

بنمو هو الأعلى في تاريخه بـ 99.9 % على أساس سنوي

«الوطني - مصر» يحقق 26.5 مليون دينار أرباحاً صافية خلال الربع الثالث

الطيب: مستمرون في مواصلة الأداء القوي وتحقيق معدلات نمو تفوق التوقعات في جميع المؤشرات المالية

نستهدف زيادة خدماتنا الإلكترونية ودعم التوجه نحو التحول الرقمي



ياسر الطيب



شخة البحر

شخة البحر: تحديث البنية الرقمية وتكنولوجيا المعلومات جعلت البنك منافساً قوياً في السوق المصرفي

نتطلع لزيادة حصتنا السوقية وتطوير المعاملات المصرفية وتحسين جودتها لتلبية الطلب المتنامي

المناخية وتقليص حجم الانبعاث الكربوني، ذلك أن التمويل المستدام أصبح من أهم الوسائل والأدوات التي تدعم وتحافظ على الاستقرار المالي على المدى الطويل. كما أفاد الطيب أنه إيماناً من البنك بما للوسائل التكنولوجية والقنوات الإلكترونية من دور كبير في القطاع المصرفي وإدراكاً لأهميتها في تعزيز الميزة التنافسية بين البنوك، فقد استمر البنك في الانطلاق بقوة نحو دعم خدماته الإلكترونية وتحفيز العملاء على توسيع مظلة استخدامهم في الدفع، وذلك تماشياً مع السياسة العامة للدولة والبنك المركزي المصري من هذا الصدد لدعم الشمول المالي ودمج فئات جديدة من العملاء في المنظومة المصرفية الرسمية للدولة للمساهمة في التحول إلى مجتمع أقل اعتماداً على النقود.

وأشار الطيب إلى أن نمو أعمال الوطني - مصر متوازنة على مستوى كافة أنشطة الأعمال مع الحفاظ على معدلات كفاءة ونسبة مخاطر تتناسب مع تحقيق النمو واستدامة الأعمال على حد سواء، وذلك بفضل السياسة الحكيمة التي تنتهجها البنك ونموذج أعماله الحصيف القادر على تلبية احتياجات العملاء وتنويع مصادر الدخل. وأضاف الطيب أن أغلب مصادر دخل الوطني - مصر تأتي بشكل متوازن من العمليات الائتمانية من خلال قطاع الشركات، جنباً إلى جنب مع قطاع التجزئة المصرفية الذي تنامي دوره بشكل كبير ولا سيما في السنوات الأخيرة، حيث تضم محفظة البنك الائتمانية تنوعاً كبيراً في الشركات التي يتعامل معها سواء كانت شركات كبرى أو متوسطة وصغيرة،

الحكومة والبنك المركزي المصري إيجابياً على الأداء الاقتصادي وتساهم في تعزيز النمو. وأضافت البحر: "تمثل مصر سوق نمو رئيسية لنا، واستثمار استراتيجي على المدى الطويل، وما حققه من نمو يؤكد رؤية المجموعة الثاقبة في هذا الاستثمار الذي نستهدف تنميته في ظل طلب متزايد على الخدمات المصرفية ونمو معدلات الشمول المالي".

زيادة الحصة السوقية للبنك خاصة على صعيد خدمات التجزئة في أكبر سوق بالمنطقة من حيث عدد السكان. وأكملت البحر: "نعمل على تحسين جودة خدماتنا وزيادة بصمتها الجغرافية والوصول إلى مزيد من شرائح العملاء المتنوعة مستفيدين من التطور اللافت الذي يشهده البنك على صعيد تطوير وتحديث البنية الرقمية وتكنولوجيا المعلومات والقنوات الإلكترونية والتي شهدت قفزة هائلة خلقت من البنك منافساً قوياً في السوق المصري".

84.5 مليار جنيه في نهاية عام 2022 بنسبة نمو بلغت 12 %، وتعليقاً على نتائج الأعمال قالت نائب الرئيس التنفيذي لمجموعة بنك الكويت الوطني ورئيس مجلس إدارة بنك الكويت الوطني - مصر شخة البحر "حقق بنك الكويت الوطني - مصر أعلى نمو في تاريخه في نهاية الربع الثالث من العام 2023 ليبرهن على استمرار نجاحه في تعزيز موقعه في السوق المصري والذي يمثل أحد أهم أسواق النمو الرئيسية لمجموعة بنك الكويت الوطني، نظراً لما يتمتع به هذا السوق من فرص نمو واعدة وآفاق إيجابية".

(بخلاف العائد) إلى 1.18 مليار جنيه في نهاية الربع الثالث من عام 2023 مقابل 508 مليون جنيه خلال نفس الفترة من عام 2022 بنسبة نمو 132.3 %، وانخفضت نسبة التكلفة إلى صافي إيرادات النشاط من 37.9 % خلال الربع الثالث من عام 2022 إلى 31.9 % خلال نفس الفترة من عام 2023. ونما إجمالي أصول البنك إلى 118.1 مليار جنيه بنهاية سبتمبر 2023 مقابل 105.1 مليار جنيه في نهاية عام 2022 بنسبة نمو بلغت 12.4 %، فيما بلغ إجمالي رصيد القروض والتسهيلات الائتمانية 668 مليار جنيه بنهاية سبتمبر 2023 مقابل 55 مليار جنيه بنهاية عام 2022 بنسبة نمو 24.7 %، وزادت ودائع العملاء لتصل إلى 94.7 مليار جنيه في نهاية الربع الثالث من عام 2023 مقابل

حقن بنك الكويت الوطني - مصر، أرباحاً صافية قدرها 2.574 مليار جنيه مصري (بما يعادل 26.5 مليون دينار كويتي) في نهاية الربع الثالث من عام 2023 مقابل 1.288 مليار جنيه مصري (بما يعادل 22.8 مليون دينار كويتي) خلال نفس الفترة من العام الماضي بنمو بلغت 99.9 %، وارتفع صافي إيرادات النشاط إلى 6.1 مليار جنيه مصري في نهاية الربع الثالث من عام 2023 مقابل 3.1 مليار جنيه خلال نفس الفترة من العام الماضي بنسبة نمو بلغت 96.8 %، كما زاد صافي الدخل من العائد إلى 4.9 مليار جنيه في نهاية الربع الثالث من عام 2023 مقابل 2.6 مليار جنيه خلال نفس الفترة من عام 2022 بنسبة نمو 89 %، من جهة أخرى، ارتفع صافي الدخل من النشاط

بالتعاون مع النوير لموسم 2023-2024

«العقارات المتحدة» الراعي الإستراتيجي

لمبادرة تمكين النساء الشابات



الشخة بيبي الصباح والشخة إنتصار الصباح

فنحن نقوم بتقييم كل خطوة من رحلتنا بدقة. ومن خلال نهجنا المبتكر المتمثل باستخدام أسلوب المسرح الهادف من خلال ورش عمل بناء القدرات، فإننا نهدف إلى غرس المهارات الحياتية الحيوية لدى الشباب، مثل فهم عواطف الفرد والتعبير بثقة، وتطوير القدرات القيادية، وصقل مهارات الاتصال الفعال وذلك لخلق تأثير دائم. بالنسبة لي، هذا أكثر من مجرد التزام، إنها دعوة عميقة وإيمان راسخ بالإمكانات الاستثنائية التي يتمتع بها شبابنا في الكويت".

وشملت مبادرة النوير لتكون حاضنة للبرامج الوطنية التي تساعد على إحداث تغيير إيجابي في السلوك الاجتماعي في الكويت، وذلك من خلال إنشاء هذه البرامج وتنميتها وتطويرها لتتحول لاحقاً إلى مبادرات قائمة بحد ذاتها.

ومن الجدير بالذكر أنه في عام 2022 وقعت شركة العقارات المتحدة شراكة مع الأمم المتحدة لتكون داعم إستراتيجي لها لتعزيز مبادئ تمكين المرأة. فطالما عُرفت الشركة بدعمها لمختلف المبادرات التي تصب في مصلحة المجتمع، وتمكن النساء والشباب.

ولمدة عام كامل، حيث يشمل على ورشات عمل للتطوير العالي في مجال الأعمال والمشاريع والتنمية البشرية. وفي الختام، توجهت الشخة بيبي بالشكر والتقدير للمنظمين والقائمين على هذه المبادرة مقدرة جهودهم لإخراجها بأفضل صورة، ومشيدة بمسيرة النجاح التي حققتها فريق النوير منذ انطلاقتها في استكشاف إمكانات الشابات اللامحدودة، ومعالجة القضايا الاجتماعية الملحة.

ولمدة عام كامل، حيث يشمل على ورشات عمل للتطوير العالي في مجال الأعمال والمشاريع والتنمية البشرية. وفي الختام، توجهت الشخة بيبي بالشكر والتقدير للمنظمين والقائمين على هذه المبادرة مقدرة جهودهم لإخراجها بأفضل صورة، ومشيدة بمسيرة النجاح التي حققتها فريق النوير منذ انطلاقتها في استكشاف إمكانات الشابات اللامحدودة، ومعالجة القضايا الاجتماعية الملحة.

ولمدة عام كامل، حيث يشمل على ورشات عمل للتطوير العالي في مجال الأعمال والمشاريع والتنمية البشرية. وفي الختام، توجهت الشخة بيبي بالشكر والتقدير للمنظمين والقائمين على هذه المبادرة مقدرة جهودهم لإخراجها بأفضل صورة، ومشيدة بمسيرة النجاح التي حققتها فريق النوير منذ انطلاقتها في استكشاف إمكانات الشابات اللامحدودة، ومعالجة القضايا الاجتماعية الملحة.

رعت شركة العقارات المتحدة، الذراع العقاري لمجموعة شركة مشاريع الكويت القابضة (كبيكو) وإحدى الشركات العقارية الرائدة في الكويت والشرق الأوسط وشمال أفريقيا، مبادرة تمكين النساء الشابات التي أطلقتها النوير بهدف تمكينهم من خلال المسرح الهادف. النوير، شركة رائدة غير الربحية في الكويت والخليج العربي، قامت بتأسيسها الشخة انتصار الصباح عام 2013 وكرست نشاطها في إحداث تغيير سلوكي اجتماعي إيجابي لدى الشباب وفي بيئات العمل والمجتمع الكويتي. وتهدف النوير إلى تزويد أكبر عدد ممكن من الأشخاص بالأدوات والإستراتيجيات القائمة على البراهين لإحداث تحول إيجابي في حياتهم والتأثير بشكل إيجابي على حياتهم العامة.

تتبنى المبادرة مبدأ التعليم التطبيقي وهو استخدام عملي للممارسات المسرحية للمساعدة في تحقيق التطور الشخصي والعاطفي والاجتماعي لدى الأفراد. وخلال المسرح الهادف يتم تبني مختلف التقنيات المستخدمة في مجال الفنون الإبداعية،

مطارات أبوظبي تستأنف رحلات «إيروفلوت»

لأركانه. ويُعد مبنى المسافرين A الجديد أحد أكبر المحطات في العالم، ويمكنه استقبال ما يصل إلى 79 طائرة في وقت واحد، وما يصل إلى 11 ألف مسافر في الساعة. ويمكن لركاب درجة رجال الأعمال وأعضاء مستوى النخبة (الذهبي والبلاتيني)

مُن طائرات بوينغ 737-800 بضيفة البدن إلى عاصمة دولة الإمارات العربية المتحدة. وستعمل شركة الطيران من المبنى A الجديد بمطار أبوظبي الدولي، حيث سيحظى مسافروهم بميزة الاستمتاع بالراحة والوسائل المتطورة والتصميم الفريد

تستأنف شركة الخطوط الجوية الروسية «إيروفلوت» رحلاتها الاعتيادية من مطار شيريميتيفو إلى مطار أبوظبي الدولي، حسب تأكيد مصدر باسم الشركة، في معرض دبي للطيران هذا الأسبوع. وسيتم تشغيل أربع رحلات أسبوعية على

تستأنف شركة الخطوط الجوية الروسية «إيروفلوت» رحلاتها الاعتيادية من مطار شيريميتيفو إلى مطار أبوظبي الدولي، حسب تأكيد مصدر باسم الشركة، في معرض دبي للطيران هذا الأسبوع. وسيتم تشغيل أربع رحلات أسبوعية على

بالتعاون مع شركة "سي إف إم إينترناشيونال"

«العربية للطيران» توقع طلبية لشراء

240 محركاً من طراز «LEAP-1A»



جانب من توقيع الاتفاقية

أعلنت "العربية للطيران"، عن توقيع طلبية لشراء 240 محركاً من طراز LEAP-1A من شركة "سي إف إم إينترناشيونال" لدعم الطائرات A320neo 120، عائلة إيرباص A320neo، وبما في ذلك طائرات A321XLR الجديدة. وتشمل الطلبية أيضاً اتفاقية خدمات لاسونات عدة وتوفير محركات احتياطية. وجرى مراسم توقيع الطلبية خلال "معرض دبي للطيران 2023" بحضور عدد من كبار مسؤولي الشركتين. وتندرج في إطار التزام الناقل المستمر بتطوير أسطولها وعملياتها التشغيلية.

وتساهم هذه الصفقة، التي تتجاوز قيمتها الدفترية الإجمالية 3.36 مليار دولار أمريكي (السعر المدرج)، في دعم استراتيجية نمو أسطول "العربية للطيران" وتوسيع أعمالها مستقبلاً. ومن المقرر استخدام محركات LEAP-1A المتطورة لدعم طلبية "العربية للطيران" لشراء 120 طائرة من عائلة إيرباص A320 - بما في ذلك 73 طائرة من طراز A320neo، و 27 من طراز A321neo، و 20 طائرة من طراز A321XLR - والمقرر بدء تسليمها في عام 2025.

انطلقت شراكة "العربية للطيران" مع "سي إف إم إينترناشيونال" في عام 2003 عندما بدأت الناقلة أعمالها بتسيير طائرات إيرباص A320 تعمل بمحركات CFM56-5B. وتشغل الشركة في الوقت الحالي أسطولاً مكوناً من 72 طائرة إيرباص A320ceo و A321 neo-LR. وبهذه المناسبة، قال عادل العلي، الرئيس التنفيذي لمجموعة "العربية للطيران": "يسرنا توسيع علاقتنا مع

سي إف إم إينترناشيونال من خلال طلبية شراء المحركات هذه، والتي تشكل محطة مهمة في مسيرة نمو تقدم شركتنا. ونحن واثقون بأن كفاءة محركات "سي إف إم ستلعب دوراً محورياً في دعم استراتيجية تطوير أسطولنا، بما في ذلك تحسين كفاءة استهلاك الوقود والحد من تأثير الانبعاثات الكربونية. ويؤكد هذا الاستثمار التزامنا الراسخ برفع مستوى كفاءة العمليات التشغيلية، والمساهمة في بناء قطاع طيران أكثر استدامة".

من جانبه، قال جابيل ميهوست، الرئيس التنفيذي لشركة "سي إف إم إينترناشيونال": "يسرفنا ترسيخ شراكتنا طويلة الأمد مع "العربية للطيران" بطلبية اليوم لشراء 240 محركاً. وتعد هذه الثقة المستمرة دليلاً على المساهمة في بناء قطاع طيران أكثر استدامة".

من جانبه، قال جابيل ميهوست، الرئيس التنفيذي لشركة "سي إف إم إينترناشيونال": "يسرفنا ترسيخ شراكتنا طويلة الأمد مع "العربية للطيران" بطلبية اليوم لشراء 240 محركاً. وتعد هذه الثقة المستمرة دليلاً على المساهمة في بناء قطاع طيران أكثر استدامة".