

خلال نتائج الربع الأول للسنة المالية 2021

«أقيا» تحقق قيمة عقود إجمالية بـ 2.2 مليار دولار

تعريف أعمالنا كشركة تقدم الخدمات السحابية، وهو القطاع الذي شكل مفتق طرق رئيسي في تاريخ أعمالنا، ومكنا من التجاوب بشكل سريع وفقال مع التغيرات التي تشهدها الشركات في الأسواق العالمية على ضوء رحلتها في عالم التحول الرقمي». وأظهرت نتائج الربع الأول أيضا ارتفاعا على مستوى قيمة العقود الإجمالية (TCV)، إذ ارتفعت إلى نحو 2.2 مليار دولار، كما حققت اشتراكات خدمات Avaya المعتمدة على السحابة OneCloud ارتفاعا على مستوى قيمة العقود الإجمالية وبلغت 180 مليون دولار. وجاءت هذه النتائج، لتعكس تطور العلاقات مع العملاء وإضافة عملاء جُدد، خصوصا في الأسواق التي تشهد اندفاعا كبيرا عابرا للقطاعات تجاه التحول الرقمي وتبني الحلول السحابية، تماما كما هو الحال في منطقة الشرق الأوسط، التي ساهمت في تعزيز أداء ونتائج الشركة. وتتمتع أقيا بحضور قوي في هذه المنطقة خصوصا في ظل وجود علاقات استراتيجية مع القطاعات الحكومية والمصرفية، بالإضافة إلى الرعاية الصحية والتعليم ومراكز الاتصال وغيرها من المجالات.

- تحقيق أعلى معدل عقود في مجال مراكز الاتصال خلال 4 سنوات
- توقيع اتفاقات مع 1600 علامة تجارية جديدة وهو ما يعكس قوة الشركة على مستوى المنافسة الدولية

إيرادات متكررة، ونسبة هذه النوعية من الإيرادات هي مؤشر أساسي على نجاح منظومة علاقاتنا في مختلف الأسواق. في الربع الأول حققنا إيرادات متكررة بنسبة 65 %، وهي تشكل ارتفاعا كبيرا مقارنة بالفترة ذاتها من العام الماضي، حيث بلغت النسبة نحو 59 %. وترافق ذلك مع توقيعنا عقودا شملت 1600 علامة تجارية جديدة، وهو ما عكس قوة وقدرات أقيا المتنامية على مستوى المنافسة الدولية. ولم تتوقف اندفاعتنا القوية هنا، إذ أننا أطلقنا أيضا مجموعة مبادرات، أعدنا من خلالها

وقدراتنا على مستوى الأسواق الدولية، فضلا عن استمرارنا بتنفيذ سياسة ابتكار متواصلة على مدار الساعة، لتتيح لنا البقاء على المقدمة على مختلف الأصعدة. المجالات التي نقودها ونحقق فيها التميز والريادة العالية تتزايد باستمرار، وهذا يشمل حلول السحابة و«الاتصالات الموحدة» والذكاء الاصطناعي وتحليل البيانات ومراكز الاتصال وقنوات التسويق الموحدة، وغيرها من الحلول التي ساهمت بتصدر حلولنا حول العالم. ونتيجة لبناء الثقة بيننا وبين العملاء، فُتح نحقق بشكل دائم



شركة «أقيا»

مركزنا المتقدم في مجال الحلول التشاركية التي تتيح تعظيم أداء فرق العمل. وكل هذه الإنجازات تساهم في النهاية بتقديم حلول حلول أقيا بشكل مضطرد لأنهم لمساو على مدى السنوات، نتيجة جهودنا وخبرتنا المتنامية في تنفيذ المشاريع الضخمة،

لها التحرك بشكل من والتخطيط استثنائية، تتخطى التوقعات في كل المؤشرات الرئيسية، وتعكس نجاح استراتيجيتنا، وصوابية الخيارات التي اتخذناها خلال السنوات الماضية. لقد واصلنا طويل رسخنا فيه مجموعة من المبادئ والمقاربات، والتزمنا بتنفيذ استراتيجية تحول أقيا إلى شركة رائدة عالمية في السحابة، وببذات الوقت حافظنا على

أبو لطيف: «نحن أمام نتائج استثنائية، تتخطى التوقعات في كل المؤشرات الرئيسية، وتعكس نجاح استراتيجيتنا، وصوابية الخيارات التي اتخذناها خلال السنوات الماضية. لقد واصلنا الاستفادة من زخم العام 2020، وتابعنا تنمية الإيرادات للربع الثالث على التوالي. كما أظهرت النتائج المالية تمتع أقيا بقدرات مالية وسيولة نقدية قوية، تتيج

- ارتفاع الإيرادات الإجمالية إلى 743 مليون دولار ما شكل نموا بنسبة 4 % على أساس سنوي

متواصلة، وسجلت حوزاتها أعلى نسبة نمو خلال 4 سنوات، وبلغت نسبة النمو التي حققتها في الربع الأول 40 %. وعل صعيد متصل سجلت الشركة نموا على مستوى العملاء، وبنسبة ناهزت 80 %. فيما فاق عدد «الإشراكات» التوقعات ووصل إلى 565 مليونا. أما على مستوى العقود فتم توقيع 119 عقدا مع قيمة إجمالية للعقود (TCV) فوق المليون دولار وبلغت حصتها 88 % من إجمالي الإيرادات بعد أن كانت عند مستوى 86 % في الفترة ذاتها من العام الماضي. وبشكل مواز كانت مراكز الاتصال تحقق نجاحات

أعلنت شركة «أقيا» Avaya (NYSE:AVYA) القابضة عن تحقيق نتائج مالية قوية في الربع الأول من السنة المالية 2021. والمنتهي في 31 ديسمبر 2020. وأوضحت الشركة أن النتائج المحققة في الربع الأول تمثل انطلاقا مميزة لسنة 2021، خصوصا وأنها تضمنت نموا كبيرا في مختلف المؤشرات. وأوضحت أقيا أن إيرادات الربع الأول بلغت 743 مليون دولار، وجاءت مدفوعة بالنمو على مختلف الصعد.

وحققت خدمات أقيا المعتمدة على السحابة Avaya OneCloud إيرادات بقيمة 262 مليون دولار وهو ما شكل نموا نسبته 38 %. كذلك ارتفعت الإيرادات الناتجة عن أعمال السحابة و«شركاء أقيا في المجال التكنولوجي» Alliance Partner والإشراكات فبلغت 34 % من الإجمالي، وهو ما شكل نموا كبيرا قياسا بالفترة ذاتها من العام الماضي حيث كانت عند مستوى 18 %. كما حققت البرامج والخدمات نموا ملحوظا، وبلغت حصتها 88 % من إجمالي الإيرادات بعد أن كانت عند مستوى 86 % في الفترة ذاتها من العام الماضي. وبشكل مواز كانت مراكز الاتصال تحقق نجاحات

المباركي تؤكد موعد انطلاق «المؤتمر الافتراضي الخليجي لدعم منظومة الابتكار»

«Visa الوطني الخطوط الكويتية» بدون رسوم لثلاث سنوات

وتقديم خدمات وعروض تنمasha مع تطلعاتهم». وأكد البلام على أن بطاقات Visa الوطني الخطوط الجوية الكويتية (نادي الواحة) الائتمانية تم تصميمها خصيصا لمحبي السفر وهو ما يعكس بوضوح على طبيعة العروض والمكافآت التي تقدمها تلك البطاقات والتي تناسب أسلوب الحياة الفريد والتميز لتلك الشريحة من العملاء. وتُعد بطاقات الوطني الائتمانية الطريقة الأمثل لتأمين المدفوعات، لما توفره من مميزات حصرية ومن ضمنها بطاقات Visa الوطني الخطوط الجوية الكويتية (نادي الواحة) والتي تقدم لمحبي السفر خدمات ومكافآت لا محدودة. وتوفر بطاقة Visa Infinite الوطني الخطوط الجوية الكويتية (نادي الواحة) الائتمانية وبطاقة Visa Signature الوطني الخطوط الجوية الكويتية (نادي الواحة) Visa Platinum الوطني الخطوط الجوية الكويتية (نادي الواحة) بطاقة واسعة من الخصائص الاستثنائية والتي تشمل: الحصول على أميال نادي السفر، الاستقبال عند الوصول إلى المطار، فضلا عن برنامج مكافآت الوطني والذي يؤهل العملاء إلى اكتساب النقاط واستبدالها لدى أكثر من 850 محلا شاركا مع الحصول على



أنور البلام

يسعى بنك الكويت الوطني إلى مكافأة عملائه بعروض حصرية تلبي احتياجاتهم وتطلعاتهم، وبمناسبة مرور عام على الشراكة الناجحة مع الخطوط الجوية الكويتية، قرر الوطني إبقاء عملائه من دفع الرسوم السنوية لمدة ثلاث سنوات لبطاقة Visa Infinite الوطني الخطوط الجوية الكويتية (نادي الواحة) الائتمانية أو بطاقة Visa Signature الوطني الخطوط الجوية الكويتية (نادي الواحة) الائتمانية أو بطاقة Visa Signature الوطني الخطوط الجوية الكويتية (نادي الواحة) الائتمانية ويسري العرض لفترة محدودة.

وتمكن بطاقات Visa الوطني الخطوط الجوية الكويتية الائتمانية العملاء من الحصول على أميال النخبة الترحيبية لغاية 15 ألف ميل عند تفعيل البطاقة، فضلا عن أميال إضافية تصل إلى 10 آلاف ميل عند استخدام البطاقة، وكذلك الحصول على أميال نادي الواحة لغاية 4 أميال وذلك مقابل كل دينار كويتي يتم إنفاقه على المشتريات اليومية. كما توفر البطاقات العديد من المميزات التي تضمن للعملاء رحلة مريحة وأكثر رفاهية ومنها: الدخول إلى أبرز قاعات الانتظار، تأمين السفر، الاستقبال عند الوصول إلى المطار، فضلا عن برنامج مكافآت الوطني والذي يؤهل العملاء إلى اكتساب النقاط واستبدالها لدى أكثر من 850 محلا شاركا مع الحصول على

والمستثمرين ليركزوا على المحاور الرئيسية والتي من أبرزها أفضل الممارسات العالمية والتطبيقات الناجحة لدعم منظومة الابتكار وريادة الأعمال والذكاء الاصطناعي ثم الانتقال إلى كيفية تعزيز الخدمات التقليدية والافتراضية المتعلقة بالمبادرات وبرامج الابتكار وريادة الأعمال والإبداع والذكاء الاصطناعي. بالإضافة إلى عرض أفضل الأدوات الفعالة والاستراتيجيات المستخدمة في برامج الابتكار وريادة الأعمال الخليجية والإقليمية والعالمية. وأخيرا سيتم تبادل أفضل التطبيقات للمناهج الابتكارية في التدريس والتعليم التي تركز على التميز في الابتكار وريادة الأعمال والإبداع.

وقد جذت الدكتورة هنادي بالدور الكبير الذي يلعبه المعهد العربي للتخطيط دولة الكويت في دعم كافة الجهود الإنمائية العربية وذلك من خلال ما يقدمه من خدمات في مجال بناء القدرات والاستشارات والنشر كبرى من الخبراء والممارسين ورأسي السياسات العليا في الدول العربية والخليجية وأصحاب القرار والمؤسسات الأكاديمية والتنمية والتربية والبحثة



هنادي مبارك المباركي

جميع المستويات. وأخيراً تحديد التحديات والفرص لبرامج الابتكار والذكاء الاصطناعي وريادة الأعمال. وقالت المباركي أن المؤتمر الخليجي يضم مجموعة متنوعة من أجل توعية وتعزيز روح الابتكار وريادة الأعمال وخامسا: وضع استراتيجيات وخطط تنفيذية لتسريع وتعزيز الآثار الاجتماعية والاقتصادية للابتكار والإبداع وريادة الأعمال على

المناطق الذكية والتعاون والتعليم وغير ذلك من الاستراتيجيات الاقتصادية والاجتماعية، رابعاً : تبادل الخبرات وتعزيز الشراكات الفعالة في مجالات الابتكار والذكاء الاصطناعي وريادة الأعمال وخامسا: وضع استراتيجيات وخطط تنفيذية لتسريع وتعزيز الآثار الاجتماعية والاقتصادية للابتكار والإبداع وريادة الأعمال على

والإبداعية وأنشطة ريادة الأعمال من خلال إنشاء نظام إعلامي وتعليمي ووضع مناهج دراسية تعمل على نقل المعارف والمهارات للأفراد والمنظمات لتوظيفها من أجل توعية وتعزيز روح الابتكار وريادة الأعمال والإبداع. ثالثاً: دعم مجتمعات الممارسين وأصحاب المهن من خلال استدامة النمو الذكي والابتكار وكذلك استدامة الاقتصاد عبر استدامة

أكد د.هنادي مبارك المباركي رئيسة المؤتمر والمؤسس لشركة ايكوسيسستم للاستشارات الإدارية على انطلاق المؤتمر الافتراضي الخليجي الثاني لدعم منظومة الابتكار والإبداع وريادة الأعمال والذكاء الاصطناعي والتكنولوجيا لعام 2021 في موعده المقرر من 6 إلى 8 إبريل من الساعة 2 ظهرا الى 9 مساء بتوقيت الكويت . ويعقد هذا المؤتمر بالتعاون مع المعهد العربي للتخطيط بدولة الكويت. وأشارت الدكتورة هنادي المباركي إلى أن فكرة المؤتمر قد تبلورت كإحدى المبادرات الخليجية من خلال عملها الدؤوب لأكثر من 20 سنة نحو التنويع الاقتصادي ونقل أفضل الرؤى المستقبلية والتطبيقات العملية والتجارب العالمية الناجحة في مجال الابتكار وريادة الأعمال والتكنولوجيا والذكاء الاصطناعي إلى دول مجلس التعاون الخليجي ورفع التصنيفات والمؤشرات القياسية العالمية وإيماننا منها بأن الأسرة الخليجية تسكن في بيت خليجي واحد.

وبينت د. المباركي بأن المؤتمر الافتراضي الخليجي لعام 2021 يهدف إلى أولا: تعزيز مناخ الابتكار والإبداع وريادة الأعمال في الدول العربية بشكل عام ودول مجلس التعاون لدول الخليج العربية بشكل خاص. ثانيا: إشراك المجتمع المحلي والخليجي في الأنشطة الابتكارية

في إطار دعمه لمؤسسات وهيئات المجتمع المدني

البنك التجاري راع بلاتيني للأنشطة السنوية للهيئة العامة للصناعة



جانب من تسليم شيك المساهمة

البنك التجاري الذي يحرص على تأكيد مفهوم المسؤولية الاجتماعية باعتباره من المؤسسات المصرفية الرائدة، حيث يتجلى هذا الدور واضحا من خلال اهتمامه بالمشاركة في العديد من الفعاليات المجتمعية التي تخدم قطاعات واسعة من المجتمع الكويتي.

وقد أعرب عبدالله السهلي عن شكره وتقديره لإدارة البنك على دعمه المتواصل لأنشطة الهيئة برغم الظروف الاستثنائية التي تمر بها الكويت، مشيدا بالدور المميز لـ "التجاري" في دعم ورعاية مختلف أنشطة الهيئة، مؤكداً أن هذا الأمر ليس بغريب على

التنمية المجتمعية المستدامة. وبهذه المناسبة، قام ممثلين عن البنك التجاري بتسليم شيك المساهمة لعبدالله السهلي-نائب المدير العام للهيئة، بحضور فاطمة حسين-مدير منطقة في قطاع الخدمات المصرفية للأفراد في البنك التجاري.

بتنظيمها لموظفيها، فضلاً عن مساندة الهيئات والمؤسسات الصناعية، التي تعمل من أجل تنمية الصناعة المحلية في البلاد، ولتؤكد من جديد الدور المحوري الذي يلعبه في مجال المسؤولية الاجتماعية، وحرصه على دعم مؤسسات المجتمع المدني من أجل تحقيق

واصل البنك التجاري في تقديم الرعاية البلاطينية للأنشطة الرياضية للعام 2021 لدعم فريق كرة القدم التابع للهيئة العامة للصناعة، وقد جاءت هذه الرعاية من قبل "التجاري" إدراكا منه بأهمية دعم الفعاليات الرياضية التي تقوم مؤسسات وهيئات الدولة