

زيادة 21 في المئة على أساس سنوي

بنك بوبيان يحقق 25 مليون دينار كويتي أرباحاً صافية خلال الربع الأول

عادل الماجد: الإستراتيجية الثالثة للسنوات الخمس المقبلة لتعزيز النمو

Nomo يخطو بثبات نحو التوسع في الأسواق الخليجية لتحقيق المزيد من الانتشار

الركائز الأساسية للنجاح المتواصل من خلال تطبيق معايير رؤية بوبيان المستقلة وهو ما يساهم وبشكل كبير في تقديم أفكار ومخرجات قائمة على الإبداع والابتكار مؤكداً التزامه بتوفير جميع السبل لتعزيز دورهم القيادي بشكل حقيقي ومستدام مما يعكس إيجابياً على سوق العمل المستقبلي والوصول إلى النتائج المرجوة في زيادة إنتاجية ومعدلات ربحية المؤسسة.

المسؤولية الاجتماعية وخلال ذات الربع اختتم بوبيان وبإنجاح لافت برنامجاً متكامل من المبادرات والمساهمات المجتمعية خلال شهر رمضان المبارك التي استهدفت المتواصل اليومي مع مختلف شرائح فئات المجتمع بما يعزز دوره الريادي في مجال المسؤولية المجتمعية والتنمية المستدامة كونها أحد أهم المحركات الأساسية في إستراتيجية بوبيان. واستطاع البنك من خلال هذا البرنامج ترك بصمة مجتمعية مميزة وهادفة إلى تعميق معنى العطاء والتطوع والالتزام بالمشاركة المجتمعية الغير مسبوقه طوال الشهر الفضيل بفضل الجهود المبذولة من قبل "فريق بوبيان التطوعي" المكون من مجموعة من الموظفين من مختلف الإدارات، إلى جانب إلى مشاركة عملائنا ليكونوا ضمن هذا الفريق التطوعي، وذلك حرصاً منا على إشراكهم في الأجر.



المؤشرات المالية لبنك بوبيان خلال الربع الأول



عادل الماجد

استمرارنا في التربع على قمة خدمة العملاء 14 عاماً على التوالي يؤكد التزامنا بتقديم أفضل الخدمات

أعلن بنك بوبيان عن تحقيقه أرباحاً تشغيلية في الربع الأول من العام الحالي بلغت 31.7 مليون دينار كويتي وتحقيق أرباحاً صافية بلغت 25 مليون دينار كويتي بزيادة 21% عن العام الماضي وبلغت ربحية السهم 5.2 فلس.

وقال نائب رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لمجموعة بنك بوبيان عادل الماجد أن ما تحقق من نتائج مالية إيجابية خلال الربع الأول من عام 2024 دليل على ما يتمتع به بوبيان من مكانة مميزة في السوق المالي والمصرفي المحلي، مؤكداً لعملاء البنك سعي الإدارة المتواصل نحو تحقيق الريادة والنمو المستدام في كافة القطاعات.

واستعرض الماجد أبرز الأرقام التي حققها البنك خلال الربع الأول، حيث زادت أصول البنك إلى 8.7 مليار دينار كويتي بنسبة نمو 8% مقارنة بالعام السابق كما بلغت محفظة التمويل 6.5 مليار دينار كويتي بنسبة نمو 8% وبلغت الإيرادات التشغيلية 61.6 مليون دينار كويتي بنسبة نمو 17%.

وأضاف أن النتائج المحققة خلال هذه الفترة اقترنت وبشكل وثيق باستراتيجية جذرية أسهمت في الدفع بالأداء المالي والتشغيلي للمجموعة ككل، مشيراً إلى أن البنك يخطو خطوات

الاقتصادية في الكويت من مؤسسة "سيرفس هيرو" المتخصصة بقياس مستوى رضا العملاء، وذلك عن عام 2023.

وأضاف أن بوبيان استطاع أن يصبح علامة تجارية رائدة بين المصارف والشركات وذلك بفضل التركيز على جانبي الإبداع والابتكار، بالرغم من ارتفاع وتيرة التنافس في القطاع المصرفي. وشهدت الفترة الأخيرة انفراد Nomo Bank (الذراع الرقمي لبنك لندن والشرق الأوسط التابع لإطلاق منتجات وخدمات جديدة تتساوى مع كبرى المؤسسات المالية وذلك استكمالاً لاستراتيجيته وتطوير بنية أعماله الرقمية الأساسية وضمان

ثابته للانطلاق نحو استراتيجية خمسية جديدة يواصل من خلالها تعزيز النمو والإداء الإيجابي وتطوير البنية التحتية الرقمية وزيادة الحصص السوقية والمضي قدماً تجاه تسريع عملية التطوير بشكل عام.

وأكد الماجد أن إدارة بوبيان تعمل دائماً لتحسين جودة الخدمات والمنتجات لتعزيز وإثراء تجربة مصرفية تلي احتياجات العملاء وتشكل نطق حياتهم اليومية، ليتصدر خدمة العملاء في الكويت بعد حصوله على جائزة "أفضل بنك إسلامي في خدمة العملاء" للعام الرابع عشر على التوالي منذ عام 2010 وضمن الثلاثة مراكز الأولى على مستوى جميع القطاعات

الأول في أبوظبي والخامس في الإمارات

«إيتالي» تفتتح متجراً جديداً في «ريم مول»

افتتحت علامة إيتالي، أكبر سلسلة مطاعم ومتاجر طعام إيطالية بإدارة مجموعة أزياء، فرعها الخامس في الإمارات العربية المتحدة، ونجحت العلامة بتحقيق مكاتة رائدة في دبي، وتوسع حضورها ليشمل العاصمة الإماراتية أبوظبي من خلال افتتاح متجرها الجديد في ريم مول، والذي يشكل وجهة مشهورة للتسوق والاستمتاع بتجارب تناول الطعام والفعاليات الترفيهية.

ويعد الفرع الجديد على مساحة 1,000 قدم مربعة ويتسع لـ 250 شخص، ويتضمن منطقة لتسوق مجموعة متنوعة من المطاعم، ويضم إضافة مميزة إلى محفظة العلامة الرائدة، والتي تشمل مطعمين في دبي مول ودبي فستيفال سيتي ومطعم إيتالي أت ذا بيتش في جيمرا بيتش ريزيدنس. ويقدم المتجر قائمة طعام استثنائية تتيح لسكان أبوظبي فرصة الاستمتاع بالمشروبات الساخنة والكهات الإيطالية التقليدية المحضرة وفق أعلى مستويات الجودة. وتوفر إيتالي للعملاء تجربة مفعمة بمذاق استثنائي مستوحى من الأجواء الإيطالية التزاماً بشعارها الذي يضمن تقديم تجارب طعام وتسوق وتعلم فريدة. وتعليقاً على هذا الموضوع، قال ميرت أسكين، الرئيس الإقليمي لقسم الأغذية والمشروبات لدى مجموعة أزياء: "لطالما نرغب زوارنا من العاصمة الإماراتية بتواجدنا فيها، ويتميز ريم مول بموقعه الاستراتيجي في أبوظبي، مما يتيح لنا تقديم تجربة إيطالية عالية الجودة تلي متطلبات عشاق إيتالي في المدينة". أفضل الأطباق

يوفر المطعم الجديد خيارات الطعام الداخلية والوجبات السريعة والطلبات الخارجية، متيحاً للضيوف فرصة الاستمتاع بأشهى المأكولات الإيطالية بكل سهولة وأريحية. وتضم قائمة المطعم تشكيلة واسعة من الأطباق الإيطالية التقليدية المميزة، والمحضرة من أجود المكونات المحلية الطازجة، بما فيها أصناف الباستا والبيتزا التي يشتهر بها المطعم، فضلاً عن أطباق البانيني والفوكاتشيا والسلطات وأصناف الخبز المتنوعة

تقديم أعلى مستوى من الخدمات المصرفية للأفراد بإفضل الحلول الرقمية التي توفر المزيد من السهولة والراحة والأمان في حلول الدفع الرقمية. كما إنفرد بنك Nomo مؤخراً باستضافة المطور العقاري البريطاني "Ba-ratt London" بحضور مجموعة من عملائه و Great Portland من الأفراد والمستثمرين الراغبين في التعرف على الفرص العقارية والاستثمارية الحصرية بمزايا تنافسية متوافقة مع أحكام الشريعة الإسلامية للاستفادة من أفضل قيمة استثمارية عالية الجدى وأنسب الحلول التمويلية العقارية التي تتماشى مع النمو المتصاعد للاستثمار العقاري في بريطانيا. بصمة رقمية

البنك من نمو مستدام كان نتيجة التوجه المدروس نحو الاستثمار في مختلف قطاعات الأعمال، ليشهد ارتفاعاً ملحوظاً في قطاع الخدمات المصرفية الشخصية والخدمات المصرفية للشركات وذلك بفضل التركيز على جانبي الإبداع والابتكار، بالرغم من ارتفاع وتيرة التنافس في القطاع المصرفي. وشهدت الفترة الأخيرة انفراد Nomo Bank (الذراع الرقمي لبنك لندن والشرق الأوسط التابع لإطلاق منتجات وخدمات جديدة تتساوى مع كبرى المؤسسات المالية وذلك استكمالاً لاستراتيجيته وتطوير بنية أعماله الرقمية الأساسية وضمان

البنك من نمو مستدام كان نتيجة التوجه المدروس نحو الاستثمار في مختلف قطاعات الأعمال، ليشهد ارتفاعاً ملحوظاً في قطاع الخدمات المصرفية الشخصية والخدمات المصرفية للشركات وذلك بفضل التركيز على جانبي الإبداع والابتكار، بالرغم من ارتفاع وتيرة التنافس في القطاع المصرفي. وشهدت الفترة الأخيرة انفراد Nomo Bank (الذراع الرقمي لبنك لندن والشرق الأوسط التابع لإطلاق منتجات وخدمات جديدة تتساوى مع كبرى المؤسسات المالية وذلك استكمالاً لاستراتيجيته وتطوير بنية أعماله الرقمية الأساسية وضمان

وربة يعلن الفائزين في سحب «السنبلة الكبرى»

الأبوظبي - أعلنت شركة سحوبات السنبلة الكبرى، عن فوز الفائزين في سحب «السنبلة الكبرى» بقيمة 100 د.ك. على حساب أدنى رصيد في الحساب خلال الشهر. لذلك يجب أن يكون قد مضى على المبلغ شهر كامل في الحساب للتأهل لسحب السنبلة في أي وقت وأي مكان. الجدير بالذكر أن بنك وربة من البنوك التي حققت نجاحات كبيرة خلال فترة وجيزة حيث احتل مركزاً ريادياً في مجال الخدمات المصرفية الرقمية الإسلامية للأفراد، وهو من أكثر البنوك المحلية بعدد المساهمين فيه، وتلك من أبرز المقومات التي تجعل البنك قريب من جميع أفراد المجتمع.

سعد حمد العازمي، ماركي وولدرزيميريز ويزس، عمرو عاطف برهام عبد الحليم، عبد الله شاكر محمود الزبيدي، محمد راشد خنفر العيني، جابر ناصر سليمان الشغيل، ياسن طاهر أوغلو. وبالنسبة للعملاء الذين حصلوا على الجائزة الشهرية، فقد توج 7 فائزين في السحب الأول على مبلغ 1,000 د.ك. وهي معصومة سيد إبراهيم القلاف، بينما حصل الفائز الثاني على مبلغ 500 د.ك. وهي يوسف نائل مبارك عويش، بينما حصل الفائز من الثالث حتى السابع على 100 لكل منهم، وهم: سلطان مساعد سلطان شلاش، ناصر محمد شحاذه المطيري، عبد الرحمن فهد داود مراد، يوسف إبراهيم عبد الله

الآن وجود 100 د.ك. لدخول سحوبات السنبلة الأسبوعية. والسحوبات الكبرى، علماً بأن العميل لا زال يحصل على فرصة واحدة مقابل كل 10 د.ك. في الحساب، والفرص تحتسب على حساب أدنى رصيد في الحساب خلال الشهر. لذلك يجب أن يكون قد مضى على المبلغ شهر كامل في الحساب للتأهل لسحب السنبلة في أي وقت وأي مكان. الجدير بالذكر أن بنك وربة من البنوك التي حققت نجاحات كبيرة خلال فترة وجيزة حيث احتل مركزاً ريادياً في مجال الخدمات المصرفية الرقمية الإسلامية للأفراد، وهو من أكثر البنوك المحلية بعدد المساهمين فيه، وتلك من أبرز المقومات التي تجعل البنك قريب من جميع أفراد المجتمع.

الآن وجود 100 د.ك. لدخول سحوبات السنبلة الأسبوعية. والسحوبات الكبرى، علماً بأن العميل لا زال يحصل على فرصة واحدة مقابل كل 10 د.ك. في الحساب، والفرص تحتسب على حساب أدنى رصيد في الحساب خلال الشهر. لذلك يجب أن يكون قد مضى على المبلغ شهر كامل في الحساب للتأهل لسحب السنبلة في أي وقت وأي مكان. الجدير بالذكر أن بنك وربة من البنوك التي حققت نجاحات كبيرة خلال فترة وجيزة حيث احتل مركزاً ريادياً في مجال الخدمات المصرفية الرقمية الإسلامية للأفراد، وهو من أكثر البنوك المحلية بعدد المساهمين فيه، وتلك من أبرز المقومات التي تجعل البنك قريب من جميع أفراد المجتمع.

«شنايدر إلكترونيك» تعين نهاد الجرودي نائبا للرئيس للأتمتة الصناعية في الخليج



نهاد الجرودي

على ثقة بأنها ستقوم بدور رئيسي في تعزيز مكانة شنايدر إلكترونيك في المنطقة، في ظل سجلها الحافل في تمكين النمو وقيادته وبناء الشراكات الإستراتيجية". بدورها، قالت نهاد الجرودي "يسعدني أن أتولى منصب نائب الرئيس للأتمتة الصناعية بمنطقة الخليج في شنايدر إلكترونيك. وفيما تشهد دول المنطقة تحولا سريعا في الأتمتة الصناعية والرقمنة، انتظت إلى توظيف قوة وكفاءة حلول شنايدر إلكترونيك في ترشيد استهلاك الطاقة لتعزيز النمو ودعم عملائنا في مسيرتهم نحو الاستدامة والتحول الرقمي". وتواصل شنايدر إلكترونيك التزامها بالحلول المستدامة وتمكين المجتمعات من الوفاء بالاحتياجات المستقبلية للطاقة. ويأتي تعين الجرودي ليعكس التزام شنايدر إلكترونيك بتطوير القطاع والمساهمة في تحقيق مستقبل أكثر استدامة وتطوراً في التحول الرقمي للمنطقة.

أعلنت شركة شنايدر إلكترونيك، الرائدة عالمياً في مجال إدارة الطاقة والأتمتة، تعيين نهاد الجرودي في منصب نائب الرئيس للأتمتة الصناعية بمنطقة الخليج، حيث ستقوم الجرودي بجهود الشركة في تقنيات وحلول الأتمتة الصناعية والتحول الرقمي في مختلف أنحاء منطقة الخليج.

وتتملك الجرودي خبرة تزيد عن 18 سنة في شنايدر إلكترونيك، أثبتت خلالها قدرتها على القيادة وخبرتها في مختلف المجالات، كما يأتي تعيينها ضمن التزام شنايدر إلكترونيك على تقديم أحدث الحلول وأكثرها تطوراً بهدف تعزيز الكفاءة والمرونة والربحية لعملاء الشركة في مختلف الصناعات والقطاعات. وصرحت أمل الشاذلي، رئيسة شنايدر إلكترونيك لمنطقة الخليج: "يأتي تعين نهاد في منصب نائب الرئيس للأتمتة الصناعية بمنطقة الخليج تأكيداً على قدراتها القيادية الاستثنائية وفهمها العميق لمفهوم الأتمتة الصناعية. ونحن