

مقابل 99 ألف دينار لنفس الفترة من العام الماضي

«المواشي» تحقق 1.75 مليون دينار أرباحاً صافية خلال 9 أشهر

■ **الرومي:**
الإيرادات التشغيلية
نمت إلى 54 مليون
دينار وسط ارتفاع
الأسعار وزيادة
تكاليف التشغيل

أكدت شركة نقل وتجارة المواشي التي تعد أكبر ناقل للأغنام الحية في العالم، والشركة الأولى في المنطقة لنقل وتجارة المواشي أنها حققت أرباحاً صافية للأشهر التسعة الأولى للعام 2020 بقيمة 1.75 مليون دينار كويتي، مقابل 99 ألف دينار لنفس الفترة من عام 2019. وصرح رئيس مجلس إدارة «المواشي»، وليد الشمعان الرومي، بأن المؤشرات المالية الرئيسية توضح زيادة حجم الإيرادات عن العام السابق فقد بلغت الإيرادات التشغيلية ما يعادل 54 مليون دينار حتى نهاية الربع الثالث من عام 2020 مقابل 42 مليون دينار لنفس الفترة من العام 2019. وفي المقابل فقد زادت تكاليف التشغيل عن ذات الفترة من العام السابق حيث بلغت 48 مليون دينار كويتي للفترة الحالية مقابل 36 مليون دينار للفترة المقارنة. وتأتي زيادة تكاليف التشغيل نتيجة تآثر العالم بجائحة كورونا والتي أدت إلى ارتفاع أسعار الأغنام في بلد المنشأ إلى جانب ارتفاع تكلفة النقل والشحن. من جهته أفاد الرئيس التنفيذي للشركة أسامة خالد بوادي بأن سنة 2020 كانت سنة استثنائية على



وليد الرومي



أسامة بوادي

وعبر منافذ البيع التابعة للشركة، وإيماناً من الشركة بمسؤوليتها الوطنية في تدعيم الأمن الغذائي في الدولة، ومسئوليتها أيضاً في الحفاظ على استقرار

أسعار اللحوم الحمراء في السوق بما يتناسب مع احتياجات وقدرات المستهلكين فقد التزمت شركة المواشي بتثبيت أسعار منتجاتها من

لحوم الأغنام والعجول، وأضغاف بـسودي، أنه كان من المتوقع استمرار تآثر الأداء التشغيلي للشركة خلال الربع الثالث من

■ **بودي:** رغم تحديات
كورونا حققنا أرباحاً
ونجحنا في توفير
احتياجات البلاد من
اللحوم والمنتجات

ة والسياحة والطيران، وأيضاً استمرار توقف تصدير الأغنام خلال فصل الصيف من استراليا، وتأخر تحميل البواخر من جنوب أفريقيا إلى جانب تأثيرات جائحة كورونا على أسواق العالم والتي كان لها تأثير مباشر على شحن البواخر وطائرات النقل حيث تم إعادة جدولة مواعيد الكثير من الشحنات البحرية والجوية، مما أدى لارتفاع الأسعار بشكل كبير، إلا أنه رغم كل تلك العوامل فقد نجحت الشركة في تحقيق أرباح خلال الربع الثالث لهذا العام، من جانب آخر تم تسجيل خسائر توقف بمبلغ ١.٩ مليون دينار بالإضافة

إلى انخفاض في قيمة مديون تجاريون بقيمة ٤١٥ ألف دينار كويتي. إلى ذلك تأسست شركة نقل وتجارة المواشي عام 1973م، وهي إحدى شركات الأمن الغذائي في دولة الكويت، وأكبر ناقل للأغنام الحية في العالم، وأقدم شركة لتجارة المواشي الاسترالية في المنطقة، يقع مكتبها الرئيسي في دولة الكويت ولها فروع في كل من دولة الإمارات العربية المتحدة وأستراليا وجنوب أفريقيا، ولديها مزرعة لتربية ورعاية المواشي في دولة الكويت، ومزرعة لتربية ورعاية المواشي في دولة الإمارات العربية المتحدة، وتستثمر وتدير أكبر مسلخ من نوعه في الكويت والمنطقة، ولدى الشركة أكثر من 35 منفذ بيع لتسويق وعرض اللحوم الطازجة والمبردة والمجمدة والمصنعة، ومنصة لتسويق منتجاتها عبر تطبيق «المواشي» للأجهزة الذكية، ومركز اتصال يعمل على مدار الساعة لاستقبال طلبات وملاحظات العملاء، وأسست الشركة أول مصنع لحوم أفراسي تفاعلي تعليمي، وأول سفينة نقل مواشي أفراسية تفاعلية تعليمية في دولة الكويت (كيزانيا الكويت).

بهدف تعزيز أسطولها المخصص لنقل البضائع الجافة السائبة

«أدنوك» تستحوذ على 3 ناقلات

عملاقة من نوع «التراماكس»

■ **السفن الجديدة**
ترفع طاقة حمولة
أسطول الشركة
بواقع 214,000
طن متري لتلبية
الطلب المتنامي



ناقلات التراماكس العملاقة

أعلنت أدنوك للإمداد والخدمات، ذراع الشحن لمجموعة أسطول الشركة، استحوذها على ناقلات عملاقة من نوع التراماكس مخصصة لنقل البضائع الجافة السائبة. ويأتي هذا الإعلان بعد استحوذ الشركة في وقت سابق من هذا العام على ناقلتين أخريين من نفس النوع. وتبلغ الحمولة الطننية السائبة للناقلات العملاقة الجديدة المسماة «الكرامة»، حوالي 64.000 طن متري. ومن المقرر أن يتم استخدام هذه الناقلات، التي تم بناؤها في عام 2019، في نقل الكبريت من ميناء الرويس في إمارة أبوظبي إلى العملاء حول العالم. وستنضم «الكرامة» إلى أسطول أدنوك للإمداد والخدمات في الناقلات العملاقة المخصصة لنقل البضائع الجافة السائبة إلى جانب كل من «الظفرة» و «الوثية»، والتي تم بناؤها في اليابان في العام 2019. وستلعب هذه الناقلات دوراً رئيسياً في نقل منتجات أدنوك إلى العملاء حول العالم، وعلى وجه الخصوص الكبريت لتنفيذ اتفاقية توريد طويلة الأجل موقعة بين أدنوك و «أوسي بي»، التي تعد واحدة من أكبر مستوردي الكبريت في العالم. وقال الكابتن عبد الكريم المصعبي، الرئيس التنفيذي لشركة أدنوك للإمداد والخدمات، خلال معرض ومؤتمر أبوظبي الدولي للبترول (أديبك) الافتراضي 2020: «تأتي إضافة ناقلات

البضائع السائبة الحديثة إلى أسطولنا ضمن خطط النمو التي أعلننا عنها في عام 2018 وتلبية للطلب المتزايد من عملائنا على خدمات الشركة. يسهم إضافة هذه السفن إلى أسطولنا في تعزيز تواجدها إقليمياً ودعم قدراتها لتوفير المزيد من الخبرات في سوق الشحن خارج دولة الإمارات». وأضاف: «ستستمر الشركة في الاستثمار وتوسعة وتطوير أسطولها مع التركيز على النمو الذكي وتقديم خدمات موثوقة وأمنة في إطار تحقيق استراتيجيتها للنمو والتطور في مجال الشحن وتعزيز وزيادة القيمة لأدنوك وأبوظبي ودولة الإمارات». وتتميز ناقلات «التراماكس» العملاقة المخصصة لنقل البضائع الجافة السائبة بمحركات فعالة في حيث استهلاك الوقود، كذلك بتكنولوجيا ذكية لإدارة السرعة تسمح لمحرك الناقل بالعمل على البخار عند السرعات المنخفضة جداً وبالتالي استهلاك وقود أقل وخفض الانبعاثات الضارة. كما صممت أدنوك للإمداد والخدمات إلى أسطولها مؤخراً السفينة البخارية «غنتوت»، وهي ناقله بضائع سائبة أصغر حجماً تبلغ حمولتها 23.000 طن متري. وستستخدم هذه السفينة لنقل فحم الكوك المكلس من محطة

■ **الشحن والخدمات اللوجستية المتكاملة**
عامل تمكين رئيسي في تحقيق استراتيجية الشركة المتكاملة 2030

النمو الرئيسية وتنقل النفط الخام والمنتجات المكررة والغاز الطبيعي المسال على سفنها الخاصة أو من خلال سفن وناقلات مستأجرة. ويدير فريق الخدمات اللوجستية البحرية أسطولاً يتكون من 44 سفينة، كما يستأجر عدداً مائتاً. ويضم الأسطول مجموعة من سفن القطر، وسفن الإنقاذ والطروري، ومرائب الإنزال وقوارب نقل الطواقم. كما تدير أدنوك للإمداد والخدمات قواعد لوجستية في الرئيس والفجيرة والمصفح ومحطة بروج للحاويات في الرئيس، والتي قامت بشحن ما يزيد عن 3.5 مليون طن متري من البضائع خلال العام الماضي. وفي مجال الخدمات البحرية، تقدم أدنوك للإمداد والخدمات حلولاً شاملة في عمليات الموانئ البترولية وخدمات الغوص والاستجابة للتسربات النفطية. وتمتلك الشركة وتدير أسطولاً للخدمات البحرية من 46 سفينة، بما في ذلك دعم الغوص وقوارب الإرشاد وقوارب القطر وسفن الصيانة. وتدير الشركة أكبر مخزون للمعدات الخاصة بالاستجابة للتلوث في المنطقة النفطية في دولة الإمارات العربية المتحدة، موزعة بين أربع قواعد استجابة في جميع أنحاء الإمارات وخارجها. كما تمتد مجموعة خدمات أدنوك الشاملة للشحن والخدمات اللوجستية البحرية ذات التكلفة التنافسية والمتكاملة عبر سلسلة توريد النفط والغاز بأكملها.

على ضوء الانتشار الكبير لشبكات الجيل الخامس عالمياً وتوقعات ازدهار أعمالها وآثارها الإيجابية على أعمال مختلف القطاعات الأخرى، عقدت هواوي مؤتمراً سنوياً لشبكات النطاق العريض الأكبر من نوعه على مستوى العالم. وناقش المؤتمر فرص تعزيز شبكات الاتصالات في عصر الذكاء للجيل الخامس وأهم القضايا التقنية الخاصة بأعمال شركات الاتصالات والمؤسسات والشركاء والقوانين والسياسات الخاصة بالهياكل التنظيمية وأعمال الشركاء ذات الصلة من القطاعين العام والخاص على مدار العقد القادم في جميع أنحاء العالم. وأطلقت هواوي خلال المنتدى مجموعة من الاستراتيجيات الخاصة بتطوير أعمال الشبكات وتعزيز فرصها لمختلف الأسواق العالمية، خصوصاً في مجال دعم شبكات الجيل الخامس لأعمال القطاعات والصناعات الأخرى بفضل المميزات التي توفرها كالتكامل الاصطناعي والحواسيب السحابية، كما ناقش المنتدى تطبيقات وحالات الاستخدام الأمثل لشبكات الجيل الخامس وتوفير حلول وخدمات

على مستوى الصناعات الحيوية وتورهاها الهام في مجال ترسيخ فرص الانتعاش الاقتصادي في فترة ما بعد جائحة كورونا. والقي ريان دينغ، رئيس مجموعة أعمال «هواوي» كبار، لشبكات الاتصالات، كلمة في المنتدى بعنوان «تعزيز قيمة الشبكات اللاسلكية في العصر الذهبي للجيل الخامس»، أوضح فيها بأن الجيل الخامس سيشهد ازدهاراً كبيراً في جميع أنحاء العالم على مدار العقد القادم، وأنه ينبغي على جميع الأطراف في القطاع التقني أن يتفقوا بإمكانات هذه الشبكات ويكثفوا جهودهم للعمل المشترك على إطلاق أحدث شبكات الاتصالات للاستفادة منها في إنجاز التحول الرقمي وتنمية وتطوير مختلف القطاعات وتحقيق قيمة مشتركة للجميع على طريق بناء الاقتصاد الرقمي للدول. وتنتشر في الوقت الحالي أكثر من 100 سفينة من شبكات الجيل الخامس التجارية في جميع أنحاء العالم، مما يساهم في زيادة أعداد مستخدمي الجيل الخامس في العالم، ويعزز فرص استفادة شركات الاتصالات من الإمكانيات الكبيرة التي توفرها شبكات الجيل الخامس في نقل البيانات وتوفير حلول وخدمات

خلال منتدى شبكات النطاق العريض المتنقلة 2020 «هواوي» تطلق إستراتيجيات تعزيز شبكات الاتصالات في عصر الجيل الخامس



جديدة للأفراد والمؤسسات. ومواصلة تطوير هذه التقنية وتشجيع المزيد من الناس على الاعتماد عليها. تقوم شركات الاتصالات بنشر شبكات الجيل الخامس وتوفر خدماتها إلى مختلف المناطق وفي شتى الظروف مثل المدن ذات الكثافة السكانية والضواحي السكنية وداخل المنازل والمباني ليتمكن المستخدمون من الوصول إلى هذه الخدمات بشكل دائم. وتحتاج شركات الاتصالات لمزيد من أوجه التحسين لتوفير تجارب أفضل للمستخدمين بشكل مستمر تتماشى مع تطورات العصر الرقمي خلال الحقبة الرقمية الحالية، وترتقي لمتطلبات تطوير أعمال العملاء والصناعات بحسب أولويات كل سوق. وأكد دينغ أن تطوير استخدامات الجيل الخامس في المجال التقني مسؤولية لا تقتصر على شركات الاتصالات، وإنما تشمل جميع الأطراف الفاعلة في القطاع. وينبغي أن يتفق الجميع على دعم مساعي بناء أفضل الشبكات لخدمة المستهلكين وتوفير أفضل الخدمات للعملاء والخاص القطاعين العام والخاص لتعزيز قيمة الشبكات اللاسلكية في العقد الذهبي القادم للجيل الخامس.