

«سفن» توقع عقداً مع «البتترول الوطنية» بقيمة 1.44 مليون دينار

أعلنت شركة الصناعات الهندسية الثقيلة وبناء السفن «سفن» أن شركة الخليج للإنشاءات والأعمال البحرية والمقاولات العامة «ش.م.ك» مقفلة، التابعة والمملوكة للشركة قد أبرمت العقد رقم «سي بي / سي إس بي دي» 2014، مع شركة البترول الوطنية الكويتية والخاص بمشروع «توريد وتركيب الحاميات المطاطية للارصفة رقمي 18 و 19 بميناء عبدالله» بقيمة 1.44 مليون دينار، علماً بأن مدة العقد 52 أسبوعاً اعتباراً من تاريخ 7 أغسطس 2013.

وأوضحت «سفن» أن الأثر الكمي المتوقع على الوضع المالي للشركة هو تحقيق أرباح تشغيلية بنسبة 8 في المئة إلى 10 في المئة من قيمة المشروع، إلا أن هذا الأثر الكمي عرضة للتغيير خلال تنفيذ المشروع نظراً لظروف التنفيذ والتغيرات التي قد تطرأ على الأسعار.

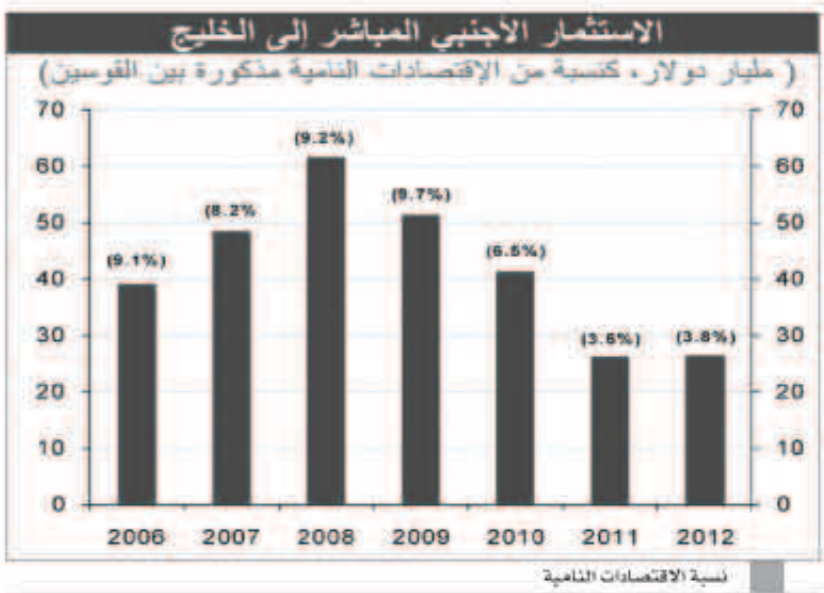
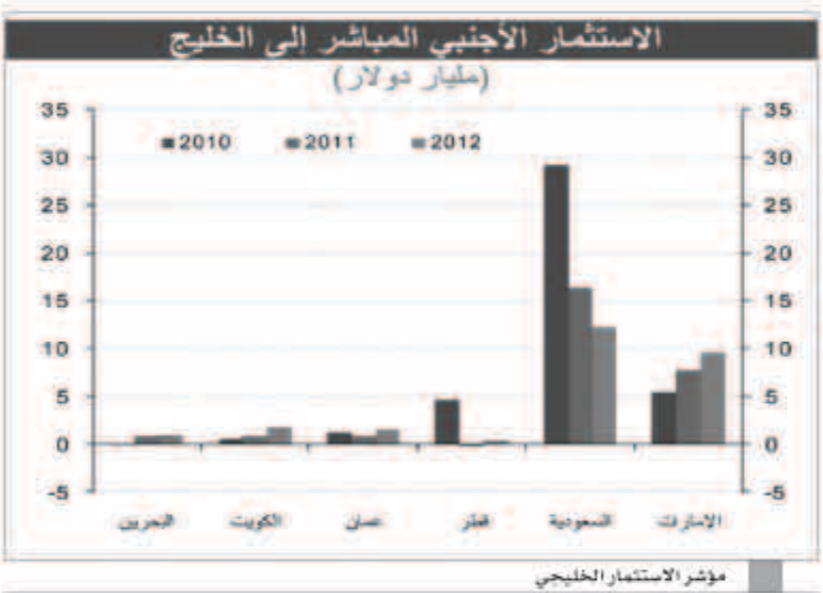
17

الاقتصادية الصباح

العدد 1641 - السنة السادسة
الثلاثاء 12 شوال 1434 - الموافق 20 أغسطس 2013
Tuesday 20 August 2013 - No.1641 - 6th Year

وسط أجواء تحسن مستويات

«الوطني»: استقرار تدفق الاستثمار الأجنبي المباشر إلى دول الخليج



«برقان» يعلن عن الفائز في السحب الأسبوعي لحاملي بطاقات فيزا



أعلن بنك برقان اسم الفائزة في حملة بنك برقان لحاملي بطاقات فيزا. وهي السيدة هنادي انور الصالح والتي فازت بمبلغ 2000 دينار. يأتي إعلان الفائز ضمن العرض الذي أطلقه بنك برقان مؤخراً لحاملي بطاقات فيزا. مقابل كل 20 دينار يتفقا العملاء باستخدام بطاقات فيزا الائتمانية داخل أو خارج الكويت يحصل العملاء على فرصة واحدة لدخول السحب الأسبوعي، كما سيحصل العملاء أيضاً على فرصة واحدة لدخول السحب الأسبوعي في 14 يوليو ويينتهي في 30 سبتمبر 2013. يتماشى عرض بنك برقان مع التزامه المستمر بتقديم مزايا

متعددة لكافة عملائه تناسب أسلوب حياتهم. لمعرفة المزيد حول كافة خدمات بنك برقان أو الاتصال على مركز الاتصال على الرقم 1804080.

«بيتك»: 7 فائزين في السحب الثاني عشر



فاز سبعة من عملاء بيت التمويل الكويتي «بيتك» المؤسسة المالية الإسلامية الرائدة عالمياً في السحب الثاني عشر لحملة «صيف وأربح» لغاية 360 ألف دولار، وذلك لاستخدامهم بطاقات «بيتك» الائتمانية وبطاقات السحب الآلي في مشترياتهم داخل وخارج الكويت. وقد تم إيداع قيمة مبلغ الجائزة في حسابات بطاقاتهم، وتتراوح بين 500 إلى 3000 دولار أمريكي كحد أقصى.

والتأهون هم: خالد أحمد الربيعي، جمال عبدالله الصالح، ليلى عبد الرضا جهري، محمد ضحوي العنزي، داوود سليمان السابح، محمد جمال عرب، عبد العزيز محمد التميمي. التي تستمر حتى 12 سبتمبر المقبل للعملاء فرصة استرجاع قيمة المشتريات بواسطة بطاقة الفيزا أو ماستركارد الائتمانية أو الاعتماد لحساب البطاقة أو لحساب الشخصي بحد أدنى 500 دولار أمريكي وبتكلفة 3.000 دولار.

«مبادلة» تطور حقلاً نفطياً جديداً في تايلاند

أعلنت شركة مبادلة للبترول أنها وشريكها في الإمتياز، شركة كريس إنرجي، قد وافقت على تطوير حقل نونغ ياو في خليج تايلاند. تمتلك مبادلة للبترول، من خلال الشركات التابعة والمملوكة بالكامل لها حصة تبلغ 75 بالمئة في هذا المشروع، كما أنها الشركة المشغلة له، بينما تملك شركة كريس إنرجي الحصة المتبقية البالغة 25 بالمئة. تأتي عملية تطوير الحقل الذي تم اكتشافه عام 2009، في أعقاب مباشرة العمل في مشروع حقل مانورا، الذي تم اعتماده في شهر يوليو 2012. يقع حقل نونغ ياو في جنوب خليج تايلاند على بعد حوالي 165 كيلومتراً من الشاطئ، وعلى عمق نحو 75 متراً تحت الماء. ويتألف المشروع من منصة معالجة رأس البئر، ومنصة رأس البئر، حيث سيتم تصدير النفط الخام عبر وحدة عائمة لتخزين الإنتاج والتفريغ. كما ستصل الطاقة الإنتاجية لهذه المنشأة لغاية 15.000 برميل نغف يوميا،

وواضح أن شركة المستقبل للاتصالات في إطار مسؤولياتها المجتمعية وسعيها الدائم في تطوير الخدمات المقدمة للمؤسسات والأفراد لاسيما المحتاجين والمرضى وغيرهم لا تدخر جهداً في البحث والدراسة عن كل ما يخدم أبناء الوطن من تكنولوجيا حديثة تيسر عليهم تعاملاتهم وأموالهم الحياتية كما أن إدارة الشركة قررت تقديم برنامجاً تدريبياً لموظفي مستشفى الأمراض الصدرية لتأهيلهم لاستخدام نظام المواعيد الجديد وسخرت طاقم المهنيين لديها في خدمة هذا المستشفى الحديث رغبة منها في المساهمة بسيرته الحافلة في الرعاية الصحية وأمل في تعميم هذه التجربة المتميزة في باقي المستشفيات ومختلف القطاعات.

ويغزو تحسن تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر في دول مجلس التعاون الخليجي كذلك، إلى الإجراءات المهمة التي قامت بها دول الخليج من أجل تسهيل ممارسة الأعمال فيها، فعلى سبيل المثال، قامت كل من السعودية والإمارات، والتي صنفتا في المرتبتين 22 و 26 على مستوى العالم على التوالي، بخطوات إيجابية في تسهيل الإجراءات والتكاليف والوقت اللازم لبدء نشاط تجاري، وللتجارة عبر الحدود وإصدار تصاريح الإنشاء. في الوقت نفسه، انخفضت تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر من دول مجلس التعاون الخليجي إلى الدول الأخرى بنسبة 17 في المئة في العام الماضي لتصل إلى 18.6 مليار دولار. وكانت الكويت أكبر مستثمر في الخارج مساهمة بنحو 41 في المئة من التدفقات الخارجة من دول مجلس التعاون الخليجي بقيمة 7.6 مليارات دولار، تلتها السعودية بقيمة 4.4 مليار دولار، والإمارات بقيمة 2.5 مليارات دولار.



السعودية الوجهة الأكثر استقطاباً للاستثمار الأجنبي في العالم العربي. فقد كانت السعودية بحجم اقتصادها أكثر تازراً بمعنى تراجع الاستثمار الأجنبي المباشر عالمياً، وشهدت انخفاضاً في الاستثمار الأجنبي المباشر بلغ 25 في المئة ليصل إلى 12.2 مليار دولار، وعلى الرغم من ذلك، تقل

العامالية للاستثمار الأجنبي المباشر - خاصة تلك القادمة من الدول المتقدمة - ما زالت متأثرة من تراجع الائتمان المصرفي عالمياً وتوجه المستثمرين لتجنب المخاطر. فإن دول مجلس التعاون الخليجي قد استفادت كوجهة للاستثمار الأجنبي بسبب ارتفاع أسعار النفط والغاز نسبياً وانخفاض النمو الاقتصادي والبرامج الحكومية الطموحة للمشاريع الاستثمارية. كما تحظى المنطقة عادة بأكثر من 50 في المئة من إجمالي الاستثمار الأجنبي المباشر الموجه إلى الدول العربية. وسجلت جميع دول الخليج زيادة في تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر إليها خلال العام الماضي باستثناء المملكة العربية السعودية. فقد كانت السعودية بحجم اقتصادها أكثر تازراً بمعنى تراجع الاستثمار الأجنبي المباشر عالمياً، وشهدت انخفاضاً في الاستثمار الأجنبي المباشر بلغ 25 في المئة ليصل إلى 12.2 مليار دولار، وعلى الرغم من ذلك، تقل

قال تقرير البنك الوطني سجل الاستثمار الأجنبي المباشر إلى دول مجلس التعاون الخليجي ارتفاعاً طفيفاً خلال العام الماضي إلى 26.4 مليار دولار أمريكي، بحسب بيانات مؤتمر الأمم المتحدة للتجارة والتنمية «الأمم المتحدة» في تقريره السنوي عن الاستثمار العالمي للعام 2013. ليعلن بذلك نهاية فترة من التراجعات امتدت لثلاث سنوات متتالية، بعدما كانت قد بلغت ذروتها عند 61.7 مليار دولار في العام 2008 قبل الأزمة المالية. وأضاف التقرير بتجلى الأداء الإيجابي لدول مجلس التعاون الخليجي بصورة أكبر عند الأخذ بعين الاعتبار التدفقات إلى الاقتصادات النامية وعالمياً، والتي انخفضت في العام 2012 بنسبة 4.4 في المئة و18.2 في المئة على التوالي. وقد ارتفعت حصة دول مجلس التعاون الخليجي من الاستثمار الأجنبي المباشر للدول النامية من 3.6 في المئة إلى 3.8 في المئة. وتابع في حين أن التدفقات

تنظيم جداول الأطباء وسجل المراجعات وتحسين الخدمة العوضي: «المستقبل للاتصالات» تزود «الصدري» بنظام إلكتروني لمواعيد المرضى

نفذ قطاع تطوير الأعمال بشركة المستقبل للاتصالات بالتعاون مع إدارة مستشفى الأمراض الصدرية في دولة الكويت نظاماً إلكترونياً لتنظيم مواعيد المرضى ومراجعاتهم وهو ما يتماشى مع توجه إدارة المستشفى الحديث في تطوير خدماته للمرضى وتحسين كفاءة الأداء من خلال استخدام التكنولوجيا الحديثة في النظم الإدارية.



صلاح العوضي

وبلغت ربحية سهم الشركة الواحد بنهاية النصف الأول من العام الجاري 6.5 فلوس مقابل ربحية بلغت 11.6 فلوس للسهم الواحد عن النصف الأول من العام الماضي. وبلغت أرباح الشركة في الربع الثاني فقط من هذا العام 149.1 ألف دينار تقريباً مقابل أرباح بنحو 425 ألف دينار عن الربع الثاني من 2012.



«فولكس واجن» تحقق نمواً قياسياً بقيادة باسات يصل إلى 415 في المئة

وتابع ميلز قائلا: «على الرغم من ظروف السوق العالمية الصعبة التي نشهدها، هناك زيادة مطردة في عمليات التسليم في الشرق الأوسط، والنمو القياسي للنصف الأول من عام 2013 وكذلك في شهر يوليو هما دليل على ذلك. وإلى جانب شركائنا، تلتمز فولكس واجن بتقديم منتجات وخدمات عالمية المستوى لعملائها في الشرق الأوسط، والاستمرار في دفع علامتنا التجارية إلى الأمام في جميع أنحاء المنطقة عبر الاستثمار في التكنولوجيا، والمرافق، وخدمة العملاء».

وكانت فولكس واجن تبيعون و جيتا من بين الطرازات الأكثر مبيعا للشركة. إلى ذلك قال توماس ميلز، المدير العام لفولكس واجن الشرق الأوسط: «تجلب سيارة فولكس واجن باسات إلى

كشفت فولكس واجن أن سيارتها باسات كانت المحرك الرئيسي وراء تحقيق نتائج الشهر الأكثر نجاحاً على الإطلاق للشركة في الشرق الأوسط. وسجلت باسات زيادة قدرها 415 في المئة في عمليات التسليم خلال شهر يوليو مقارنة مع نفس الفترة من عام 2012. ويذكر أن ارتفاع إجمالي عمليات التسليم لفولكس واجن بنسبة 51 في المئة في شهر يوليو عند المقارنة مع نفس الشهر من العام السابق، في حين سجلت الفترة بين يناير ويوليو 2013 نسبة نمو بلغت 32 في المئة في أعداد التسليمات الكلية مقارنة مع نفس الفترة من عام 2012. وكانت فولكس واجن تبيعون و جيتا من بين الطرازات الأكثر مبيعا للشركة. إلى ذلك قال توماس ميلز، المدير العام لفولكس واجن الشرق الأوسط: «تجلب سيارة فولكس واجن باسات إلى