

بهدف تفعيل التكنولوجيا والخبرات الرائدة في القطاع للمصارف المركزية

«إيه سي أي» و«ورلد واي» د و«ماستر كارد» بصدد التعاون وتقديم حلول دفع جديدة للعملاء

مع أسواق تشمل الولايات المتحدة والمملكة المتحدة وسنغافورة كعملاء للبنية التحتية للدفع في الوقت الفعلي. أما «إيه سي أي» فتدعم حاليا 18 مخططا محليا، وفي الوقت الفعلي حول العالم، بما في ذلك «زيل» و «تي سي إنتش» في الولايات المتحدة. وتتم معالجة ما يقرب من 50 بالمائة من المدفوعات الأسرع في المملكة المتحدة («يو كي إف بيه») و 75 بالمائة من معاملات «جيرو» في المجر من خلال المدفوعات الفورية «يو بيه». وبشكل هذا الحل أيضا البنية التحتية الأساسية للمعالجة لخدمة مدفوعات التجزئة في الوقت الفعلي («آر بيه بيه») في ماليزيا، ومنصة المدفوعات في الوقت الفعلي من «إس تي إي تي» لزودي خدمات الدفع في أوروبا. بالإضافة إلى ذلك، لدى «إيه سي أي» عملاء يستخدمون مدفوعات «يو بيه» الفورية للوصول إلى خدمات «فاست» في سنغافورة و«إن بيه بيه» الأسترالية (منصة المدفوعات الجديدة).

والابتكار بالنسبة للمشاركين في السوق والعملاء النهائيين». الرئيس التنفيذي لشؤون الاستراتيجيات والتحول في «إيه سي أي» وورلد وايد»: «تشارك ماستركارد في التحول في «إيه سي أي» في امتلاك سجل حافل ومتكامل من نجاح المدفوعات في الوقت الفعلي- ما يؤدي إلى دفع مخططات المقاصة والتسوية العالمية عبر البنية التحتية المركزية. وتولد هذه الشراكة مجموعة من الإمكانات التي تعد الأكثر قوة واكتملا في السوق اليوم». وأضاف: «إن شركائنا هي الشركات الرائدة في مجال المدفوعات في الوقت الفعلي، وستؤتي المواءمة مع حل متكامل فوائد هائلة، ليس فقط للمصارف والبنى التحتية المركزية، ولكن أيضا للتجار ومصدري الفواتير وشركات التكنولوجيا المالية والوسطاء وعملائهم». هذا وتعد ماستركارد مزودا رائدا لتقنية الدفع من حساب إلى حساب وبالبطاقات على مستوى العالم،

تدعم الإمكانات المشتركة في الوقت الفعلي المؤسسات اليوم وغدا، وتوفر التحويل من وإلى المعايير الحالية الخدمات الرقمية – قدرات إضافية لدعم الخدمات الرقمية الجديدة، مثل طلب الدفع وخدمات الوساطة وخدمات الفوترة عرض عالمي وخبرة محلية – يجمع تعاون ماستركارد و«إيه سي أي» بين الامتداد المحلي والخبرة الدولية في المعرفة بالسوق المحلية وقال بول ستودارت، رئيس منصات الدفع الجديدة في ماستركارد: «مع إطلاق المزيد من البلدان والمناطق في رحلة تحديث أنظمة المدفوعات الخاصة بها للاستفادة من تقنيات الوقت الفعلي وطلب العملاء، أصبحت فرص السوق كبيرة». وأضاف: «من خلال التعاون مع إيه سي أي، سنستكشف مجموعة واسعة من الفرص لتسريع تطوير واستخدام منصات الدفع المتعددة القنوات في الوقت الفعلي، وتعزيز الاختيار



ويوفر المرونة لتسريع الاعتماد في الوقت الفعلي نهج «آيزو2002 أولاً» – متطلبات السوق المحلية الحالية – يقلل الحل المشترك من مقدار الوقت المطلوب لإلحاق المشاركين

30 سوقاً عالمياً – حملت عنوان ساعة الذروة للوقت الفعلي» (برايم تايم فور ريل-تايم) – معدل نمو سنوي مركب يبلغ 23.4 بالمائة بين عامي 2019 و2024. وفي حين أن المخططات الحالية حول العالم تضيف مشاركين جديدا وخدمات ذات قيمة مضافة، تنطلق مخططات قطرية وإقليمية إضافية كل عام. بما في ذلك أكثر من 20 مخططا في مراحل تخطيط مختلفة. ومن خلال رؤية متكاملة للمدفوعات في الوقت الفعلي، يتيح جمع البنية التحتية المركزية لماستركارد، مع تكنولوجيا «إيه سي أي» للوصول إلى المدفوعات وتحويل الرسائل في الوقت الفعلي عرضا متكاملا لا مثيل له. ويوفر الحل المشترك الجديد مزايا رئيسية تشمل:

ويستمر نشر المرنه – يوفر تعاون ماستركارد و«إيه سي أي» خيارات نشر تتراوح من خدمة إدارة بالكامل في السحابة إلى دعم البرامج في الموقع

من أجل تعزيز الاقتصاد الرقمي في الدولة

«Oracle» تطلق منطقة سحابة الجيل الثاني في الإمارات

والإمارات العربية المتحدة والمملكة العربية السعودية، إضافة إلى مناطق أخرى في دول الاتحاد الأوروبي: إيطاليا والسويد وفرنسا. ومناطق جديدة أيضا في التشيلي وسنغافورة وجنوب إفريقيا وإسرائيل. وتشمل مناطق Oracle السحابية المتوفرة حاليا ما يلي: آسيا والمحيط الهادئ: طوكيو، أوساكا، سيول، تشونشون، مومباي، حيدر أباد، سيدني، مليون أмерикانتان: سان خوسيه، فينيكس، أشبورن، تورونتو، مونتريال، ساو باولو أوروبّا: فرانكفورت، لندن، زيورخ، أمستردام



شركة اوراكل

الشرق الأوسط: جدة، دبي المناطق الحكومية: منطقتان حكوميتان عامتان في الولايات المتحدة، ومناطق الأمن القومي الأمريكي، وثلاث مناطق حكومية خاصة بوزارة الدفاع الأمريكية، وواحدة في المملكة المتحدة. من جانبه قال فهد غريب الشاسسي المدير التنفيذي لقطاع الشؤون الإدارية في الإدارة العامة لإسوارك أبوظبي إن تبني جمارك أبوظبي للجيل الثاني من السحابة الإلكترونية «Oracle Cloud» يتماشى مع استراتيجية التحول الرقمي في إمارة أبوظبي بهدف تقديم مفهوم جديد للخدمات الحكومية القائمة على الابتكار والتقنيات الحديثة والمتصلة مثل إنترنت الأشياء وتحقيق أهدافهم الاستراتيجية مع الشركات من جميع الأحجام في القطاعين العام والخاص على تطبيق أهدافهم الاستراتيجية مع الشركات من جميع الأحجام في القطاعين العام والخاص على إنشاءات Oracle مركزاً رقمياً متطورا في دبي يركز على تعزيز تبني السحابة في الشركات المبيعات السحابية جهودهم لدعم مبادرات التحول الرقمي للشركات الحكومية في الإمارات. وتماشيا مع استراتيجية تطبيق تقنيات الذكاء الاصطناعي الإمارات للذكاء الاصطناعي، أنشأت Oracle أيضا أول مركز ابتكار من نوعه في دبي لتسريع تبني تقنيات الذكاء الاصطناعي في الدولة. وبدأت Oracle التعاون مع كليات التقنية العليا في الإمارات للمساعدة في تهيئة 1000 طالب للاقتصاد الرقمي من خلال تدريبهم على التقنيات الناشئة بما في ذلك الذكاء الاصطناعي والبلوك تشين وإنترنت الأشياء وتعلم الآلة. افتتحت Oracle ثمانية مناطق سحابية في العام 2020 وهي تشغل حاليا 26 منطقة على مستوى العالم، 20 منها تجارية وست مناطق حكومية متعددة ومخصصة لخدمات الاستخبارات الأمريكية، وهذا أسرع توسع من قبل أي مزود سحابي رئيسي. واستراتيجية العمل حقيقية وحماية البيانات من الكوارث مع تلبية متطلبات إبقاء البيانات داخل الدولة، تخطط Oracle لإنشاء منطقتين رقمي في كل بلد تعمل فيه تقريباً. وتمتلك الولايات المتحدة وكندا والاتحاد الأوروبي وكوريا الجنوبية واليابان والهند وأستراليا منطقتين سحابيتين فعلا. أما المناطق السحابية القادمة فتشمل منطقة ثانية في كل من المملكة المتحدة والبرازيل

و عن موظفي Oracle بالإضافة إلى تقليل المخاطر الناجمة عن التهديدات المستمرة المتطورة. صممت سحابة Oracle لتزويد العملاء من الشركات بالأمان والموثوقية وقدرات الإدارة القوية لعمليات النشر الكبيرة والمعقدة، وكل ذلك ببدء وأسعار تنافسية. التزام Oracle المستمر بدولة الإمارات وأصبح يُنظر إلى السحابة اليوم بشكل متزايد على أنها المنصة التقنية التي يمكنها توفير المرونة والقدرة والإمكانات المتقدمة المطلوبة لتسريع التحول الرقمي. وأضاف جيوتي: «شهدنا زيادة متسارعة في تبني واستخدام السحابة على مدار الأشهر القليلة الماضية في جميع القطاعات الرئيسية. وسيستمر مزودو الخدمات السحابية العالميون باستثماراتهم في مراكز البيانات داخل الدول لتخفيف المخاوف المتعلقة بامن وتوفر البيانات لدى الشركات في مختلف القطاعات، كقطاع العام والمصارف وغيرها. وتوقع نتيجة لتزايد الطلب والعرض أن يتجاوز الإنفاق على السحابة العامة في الإمارات 430 مليون دولار في العام الجاري 2024». وأضاف: «ستستمر زيادة الطلب على العمل بعد 25% من مدى 5 سنوات من 2019 حتى 2024». إضافة مواقع ثانية في البلدان لتلبية متطلبات العملاء تمتلك Oracle استراتيجية فريدة للمنطقة المزبوجة تمكن العملاء من نشر التطبيقات المرنه في مناطق جغرافية متعددة لاستعادة القدرة على العمل بعد الكوارث وتحقيق متطلبات الامتثال دون الحاجة إلى مغادرة البيانات الحساسة البلد الذي تتواجد فيه. وبحسب احتياجات الذين يرغبون بتشغيل أنظمة الحفظ المهمة في السحابة إلى مناطق سحابية مستقلة تماما لأغراض التعافي من الكوارث مع مواقع متعددة في البلد نفسه لتلبية متطلبات موقع البيانات. البنية التحتية الأمنة للسحابة البنية التحتية لسحابة Oracle هي عبارة عن منصة أمان من الجيل الثاني ضمنت وتمت هندستها وفقا لمبادئ التصميم التي تولي الأمان الأولوية القصوى. وتتيح ابتكاراتها المتعددة مثل المحاكاة الافتراضية للشبنة المعزولة ونشر المضيف المادي الأصلي، عزل العميل عن مستجري السحابة الآخرين

المنصة التي تساعدنا على تسريع التحول في مؤسستنا وبيئاتنا متعددة السحب. حيث ندير مهام العمل ضمن عدة تطبيقات وواجهات برمجية متعددة وخدمات متنوعة تدعم عمل تطبيقنا الداخلية وتلك التي نسرّعون التحول الرقمي استجابة لاحتياجات العملاء والتشغيل المركزي للبيانات الجديدة في دولة الإمارات على تسريع هذه الرحلة بشكل كبير». شركة تحالف الإمارات شركة رائدة في تقنية المعلومات في دولة الإمارات وتوفر حولا برمجية متقدمة للقطاع الحكومي. وقال بجبي الهامي، الرئيس التنفيذي للشركة: «نحن في تحالف الإمارات نركز على توفير حلول وتطبيقات برمجية متقدمة ذات مستويات عالية من الأمان وترتكز على التقنيات الناشئة مثل الذكاء الاصطناعي وإنترنت الأشياء والبيانات الضخمة. وتعد البنية التحتية السحابية من الجيل الثاني من Oracle والتي توفر قاعدة بيانات ذاتية فريدة النظام المناسب بالنسبة لنا لبناء تطبيقات آمنة ومبتكرة لعملائنا. شريك الاتصالات لمنطقة سحابة Oracle في دبي «اتصالات» إحدى أبرز شركات الاتصالات في الأسواق الناشئة، وهي شريك الاتصالات لمنطقة سحابة Oracle في دبي. وفي هذا السياق، صرح سلفادور أنجلاد، الرئيس التنفيذي لقطاع الأعمال في مجموعة اتصالات: «بموجب هذا الإعلان الاستراتيجي، ستكون اتصالات جزءا من مسيرة Oracle لجلب الجيل التالي من السحابة إلى المنطقة. وتتطلع الأسواق العالمية خلال هذه الفترة غير المسبوقة إلى تعزيز توافر الخدمات الرقمية وإضافة قدرات جديدة للشركات والمجتمع بأكمله. كما أن الشراكة مع Oracle تكمل القدرات الحالية لاتصالات والتي نستمكن من توفير المزيد من المرونة والتوافر للقطاعين الخاص والعام من خلال نشر الجيل التالي من خدمات Oracle السحابية.»

آراء المحللين قال جيوتي للشانداني، نائب الرئيس والمدير العام الإقليمي لدى مجموعة IDC في الشرق الأوسط وتركيا وأفريقيا: «تمتج الشركات التي تتخذ من دولة الإمارات مقراً لها الأولوية للتحول الرقمي كي تتمكن من التغلب على الأزمة الحالية، فضلا عن تعزيزها

أعلنت Oracle عن توفر أول منطقتين سحابيتين من الجيل الثاني المخطط لهما في دولة الإمارات العربية المتحدة. ومع إضافة منطقة دبي الآن، يصل عدد المناطق إلى 26 ضمن مجموعة مناطق سحابة Oracle في جميع أنحاء العالم. ويعتبر افتتاحها جزءً من خطة Oracle الطموحة للوصول إلى 36 منطقة سحابية بحلول شهر يوليو 2021. وسوف تقدم منطقة السحابة الجديدة في دبي جميع خدمات سحابة Oracle، بما في ذلك قاعدة البيانات الذاتية وتطبيقات سحابة Oracle. وبهذه المناسبة، قال عبد الرحمن الذهبيان، نائب الرئيس الأول للتقنية في شركة Oracle الشرق الأوسط وأفريقيا وأوروبا الوسطى والشرقية: «بلغت مساهمة الاقتصاد الرقمي في الناتج المحلي الإجمالي لدولة الإمارات 4.3% في العام 2019. وقد خدد صاحب السمو الشيخ محمد بن راشد آل مكتوم، نائب رئيس الدولة رئيس مجلس الوزراء حاكم دبي رعاه الله، هدفا لمضاعفة هذه المساهمة عبر تعزيز الاستعداد الرقمي للدولة. وسوف تدعم منطقة السحابة من الجيل الثاني في دبي تسريع مبادرات التحول الرقمي لدى المؤسسات والهيئات الحكومية والشركات الكبيرة والمشاريع الصغيرة والمتوسطة في دولة الإمارات، مما يساهم بدعم الرؤية الاقتصادية للدولة بشكل مباشر». الشركات الإماراتية الرائدة تختار سحابة Oracle لتعزيز عملياتها التشغيلية موانئ دبي العالمية شركة عالمية رائدة في توفير حلول سلسلة التوريد العالمية، وهي متخصصة في الخدمات اللوجستية للبضائع وعمليات الموانئ والخدمات البحرية والمناطق الحرة وغيرها. وقال مايك باسكاران، الرئيس التنفيذي للشركة: «في قسم الخدمات اللوجستية والتكنولوجيا لدى موانئ دبي العالمية، ندعم موانئ دبي العالمية اقتصادات الدول لتتمكن من النمو والازدهار من خلال إعادة تشكيل ملامح مستقبل التجارة العالمية. ونحن نركز على تطوير عمليات لوجستية آمنة مرنة وذات كفاءة عالية بتكاليف مدروسة. وهدفنا هو تسهيل حركة مرور البضائع حول العالم من خلال نفرة زر بسيطة». وأضاف: «تسريع التجارة الذكية بهذا الأسلوب يتطلب تحقيق تحول رقمي شامل وأتمتة العمليات التجارية الأساسية. وتلعب تطبيقات سحابة أوراكل وبنية أوراكل السحابية دورا حيويا في دعم مبادرات موانئ دبي العالمية الرقمية. وبشكل إطلاق منطقة سحابة الجيل الثاني من Oracle في دولة الإمارات خطوة مهمة ستقدم المزيد من الدعم لجهودنا وعملنا».

نفس التقديرات الأولية. وأوضحت البيانات أن بأن تعافي النشاط الصناعي في منطقة البورو اكتسب مزيدا من الزخم في الشهر الماضي لينهي أفضل أداء فصلي للإنتاج منذ بداية 2018 بالإضافة إلى زيادة في الطلب على المنتجات الصناعية في ألمانيا النمو في منطقة البورو بعد أن سجل مستوى 56.4 نقطة وهو أعلى مستوى في 26 شهرا. و استقر البورو مقابل الدولار الأمريكي من مستوى 1.1728 دولار.

بعد شراكة تجارية استراتيجية امتدت لنحو 16 عاما، وفي أول تعقيب له على الأسئلة والتساؤلات التي راقت عدم تجديد العقد بين «مجموعة MBC» و«شركة FZ LLC AMS» قال بيار الشويري، رئيس مجلس إدارة «مجموعة الشويري» ومديرها العام: «بطبيعة الحال، نعتز بنجاحاتنا المشتركة من كافة القنوات والمنصات المنضوية تحت لواء «مجموعة MBC»... كما نثمن عاليا العلاقة المتبادلة التي جمعتنا على مدى نحو 16 عاما. انظر بعين الإمتنان والتقدير الكبيرين إلى مسيرة طويلة حافلة بالفرص والتحديات والإنجازات، بدأتها مع MBC عام 2005، وامتدت إلى يومنا هذا، وتستمر حتى آخر يوم من السنة الحالية 2020. بما يؤمن مصلحة MBC العليا». وتابع الشويري: «لطالما عملنا مع «مجموعة MBC»، ومع شركاء الأعمال من وكالات الإعلان وكبار المعلنين – العالين والإقليميين والمحليين – سعيا إلى توسيع حجم السوق الاعلانية في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا. وزيادة الاستثمارات الاعلانية، وجعلها بمستوى عالمية، خصوصا في منطقة الخليج العربي، وتحديدًا في المملكة العربية السعودية، ودولة الإمارات العربية المتحدة، وجمهورية مصر العربية، ونتيجة هذه الجهود المشتركة، حققت «مجموعة MBC» نموًا مستدامًا مطردًا – وأحيانًا قياسيًا – في عائداتها التجارية والاعلانية، خلال فترة شراكتنا، متفوقة باستمرار على أداء سوق الإعلانات التلفزيونية وعائلاته». وختم الشويري: «أنا واثق بأن المستقبل يعدّ بالمزيد، إن شاء الله، خصوصا في ظل «رؤية 2030» الثاقبة في المملكة. لقد كان الماضي القريب مشرقاً بحق، ويبدو لنا المستقبل أكثر إشراقا. نحن نعمل حاليا على إتمام شراكات نوعية جديدة مع كبار اللاعبين في مختلف قطاعات وأطياف الحل



بيار الشويري

الإعلاني – الإعلامي، ضمن سعينا المستمر إلى توسيع حجم السوق الاعلانية في المنطقة وزيادة الاستثمارات فيها، ما يؤدي حكما إلى إيجاد فرص عمل جديدة للشباب العربي في قطاع صناعة المحتوى الإعلاني – الإعلامي، وتعزيز الحركة الاستهلاكية... وتندرج هذه كلها ضمن أولويات «مجموعة الشويري» منذ تأسيسها، وتأتي في صلب التزاماتها وقيمها المهنية».

«رسائل محبة واحترام وتقدير» في سياق متصل، وجه بيار الشويري – باسمه واسم كافة شركاء الأعمال ومدراء ومنسوبي «مجموعة الشويري» – ما وصفه بـ «رسائل محبة واحترام وتقدير» إلى من أساهم بـ «فرق الاحلام» من ضمن قادة «مجموعة MBC»، وكبار التنفيذيين والمدراء فيها، إضافة إلى كافة المشورين، مشددا على أن الشراكة معهم قامت على أساس من الثقة المتبادلة في المقام الأول، إضافة إلى حتمية الأداء المتقوq والشفافية والنخلة الحاج، ود. نبيل الخطيب، وجميل الحاج، وفصل عباس... إضافة إلى الأستاذ داود الشريان، ومحمد التونسي، وعلي جابر، ومحمد عبد المتعال، وسمر عروق، وماران حايك، وفضل زهر الدين، وشريف بدرالدين، وغيرهم الكثير». أخيرا، تمنى الشويري لمارك انطوان دالبوين الرئيس التنفيذي الجديد لـ «مجموعة MBC» التوفيق في مهامه.

النشاط الصناعي بمنطقة اليورو يتوسع لأعلى مستوى في عامين

ارتفع النشاط الصناعي في منطقة اليورو لأعلى مستوى في أكثر من عامين بالقراءة النهائية خلال الشهر الماضي، مع استمرار تعافي الإنتاج والطلب بعد تخفيف قيود ذات الصلة بوباء كورونا. وكشفت بيانات صادرة عن مؤسسة ماركيت للأبحاث، أمس الخميس، أن مؤشر مديري المشتريات الصناعي في منطقة اليورو سجل 53.7 نقطة خلال سبتمبر، مقابل 51.7 نقطة في الشهر السابق له. وكانت تقديرات المحللين تشير إلى أن النشاط الصناعي في منطقة اليورو سوف يسجل 53.7 نقطة خلال الشهر الماضي، وهي

مستوى 1.1728 دولار.