

خلال الفترة من 5 - 10 أكتوبر 2015

معرض الكويت الدولي للعقار يستقطب 74 شركة تعرض 250 مشروعاً من 15 دولة



فهد الفلج



نافسة جميل

والخبير الدولي في التسويق والتحكم العقاري ومدير تسويق شركة ماجيك هوم العقارية بمناسبة اشتراك الشركة في المعرض ان رسالتنا هي الجودة والدقة والرفي وهدفنا الدائم هو تلبية رغبات عملائنا على اكمل وجه، وفلسفتنا هي تمكك عملائنا عفار آمن. واضاف منتصر الى خلال هذا الاطوار والمنهج دعونا نأشرف سوي للتعرف على مشاريعنا هناك في جمهورية تركيا حيث الواجهة التي يقصدها المستثمرين العقاريين في دولة الكويت، لما تتمتع به تركيا من طبيعة ساحرة وسوق واحد مفتوح امام كل المستثمرين على المستوى العالمي. وهذا ينضج جلبا من وضع تركيا الاقتصادي بين دول العالم، دعونا نذهب سوي لأحد مشاريعنا، وخصوصا في مدينة طرابزون الواقعة والتي تتميز بخصوصية عن باقي مدن تركيا واصبحت في الأونة الأخيرة مزارر رسمي للمصيفيين الكويتين لأسباب عديدة منها البيئة الإسلامية الملتزمة، وكذلك الطقس البارد صيفا، وهناك يلق Trabzon Park Residence والذي يفتتح بإطلالة خلابة على البحر المتوسط حوالي 6 دقائق وعن البحر مسافة 850 متر فقط، ويتميز ايضا بسعة المساحة لكل شقة حيث تبدأ من 181 وتنتهي عن 2م وتتيسر ايضا بتشطيب رائع، ويتناسب مع الذوق الرفيع للمواطن الكويتي وسعره المناسب جدا.

وشرح مدير المبيعات في شركة دار العز فهد الفلج ان المعارض هي من وسائل الاتصال المهم مع العملاء وتزداد هذه الأهمية بالنسبة للمعارض المتخصصة والتي تشارك فيها باستمرار نظرا لنجاح المعارض السابقة حيث تقوم بتقديم وعرض عدة مشاريع في تركيا (بلو اجنارجك - بورصة - صينجه - اسطنبول - طرابزون)، والهدف التواصل المباشر مع عملائنا الذي نأمل ان تقوم بتلبية احتياجاتهم في مجال التطوير والتسويق العقاري وتقديم خدمات متميزة.

وشرح مدير شركة دار عائدي قائلا: ان الشركة والتي تمتلك اكبر واضخم منتج سحابي بدولة جورجيا (منتج براديس) تفتتح السادة العملاء الكرام باستلامهم الفلل الخاصة بهم في المرحلة الأولى من المشروع، فيما تستعد حاليا للبدء في تسويق المرحلة الثانية للمنتج من خلال المعرض الذي يعتبر أكبر وأضخم المعارض العقارية في الكويت، واضاف ان الاستثمار في منتج براديس يعتبر هو الاستثمار الحقيقي الواعد، وذلك لسبب رئيسي الا وهو ان جمهورية جورجيا تعد من اقرب الدول السياحية إلى دولة الكويت، فضلا عن انها تشهد نموا اقتصاديا متسارعا بسبب طبيعتها الخلابة ووجود الاماكن الترفيهية والاثريه وطقسها المميز صيفا وشتا، والذي يجذب إليها السواح من مختلف البلدان.

وقال شريف منتصر المستشار



معرض الكويت الدولي للعقار

مشاريع مميزة من الكويت والسعودية والإمارات وسلطنة عمان ومصر وبريطانيا وتركيا والبوسنة وجورجيا

خدمات متميزة لعملائها حتى بعد البيع، وبأسلوب عمل مميز لضمان إدارة العقار بما يمنح أفضل العوائد لعملائها.

من جانب آخر قال المدير العام للشركة «بول سميت» ان لندن تعد واحدة من أقوى وأكثر اسواق العقار استقرارا بالعالم في مجال الاستثمار عموما، والعقاري على وجه الخصوص. واضاف قائلا: ان أحدث مشاريعنا مشروع غرينتش الذي يقع في قلب لندن والقريب من المنطقة الأكثر سرعة في نمو الاقتصاد في المملكة المتحدة، مما يجعل منه فرصة لكل المستثمرين الذين يبحثون عن سكن في بريطانيا، ولغت إلى ان المشروع مؤلف من شقق ليلي مختلف الرغبات والاحتياجات، حيث تتألف من مساحات مختلفة، بين غرفة نوم واحدة إلى ثلاث غرف نوم، ويترافق فاخر وخدمات وإدارة متخصصة.

والاحتياجات والمطلبات، واضافت ان منطقة ضاحية صباح السالم تعد أحد أهم المناطق الاستثمارية التي تحظى باهتمام شريحة كبيرة من المواطنين الكويتيين، متوقعة ان يشهد المشروع إقبالا من قبل المستثمرين بفضل موقعه المميز، حيث يحظى المشروع بإطلالة بحرية رائعة.

وقال المدير التنفيذي والعضو المنتدب لدى شركة كورنر سلون على الكاظمي ان الشركة خلال المعرض ستطرح مشروعها في منطقة غرينتش والذي يطرح لأول مرة في الكويت وهو مشروع حصري وخاص بشركة كورنر سلون العقارية، ويتميز هذا المشروع بقرى من منطقة كناري وارف، وقال الكاظمي ان هناك عددا من المشاريع التي تقدم للسكن، وتوفر له أرباحا مجزية سواء بالاعتماد السلوي، او حين إعادة بيعها، واضاف ان الشركة توفر

بفضل الامكانيات الإدارية المتطورة التي تمتلكها من خلال فريق تسويقي وتطويري مؤهل بشكل كبير وإختيارها لأفضل المشاريع المتميزة في مواقعها وتضاميتها وأسعارها، إضافة إلى مشاركتها في المعارض العقارية القائمة في دولة الكويت وكذلك دول المنطقة، واستعدادها للأدوات التسويقية الفاعلة.

وقالت مديرة المبيعات في شركة الجمال العقارية (المسوق الحضري) لابرار البوسفي السكتية) نائلة جميل ان شركة الجمال ستطرح خلال هذه المشاركة جديدها من سلسلة أبراج البوسفي، حيث من المقرر طرح مشروع «أبراج البوسفي 8»، والذي يتضمن عدد 4 أبراج في منطقة صباح السالم الوطنية بحرية مقابلة لمنطقة السيفة، ومساحات مختلفة تبدأ من 104 متر مربع وتصل حتى 117 متر مربع لتتناسب مختلف

ب طرح مشاريع طموحه من خلال المشاركة في هذا المعرض واضاف ان أهم المشاريع التي سوف تطرحها المجموعة خلال المعرض هي عقارات في الملكة العربية السعودية الشقيق وتحتديا منطقة حائل الاستراتيجية، والمشروع السكني مخدوم بالبنية التحتية والطريق (الإسفلت) والإنارة مع موافقة فورية للبناء وايضا مشاريع في مدينة الطائف. واضاف ان مشروع طرابزون الساحلية السياحية واسطنبول من خلال طرح مجمعات السكنية والفلل ايضا في اسطنبول

وشرح مسؤول المبيعات لشركة الديار العقارية فيصل الشمري بان الشركة أصبحت ولله الحمد ضمن كبرى الشركات العقارية التي تقوم بتسويق وتطوير المشاريع الخارجية وخصوصا مشاريع البوسنة وتركيا، وذلك



شريف منتصر



شريف مديحت

السياسية التي تدور في المنطقة لم تؤثر على حركة البيع والشراء في قطاع العقارات بشكل عام، ما يثبت من جديد ان العقار يبقى للجال الوحيد في ظل تقلبات الأحداث الاقتصادية والدولية.

وأعلنت شركة البستان الدولية للعقارات انها ستكشف النقاب عن مشروعات جديدة تطرحها للمرة الأولى في السوق التركي، وذلك خلال مشاركتها في المعرض، أكد ذلك رئيس مجلس الإدارة بشركة البستان العقارية يوسف محمود التجار الذي أكد على ان الوضع الاقتصادي العام بالإضافة إلى تحسّال الفرص الاستثمارية بالعالم العربي، هي أسباب دفعت الكثير من المستثمرين والأفراد إلى تغيير النهج والتفكير من تجديد الدخرات، إلى توليف الفوائد المالية واستغلالها للاستغلال الاكمل، واضاف انه من هذا المنطلق قامت شركة البستان الدولية بطرح مشروع «جوهرة البستان» الذي يعد أحد المشروعات التي تلبى احتياج تلك الفئة الرفيعة بأفضل العوائد الاستثمارية، وجولامه ما يمثلأ به مشروع جوهرة البستان قال التجار ان المشروع يتمتع بالعديد من المزايا، من أهمها الموقع المتميز لمنطقة مركزية داخل اسطنبول الأوروبية، كما وان أروع سمات الجودة لهذا المشروع تتجسد في تكامل خدماته.

وشرح الدكتور تامي الثاني رئيس مجموعة الثاني القابضة ومجلس إدارة شركة الدعم الأليمية بان المجموعة سوف تقوم

أعلنت مجموعة توب اكسبو لتنظيم المعارض والمؤتمرات عن اكتمال استعداداتها لإطلاق فعاليات الدورة الثامنة لمعرض الكويت الدولي للعقار والذي تنقله المجموعة بأرض المعارض بمشرف في القاعة 8 خلال الفترة 5-10 أكتوبر 2015 وبرعاية سعادة وكيل وزارة التجارة المساعد لشئون المنظمات الدولية والتجارة الخارجية الشيخ نمر فهد الصباح وبمساهمة مشاركة 74 شركة عقارية ومالية واستثمارية تعرض أكثر من 250 مشروع بحوالي 15 دولة خليجية وعربية وعالمية، وقد استعرض عدد من المشاركين المشاريع التي سيتم طرحها في المعرض والتي تتوزع بين عدة دول من أبرزها الكويت

وأشار مدير إدارة المبيعات في شركة أجوان الخليج العقارية شريف مدحت إلى أن أهمية هذا المعرض تكمن في إستقطاب شريحة كبيرة من العملاء الجدد الراغبين في التملك العقاري حول العالم، وبالتالي فإنه بشكل نافذة هامة لكثير من الشركات العقارية للاطلاع منها على عملاتها، وبهذه المناسبة قال مدحت ان «أجوان الخليج» تستغل فرصة المعرض لطرح مشاريع متنوعة حول العالم وتحتديا في الإمارات، تركيا، مصر وبريطانيا، حيث توجد فرص استثمارية مدروسة من قبل متخصصين لاستثمار رؤوس الأموال فيها والحصول على عوائد مجزية في ظل النمو المستمر لهذه الاقتصادات. وأكد على ان الأحداث

انخفاض مبيعات المساكن القائمة في أمريكا

تقرير: يلى ترفع الأسواق العالمية بتصرحاتها الإيجابية

تحت شعار «أربع يوميا MacBook Air» حملة جديدة لتشجيع «بيتك»: حملة جديدة لتشجيع استخدام البطاقات

أطلق بيت التمويل الكويتي «بيتك» حملة تسويقية جديدة لتشجيع العملاء على استخدام بطاقات «بيتك» الائتمانية وسبقة الدفع وبطاقات السحب الآلي، وذلك بهدف زيادة القيمة المضافة لخدماتها، وتنوع استخداماتها، حيث تتضمن الحملة جوائز قيمة لمدة 100 يوم عند استخدام بطاقات «بيتك» لسادات قيمة اشترت با داخل وخارج الكويت.

وتنجز الحملة التي أطلقت تحت شعار «أربع يوميا MacBook Air» عند استخدام بطاقات «بيتك» داخل وخارج الكويت، للعملاء القرضه وكذلك من خلال بطاقات السحب الآلي خارج الكويت فقط، فرصة لدخول السحب وذلك ضمن فترة الحملة.

وتؤكد الحملة التي تستمر لغاية 25 ديسمبر المقبل حرص «بيتك» على الاستثمار بتقديم العروض المميزة لعملائه من حملة البطاقات المتنوعة مكافأة لهم، وأيضا حرصا على خلق طابع

فريد ومميز لجميع بطاقات «بيتك» التي تقدم دائما قيمة مضافة لعملائها، بما يساهم في رضا العميل وزيادة فرص استفادته عند الاستخدام، فضلا عن تعزيز لواجب البيتك وحصنة السوقية في هذا القطاع الذي يشهد منافسة مهتمة شديدة.

وتساهم الحملة في ترسيخ مبادئ وأهداف «بيتك» الرامية إلى تنشيط حركة المبيعات، وتحقيق الفائدة للعملاء مستخدمي البطاقة والتجار، والسعي لتعزيز مفهوم استخدام البطاقات المصرفية بدلا عن النقود نقاديا للمخاطر التي يتعرض لها العملاء ومتماشيا مع التوجهات المصرفية العالمية.

ويستمر «بيتك» بإطلاق حملاته التسويقية التي تهدف إلى تحقيق منظومة من الأهداف تخدم العملاء والسوق المحلي و«بيتك»، فقد أطلق «بيتك» خلال الفترة الماضية مجموعة من البرامج والحملة التسويقية التي لاقت نجاحا كبيرا بين أوساط العملاء والسوق المحلي، الأمر الذي يعكس الثقة التي يتمتع بها «بيتك» ونجاحه في تقديم المنتجات والخدمات التي تلبى متطلبات العملاء واحتياجاتهم.

من الارتفاع البالغة نسبتة 3.7% المسجل الشهر الماضي، وكان سبب الارتفاع بعد المراجعة الارتفاع في الإفاق الاستهلاكي وفي الاستثمار في قطاع أعمال البناء التجاري والسكني.

وانخفض مؤشر عديري الشراء لمنطقة السيور من 54.3 في أغسطس إلى 53.9 في سبتمبر، ولكن المؤشر يفي متماشيا مع القراءات الأخيرة للأشهر الثمانية الماضية، وتشير بيانات استطلاع مؤشر مديري الشراء الأولى إلى ان اقتصاد منطقة السيور تحسن بنسبة 0.4% في الربع الثالث، وذلك تماشيا مع الربع الثاني، ويشير عدم حصول تقدم قوي في مؤشر مديري الشراء إلى ان أصل البنك المركزي الأوروبي سيخيب قليلا بسبب النتائج التي يلقاها من برنامجها للتسهيل الكمي، ولكن ما إذا كانت هذه الأرقام ضعيفة بما يكفي لإقناع البنك المركزي باتخاذ إجراء أكثر تشددا الآن هو أمر قابل للنقاش.

وتتحدث نشاط القطاع الخاص الفرنسي في سبتمبر مع نمو الإنتاج التصنيعي بعد شهرين متتاليين من التراجع. فقد ارتفع مؤشر مديري الشراء للصنعة بحسب مؤسسة ماركيت من 48.3 في أغسطس إلى 50.4 في سبتمبر، أي أعني من عتبة 50 التي تفصل بين الانعاش والمكاش، ومتجاوزا توقعات المحللين البالغة 48.5. ولكن كانت هناك انباء أقل إيجابية من جهة التوظيف والثقة في قطاع الأعمال، ما يشير إلى ان الخمول العام في الاقتصاد سيستمر في المستقبل القريب.

كما نما نشاط قطاع الأعمال الألماني بوتيرة أبطأ في سبتمبر منه في أغسطس، ما يشير إلى نمو بنسبة 0.4% في الناتج المحلي الإجمالي في الربع الثالث في أكتوبر، وبحسب أكبر اقتصاد في ألمانيا، وبحسب مؤسسة ماركيت، تراجع مؤشر مديري الشراء للتصنيع والخدمات، والذي يشكل أكثر من ثلثي الاقتصاد الألماني، بشكل طفيف من 55.0 في أغسطس إلى 54.3، أي أنه لا زال أعلى بكثير من علامة 50 التي تفصل النمو عن الانكماش.

للمرمل.

وانخفض عدد المساكن الأمريكية التي أعيد بيعها في أغسطس بأكثر من المتوقع، الأمر الذي يشكل توقفا للزخم هذه السنة بالنسبة للعقارات السكنية. وقالت الجمعية الوطنية لمساكنة العقارات ان مبيعات المساكن القائمة انخفضت بنسبة 4.8% من 5.58 مليوناً بعد المراجعة، وهو المعدل الأقوى منذ 2007، إلى معدل سنوي قدره 5.31 مليوناً. وعلى المستوى الوطني، انخفض متوسط سعر السكن في أغسطس إلى 228,700 دولار، وبقي هذا السعر اعلى بنسبة 4.7% من السنة السابقة، ولكنه كان أدنى معدل سنوي منذ أغسطس 2014.

وانخفض عدد طلبات السلع المعمرة في أغسطس للمرة الأولى منذ ثلاثة أشهر، ويرجع ذلك بشكل رئيس إلى التراجع غير المتوقع، لنظير برنت بنسبة 1.02% لتصل إلى 48.66 دولارا للبرميل، فيما ارتفعت العقود المستقبلية لمتوسط غرب تكساس الأمريكي بنسبة 1.98% لتصل إلى 45.80 دولارا

للمرمل.

وانخفض عدد المساكن الأمريكية التي أعيد بيعها في أغسطس بأكثر من المتوقع، الأمر الذي يشكل توقفا للزخم هذه السنة بالنسبة للعقارات السكنية. وقالت الجمعية الوطنية لمساكنة العقارات ان مبيعات المساكن القائمة انخفضت بنسبة 4.8% من 5.58 مليوناً بعد المراجعة، وهو المعدل الأقوى منذ 2007، إلى معدل سنوي قدره 5.31 مليوناً. وعلى المستوى الوطني، انخفض متوسط سعر السكن في أغسطس إلى 228,700 دولار، وبقي هذا السعر اعلى بنسبة 4.7% من السنة السابقة، ولكنه كان أدنى معدل سنوي منذ أغسطس 2014.

وانخفض عدد طلبات السلع المعمرة في أغسطس للمرة الأولى منذ ثلاثة أشهر، ويرجع ذلك بشكل رئيس إلى التراجع غير المتوقع، لنظير برنت بنسبة 1.02% لتصل إلى 48.66 دولارا للبرميل، فيما ارتفعت العقود المستقبلية لمتوسط غرب تكساس الأمريكي بنسبة 1.98% لتصل إلى 45.80 دولارا

للمرمل.

وانخفض عدد المساكن الأمريكية التي أعيد بيعها في أغسطس بأكثر من المتوقع، الأمر الذي يشكل توقفا للزخم هذه السنة بالنسبة للعقارات السكنية. وقالت الجمعية الوطنية لمساكنة العقارات ان مبيعات المساكن القائمة انخفضت بنسبة 4.8% من 5.58 مليوناً بعد المراجعة، وهو المعدل الأقوى منذ 2007، إلى معدل سنوي قدره 5.31 مليوناً. وعلى المستوى الوطني، انخفض متوسط سعر السكن في أغسطس إلى 228,700 دولار، وبقي هذا السعر اعلى بنسبة 4.7% من السنة السابقة، ولكنه كان أدنى معدل سنوي منذ أغسطس 2014.

وانخفض عدد طلبات السلع المعمرة في أغسطس للمرة الأولى منذ ثلاثة أشهر، ويرجع ذلك بشكل رئيس إلى التراجع غير المتوقع، لنظير برنت بنسبة 1.02% لتصل إلى 48.66 دولارا للبرميل، فيما ارتفعت العقود المستقبلية لمتوسط غرب تكساس الأمريكي بنسبة 1.98% لتصل إلى 45.80 دولارا

للمرمل.

وانخفض عدد المساكن الأمريكية التي أعيد بيعها في أغسطس بأكثر من المتوقع، الأمر الذي يشكل توقفا للزخم هذه السنة بالنسبة للعقارات السكنية. وقالت الجمعية الوطنية لمساكنة العقارات ان مبيعات المساكن القائمة انخفضت بنسبة 4.8% من 5.58 مليوناً بعد المراجعة، وهو المعدل الأقوى منذ 2007، إلى معدل سنوي قدره 5.31 مليوناً. وعلى المستوى الوطني، انخفض متوسط سعر السكن في أغسطس إلى 228,700 دولار، وبقي هذا السعر اعلى بنسبة 4.7% من السنة السابقة، ولكنه كان أدنى معدل سنوي منذ أغسطس 2014.

وانخفض عدد طلبات السلع المعمرة في أغسطس للمرة الأولى منذ ثلاثة أشهر، ويرجع ذلك بشكل رئيس إلى التراجع غير المتوقع، لنظير برنت بنسبة 1.02% لتصل إلى 48.66 دولارا للبرميل، فيما ارتفعت العقود المستقبلية لمتوسط غرب تكساس الأمريكي بنسبة 1.98% لتصل إلى 45.80 دولارا

للمرمل.

وانخفض عدد المساكن الأمريكية التي أعيد بيعها في أغسطس بأكثر من المتوقع، الأمر الذي يشكل توقفا للزخم هذه السنة بالنسبة للعقارات السكنية. وقالت الجمعية الوطنية لمساكنة العقارات ان مبيعات المساكن القائمة انخفضت بنسبة 4.8% من 5.58 مليوناً بعد المراجعة، وهو المعدل الأقوى منذ 2007، إلى معدل سنوي قدره 5.31 مليوناً. وعلى المستوى الوطني، انخفض متوسط سعر السكن في أغسطس إلى 228,700 دولار، وبقي هذا السعر اعلى بنسبة 4.7% من السنة السابقة، ولكنه كان أدنى معدل سنوي منذ أغسطس 2014.

وانخفض عدد طلبات السلع المعمرة في أغسطس للمرة الأولى منذ ثلاثة أشهر، ويرجع ذلك بشكل رئيس إلى التراجع غير المتوقع، لنظير برنت بنسبة 1.02% لتصل إلى 48.66 دولارا للبرميل، فيما ارتفعت العقود المستقبلية لمتوسط غرب تكساس الأمريكي بنسبة 1.98% لتصل إلى 45.80 دولارا

الشركات الألمانية تتعامل بإستراتيجية خاصة مع المتقاعدين

دايمر ان «نقل المهارات إلى الجيل الجديد تبقى في إطار الشركة وهو محور هذه المبادرة». وبموافقة الهيئة الإدارية للشركة، يعود المتقاعون في إطار مهمات من 6 إلى 9 أشهر في أقسام الإنتاج والبحث والتطوير أو المعلوماتية، ويتلقون أجرا يستند إلى اجرهم السابق. وتمتلك دايمر مجموعة من 600 موظف سابق في البلاد وقد سجلت 260 مهمة منذ إطلاق البرنامج.

ويؤلي إميل نيل في راشات إدارة مجموعة صغيرة تعمل على تكيف الموقع ليتماشى مع تقدم الموظفين في السن. ومع صموده وبيدهم طلبة في الثالثة والعشرين صمو أنظمة تسخ للعمال بالجلوس بدلا من البقاء في وضعية الوقوف في سلة التجميع.

ويقول إميل نيل «لعملاء الشباب يصفون ديناميية معينة وخفة وليس لديهم أي مشكلة في استخدام وسائل جديدة. والخطط يلجح في نهاية المطاف». وهذه العملية مفيدة للشركة وللمتقاعد، على ما يؤكد المهندس الستيني.

يختار الكثير من الألمان قطع تقاعدهم مؤقدا للعودة إلى مركز عملهم السابق ما يؤمن لهم عملية انتقاله هادئة نحو التقاعد، ولصاحب العمل إمكانية الاستفادة من مهاراتهم.

ويقول إميل نيل «التقاعد بين ليلة وضحاها ليس بالأمر السهل». وقد أعضي هذا المهندس البالغ 62 عاما كل حياته المهنية تقريبا في شركة دايمر التي تنتج سيارات «مرسيدس».

وشهد في العام 1992 ولادة مصنع راشات (جنوب غرب ألمانيا) عند الحدود مع فرنسا، وقد عمل فيه على مدى أكثر من 20 عاما.

ومنذ أبريل بدأ تقاعده المبكر. إلا أنه استأنف عمله في الشهر التالي في إطار برنامج «سياسيس كاوبوين» في إشارة إلى فيلم كليبت استود حول رواة قصص متقاعدين يرجعون إلى العمل.

وقد وضع هذا البرنامج سنة 2013.

ويقول المهندس «أعمل ثلاثة أيام في الأسبوع، إنها عملية انتقالية مثالية».

و توضح كريستينا يوس من دائرة الموظفين في

يختار الكثير من الألمان قطع تقاعدهم مؤقدا للعودة إلى مركز عملهم السابق ما يؤمن لهم عملية انتقاله هادئة نحو التقاعد، ولصاحب العمل إمكانية الاستفادة من مهاراتهم.

ويقول إميل نيل «التقاعد بين ليلة وضحاها ليس بالأمر السهل». وقد أعضي هذا المهندس البالغ 62 عاما كل حياته المهنية تقريبا في شركة دايمر التي تنتج سيارات «مرسيدس».

وشهد في العام 1992 ولادة مصنع راشات (جنوب غرب ألمانيا) عند الحدود مع فرنسا، وقد عمل فيه على مدى أكثر من 20 عاما.

ومنذ أبريل بدأ تقاعده المبكر. إلا أنه استأنف عمله في الشهر التالي في إطار برنامج «سياسيس كاوبوين» في إشارة إلى فيلم كليبت استود حول رواة قصص متقاعدين يرجعون إلى العمل.

وقد وضع هذا البرنامج سنة 2013.

ويقول المهندس «أعمل ثلاثة أيام في الأسبوع، إنها عملية انتقالية مثالية».

و توضح كريستينا يوس من دائرة الموظفين في

يختار الكثير من الألمان قطع تقاعدهم مؤقدا للعودة إلى مركز عملهم السابق ما يؤمن لهم عملية انتقاله هادئة نحو التقاعد، ولصاحب العمل إمكانية الاستفادة من مهاراتهم.

ويقول إميل نيل «التقاعد بين ليلة وضحاها ليس بالأمر السهل». وقد أعضي هذا المهندس البالغ 62 عاما كل حياته المهنية تقريبا في شركة دايمر التي تنتج سيارات «مرسيدس».

وشهد في العام 1992 ولادة مصنع راشات (جنوب غرب ألمانيا) عند الحدود مع فرنسا، وقد عمل فيه على مدى أكثر من 20 عاما.

ومنذ أبريل بدأ تقاعده المبكر. إلا أنه استأنف عمله في الشهر التالي في إطار برنامج «سياسيس كاوبوين» في إشارة إلى فيلم كليبت استود حول رواة قصص متقاعدين يرجعون إلى العمل.

وقد وضع هذا البرنامج سنة 2013.

ويقول المهندس «أعمل ثلاثة أيام في الأسبوع، إنها عملية انتقالية مثالية».

و توضح كريستينا يوس من دائرة الموظفين في

يختار الكثير من الألمان قطع تقاعدهم مؤقدا للعودة إلى مركز عملهم السابق ما يؤمن لهم عملية انتقاله هادئة نحو التقاعد، ولصاحب العمل إمكانية الاستفادة من مهاراتهم.

ويقول إميل نيل «التقاعد بين ليلة وضحاها ليس بالأمر السهل». وقد أعضي هذا المهندس البالغ 62 عاما كل حياته المهنية تقريبا في شركة دايمر التي تنتج سيارات «مرسيدس».

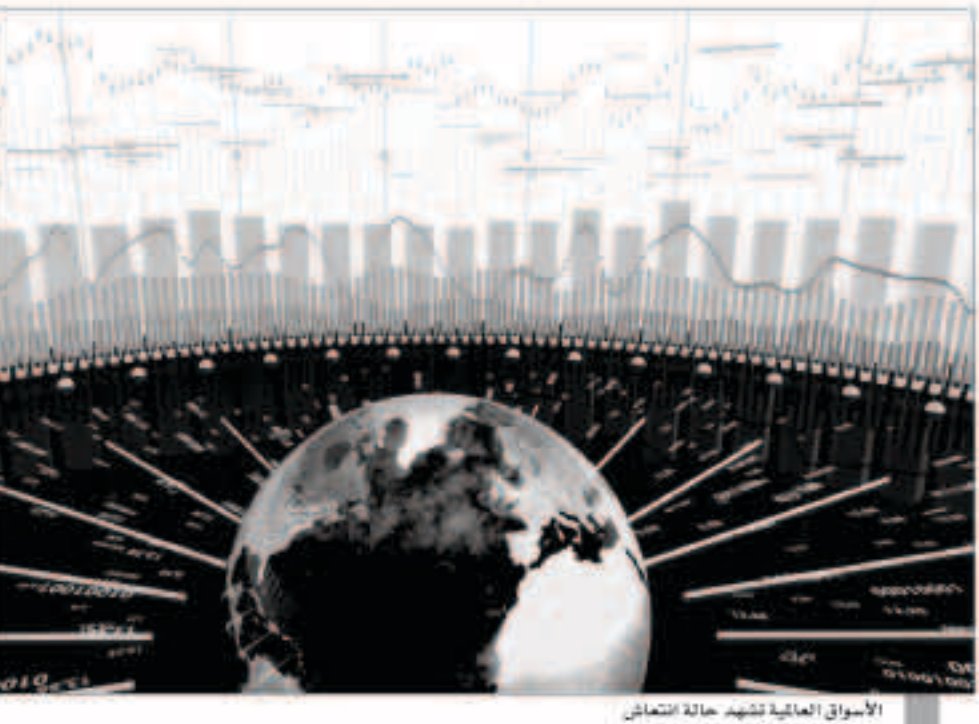
وشهد في العام 1992 ولادة مصنع راشات (جنوب غرب ألمانيا) عند الحدود مع فرنسا، وقد عمل فيه على مدى أكثر من 20 عاما.

ومنذ أبريل بدأ تقاعده المبكر. إلا أنه استأنف عمله في الشهر التالي في إطار برنامج «سياسيس كاوبوين» في إشارة إلى فيلم كليبت استود حول رواة قصص متقاعدين يرجعون إلى العمل.

وقد وضع هذا البرنامج سنة 2013.

ويقول المهندس «أعمل ثلاثة أيام في الأسبوع، إنها عملية انتقالية مثالية».

و توضح كريستينا يوس من دائرة الموظفين في



الأسواق العالمية تشهد حالة انكماش