

«ماستركارد» توقع اتفاقية تعاون مشترك مع «سبوتي»



ماستركارد

وتعزيز الرقمنة، بالتزامن مع منح المستهلكين مرونة أكبر في الدفع، ونسعى في «ماستركارد» إلى ربط المستهلكين بشغفهم من خلال العديد توفير العديد من الإمكانات المريحة المختلفة». ومن جانبه، قال زياد أحمد، أحد مؤسسين الشركة والرئيس التنفيذي لشؤون العمليات بشركة «سبوتي»: «تتمثل مهمة «سبوتي» في دعم العملاء وتمكينهم من الاستفادة بتجربة التسوق الخاصة بهم دون القلق حول التكاليف الباهظة والرسوم الخفية. وفي الوقت ذاته، تدعم منصتنا جذب أصحاب الأعمال الشركات؛ إذ أنها تعود بالفائدة على الطرفين. وفي ظل تنامي متطلبات فئة الشباب حالياً بالحصول على قدر أكبر من المرونة والراحة في المدفوعات، نخرّب عن حماسنا للعمل مع شريك يشاركنا قيمنا. وانطلاقاً من أن حلولنا هي الأولى من نوعها في سوق الإمارات العربية المتحدة والمملكة العربية السعودية، نعمل على التوسّع بسرعة في جميع أسواق دول مجلس التعاون الخليجي الأخرى. وستتمكن بفضل الحضور والخبرة التي تتمتع بها «ماستركارد» في مجال الدفع من تنمية مجتمعتنا الذي يركز على الناس ويتمحور حول الثقة».

في المائة وارتفاع في نسبة تحويل العملاء المحتملين إلى مبيعات بنسبة 40 في المائة. وفي إطار هذه الشراكة سيتسع نطاق خدمات «سبوتي» لتشمل شبكة التجار الواسعة الخاصة بـ«ماستركارد». وبالإضافة إلى ذلك، ستتعاون «سبوتي» و«ماستركارد» لطرح العديد من منتجات الدفع الرقمية الجديدة والمبتكرة تقنياً للمتسوقين في المنطقة. وبفضل منصة بديهية وسهلة الاستخدام، يُمكن للمستهلكين الاشتراك بسهولة ليصبحوا جزءاً من منصة «سبوتي» والتمتع بخيار التسوق والدفع وفق أقساط في أكثر من 600 متجر في قطاعي التجميل والموضة. وفي هذا السياق، قال جيريّش ناندّا، المدير الإقليمي لشركة «ماستركارد» في دولة الإمارات العربية المتحدة وسلطنة عُمان: «تُعَدّ المرونة عاملاً حاسماً في عالم التجارة الإلكترونية حالياً. ونظراً لتنامي فئة المتسوقين الذين يطالبون بشكل متزايد بالتنوع في خيارات الدفع، تلتزم «ماستركارد» بتلبية تلك الاحتياجات. وستسهم شراكتنا مع «سبوتي» بتعزيز سوق «الشراء الآن والدفع لاحقاً» في المنطقة، ما يُمكن الشركات من زيادة تعاملات العملاء

في ظلّ ما يشهده سوق «الشراء الآن والدفع لاحقاً» من نمو مستمر، حيث وصلت قيمته إلى 1.5 تريليون دولار أمريكي في جميع أنحاء العالم. أعلنت «سبوتي» عن اختيار «ماستركارد» كشريك حصري لمدفوعات «الشراء الآن والدفع لاحقاً» في المنطقة. وستتيح الشراكة الفرصة لملايين المستهلكين للاستفادة من خيارات دفع وفق أقساط مرتبة دون أي تكلفة إضافية أو رسوم خفية عبر الإنترنت أو في المتاجر أو عبر تطبيق «سبوتي». وتزوّد «سبوتي» المتسوقين بالقدرة على «التسوق الآن والدفع لاحقاً» دون أي تكلفة أو رسوم خفية على الإطلاق. ويتمثل هدف الشركة في دعم منظومة التجارة الإلكترونية في المنطقة وتوفير منتج مناسب للمستهلكين من شأنه أن يدعم العملاء بالتزامن مع مساعدة التجار على تنمية قاعدة مستهلكين أوفياء. ويحصل المستهلكون على أداة لإدارة الميزانية تتيج لهم إدارة النفقات على مدى فترة زمنية محددة بينما يمتنع التجار بمبيعات مسرّعة. وأشار تجار «سبوتي» إلى أنهم تمكنوا بفضل «سبوتي» من تحقيق زيادة في متوسط قيمة الطلبات بنسبة 50

«اتصالات» تتعاون مع «إريكسون» لتعزيز قدرات شبكة الجيل الخامس



إيكو نيلسون

القدرات الاستيعابية والارتفاع بالأداء العام للشبكة، لتلبية احتياجاتنا وبما يتوافق مع توقعات المستهلكين. وستتمكن عبر نشر واعتماد تقنية الجيل الخامس بالموجات الراديوية الجديدة وشبكة الجيل الخامس الأساسية، أن تضمن الجودة الفائقة والقدرات الاستثنائية لخدمات الاتصال الموثوقة التي تعزز حياة عملائنا». ومن جهته قال إيكو نيلسون، نائب الرئيس في إريكسون الشرق الأوسط وإفريقيا: «تتعاون اتصالات مع إريكسون في إطار شراكة طويلة الأمد، استغلنا على ضوئها تعزيز جهودنا التعاونية وتطوير شبكة الجيل الخامس، لتلبية احتياجات عملائنا من المؤسسات والأفراد عبر دولة الإمارات العربية المتحدة. تتميز شبكة الجيل الخامس لدى اتصالات، بأحواثها على أحدث

اللاسلكية، بدءاً من الخدمات الترفيهية مروراً بالإنترنت الأشياء وقال هيثم عبد الرزاق، الرئيس التنفيذي للتكنولوجيا في اتصالات: «تلتزم اتصالات على نحو مستمر ببذل الجهود الهادفة لإيجاد حلول مبتكرة تساهم في الارتقاء بقيمة الخدمات المقدمة للعملاء إلى المستوى التالي. وستقوم اتصالات باعتبارها شبكة الهاتف المتحرك الأسرع في العالم عن العام 2020 وفقاً لتقييم Speedtest "Ookla"، بالاستثمار في تقنية الجيل الخامس كبنية تحتية حيوية ذات دور ريادي في استشراف المستقبل الرقمي، وتعزيز الاستثمار في الدولة والمساهمة الصناعية وإنترنت الأشياء (IoT). ومن المتوقع أن توفر تقنية الجيل الخامس تجارب جديدة لعملاء الاتصالات

الخامس. الأمر الذي يعتبر بمثابة إنجاز استثنائي على مستوى التعاون الاستراتيجي بين الشركتين في مجال تطوير ونشر تقنية الجيل الخامس، حيث سيتم تنفيذ عدة عمليات لتوسيع نطاق شبكة النفاذ الراديوي (RAN) وإتمام عملية تحويل الشبكات الأساسية في دولة الإمارات العربية المتحدة. ويتم التركيز في إطار هذا التعاون على حالات استخدام تقنية الجيل الخامس ذات الصلة، والتطبيقات المساهمة في تعزيز رحلة التحول الرقمي لقطاعات الاقتصاد المختلفة. ومن ضمنها: النطاق العرض المتنقل المعزز، والوصول اللاسلكي الثابت، وتمكين تطبيقات تقنية الجيل المحسن والوصول اللاسلكي الثابت والحلول الصناعية المبتكرة وإنترنت الأشياء، المزايا التي توفرها تقنية الجيل الخامس لشركة الاتصالات

أعلنت «اتصالات»، إحدى مجموعات الاتصالات الرائدة في الأسواق العالمية الناشئة، والخاصة على جائزة "Speedtest" من Ookla كاسرع شبكة هاتف متحرك في العالم لعام 2020، عن تعزيز شراكتها الاستراتيجية مع إريكسون (المسجلة في ناسداك: إريك) لإعداد ونشر شبكة الجيل الخامس الراديوية وشبكة الجيل الخامس الرئيسية، بما في ذلك إدارة بيانات المستخدم (UDM). وسيتم تنفيذ هذا التعاون بالاعتماد على القدرات الفائقة للشبكة السحابية، لتتمكن عملاء اتصالات من الاستفادة بمزايا النطاق العرض المتنقل المحسن والوصول اللاسلكي الثابت والحلول الصناعية المبتكرة وإنترنت الأشياء، المزايا التي توفرها تقنية الجيل الخامس لشركة الاتصالات

أعلنت «اتصالات»، إحدى مجموعات الاتصالات الرائدة في الأسواق العالمية الناشئة، والخاصة على جائزة "Speedtest" من Ookla كاسرع شبكة هاتف متحرك في العالم لعام 2020، عن تعزيز شراكتها الاستراتيجية مع إريكسون (المسجلة في ناسداك: إريك) لإعداد ونشر شبكة الجيل الخامس الراديوية وشبكة الجيل الخامس الرئيسية، بما في ذلك إدارة بيانات المستخدم (UDM). وسيتم تنفيذ هذا التعاون بالاعتماد على القدرات الفائقة للشبكة السحابية، لتتمكن عملاء اتصالات من الاستفادة بمزايا النطاق العرض المتنقل المحسن والوصول اللاسلكي الثابت والحلول الصناعية المبتكرة وإنترنت الأشياء، المزايا التي توفرها تقنية الجيل الخامس لشركة الاتصالات

«امتيازات» تتخرج من شركتين مُحققة أرباحاً بمليون دينار

المعلم " بقيمة 1.7 مليون دينار. كانت خسائر "امتيازات" ارتفعت 145.4% في التسعة أشهر الأولى من العام الجاري، لتصل إلى 1.16 مليون دينار، مقابل خسائر بنحو 471.33 ألف دينار لنفس الفترة من عام 2019.

580 ألف دينار، وارتفاع بند الموجودات المتداولة (مدينون) بنحو 1.7 مليون دينار. كان مجلس إدارة "امتيازات" وافق في منتصف سبتمبر الماضي على العرض المقدم لشراء الشركتين التابعتين "نايب للتجارة" و "مطعم

وبينت أن الأرباح الناتجة من التخرج سوف ينعكس أثرها على المركز المالي للمجموعة، حيث ستخفض قيمة الموجودات المحتفظ بها بغرض البيع بقيمة 1.235 مليون دينار، وتتحفّض المطلوبات المتعلقة بموجودات مُصنّعة بغرض البيع بمبلغ

وأوضحت "امتيازات" في بيان للبورصة الكويتية، أنها أتمت عملية التخرج وتحويل الملكية لطرف خارجي وذلك بكامل الحصص المملوكة من الشركات التابعة للمجموعة وهما شركة نايب للتجارة العامة وشركة مطعم المعلم.

قالت شركة الامتيازات الخليجية الفاضة إنها حققت أرباحاً بقيمة 1.045 مليون دينار تقريباً خلال الربع الرابع من العام الجاري؛ نتيجة التخرج ببيع كامل الحصص المملوكة للمجموعة في شركتين.

بعد مسيرة مضيئة امتدت لـ 44 عاماً

«الخطوط الكويتية» تودع الكابتن صفر

بسواعد أبنائه الأوفياء». من ناحيته، تقدم الكابتن/ محمد صفر بالشكر الجزيل لرئيس مجلس ادارة شركة الخطوط الجوية الكويتية الكابتن/ علي الدخان وأعضاء مجلس الإدارة والادارة العليا والمسؤولين في دائرة العمليات على هذا التكريم والاحفاوة التي تلقاها منهم، مؤكداً على روح المثابرة والتفاني في العمل، والتأهيل على أساليب الطيران الحديثة، والتفاني والاهتمام التي تجمع أبناء الخطوط الجوية الكويتية ببعضهم البعض، والوفاء الذي لمسه من القيادات العريقة، مشيراً في الوقت ذاته إلى أن «الكويتية» تعد منزله الاساسي الذي تعلم منه طوال خدمته في عالم الطيران. وفي الختام أعرب الكابتن صفر عن بالغ أمانيه للخطوط الجوية الكويتية بالتوفيق والسداد في الوصول بناقلنا الوطني لأقصى درجات النجاح والتميز التي اعتاد أهل الكويت والعالم على رؤيتها منذ عقود سابقة وأن تكون في مصاف شركات الطيران لما تقدمه من خدمات متميزة لركابها الاعزاء على متن طائراتها المتنوعة والحديثة.

والتزامه بين زملائه حيث يأتي هذا التكريم ضمن فلسفة الإدارة العليا تجاه الموظفين بدعمهم وتحفيزهم وتقديرهم على سنوات خدمتهم وأخلاصهم في العمل، مما يعزز من معاني الوفاء والترابط والتواصل بين القيادة وموظفيها ويؤكد على حرص الخطوط الجوية الكويتية المتواصل والدائم على تكريم منسوبيها وكوادرها وتقديرهم لخدمتهم ولائهم في تلك الشركة العريقة الامر الذي يدل على روح الأسرة الواحدة التي تتمتع بها الكويتية مع موظفيها الاعزاء». ونقلنا الكابتن صفر تحيات رئيس وأعضاء مجلس الإدارة وتمنياتهم له بمزيد من التوفيق والسداد في حياته ما بعد التقاعد مقدمين له جزيل الشكر على جهوده الملموسة والحيثية والتي استمرت لأكثر من 44 عاماً قام من خلالها بخدمة الناقل الوطني لدولة الكويت طوال السنوات الماضية، ونأمل لجميع العاملين في الخطوط الجوية الكويتية التوفيق والنجاح في خدمة وتطور الطائر الأزرق وأن يبقى دائماً محلقاً في السماء وشامخاً



العنزي والحداد والنجار يكرمون كابتن صفر

مدير دائرة العلاقات العامة والإعلام فايز العنزي: «يأتي توديع الكابتن/ محمد صفر ضمن توجيهات مجلس الإدارة برئاسة الكابتن/ علي الدخان وسائر أعضاء المجلس وتكريماً له ولمسيرته المضيئة واللامعة

نسعى له في المستقبل لتظل الخطوط الجوية الكويتية دائماً مزدهرة بكوادرها الوطنية من الطيارين المتميزين الذين نشهد لهم بعملهم وأدائهم المحترف والكفاءة في قيادة طائرات الطائر الأزرق من جانبه قال

الكويتية إضافة لما يتمتع به من حسن خلق وطيب زمالة مع الجميع ، فهو من الرعيل الذي درب أجيال مختلفة من الطيارين والذين أصبحوا اليوم من المدربين والطيارين المحترفين وهو ما يعد الهدف المنشود الذي

كبيرة في قلوبنا وبين زملاء العمل في الشركة». وأوضح الكابتن/ النجار: «نشهد للكابتن/ صفر بحسن الاداء والكفاءة الفنية العالية في العمل خلال هذه السنوات التي قضاها في الخطوط الجوية

الخطوط الجوية الكويتية». وأضاف الحداد: «يشهد الكابتن/ صفر بالكفاءة والاحترافية العالية بين زملائه في العمل ولديه خبر عالية في عالم الطيران حيث قام بتدريب أجيال كثيرة من الطيارين في الخطوط الجوية الكويتية وتأهيلهم على أساليب الطيران وأنا منهم ولا شك أن الكابتن/ صفر ترك أثراً كبيراً في نفوس العديد من الزملاء وانطباعاً جيداً عن مسيرته التي قضاها في الكويتية سواء في البصمات الواضحة والملموسة التي عادت بالفائدة على الكثير وتعلم منها أجيال متعاقبة من الطيارين والزملاء في دائرة العمليات، لذا نتمنى له كل التوفيق والسداد في مسيرته القادمة وأن يكون مثال يحتذى به لأجيال المستقبل». بدوره، قال مدير دائرة العمليات الكابتن/ يعقوب النجار: « تشرفت بزمالة الكابتن/ محمد صفر سواء أثناء الدراسة في كلية الطيران أو في العمل ضمن فريق طياري الخطوط الجوية الكويتية طوال العقود الماضية التي شهدنا بها معاً لحظات سعيدة وممتعة لا ننسى تركت أثراً وبصمات

في إطار سعيها الدائم لتقدير كوادرها الوطنية وضمن جهودها الحديثة لتكريم موظفيها المتميزين، ودعت شركة الخطوط الجوية الكويتية الكابتن/ محمد صفر قائد طائرة أعلى، من خلال استقباله في مبنى الركاب رقم 4 قادماً من رحلة دبي والتي تعد آخر رحلة عمل له لانهاء خدمته الطويلة في الخطوط الجوية الكويتية. وعلى هامش الاستقبال، قال مساعد الرئيس التنفيذي لشؤون العمليات الكابتن/ عيسى الحداد: «تكريماً له ولمسيرته المضيئة في الناقل الوطني، نقوم اليوم باستقبال الكابتن محمد صفر وتوديعه بعد آخر رحلة يقودها على متن طائرات الشركة لذا نتوجه له بجزيل الشكر ووافر الامتنان على جهوده الممتدة لأكثر 4 عقود ماضية والتي عاشها بكل نجاح بين جدران الطائر الأزرق، فكان دائماً ما يظهر حماسه وولاهه لعمله وحسن خلقه تجاه زملائه وتجاه ركاب الخطوط الجوية الكويتية، وكان الكابتن صفر خير مثال للتفاني بالعمل والجد والاجتهاد ومن أصحاب البصمات البارزة واللامعة في