توقعات بتعزيز الموارد الاقتصادية بين البلدين الشقيقين

الملاني: 2.9 مليار دولار.. حجم التجارة بين البحرين والسعودية في 2020

التكنولوجيا الذكية تساهم في تقليص أوقات الانتظار للشاحنات على جسر الملك فهد بنسبة 90 في المئة

من المقرر أن يتم تنفيذ مشروع تجريبي يستخدم أحدث التقنيات الذكية لتسريع تخليص الشاحنات على جسر الملك فهد، والذي يربط بين البحرين والمملكة العربية السعودية، وذلك بعد أن ساهم هذا المشروع في تمكين الشاحنات من عبور الجسر بصورة أسرع 12 مرة في الفترة التجريبية.

ويأتي ذلك في الوقت الذي تتوقع فيه مملكة البحرين أن تتعزز المكاسب من التجارة بين البلدين الشقيقين مع عودة «مليارات» الدولارات إلى اقتصاد البحرين بمجرد إعادة افتتاح الجسر وعودة السياح.

وبدأ العمل في المشروع التجريبي منذ يناير 2020، وقد وقعت المؤسسة العامة لجسر الملك فهد مذكرة تفاهم مع مزود المنصات السعودية تبادل الذي سيكون مسؤولاً عن تعميم تنفيذ المشروع على جميع حركة الشحن على جانبي الجسر، حيث ستسمح المنصة للسائقين بحجز المواعيد مع شؤون الجمارك في كل من البحرين والمملكة العربية السعودية، مما يجعل عملية العبور أكثر كفاءة ويسهل التجارة بين المملكتين.

وفي تصريح له بهذه المناسبة قال الدكتور علي المولاني رئيس جمعية الاقتصاديين البحرينية:

«وصل حجم التجارة بين البحرين والسعودية إلى 10.9 مليار ريال سعودي (2.9 مليار دولار أميركي) في 2020 رغم تقييد حركة البضائع لأشهر قليلة باستثناء السلع الضرورية من ذلك مع ذروة الجائحة، وأتوقع أن يساهم هذا المشروع من قبل مؤسسة جسر الملك فهد خفض التكاليف على الشركات المصدرة وزيادة التبادل التجاري بين البلدين، حيث أرى بأنه سيسعى المنتجون والمصدرون للاستفادة بشكل كبير من هذه التطورات التي تتمثل في الوصول السريع للأسواق عبر البنية التحتية الرقمية المتقدمة».

وهذا الإعلان هو الأحدث في مجموعة من الخطوات التي تم اتخاذها لتحسين حركة البضائع بين البحرين والمملكة العربية السعودية، حيث قامت شؤون الجمارك في البحرين في العام الماضي بأتمتة عملية جمع البيانات وإضافة أجهزة مسح ضوئي تعمل بالذكاء الاصطناعي، وسمحت بإجراء عمليات فحص الشحنات قبل وصول البضائع إلى الحدود.

وقد أشرفت شؤون الجمارك خلال العام 2020 أيضاً على توسيع برنامج المشغل الاقتصادي المعتمد، والذي جاء من خلال مذكرة تفاهم بين البحرين والسعودية لتسريع التخليص الجمركي للشركات المصنفة ضمن هذا البرنامج، مما سيعود بالفائدة على العديد من الشركات متعددة الجنسيات الكبيرة مثل «موندليز» و«آرلا» التي تتخذ من البحرين مقراً لها. وتأتي مثل هذه التطورات على الجسر بعد افتتاح مبنى جديد في مطار البحرين الدولي بالإضافة إلى إدخال التكنولوجيا بشكل أكبر في منطقة البحرين اللوجستية، ومنطقة البحرين العالمية للاستثمار، وميناء خليفة بن سلمان، كما أن الخطط جارية لإنشاء جسر ثان يربط بين البحرين والمملكة العربية السعودية، مما سيوفر سعة إضافية لشاحنات البضائع بالإضافة إلى استخدام أحدث التقنيات لتعزيز نشاط التصدير وتحسين العمليات الجمركية.

التحسينات على الجسر ستساهم في زيادة التبادل التجاري بين البلدين وخفض التكلفة على الشركات المصدرة

جسر الملك فهد

أثبتت قدرتها على التعامل مع كافة السلبيات التى خلفتها أزمة كورونا

الماجد: دور البنوك كان قوياً ومتفاعلا في توفير أعلى مستويات الخدمات الرقمية

أكد رئيس اتحاد مصارف الكويت ونائب رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لمجموعة بنك بوبيان عادل الماجد أن البنوك الكويتية أثبتت قدرتها على التعامل مع كافة السلبيات التى خلفتها أزمة كورونا خاصة ما يتعلق باستمرارها بتقديم مستويات عالية من الخدمة للعملاء على الرغم من كافة التحديات التى واجتها .

وأوضح الماجد خلال مشاركته في المؤتمر الافتراضي الذي نظمته مؤسسة غلوبل فاينانس أن استثمار البنوك المحلية في الخدمات المصرفية الرقمية على مدار السنوات الاخيرة قد أتى ثماره خلال الازمة التى اعتمد فيها المواطنين والمقيمين على الخدمات الرقمية سواء عبر الانترنت او الهواتف الذكية مما أدى إلى ارتفاع معدلات استخدامها بصورة كبيرة . وأضاف ان البنوك تعتبر شريك استراتيجي للحكومة في مواجهة هذه الازمة الطاحنة سواء خلال الفترة الماضية أو الايام المقبلة حتى تزول باذن الله منوها الى تحمل القطاع المصرفي لحوالي 400 مليون دينار تكلفة تأجيل فوائد القروض لمدة 6 أشهر بسبب التداعيات السلبية لجائحة كورونا على الاقتصاد الكويتي الى جانب المساهمات الاخرى لمساندة كافة القطاعات .

وأضاف « أيضا ساهمت البنوك بتقديم العديد من صور الدعم للشركات والمشروعات الصغيرة ودورها في مساندة الجهود الحكومية من خلال تمويل الصندوق الذي اعلن عن تأسيسه بنك الكويت المركزي بقيمة 10 ملايين دينار تموله البنوك الكويتية لدعم المساعي الحكومية في مكافحة انتشار فيروس كورونا المستجد».

من ناحية أخرى وردا على سؤال حول الاندماجات بين القطاعات المصرفية في الكويت والخليج قال الماجد ان الحديث حاليا عن مثل هذه النوعيات من الشراكات استمر لسنوات عدة وبالفعل شهدت المنطقة العديد من الاندماجات الناجحة فيما عرف بالموجة الاولى .

وقال « حسب الدراسات الحالية فان الموجة التالية يمكن أن تنطلق بعد التعافي من أزمة كورونا التى طالت القطاع المصرفي في المنطقة والكويت واستفادتها من دروس الموجة الاولى « مؤكدا ان كافة الاحتمالات مفتوحة لذلك .

واكد الماجد أهمية الدور الذي يلعبه القطاع المصرفي في تنفيذ رؤية الكويت الجديدة نحو تحقيق مستقبل أفضل للأجيال القادمة وفي قيادة عملية بناء الدولة الحديثة التي نطمح إليها لاسيما مع قيام الحكومية باتخاذ العديد من الخطوات الجادة على مدار الأعوام الماضية نحو تنشيط ودعم الاقتصاد وتنويع مصادر الإنتاج وتقديم إصلاحات اقتصادية ومالية من خلال المشروعات الكبرى.

وتطرق الماجد الى دور اتحاد مصارف الكويت مؤكداً ان الاتحاد يعمل بشكل فعّال على خدمة مصالح البنوك والنظر في التشريعات الجديدة التي تختص بالنشاط المصرفي ويرفع تعليقاته وتوصياته إلى الجهات الرقابية والهيئات الأخرى المختصة.

الاستعداد منذ سنوات

وحول سلوكيات العملاء خلال الازمة قال الماجد أن ارقام شركة الخدمات المصرفية الآلية المشتركة (كي نت) أشارات وبوضح إلى التغير الواضح في سلوكيات المستهلكين في الكويت من المواطنين والمقيمين والتى تحولت بصورة كبيرة إلى الخدمات الرقمية الى حد التأكيد على أن ما تم انجازه خلال 6 أشهر يفوق ما تم في سنوات .

وأضاف وضح بصورة كبيرة تغير طرق الدفع من الطرق التقليدية إلى الطرق الدفع الإلكتروني وتقليل التلامس بأقصى حد ممكن من خلال التوجه للدفع عبر الانترنت والهواتف الذكية و الدفع عبر نقاط البيع مع ارتفاع الدفع (بدون لمس) أو الدفع اللاتلامسي والتى تمثل غالبية اجمالي عمليات نقاط البيع .

وأكد أن هذه التحولات ما كانت لتنجح أو تتم لولا استعداد البنوك الكويتية وشركة كي نت وتوجيهات بنك الكويت المركزي منذ سنوات لتقليل استخدام النقد والكاش في المعاملات اليومية والاعتماد على الوسائل الرقمية .

بنك بوبيان خلال الازمة

من ناحية أخرى تطرق الماجد إلى ما قام به بنك بوبيان خلال العام وفي أوج أزمة كورونا مؤكدا أن استراتيجية البنك في التعامل مع الازمة استطاعت على الرغم من كل ما واجهته الكويت من زيادة حصة البنك من التمويل المحلي بصفة عامة لأكثر من 10 % بينما ارتفعت حصة بنك بوبيان من تمويل الأفراد لتتجاوز نسبة 14 % .

وأوضح الماجد ان العام 2020 شهد مجموعة من التطورات ابرزها الاستحواذ على بنك لندن و الشرق الأوسط في المملكة المتحدة و بالتالي أصبح لدى بنك بوبيان ذراع مصرفي أجنبي كمنصة لتعزيز قاعدة العملاء من خلال التركيز على خدمات إدارة الثروات و الخدمات المصرفية الرقمية.

ونوه الماجد أنه « استناداً إلى استراتيجيتنا و إلى هيكلية طبيعة العمل الخاصة ببنك بوبيان، دفعتنا القدرة على الإبداع و الإبتكار و المرونة إلى تطوير منتجات جديدة و تحسين مستوى الخدمات و برامج العمل لخلق أفضل التجارب المصرفية المتطورة و الموثوقة للعملاء».

وأشار أنه « بناءً على توجهاتنا خلال السنوات الماضية لريادة الخدمات المصرفية الرقمية، تمكنا أثناء الازمة من المحافظة على سير عمل المنتجات المصرفية و رضا العملاء، فضلاً عن التفوق على توقعات السوق في هذا المجال».

وأضاف « نمت الثقة في المنتجات المصرفية الرقمية إلى درجة دفعت العملاء للاعتماد على التكنولوجيا الرقمية بما في ذلك التحادث الرقمي و التواصل المعتمد على الذكاء الاصطناعي و عليه، تتمحور استراتيجيتنا في الخدمات المصرفية الرقمية حول شغفنا في اعتبار عملائنا مركز اهتمامنا في جميع أنشطتنا « .

يذكر ان الماجد الذي يشغل أيضا منصب رئيس اتحاد مصارف الكويت قد شارك في المؤتمر السنوي الذي تنظمه مؤسسة غلوبل فاينانس هذا العام عبر وسائل التواصل عن بعد بمشاركة محافظ بنك الكويت المركزي الدكتور محمد الهاشل ونخبة من مسؤولي البنوك وشركات الاستثمار الكويتية حيث تطرق المؤتمر للعديد من القضايا والتحديات التى تواجه البنوك الكويتية خاصة في مرحلة ما بعد كورونا .

كما استعرض المؤتمر بحث السبل والوسائل الرئيسية التى واجهت من خلالها البنوك الكويتية أزمة كورونا ووضعها الحالي بعد مرور أكثر من عام على الأزمة لاسيما مع العودة للاجراءات المتشددة والاغلاق والحظر وتأثير ذلك على مختلف القطاعات الاقتصادية .

وناقش المؤتمر أيضا تطور الخدمات المصرفية الرقمية في الكويت ونجاح الكثير من البنوك في مواجهة الازمة من خلال توفير أعلى مستويات الخدمة عبر القنوات الرقمية لاسيما خلال فترات الحظرين الشامل والجزئي .

الماجد خلال مؤتمر غلوبل فاينانس الافتراضي

«جولد-آي» توقع اتفاقية شراكة مع «إي إم إي إيه غلوبال فاينانشل كونسالتنسي»

شعار شركة «جولد-آي»

باشرت «جولد-آي»، وهي الشركة المتخصصة الحائزة على جوائز في تكنولوجيا تداول العملات الأجنبيّة والعملات المشفرة، عملية توسّعها في الشرق الأوسط والهند من خلال إبرام شراكة مع «إي إم إي إيه غلوبال فاينانشل كونسالتنسي»، وهي شركة تتخذ من الإمارات العربية المتحدة مقرًا لها وتضمّ شبكة قويّة من المؤسّسات الماليّة، بما في ذلك عملاء في مجال تجارة التجزئة بالعملات الأجنبية في جميع أنحاء المنطقة.

تأسست «جولد-آي» في عام 2008 وعملت على تطوير حلول رائدة في السوق في مجال تداول العملات الأجنبيّة والعملات المشفّرة، ما سمح لمئات وسطاء التداول متعدد الأصول حول العالم بتحويل عمليّات التداول خاصّتهم من خلال منتجات فعّالة لإدارة السيولة، وملحقات إضافيّة خاصة بمنصة التداول «ميتاتريدر»، وأدوات ذكاء الأعمال.

وستركز الشراكة بين «جولد-آي» التي تتخذ من المملكة المتحدة مقرًا لها وشركة «إي إم إي إيه جلوبال فاينانشل كونسالتنسي» على المبيعات ودعم مجموعة المنتجات الكاملة من «جولد-آي». ويشمل ذلك منصتي «إم تي 4 بريدج» و«إم تي 5 جايتاواي»، ومنصة «ماتريكس» لإدارة السيولة متعددة الأصول، وأداة إدارة المخاطر ومعلومات الأعمال «فيجوال إيدج»، و«إم إيه إم برو»، و«كريبتو سويتش 2.0».

وفي هذا السياق، يقول توم هيجينز، الرئيس التنفيذي لشركة «جولد-آي»: «يمثّل التعاون مع أفضل الموزّعين في مناطق جغرافية رئيسيّة في قطاعنا أمرا أساسيا بالنسبة إلى استراتيجية النمو العالميّة خاصتنا. ويهمّنا للغاية أن نتواصل مع الموزّعين الذين يفهمون الثقافة المحلية، واللغة، وآداب الأعمال، ويتمتعون أيضاً بفهم عميق لمتطلبات العملاء ومستويات الخدمة العالية التي نتوقعها لجميع عملاء 'جولد-آي'.»

وأضاف: «تناسب 'إي إم إي إيه جلوبال فاينانشل كونسالتنسي' جميع متطلباتنا، فهي شركة تتمتع بسمعة جيّدة في المنطقة وقاعدة عملاء قويّة من وسطاء التداول في جميع أنحاء منطقة الشرق الأوسط والهند. ويسرّنا أن نتعاون معهم ونتطلع إلى بناء أعمالنا في هذه المنطقة معًا.»

من جهته، قال ساتشين فيرما، المدير الإداري لدى «إي إم إي إيه جلوبال فاينانشل كونسالتنسي»: «تعدّ 'جولد-آي' رائدة عالميّة في السوق في مجال تكنولوجيا تداول العملات، ونحن متحمّسون لتقديم منتجاتهم إلى عملائنا من وسطاء التداول. لقد خضعنا لتدريب معمّق من قبل 'جولد-آي' وقد أُعجبنا للغاية بالنطاق الواسع والعميق لعروضهم ومنتجاتهم الغنيّة بالخصائص وسهلة الاستخدام.»

تتمتّع «إي إم إي إيه جلوبال فاينانشل كونسالتنسي» بفريق يتمتّع بخبرة عالية وبمعرفة قويّة بالأسواق الماليّة العالميّة وشركات الوساطة المالية. وحصلت الشركة على ترخيص المنطقة الحرة في الفجيرة، وهي تقدم مجموعة واسعة من حلول الاستثمار إلى المؤسسات المالية من مختلف الأحجام في منطقة أوروبا والشرق الأوسط وأفريقيا.

تعدّ «جولد-آي» شركة رائدة في السوق في مجال التكنولوجيا الماليّة، وهي تقوم بتطوير التكنولوجيا لمساعدة الوسطاء الذين يتداولون بالعملات الأجنبية، وعقود الفروقات، والعملات المشفرة، على العمل بفعالية أكبر وزيادة الربحية.

بهدف تعزيز قبول بطاقاتها على نطاق عالمي

«ديسكفر» توقع اتفاقية تعاون مشترك مع «باي نت» في ماليزيا

وقّعت كل من "ديسكفر"، الشركة الرائدة في مجال الخدمات المصرفية الرقمية والمدفوعات و"بايمنتس نتوورك ماليزيا" المحدودة ("باي نت")، وهي شبكة المدفوعات الوطنية والبنية التحتية المركزية المشتركة لخدمات الدفع في ماليزيا، على اتفاقية من شأنها توسيع نطاق قبول المدفوعات التي يقوم بها حاملو بطاقات "ديسكفر" و"داينرز كلوب إنترناشيونال" وتحالف الشبكات في ماليزيا.

تشكّل هذه الاتفاقية استكمالاً للاستراتيجية التي تعتمدها "ديسكفر" لتعزيز قبول بطاقاتها في منطقة آسيا والمحيط الهادئ بهدف دعم الشركاء الحاليين في دول مثل سنغافورة والهند والصين واليابان من خلال تمكينهم من الوصول إلى 10 آلاف موقع للصراف الآلي وأكثر من 570 ألف جهاز نقاط بيع في جميع أنحاء ماليزيا. وقد شهدت "ديسكفر" نموًا مستمرًا في نطاق قبول بطاقاتها في منطقة آسيا والمحيط الهادئ على مدار السنوات القليلة الماضية، وقد أبرمت مؤخرا مجموعة من الشراكات في كل من الصين وتايوان وهونغ كونغ وكمبوديا وفيتنام ونيوزيلندا، مساهمة في إضافة علاقات جديدة إلى حافظة علاقاتها المتعددة القائمة بالفعل. وقد أدى ذلك إلى زيادة قبول بطاقاتها في المنطقة بنسبة 14 في المائة في عام 2020.

وفي هذا السياق، قال ريكاردو ليت، نائب الرئيس الأول للأسواق الدولية في شركة "ديسكفر": "يشكّل العمل مع 'باي نت' واحداً من العوامل الأساسية التي سمحت لنا بتمهيد الطريق الوصول إلى السوق الماليزية لشركائنا في جميع أنحاء العالم". وأضاف: "ستواصل 'ديسكفر' العمل مع مزودي خدمات الدفع في المنطقة في محاولة لتوفير تجارب دفع أكثر سلاسة للعملاء عندما يكون السفر ضروريًا".

ومن جهته، قال بيتر شيسر، الرئيس التنفيذي لمجموعة "باي نت": "ترى 'باي نت' الكثير من الفرص الجذابة المتاحة لكل من الطرفين بفضل هذه الشراكة. إذ تتماشى هذه الشراكة تمامًا مع الجهود المبذولة من قبل 'باي نت' لتزويد البنوك الأعضاء لدينا بالفرصة لتوسيع نطاق وصولها من خلال الاتصال بشبكة 'ديسكفر العالمية' والشركات الماليزية وزيادة فرص المبيعات من خلال تسهيل المدفوعات من قبل قاعدة حاملي بطاقات 'ديسكفر' العالمية الأعضاء الذين يزورون ماليزيا".

تملك شبكة "ديسكفر العالمية" أكثر من 50 مليون موقع قبول تجاري و2 مليون موقع للصراف الآلي ومواقع الوصول إلى الأموال النقدية في جميع أنحاء العالم. تشمل شبكة "ديسكفر العالمية" كل من شبكة "ديسكفر" ("ديسكفر نتوورك") و"داينرز كلوب إنترناشيونال" و"بالس" وأكثر من 20 شبكة شريكة في التحالف في جميع أنحاء العالم.