

ضمن سلسلة "موجز السياسات" التي يصدرها صندوق النقد العربي

مستويات النفاذ إلى الخدمات العامة الأساسية في الدول العربية لا تزال دون معدلات الطلب المتنامي

ارتفاع احتياجات تمويل البنية التحتية يفرض تحديات تتعلق بتدبير الموارد الإضافية المناسبة لزيادة الاستثمارات

الحاجة ماسة إلى تبني مقاربة توازن بين متطلبات زيادة الإنفاق الرأسمالي وضمان الاستدامة المالية

تعبئة الموارد المحلية أحد الخيارات المتاحة لخلق حيز مالي مناسب لتمويل الاستثمارات العامة وتلبية متطلبات تطوير البنية التحتية

هناك حاجة لإعادة ترتيب أولويات الإنفاق بعيداً عن الأشكال الأقل إنتاجية بما يحقق وفورات جيدة

تنمية أسواق التمويل المحلية من خلال تطوير أسواق السندات طويلة الأجل وابتكار منتجات مالية متوافقة مع الشريعة



صندوق النقد العربي أصدر عدداً جديداً ومهماً من سلسلة "موجز سياسات"

اعتبارات الاستدامة المالية، إضافة إلى فتح آفاق لمشاركة أكبر للقطاع الخاص في تمويل البنية التحتية من خلال التركيز على الفرص المتاحة في مجال الإصلاح الضريبي، وإعادة ترتيب أولويات الإنفاق العام بعيداً عن أشكال الإنفاق الأقل إنتاجية ورفع كفاءته بما يحقق وفورات وتوجيه نحو الاستثمارات العامة، وتعزيز الاستفادة من فرص الاقتراض الداخلي والخارجي مع مراعاة

لتمويل احتياجات البنية التحتية، بإطار أربعة خيارات تضمنت: تعبئة الموارد المحلية من خلال التركيز على الفرص المتاحة في مجال الإصلاح الضريبي، وإعادة ترتيب أولويات الإنفاق العام بعيداً عن أشكال الإنفاق الأقل إنتاجية ورفع كفاءته بما يحقق وفورات وتوجيه نحو الاستثمارات العامة، وتعزيز الاستفادة من فرص الاقتراض الداخلي والخارجي مع مراعاة

متفاوتة على صعيد توفير مزيد من الموارد لزيادة مستويات الاستثمار في البنية التحتية سواء نتيجة ضيق الحيز المالي بسبب ارتفاع عجز الموازنات العامة ومستويات الدين الحكومي، أو الحاجة إلى تطوير أسواق التمويل المحلية، وتعزيز مشاركة القطاع الخاص في تمويل البنية التحتية. استعرض الموجز الفرص المتاحة أمام الدول العربية لتعبئة موارد إضافية

الديمقراطية، والحاجة لتلبية متطلبات تحقيق أهداف التنمية المستدامة بنهاية عام 2030، وتعزيز النمو الشامل والمستدام. كذلك أشار الموجز إلى التوازن النسبي في المستويات الراهنة للإنفاق الرأسمالي في الدول العربية مع تباينه من دولة لأخرى، قياساً باحتياجات الاستثمار في البنية التحتية، والتحديات التي تواجهها الدول العربية بدرجات

في إطار حرصه على تطوير أنشطته البحثية، أصدر صندوق النقد العربي العدد الواحد والعشرين من سلسلة موجز سياسات بعنوان "تحديات وخيارات تمويل البنية التحتية في الدول العربية". أشار الموجز إلى ارتفاع احتياجات تمويل الاستثمارات البنية التحتية على مستوى العالم وفي الدول العربية على خلفية تنامي الطلب على الخدمات العامة مدفوعاً بالعوامل

لارتفاع مهارات موظفي إدارة المبيعات المباشرة

«بويان» يطلق المرحلة الثالثة من «أكاديمية المبيعات المركزية»



لقطة جماعية للمتدربين

المدير العام لإدارة المبيعات المركزية ثامر العنزي "نسعى دائماً ك فريق واحد في بنك بويان إلى أن تكون مؤسسة مصرفية حريصة على توظيف وتدريب وتمكين موظفينا لمساعدتهم على النجاح في حياتهم المهنية معنا، حيث نركز دائماً على تأهيل الكوادر الوطنية وتدريبها للنجاح في الصناعة المصرفية في كافة القطاعات والأقسام".

وحول البرنامج، أوضح أن أكاديمية المبيعات المركزية تنقسم إلى ثلاثة مستويات، كل مستوى لتدريب حوالي 30 من موظفي إدارة المبيعات المركزية خلال العام الحالي، يتناول خلاله العديد من الموضوعات التي تؤهلهم إلى تقديم خدمة أفضل لعملاء بويان بجانب استخدام لغة موحدة بين جميع أعضاء الفريق، وتعتبر هذه المرحلة هي الثالثة من عمر هذا البرنامج الذي انطلق في عام 2019.

ويحتوي البرنامج على عدة مراحل متتابعة ويشكل رحلة تعلم للمشاركين، متبينا نهجاً فريداً في تقديم دورات تدريبية متخصصة في هذا المجال مع محاولة الربط بين النظريات العلمية والممارسة والتطبيق الصحيح في مجال التسويق والمبيعات بطريقة منهجية عملية.

تحصيل المعلومات والممارسة العلمية والممارسة والتطبيق في مجال التسويق والمبيعات وخدمة العملاء في القطاع البنكي الإسلامي وربط التقدم في الدراسة مع التقدم المهني والوظيفي واستخدام لغة موحدة بين جميع أعضاء الفريق.

وأكد أن البنك كان له السبق في السنوات الأخيرة على مستوى البنوك المحلية والقطاع الخاص في تنفيذ العديد من المبادرات المهمة في سبيل تنمية وتطوير موظفيه وإتاحة الفرصة أمامهم لصلق مهاراتهم وتأهيلهم من خلال برامج تدريبية ذات طبيعة خاصة تجمع بين

التدريبية بما يعكس إيجابياً على خدمة عملائنا حيث يعد برنامج "أكاديمية المبيعات المركزية" برنامجاً مبتكراً يهدف إلى زيادة الوعي بوظيفة المبيعات المركزية وأهميتها، بجانب كيفية التواصل مع العملاء ومحاولة خدمتهم بشكل أفضل.

وعن البرنامج، أوضح الرومي أنه جرى تصميمه وتنفيذه خصيصاً لموظفي إدارة المبيعات المباشرة في بنك بويان على مختلف الدرجات الوظيفية للارتفاع بمهاراتهم وإيجاد منهجية ثابتة في تقديم الخدمة لعملاء بويان كما يحرص

بنك بويان يُطلق المرحلة الثالثة من "أكاديمية المبيعات المركزية" للارتفاع بمهارات موظفي إدارة المبيعات المباشرة

أعلن بنك بويان عن إطلاقه مؤخراً للمرحلة الثالثة من البرنامج التدريبي (أكاديمية المبيعات المركزية) المصمم خصيصاً للارتفاع بمهارات موظفي إدارة المبيعات المباشرة من مختلف الدرجات الوظيفية، وذلك في إطار حرص إدارة البنك على تطوير مهارات موظفيه ودعم الابتكار والإبداع وتعزيز مهارات التعامل مع العملاء لديهم مما يعكس إيجابياً على تقديم خدمة عالية المستوى لعملاء بنك بويان.

وصرح المدير التنفيذي لإدارة تطوير وإدارة المواهب في بنك بويان عبدالعزيز الرومي "نؤكد دائماً حرص بنك بويان على موارده البشرية كما لا نالوا جهداً في سبيل توفير أفضل البرامج التدريبية لهم انطلاقاً من أحد قيم البنك الرئيسية وهي "الاهتمام بالموظفين". كما نعمل على تبني ومواكبة أحدث التطورات التكنولوجية تماشياً مع توجهات البنك وحرصه على الابتكار والإبداع، مما يعكس إيجابياً على خدمة العملاء". وأضاف أن البنك يسعى دوماً إلى إضافة كل ما هو جديد إلى قائمة البرامج

الشركة توفقت تحقيق صافي عائد سنوي بقيمة 8 بالمئة

«كامكو للاستثمار» تشارك بصفقة عقارات مكتبية في المملكة المتحدة بمبلغ 8.1 ملايين دينار



شركة «كامكو للاستثمار» أعلنت مشاركتها في فرصة استثمارية بالمملكة المتحدة

أعلنت شركة «كامكو للاستثمار» مشاركتها في فرصة استثمارية عبر شركات ذات الغرض الخاص خارج الكويت، تتمثل بثلاثة عقارات مكتبية بالمملكة المتحدة بمبلغ 8 ملايين دينار (نحو 19.4 مليون جنيه إسترليني) "في إفصاح على موقع بورصة

الكويت الإلكتروني أمس الأربعاء، تحقيق صافي عائد سنوي بقيمة 8 في المئة. وأسست الشركة عام 1998 وأدرجت في بورصة الكويت عام 2008 ويبلغ رأسمالها المصرح به 34.2 مليون دينار (نحو 102.6 مليون دولار". ويتركز نشاط "كامكو للاستثمار" على إدارة

الأصول والاستثمارات المصرفية والوساطة المالية وتوفير مجموعة متنوعة من خلال محافظ وصناديق استثمارية تغطي أسواق الأسهم والدخل الخاصة والعقارات استثمارية وحلول استثمارية بادارة الغير وإدارة أصول الحالات الخاصة والاستثمارات المصرفية.

بقيمة 15.3 مليون دينار ولمدة ثلاث سنوات

شركة تابعة لـ «الرابطة» تقدم أقل الأسعار بمناقصة إيجار سيارات لـ «نפט الكويت»



«الرابطة» أعلنت أن شركة تابعة لها قدمت أقل الأسعار بمناقصة إيجار سيارات لـ «نפט الكويت»

وتوقعت رابطة الكويت والخليج للنقل عائدًا من هذا العقد بحدود 5 في المئة، علماً أن هذه النسبة قابلة للتغيير صعوداً أو هبوطاً أثناء فترة التنفيذ سواء من حيث ظروف التنفيذ أو التغييرات السعرية.

وأستت الشركة عام 1982 وأدرجت في بورصة الكويت عام 2000 ويبلغ رأسمالها المصرح به 27.7 مليون دينار (نحو 83 مليون دولار). وتتمثل أغراض الشركة بتقديم خدمات المناولة في الموانئ وتحميل وتفريغ

لدة ثلاث سنوات. وقالت الشركة في إفصاح على الموقع الإلكتروني لبورصة الكويت أمس الأربعاء، إنها نقلت إعلان المناقصة عن الموقع للجهاز المركزي للمنافسات العامة وأنها لم تخطر شركتها التابعة رسمياً بذلك.

أعلنت شركة رابطة الكويت والخليج للنقل أن إحدى شركاتها التابعة قدمت أقل الأسعار، في مناقصة بشأن إيجار سيارات دفع رباعي لشركة نفط الكويت بقيمة 15.3 مليون دينار (نحو 45.9 مليون دولار أمريكي)

أعلنت شركة رابطة الكويت والخليج للنقل أن إحدى شركاتها التابعة قدمت أقل الأسعار، في مناقصة بشأن إيجار سيارات دفع رباعي لشركة نفط الكويت بقيمة 15.3 مليون دينار (نحو 45.9 مليون دولار أمريكي)