

عمومية «المتكاملة» تقر توزيعات قياسية للأرباح النقدية بـ 30 في المئة



Digitized by srujanika@gmail.com

وقد نجحت بالفعل في تطوير أسطولها بشكل كبير خلال السنوات الثلاث الماضية.

شريك استراتيجي في قطاع النفط والغازمنذ بداية عملياتها التشغيلية، وأصلت «المتكاملة» التركيز على توفير الاحتياجات المعقّدة والمحدّدة للقطاعي النفط والطاقة. وقد نجحت بناءً سجل حافل باعتبارها عامة يمكن الارتكاز عليها بثقة للدعم التشغيلي. ولعبت الشركة دوراً هاماً في العديد من مشاريع التطوير البارزة في الكويت، بما في ذلك مشاركتها الحالية في مشروع الوقود التقطيف.

مستقبل يارز للصناعة يفضل أسطولها الكبير من المعدات التقليدية، تمتلك «المتكاملة» القدرة على دعم المشاريع الضخمة في قطاع النفط والغاز، مع تخمير خيراتها الواسعة في سبيل تحقيق متطلبات العمل، وهو الأمر الذي يعتبر هاماً للغاية لنظرها للنفطية الكبيرة التي سيشهدها هذا السوق على مستوى المشاريع المستقبلية.

ومع إعلان مؤسسة البترول الكويتية (KPC) مؤخراً عن خطتها الخمسية الهادفة لزيادة النفقات الرأسمالية بقيمة 114 مليار دولار أمريكي، فقد أصبح السوق مناسباً للشركة لتحقيق المزيد من النمو والانتشار، كما أنها تتطلع إلى الاستمرار في العمل كشريك لقطاع النفط والغاز مع تحليف اعتمادها بالتعاون مع الأطراف ذات الصلة.

التقنية وتقنياتنا الإدارية التي تهدف إلى تحقيق الفضى قدر معنون من الربحية. مشيراً إلى أن الأداء التشغيلي القوي للشركة أدى إلى تحقيق أرباح صافية تزيد عنضعف خلال السنوات الثلاث الماضية».

توزيعات أرباح قياسية منذ إنشائها في العام 2007، استطاعت «المتكاملة» باستمرار أن تحقق أرباحاً قياسية مكنتها من دفع توزيعات الأرباح النقدية والأسمى للمساهمين منذ عامها التشغيلي الأول. وخلال العام 2017، قامت الشركة بتوزيع أرباح نقدية بلغت 30% على المساهمين.

الررواد في تاجير المعدات التقليدية تعتبر «المتكاملة» شركة رائدة في مجال تاجير المعدات التقليدية لقطاع النفط والغاز على مستوى دول الخليج العربي، وقد صنفت في المرتبة الثالثة عالمياً والأولى في الشرق الأوسط في مجال تاجير الرافعات المتنقلة، وذلك وفقاً لـ *Cranes Today Magazine* على محابر السلامة العالمية ومهاراتقيادة التكنولوجية القوية والتميز التشغيلي الذي تمتاز به الشركة، شهدت «المتكاملة» نمواً مضطرباً في أسطول معداتها، حيث نمى عدد المعدات من 1.832 في عام 2014 إلى 2.161 بحلول نهاية العام 2017.

هذا، وتواصل الشركة اليوم جهودها للاستثمار بكلفة تقدر بأكثر من 9.8 مليون دينار كويتي وقد تحدث رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي للشركة، جاسم مصطفى بودي، خلال الاجتماع عن الأداء المالي الممتاز للشركة وأستقرار نموها منذ إنشائها، قائلاً: «منذ تأسيسها قبل أكثر من عشر سنوات، حققت «المتكاملة» نمواً ثابتاً يشكل مصطفراً، وسرعان ما عززت مكانتها في السوق كونها تلعب دوراً رئيسياً في دعم قطاع النفط والغاز، وهو ما تعلم «المتكاملة» كشريك رئيسي للعديد من المشاريع الأфор حمومية وتعقدها في هذا القطاع، كما تواصل تقديم الحلول التشغيلية المصممة خصيصاً لتلبية الاحتياجات الخاصة بهذه الصناعة».

أداء مالي قوي خلال العام 2017 وفقاً للبيانات المالية المجمعة عن السنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2017، فقد سجلت «المتكاملة» نمواً صافياً للإيرادات بنسبة 30% مليون دينار كويتي في عام 2016 إلى 40 مليون دينار كويتي في عام 2017. وتعتبر الكويت هي السوق التشغيلي الرئيسي للشركة، حيث يمثل السوق الكويتي 89% من إجمالي إيرادات الشركة للعام 2017.

وأضاف بودي قائلاً: «بعكس الأداء المالي المدين للشركة قوة أسطولنا من

«التجارة» تعقد ورشة عمل تعريفية باتفاقية تسير التجارة

أعلنت وزارة التجارة والصناعة الكويتية أنها استعدت ورشة عمل خاصة باتفاقية تيسير التجارة بين الدولتين لتقديم الدعم والمساعدة في تنفيذها، وذلك يومي 25 و 26 أبريل الجاري في غرفة التجارة وصناعة الكويت.

وقال الوكيل المساعد لشؤون المنتظمات الدولية والتجارة الخارجية الشيخ نمر الصباح في تصريح صحافي إن الورشة تهدف إلى تعريف القطاعين العام والخاص بالاتفاقية واجراءاتها تمهد لتطبيقها في الكويت بعد التصديق عليها.

وأوضح الشيخ نمر الصباح أن الوزارة تنسق مع وزارة الخارجية لاستكمال اجراءات التصديق على الاتفاقية مبيناً أنه بمجرد الانتهاء من هذه المرحلة وتسليم صك الانضمام لاتفاقية منظمة التجارة العالمية ستكون الاتفاقية نافذة في البلاد.

وأكّد أهمية دور الاتفاقية الجوي في التجارة الدولية والقطاعات التي تعود على القطاعين العام والخاص في الدول الأعضاء في منظمة التجارة العالمية.

وأشار إلى أنه وفقاً للمناقشة فإن اتفاقية تيسير التجارة يمكن أن تقلل من تكاليف الاعمال بنسبة تتراوح بين 350 مليون دولار أمريكي والـ 1 مليار كما يمكنها زيادة التجارة العالمية بنسبة تتراوح بين 33 ملياراً و 100 مليار دولار في الصادرات العالمية سنوياً و 67 مليار دولار في الناتج المحلي الإجمالي العالمي وفقاً للتقديرات البنك الدولي ومنطقة التعاون الاقتصادي والتنمية لعام 2011.

وأضاف أنه من المتوقع عند دخول الاتفاقية حيز النفاذ في دولة الكويت أن تتخلص تكاليف الاستيراد مما سيعود بالنفع على المستهلك والصناعات التي تستورد مدخلات الإنتاج من الخارج.

وبين أن الاتفاقية تعدل فرضية كبيرة أمام المصادرين الكوبيتين لتسهيل نفاذ بضائعهم إلى أسواق كل الدول الأعضاء بمنظمة التجارة العالمية حال إتمامهم بالاتفاقية والتزامات تلك الدول بها من خلال خفض تكاليف التصدير.

■ تواصل النمو
الافتقاري لبعض
أنشطة العقار
التجاري والسكن
الاستثماري والخاص



سید علی شفیعی

■ توقع عودة الزخم إلى المزادات العقارية الحكومية والخاصة واستئناف نشاط المعارض العقارية
■ توجهات السوق ستتأثر بالتغييرات الديموغرافية ولاسيما استمرار إجراءات زيادة الرسوم على الوافدين

وأوضح التقرير أن توجهات السوق ستتأثر بالتغييرات الديموغرافية ولاسيما استمرار اجراءات زيادة الرسوم على الواقدين وانعكاساتها على قطاع العقار الاستثماري وكذلك التوجهات والسياسات الخاصة بتوزيع القسمات على المواطنين وضوابط بنك الكويت المركزي في شأن تمويل شراء السكن الخاص.

كما اشار التقرير الى احتمالات استمرار تأثيرات الاوضاع السياسية التي تشهدها المنطقة ولاسيما على الصعيد الاقليمي وما لها من انعكاسات على مناخ الاستثمار ونظرية المستثمرين المحليين والأجانب لمستويات المخاطر في دول المنطقة بشكل عام.

الإنفاق الحكومي على المشاريع التنموية، لا سيما في مجال الإسكان والبناء.

وأشار التقرير ايضاً الى تراجع عودة الزخم الى المزادات العقارية الحكومية والخاصة، وكذلك عودة المعارض العقارية للنشاط وذلك بعد صدور قرار تنظيمها عن وزارة التجارة ب نهاية العام 2017 وضمان حفظ حقوق الشركات العقارية والعملاء.

في المقابل اشار التقرير الى ان هناك عدد من التحديات التي يمكن ان تواصل تأثيرها السلبي على السوق العقاري بشكل عام خلال الفترة المقبلة وأهمها الوضع المالي الهش واستمرار عجز الموازنة الحكومية عن مستوىاته المرتفعة نتيجة التأثير الإيجابي المحدود لإجراءات الإصلاحية الانتقائية التي تم البدء في تطبيقها والتي لم تصل البنود الرئيسية المتيسة في العجز

ال حقيقي بنسبة 3.5% على أساس سنوي، ارتفاعاً من انخفاض بنسبة 11.1% في عام 2017.

كما اشار التقرير الى تراجع معدلات نمو المعرض من الوحدات العقارية في مقابل ارتفاع انتقائي في الطلب يترافق مع نمو القطاع غير التقليدي وخصوصاً مع ارتفاع معدل العائد على العقار الى ما بين 6 و7% وهو ما يظل اعلى من معدلات الفائدة التي لازالت منخفضة حتى بعد زيادتها الأخيرة.

ذلك ارجع التقرير النمو المتوقع في السوق الى وصول اسعار بعض العقارات الى مستويات يراها المستثمرون مقرية للشراء وتوقف مسلسل تراجعات اسعار العقار السكني وخصوصاً العقار السكني الاستثماري والطلب العام مع الارتفاع النسبي لاسعار النقط السكن الخاص للبيع، واستمرار العام الماضي وذلك بدعم من العقار التجاري بصفة رئيسية.

ورجح التقرير أن يتواصل النمو الانتقائي لبعض انشطة العقار التجاري والسكن الاستثماري والخاص وكذلك في بعض المناطق الجغرافية التي تشهد نمواً في الطلب خلال الفترة المتبقية من العام 2018 لاسيما مع اختلاف حجم وطبيعة العرض والطلب بين مناطق الكويت الرئيسية وأهمها محافظة العاصمة ومحافظة حولي والمناطق الخارجية إضافة الى التباينات القائمة فيما بين قطاعات التجاري والسكن الخاص والاستثماري وغيرها.

وذكر التقرير عدد من العوامل الدافعة لنمو السوق خلال العام الجاري ومنها توقعات تحسن الاقتصاد والطلب العام مع الارتفاع النسبي لاسعار النقط السكن الخاص للبيع، واستمرار العام المتبقى من 2018 بارتفاع مجمل التداولات لما يقارب من 3 مليارات دينار خلال العام 2018 مقارنة مع نحو 2.4 مليار دينار خلال العام 2017، وذلك بعد مضي 3 اعوام من التراجع.

وذكر التقرير أن المؤشرات الأولية وتعاملات الربع الأول من العام الجاري تعزز التوقعات الخاصة بتحسين العقار بمعدل قد يزيد عن 20%， اذا ما تغلبت تأثيرات الدوافع الاباحية الجديدة على التحديات التي تواجه السوق خلال الفترة المقبلة.

واوضح التقرير ان متوسط التداولات الشهرية لقطاع العقار من المرجح ان يرتفع تدريجياً ليصل الى 250 مليون دينار في المتوسط مقاربة مع متوسط بلغ نحو 200 مليون دولار شهرياً

**«بيتك» يوقع اتفاقية بـ 120 مليون دينار
الائتمانية لـ «مينا هومز»**

«بيتك» يوقع اتفاقية بـ 120 مليون دينار تسهيلات ائتمانية لـ «منا هومز»



الصغيرة والمتوسطة ويستحوذ على الحصة الأكبر على مستوى السوق.

يذكر أيضاً أن «بيتك» وقع مؤخراً مذكرة تعاون مع مجموعة شركة مشاريع الكويت القابضة «كبيكو» للعمل على توفير حلول تمويلية متوافقة مع أحكام الشريعة لعملاء مشروع «ضاحية حصة المبارك» العقاري. وبموجب المذكرة الموقعة ستوفر «بيتك» التمويل الذي يحتاج إليه العملاء الأفراد شراء وحدات المشروع، مع تنازل بعض المزاييا التقاضية لعملاء «بيتك» ضمن مجموعة من التسهيلات المشجعة لجميع الراغبين في الشراء، مثل خدمات التمويلية تبدأ من عملية الشراء ثم التشطيب حتى التأثيث مع خدمات استشارية من مجموعة متقدمة من المؤهلين ذوي الخبرة في مراحل البناء والتشطيب حتى السكن بشكل نهاجي.

الشريك العقاري يؤكد أن تمويل المشاريع من خلال الشراكة مع القطاع الخاص يفتح آفاقاً جديدة لتنمية الوجهة، حيث يتيح إمكانية تطوير مشاريع ذات صبغة اجتماعية وبيئية، مما يزيد من جاذبية الوجهة كوجهة سياحية وترفيهية. كما يتيح تمويل المشاريع من القطاع الخاص إمكانية تطوير مشاريع ذات صبغة اجتماعية وبيئية، مما يزيد من جاذبية الوجهة كوجهة سياحية وترفيهية.