مؤكدا أن السوق البريطاني يحمل فرصا واعدة

«بيتك»: تحويل «الأهلي المتحد - المملكة المتحدة» من «تقليدي» إلى «إسلامي»

المرزوق: خطوة مهمة وقيمة مضافة لصناعة الصيرفة الإسلامية في أوروبا والعالم

تنمية ثروات العملاء ذوي الملاءة المالية العالية ودعم طموحاتهم عبر التكامل بين وحدات المجموعة

"القوى العاملة" تشيد بريادة "بيت التمويل" وخبرته في مجال التدريب والتأهيل

أعلن بيت التمويل الكويتي "بيتك" عن إتمام عملية تحويل نشاط البنك الأهلي المتحد–المملكة المتحدة من الخدمات المصرفية التقليدية إلى الخدمات المصرفية المتوافقة مع أحكام ومبادئ الشريعة الإسلامية.

وقال رئيس مجلس إدارة مجموعة "بيتك" حمد عبد المحسن المرزوق، ان اتمام عملية تحويل نشاط البنك الاهلي المتحد– المملكة المتحدة من تقليدي إلى إسلامي يعد انجازا مهما في مسيرة "بيتك"، وهو استكمال لنجاح سابق في تحويل البنك الأهلي المتحد–البحرين من تقليدي إلى إسلامي في وقت قياسي وبكفاءة عالية.

وأضاف المرزوق أن تحويل البنك الاهلي المتحد– المملكة المتحدة من تقليدي إلى إسلامي يأتي على خلفية استحواذ مجموعة "بيتك" على مجموعة البنك الأهلي المتحد في شهر أكتوبر 2022، وضمن إستراتيجية "بيتك" بتعزيز إمكانياته وانتشار خدماته المصرفية الإسلامية في الأسواق العالمية، مؤكدا أن تحول البنك الاهلي المتحد– المملكة المتحدة إلى إسلامي يدعم جهود "بيتك" في التوسع في الخدمات المصرفية الخاصة والموجّهة إلى عملائه ذوي الملاءة المالية العالية، وتلبية احتياجاتهم المالية والبنكية والاستثمارية المتوافقة مع أحكام الشريعة وتنمية ثرواتهم ودعم طموحاتهم من خلال التكامل بين وحدات المجموعة.

ولفت إلى أن هذه الخطوة تشكل قيمة مضافة لصناعة الصيرفة الإسلامية في أوروبا والعالم، لاسيما وأن السوق البريطاني يحمل فرصا واعدة نظرا للاقبال المتزايد والاهتمام بالخدمات والحلول المصرفية الإسلامية.

برنامج تدريب الطّلبة

على جانب اخر اختتم "بيتك" برنامج تدريب الطّلبة الميداني التّابع للهيئة العامّة للقوى العاملة، ضمن جهوده المستمرة في دعم الأنشطة المتعلقة بتنمية وتطوير العنصر الوطني ودعم قدرات الشباب الكويتي، وتأكيدا للتعاون المستمر بين "بيتك" والهيئة العامّة للقوى العاملة.

وأشادت نائب المدير العام لشؤون القوى العاملة الوطنيّة في الهيئة العامّة للقوى العاملة نجاة اليوسف، بريادة "بيتك" وخبرته في مجال التّدريب والتّأهيل بما يخلق أثرا إيجابيا على مستقبل المتدرّبين الذين تسعى الهيئة لتأهيلهم لدخول سوق العمل في القطاع الخاص، متقدمة بالشّكر الجزيل لـ "بيتك" على دعمه المتواصل لمثل هذه البرامج.

وأكّدت على الاستفادة الكبيرة التي حظي بها المتدرّبون من هذه التجربة الفريدة في البنك الرّائد في الصيرفة الإسلامية على مستوى العالم.

وأشارت في كلمة خلال حفل التّكريم الختامي الذي أقيم في معرض (KFH Auto) بحضور رئيس الموارد البشريّة والتحوّل في مجموعة "بيتك" زياد عبدالله العمر، إلى أن الهيئة تسخّر إمكاناتها بالتعاون مع "بيتك" لدعم الطلبة والشّباب، وتفعيل دورهم لخدمة المجتمع والمساهمة في نهضته.

من جهته، أكد رئيس الموارد البشريّة والتحوّل في مجموعة "بيتك" زياد عبدالله العمر، التزام "بيتك" بتطوير وتدريب الطلبة والشباب ضمن برامج مختلفة، منوّها بأن تدريب مجموعة من الطلبة وفق برنامج تدريبي مكثف وشامل بهدف تهيئتهم لسوق العمل، يأتي ضمن اطار الدور الوطني والمجتمعي لـ"بيتك"، وكذلك تجسيدا للتعاون الممتد مع الهيئة العامّة للقوى العاملة.

وأوضح أن المتدرّبين عملوا في إدارات مختلفة في "بيتك" مثل الفروع المصرفيّة، تكنولوجيا المعلومات وإدارة المشتريات وغير ذلك، مشيدا بنشاطهم وتفاعلهم والالتزام الذي أظهروه خلال البرنامج.

وقال أن المتدرّبين اكتسبوا مهارات وخبرات جيّدة خلال البرنامج التدريبي المكثف بما يساهم في تشكيل شخصيّتهم المهنيّة والعمليّة ويمكنهم من العمل في القطاع الخاص او ممارسة ريادة الاعمال بكل ثقة.

وأضاف العمر: "في الوقت الذي يعتبر فيه "بيتك" وجهة ومقصدا لمعظم الخريجين والباحثين عن عمل، ويتطلعون للعمل فيه والمشاركة في نجاحاته على مختلف الاصعدة، فان جهود تدريب الشباب والطلبة تحظى بنفس الاهتمام والتقدير من ادارة "بيتك" مثل عملية التوظيف، معربا عن القناعة الاساسية لدى "بيتك" بأن العنصر البشري محور النجاح الرئيسي لأي مؤسسة.

وقال ان جهود "بيتك" في مجال توظيف وتدريب القوى البشرية من العنصر الوطني، وما يوليه من أهمية كبرى لهذا المجال، تعد إضافة مهمة واستراتيجية لجهود القطاع الخاص في دعم المشروع التنموي للدولة القائم على إفساح المجال أمام الشباب، وصقل خبراتهم وتطوير مهاراتهم العملية، وإمكاناتهم العلمية وفق منهج تدريبي وتأهيلي يتبع أحدث نظم التدريب والتطوير.

حمد عبد المحسن المرزوق

«KIB» يعلن الرابحين في السحب الأسبوعي لحساب الدروازة

أعلن بنك الكويت الدولي (KIB) أسماء عملائه الفائزين في السحب الأسبوعي الرابع، عن أرصدة العملاء خلال شهر يوليو، وذلك ضمن حملة سحوبات حساب الدروازة لعام 2024 التي تتميز بأعلى عدد رابحين طوال العام. حيث حصل كل من علي حسام خورشيد نجاتي، علي حسين محمد رفيعي، أبرار ناصر عبدالله الصريعي، عبير عصام افيوني، الجازي مبارك عبد الهادي العجمي على جائزة بقيمة 1،000 د.ك لكل منهم، بينما حصل كل من دلال حمد صالح المضيان، عياد محمد ابراهيم الكندري، اسامه جواد مبارك دشتي، جواد ابراهيم أحمد الهلسه، سلمان فهيد مطلق الكفيف، مشعل عايد فليطح الشمري، بلال أحمد الدراوشة على جائزة بقيمة 500 د.ك لكل منهم. وقد تم إجراء السحب بحضور ممثل وزارة التجارة والصناعة وموظفي البنك.

والجدير بالذكر أن حساب "الدروازة" هو حساب توفير مبني على أساس الوكالة بالاستثمار، وقد أطلقه KIB ضمن باقة منتجاته المصرفية المخصّصة للأفراد، وهو الأقوى من نوعه من حيث العائد السنوي المتوّقع بنسبة تصل لغاية 2 % كل شهر، والتي يحصل العميل عليها لأول ثلاثة أشهر من فتح الحساب، ويتوقّع وصولها لغاية 1 % بعد انقضاء الأشهر الثلاثة الأولى، علماً بأن العوائد تودع تلقائياً في حساب العميل خلال اليوم الأول من بداية كل شهر.

وإضافة إلى كونه حساب توفير، يتطلب دخول السحوبات الأسبوعية والشهرية والسحب السنوي توافر 100 د.ك في الحساب، حيث يحصل العميل على فرصة واحدة لدخول السحوبات مقابل كل 1 د.ك يبقى في الحساب طوال شهر كامل، وذلك حسب الرصيد الأدنى للشهر الذي يسبق السحب، بينما يتم احتساب فرصة واحدة للمشاركة في السحب السنوي مقابل كل 1 د.ك يبقى شهرين كاملين، وذلك حسب الرصيد الأدنى للشهرين السابقين للسحب، حيث تطبق الشروط والأحكام.

كما يتميز حساب "الدروازة" بتوافقه مع أحكام الشريعة الإسلامية، واعتماده من قبل هيئة الرقابة الشرعية في KIB، إضافة إلى أنه مدعوم بمجموعة من المزايا الحصرية، مثل سهولة فتح الحساب، إذ لا يشترط تحويل الراتب، ويمكن فتح الحساب من بُعد ومن دون الحاجة إلى زيارة الفروع، وذلك عن طريق "KIB أون لاين" عبر الموقع الإلكتروني، أو تطبيق الهواتف الذكية "KIB موبايل".

وتجدر الإشارة إلى أن حساب "الدروازة" من KIB يوفر العديد من المزايا الأخرى، على غرار إصدار بطاقة السحب الآلي بمجرّد فتح الحساب، والتي تتيح السحب النقدي من أجهزة السحب الآلي لغاية 2،000 د.ك يومياً، إلى جانب إمكانية إصدار بطاقات ائتمانية مقابل ضمان مالي على هذا الحساب، علماً بأن الحد الأدنى لفتح الحساب والمشاركة في السحوبات هو 100 د.ك ولا يمكن للعميل سحب هذا المبلغ إلا عند إغلاق الحساب.

«غلوبال فارما» تستحوذ على 1.8 في المئة من سوق الأدوية في السعودية

أعلنت شركة غلوبال فارما، المملوكة بالكامل لشركة دبي للاستثمار، عن تحقيق إنجاز جديد واستثنائي تمثل في الاستحواذ على حصة سوقية بلغت 1.8% في سوق الدواء السعودي المتميز بمستوى عال من التنافسية. وشهد شهر مايو 2024، ارتفاعاً ملحوظاً في مبيعات الشركة بنسبة 139.5% على أساس سنوي، لتسجل 12.6 مليون دولار، مقابل 5.2 مليون دولار خلال نفس الفترة من عام 2023.

ويأتي هذا الإنجاز في إطار الرؤية الاستراتيجية لغلوبال فارما، والرامية لترسيخ حضورها في المملكة العربية السعودية وتوسيع حصتها السوقية في المشهد الاقتصادي للمملكة، والتي تعتبر إحدى أسرع أسواق الأدوية نمواً في منطقة الشرق الأوسط.

وحققت غلوبال فارما مبيعات بقيمة 33.2 مليون دولار خلال الأشهر الخمسة الأولى من عام 2024، مسجلة نمواً قدره 78.6%، بالإضافة إلى حصة سوقية بنسبة .81%، بينما حققت الشركة مبيعات بقيمة 70.3 مليون دولار، بنسبة نمو 44.7%، وذلك خلال الفترة الممتدة من يونيو 2023 وحتى مايو 2024.

وقال محمد سعيد الرقباني، مدير عام شركة دبي للاستثمار الصناعي وشركة مشاريع وعضو مجلس إدارة شركة غلوبال فارما: "يعد النجاح الذي حققته غلوبال فارما في السعودية أحد أهم المخرجات الإيجابية للمبادرات الاستراتيجية التي أطلقتها الشركة، ودليلاً على التزامها بالتميز في مجال الرعاية الصحية والحرص على اكتساب ثقة المرضى. ويأتي استحواذنا على 1.8% من الحصة السوقية في هذا المشهد الديناميكي، ليدعم تركيزنا الثابت على توفير المنتجات المبتكرة وتوسيع الشراكات المستدامة، والتي تساهم بدورها في تعزيز النمو وضمان تحسين النتائج الصحية على النحو المطلوب في الشرق الأوسط. ويؤكد هذا الإنجاز تفانينا في ريادة قطاع حلول الرعاية الصحية في المملكة العربية السعودية والمنطقة. كما تعد الاستراتيجية فائقة الدقة للشركة من العناصر التي ساهمت في تمكينها من تحقيق هذا الإنجاز، وتتضمن هذه الاستراتيجية، التركيز على التعاون مع المستشفيات الكبرى وسلسلة الصيدليات الرائدة، والاستثمار في الشراكات الهادفة ومنها التعاون مع خدمة "وصفتي" الإلكترونية المخصصة لتوفير الأدوية في المملكة، بالإضافة إلى ضمان أعلى معايير الجودة. وقد أدى إطلاق المنتجات الجديدة والتخطيط لإطلاق المزيد منها مستقبلاً إلى تعزيز الثقة بخدمات الشركة لدى المتخصصين في مجال الرعاية الصحية، ما ساهم في تحسين نمو الشركة على نحو ملحوظ."

ومن جهته، قال باسم البراهمة، المدير العام لشركة غلوبال فارما: "تتميز غلوبال فارما بتوفير منتجات رائدة تشهد إقبالاً كبيراً من قبل شرائح واسعة ومتنوعة من الأفراد، بالإضافة إلى تجاوزها توقعات العملاء والتفوق في المعايير التنظيمية المعتمدة في السوق لناحية الجودة. وتركز الشركة على توفير منتجاتها للبالغين من كلا الجنسين في السعودية، كما تهتم بتقديم الحلول المخصصة لمواجهة التحديات الصحية الأساسية مثل الأدوية المخصصة للعناية بصحة الرجال ومضادات العدوى وعقاقير ارتفاع ضغط الدم، وذلك لتلبية احتياجات الرعاية الصحية المتنوعة، مع الالتزام بتبني معايير استثنائية لناحية ضمان فعالية المنتج وسلامته. وحافظت غلوبال فارما على الجودة الفائقة لمنتجاتها عبر إطلاق جملة من المنتجات المبتكرة خلال العام الماضي. ومن المتوقع أن تعلن الشركة عن توفير المزيد من الأدوية في إطار مجموعة من العمليات الإستراتيجية، وذلك بهدف تعزيز مكانتها في السوق عبر توطين إجراءات الإنتاج لعناصر مختارة من محفظة المنتجات، وتسهيل الوصول إلى الأسواق، بالإضافة إلى الحد من المدة الزمنية اللازمة للتسجيل."

محمد سعيد الرقباني

بمعدل فائدة سنوي 1 في المئة

بنك وياي يطلق "حصالات التوفير Pro"

آمال الدويسان

في إطار حرصه على تشجيع ثقافة الادخار بين جميع شرائح المجتمع، وخاصة الشباب، أعلن بنك وياي، أول بنك رقمي في الكويت، عن إطلاق "حصالة Pro"، وهي أداة ادخار مبتكرة مصممة لمساعدة العملاء على زيادة مدخراتهم بمعدل فائدة سنوي تنافسي.

وتتوفر أداة "حصالة Pro" الجديدة الآن لمستخدمي تطبيق وياي، حيث يمكنهم إنشاء ما يصل إلى 5 حصالات توفير متنوعة بين العادية و Pro، ومن ثم الدخول والتوفير في هذه الحصالات بكل سهولة من خلال خطوات بسيطة داخل التطبيق والبدء في تعبئتها بنقرة واحدة. وكلما زاد المبلغ الذي يحتفظون به في "حصالات Pro" الخاصة بهم، وطالت مدة الاحتفاظ به في الحصالة، زادت الفائدة التي يحصل عليها العملاء بمرور الوقت.وتتيح هذه الأداة الجديدة للعملاء الحصول على فوائد شهرية على مدخراتهم والتمتع بمرونة لا مثيل لها، مع توفر المزايا الرئيسية التالية:

معدل فائدة سنوي تنافسي: سيحصل العملاء على فوائدهم شهريًا، حتى يتمكنوا من زيادة مدخراتهم وأرباحهم.عدم وجود حد أدنى للرصيد: لا يوجد حد أدنى للتوفير، ما يجعل الفائدة متاحة للجميع.

مرونة عمليات السحب: يمكن للعملاء سحب أرصدتهم في أي وقت، بما يضمن الوصول إلى أموالهم بشكل كامل، مع تغيّر نسبة الفائدة الخاصة بهم وفقًا لذلك.

التحويلات المتكررة: سيتمكن العملاء من تحديد تحويلات أسبوعية أو شهرية تلقائية من حساباتهم في وياي إلى "حصالات Pro" الخاصة بهم، وهذا ليضمن لهم توفير أكثر وفائدة أكبر.

الشفافية التامة: تضمن هذه الخدمة المحدثة الشفافية الكاملة، وتوفر لمستخدمي التطبيق أداة حسابية لمعرفة كيفية نمو مدخراتهم بمرور الوقت وما هي الفائدة المتراكمة التي يحصلون عليها.

التخصيص الشخصي: يمكن للعملاء تخصيص حصالات التوفير باستخدام الاسم والصورة المفضلة لديهم ووضع أهداف توفير شخصية للوصول إليها، بما يسهم في التحفيز المستمر على الادخار ومتابعة تقدمهم.

وتعليقاً على ذلك، قالت رئيس بنك وياي، آمال الدويسان: "تم تصميم خدمة (حصالة Pro) لتلبية احتياجات عملائنا، حيث تهدف إلى تمكينهم من تنمية مدخراتهم دون عناء مع الحفاظ على المرونة والتحكم في أموالهم بشكل كامل".

وتعكس "حصالات Pro" الجديدة التزام بنك وياي بتقديم حلول مبتكرة ومخصصة لتلبية احتياجات العملاء، ومواصلته تعزيز رفاهيتهم المالية من خلال تقديم هذا المنتج الادخاري، والمتسم بالمرونة والشفافية.