

قالت شركة الملاحة العربية المتحدة ان سفنها نقلت 4837 حاوية الى موانئ دولة الكويت في شهر يناير 2014 من مختلف دول العالم. واوضحت الشركة في بيان صحافي امس ان سفنها نقلت من منطقة اسيا 2307 حاويات ومن منطقة اوروبا 1428 حاوية. وقالت انها نقلت من منطقة البحر المتوسط 868 حاوية فيما نقلت من الولايات المتحدة الامريكية 234 حاوية. يذكر ان شركة الملاحة العربية المتحدة تأسست في عام 1976 ومقرها دولة الكويت.

عموميتها توافق على أرباح نقدية بنسبة 50 في المئة من رأس المال

## البنوان: 7.1 مليارات دولار توزيعات «زين» خلال خمس سنوات

الإعفاء الضريبي في السودان سيؤثر إيجاباً على أرباح الشركة خلال الأعوام الثلاثة المقبلة



جانب من الحضور

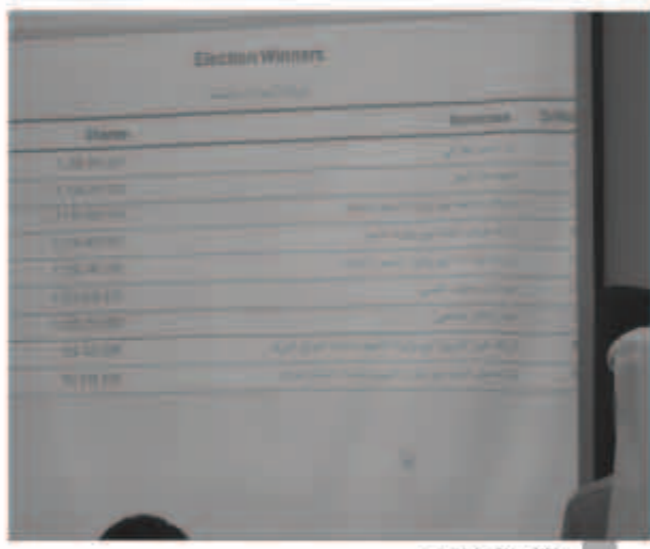


البنوان مترئساً العمومية

16 % نسبة الزيادة في قاعدة عملاء «زين» العراق خلال العام الماضي

والتطوير على شبكتها، فقد مثل العام 2013 نقلة نوعية لشبكات زين، حيث توسعت في حجم التغطيات الراسمالية لهذه الفترة، فالعام الماضي شهد زيادة كبيرة في حجم هذه التغطيات، حيث ارتفعت بنسبة 10% مقارنة مع العام 2012. صادف العام 2013 الذكرى الـ 30 لتأسيس شركة زين كاول شركة اتصالات متنقلة في منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا، فمنذ اللحظة الأولى لتأسيسها في العام 1983 سعت زين إلى ان تقدم أفضل وأحدث خدمات الاتصالات، كما كانت وعلى مدار العقود الثلاثة الماضية رافداً هاماً وداعماً للاقتصاد الوطني.

216 مليون دينار ارباح المجموعة 2013 بربحية 56 فلسا للسهم



نتائج انتخابات زين



متحدثا

جدولة 2.300 مليار ريال من ديون فرع السعودية على خمس سنوات

قال رئيس مجلس الإدارة لمجموعة زين أسعد البنوان لقد تآثرت مؤشراتنا المالية الرئيسية في العام الماضي بعوامل عديدة منها التي ترتبط بالظروف الإقليمية لمنطقة عملياتنا، ومنها ما يرتبط بالوضع المالي العالمي والتغيرات الحادة في سعر تقلب صرف العملات، ومع ذلك فقد جاءت النتائج المالية قريبة من تقديراتنا لهذه الفترة، حيث بلغ إجمالي الإيرادات المجمعة عن السنة المالية المنتهية في نهاية ديسمبر الماضي 1.240 مليار دينار.

ومن منطلق ان قطاع الاتصالات من اهم القطاعات التي تشكل محورا مهما في تسريع النمو الاقتصادي باعتباره من أبرز مصادر الدخل القومي، ولدوره الرئيسي في دعم عمليات التبادل التجاري وتطوير مجالات عديدة في الدولة، فإن شركة زين ظلت عند التزامها طوال هذه المسيرة الغنية بأن تكون الشريك الأساسي لعمليات الاستثمار في الدولة بالاستثمار الدائم في بنيتها التحتية. واليوم إذ تشهد صناعة الاتصالات تحولات جذرية، حيث تتجه نحو تعزيز كافة أنواع الأعمال، فإن زين نجحت في إجراء العديد من المشاريع التوسعية والتطويرية، وذلك بغرض تهيئة شبكتها لهذه التحولات، والتي ستسهم بشكل كبير في تقليص حجم الفجوة بين خدمات الصوت وخدمات نقل البيانات، وفعليا فقد نجحنا باستثماراتنا في شبكات الجيل الثالث والرابع أن نحقق نمواً رائعاً في خدمات البيانات بنسبة 25% مقارنة مع العام 2012.

لهذه الفترة، إن اللافت في العام 2013، كان حرص المجموعة على تجديد التزاماتها وتعهدها بتقديم أحدث الخدمات المتكاملة والمتطورة، وأن تكون الاختيار الأفضل لمزودي خدمات الاتصالات، وذلك كان لزاماً عليها أن تسلك مسارات جديدة في تنفيذ خططها التشغيلية. وقد تعامل مجلس الإدارة مع تحولات وتغيرات هذه الصناعة بمرونة، حيث باشر باتخاذ سلسلة من الإجراءات لتعديل النموذج التشغيلي لعمليات زين ليواكب مستوى المنافسة، حيث تبني مجموعة من المبادرات لتحسين مردود التكاليف ورفع مستويات الكفاءة والجودة. وشرعت المجموعة في تنفيذ العديد من مشاريع التحديث

المالية تحسناً نسبياً، حيث ارتفعت قاعدة العملاء بنسبة 13% لتصل إلى 8.46 ملايين عميل، وقد ساهمت خدمات الشركة الرائدة في مجالات البيانات في جذب عملاء جدد للشركة، وهو ما يعكس حجم المشاريع التوسعية والتطويرية التي تجريها على شبكتها في كافة مناطق المملكة. لقد شهد العام الماضي 2013 أكثر من إنجاز على صعيد عمليات المجموعة، ففي الوقت الذي حافظت فيه زين على

الحصة السوقية بنسبة 49%، حيث حققت نسبة زيادة في قاعدة العملاء بنسبة 16%، وقد شهدت عمليات زين العراق نسب نمو على كافة مؤشراتنا المالية الرئيسية في العام الماضي، وهو ما يعكس متانة وضعها المالي في هذا الوقت، والذي تكثف فيه زين من إجراءاتها لالتقاء من عملية الاكتتاب للإدراج في سوق العراق لأوراق المالية، وذلك حسب متطلبات رخصة التشغيل. وفي السودان مازالت

كلفتها 26 مليون دينار، والعمل الثاني هو عمليات إعادة تقييم العملات والذي كلفها 16 مليون دينار. وبين حفل العام 2013 بالعديد من المشاريع التشغيلية، حيث كان بمثابة محطة مهمة في مسيرة نمو عمليات المجموعة، حيث جاءت مساهمة المؤشرات المالية لشركة زين الكويت بالنسبة الأكبر في المجموعة، فشركة زين الكويت مازالت في صدارة الحصة السوقية بنسبة 39% بعدد عملاء تجاوز 2.52 مليون عميل بنسبة ارتفاع بلغت 12% مقارنة مع العام 2012. وقال بينما قدمت زين العراق نفسها كأكثر شركات زين من حيث قاعدة العملاء 15.88 مليون عميل، لتحتل بها صدارة السوق العراقية من ناحية

ستظل مجموعة زين عند وعدها بتقديم خدمات اتصالات فائقة التطور، بما يخدم طموحات وآمال عملائها، فمن خلال محفظة خدماتها الثرية وحملاتها التجارية والتسويقية المبدعة، وموظفوها الذين يتمتعون بمهنية واحترافية عالية، فإن مجموعة زين تجدد التزامها اتجاه تقديم أفضل قيمة مضافة لقاعدة عملائها.

9 - الموافقة على إخلاء طرف السادة/ أعضاء مجلس الإدارة وإبراء ذمتهم فيما يتعلق بتصرفاتهم عن السنة المالية المنتهية في 2013/12/31.  
10 - الموافقة على تعيين أو إعادة تعيين مدققي حسابات الشركة عن السنة المالية التي تنتهي في 2012/12/31، وتفويض مجلس الإدارة في تحديد تعيينهم.  
11 - إنتخابات أعضاء مجلس إدارة الشركة للفترة القادمة والتي مدتها ثلاث سنوات.

ولثلاثون الف دينار كويتي لا غير.  
7 - تفويض مجلس الإدارة بشراء أو بيع أسهم الشركة بما لا يتجاوز 10 في المئة من عدد أسهمها وذلك وفقاً لما تنص عليه المادة رقم 175 من القانون رقم 25 لسنة 2012 وتعليمات هيئة أسواق المال بشأن تنظيم شراء الشركات المساهمة لأسهمها «أسهم الخزينة» وكيفية استخدامها والتصرف فيها رقم «م.ا.ه.ق.ت.ا.ش/1.6/2013».  
8 - الموافقة على التعامل مع أطراف ذات صلة.

أرباح نقدية بنسبة 50 في المئة من رأس المال بواقع 50 فلس للسهم الواحد «بعد طرح أسهم الخزينة» وذلك للمساهمين المسجلين في سجلات الشركة في تاريخ انعقاد الجمعية العمومية.  
5 - الموافقة على تحويل مبلغ 370.470 دينار كويتي إلى الاحتياطي القانوني من أرباح السنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2013.  
6 - الموافقة على توزيع مكافأة أعضاء مجلس الإدارة عن السنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2013 بمقدار 430.000 دك «فقط أربعمائة

1 - سماع تقرير مجلس الإدارة عن السنة المالية المنتهية في 2013/12/31 والمصادقة عليه.  
2 - سماع تقرير مراقبي الحسابات عن السنة المالية المنتهية في 2013/12/31 والمصادقة عليه.  
3 - مناقشة الحسابات الختامية والميزانية السنوية للسنة المالية المنتهية في 2013/12/31 والمصادقة عليها.  
4 - الموافقة على اقتراح مجلس الإدارة بتوزيع

### جدول أعمال الجمعية العامة العادية

### التركيز على دعم شركائنا الحالية وإيجاد سبل لتطوير أعمالنا

### عرض الوحدة السودانية للبيع الآن لن يكون مجدياً

قال البنوان إن بيع وحدة الشركة بالسودان في هذا الوقت لن يكون مجدياً، وأضاف البنوان خلال اجتماع الجمعية العامة العادية للشركة إن الوقت غير مناسب للخروج من السودان الآن، ونستحوذ زين السودان على أكثر من 50 في المئة من حجم سوق الاتصالات السودانية، قال البنوان «سنستمر في السودان» خلال السنوات الجارية لتحسن الأوضاع في السودان ونحقق فيها أرباحاً، وذكر أن شركته تتوقع

لتطوير أعمالنا على نطاق أوسع، حيث لا تزال منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا موضع اهتمامنا، وحيث تتمتع علامتنا التجارية بشهرة وسعة قوية، وإذا ما اتبحت الفرصة لمزيد من التوسع في المنطقة، فإننا سنسعى لاغتنامها. من الجدير بالملاحظة، أننا مقدمون على تطورات غاية في الأهمية، وهي طرح أسهم للاكتتاب لكل من هاتين العمليتين حتى تكفل هذه الجهود بالنجاح خلال العام 2014. إننا متفائلون بتطلعاتنا لعام 2014، وحالياً نعمل بكثافة لمواصلة البناء على مستويات إنجازاتنا التي حققناها في العام 2013، وإننا على يقين تام بأن الشركة ستواصل مسيرتها الثرية في السنوات القادمة، لتقديم قيمة استثنائية لمساهميها.

الإستراتيجي، سنستمر في الإستثمار في البنية التحتية لضمان تلقي عملائنا الخدمات التي يرغبون فيها، وسيسبق النطاق الواسع النقال هو مجال النمو الرئيسي بالنسبة لنا، وسنستمر في الإستثمار في هذا المجال لضمان الحد الأقصى من الفرص المتاحة فيه. إننا نالو جهداً في البحث عن الفرص الإستثمارية في الأنشطة التي من شأنها تعزيز عملنا الأساسي لاغتنامها، وسنبقى مهتمين بالفرص المتاحة في مجال تكنولوجيا خدمات M2M، والخدمات السحابية، والخدمات المالية المتنقلة، والشراكات الإستراتيجية مع الشركاء المرموقين وكذلك الخدمات الأخرى المستقلة ومزودي المضمين. علاوة على ذلك، سنقوم في السنوات القادمة بالتركيز على دعم شركائنا الحالية وإيجاد سبل

أضف نحن لدينا علامة تجارية قوية، وهي تبرز قيمة منتجاتنا وخدماتنا، فشركة زين تعرف على أنها شركة تهتم برفاحية شعوب المنطقة، وهي تعد من المؤسسات الحريصة على توظيف الأفضل في مجال عملها، ومن المؤسسات التي تولي أهمية كبيرة لجلب التقنيات والخدمات التكنولوجية الأحدث. ونأبغ: زين من الشركات الرئيسية المبتكرة في مجالات التجارة عبر الهاتف النقال، والمحتوى، كما أنها تستفيد جيداً من علاقات التآزر بين وحداتها، وتبادل الخبرات، في تحسين وفورات في اقتصاديات الحجم.

إن هدف زين الآن هو تطوير اتجاه عملياتها وتحويلها من مجرد لاعب لدور المستهلك للخدمات الثقيلة فقط، إلى لاعب لدور المستهلك والمؤسسة التجارية المتكاملة في ذات الوقت، فعلى الصعيد