

المرزوق: «بيتك كابيتال» ترتب إصدار صكوك استدامة بـ 350 مليون دولار لـ «بيتك تركيا»



عبدالعزیز المرزوق

والمؤسسات التركية، تلتة إصدارات عديدة بالدولار وإصدارات رأس المال للشريحتين الأولى والثانية بالإضافة إلى إصدار بعملة الريفيت الماليزي في عام 2015 من خلال إنشاء برنامج للصكوك بقيمة 2 مليار رينجيت، وساهمت هذه الإصدارات في ترسيخ مكانة "بيتك تركيا" في سوق الصكوك العالمي، وحيازته اهتمام المستثمرين في أنحاء العالم.

كما يعزز هذا الإصدار الدور البارز لـ "بيتك كابيتال" في أسواق رأس المال والصكوك، ويؤكد الثقة التي يوليها المصدرون للشركة والخبرات والكفاءات والإمكانات لديها، التي تساهم بتحقيق النتائج الإيجابية لعملائها من الشركات والحكومات في جميع أنحاء العالم، ويعزز قيادة مجموعة "بيتك" ودورها المتميز في إدارة وترتيب إصدارات الصكوك.

الأول من نوعه لمؤسسة مالية إسلامية والأول عالميا لغرض الشريحة الثانية لرأس المال

صكوك الاستدامة تستخدم في تمويل المشاريع الخضراء والاجتماعية

ويعتبر الإصدار إضافة جديدة إلى سجلات "بيتك تركيا" في سوق الصكوك، واستمرارا لسلسلة الإصدارات الناجحة التي قام بها، والتي تساهم بصورة كبيرة في نمو البنك، وتعكس قدرته على استقطاب الأموال من الأسواق العالمية، الأمر الذي يؤكد الثقة في متانة وضع البنك وخطته التوسعية.

وينسب إلى "بيتك تركيا" الفضل بإصدار أول صكوك دولية لمؤسسة تركية في عام 2010، وفتح باب إصدارات الصكوك للبنوك

الإصدار، حيث حصد الإصدار تغطية كبيرة في وقت قياسي مستقطبا المستثمرين من المنطقة وحول العالم، الأمر الذي يؤكد أهمية هذا المنتج الشرعي الذي يوفر التمويل المساند لعمليات النمو والتوسع للشركات والحكومات والمشاريع التنموية الكبرى، مشيرا إلى أن "بيتك كابيتال" حرصت على تحقيق تغطية متوازنة ومتنوعة وشاملة للإصدار، بما يحقق بناء علاقات ثقة وتعاون مع المستثمرين وضمان أقصى انتشار وأكبر إقبال على منتج الصكوك.

أحد مدراء الإكتتاب الرئيسيين للإصدار، والذي شهد طلبا كبيرا من مستثمرين إقليميين ودوليين تجاوز عددهم 180 مستثمرا، حيث بلغت التغطية على مبلغ الإصدار ما يزيد عن 12 ضعفا، وتجاوزت الطلبات 4 مليارات دولار أمريكي، وتم إصدار الصكوك بعائد 6.125% سنويا، وقد تم إدراجها في سوق إيرلندا للأوراق المالية.

ونوه إلى أن مدة الإصدار 10 سنوات و3 شهور من تاريخ الإصدار، مع وجود خيار استرداد الصكوك بعد 5 سنوات من تاريخ

قال الرئيس التنفيذي في شركة "بيتك كابيتال" الذراع الاستثماري لمجموعة بيت التمويل الكويتي "بيتك"، عبدالعزيز ناصر المرزوق أن الشركة نجحت في ترتيب عملية إصدار صكوك الاستدامة لصالح "بيتك تركيا" ضمن الشريحة الثانية لرأس المال بقيمة 350 مليون دولار، ويعتبر الإصدار الأول من نوعه لصكوك مستدامة تم إصداره من قبل مؤسسه مالية إسلامية، والأول عالميا لصكوك مستدامة للشريحة الثانية لرأس المال، وسيتم استخدام متحصلات الإصدار في تمويل المشاريع المستدامة ذات الأنشطة الخضراء والمشاريع ذات المنافع الاجتماعية وفقا لإطار التمويل المستدام.

وأوضح المرزوق في تصريح صحفي بأن "بيتك كابيتال" قامت بدور المنسق العالمي ومستشار الهيكل المشترك بالإضافة إلى

أديب أحمد ينضم إلى المجلس الاستشاري لمنتدى السياحة العالمي



أديب أحمد

السياحة العالمي في لوسرن في الفترة ما بين 16-15 نوفمبر 2021 "مهرجان الابتكار" في أندرمات حيث سيلقي أديب أحمد، المدير الإداري لشركة "توينتي 14 هولدينجز" التي تتخذ من أبوظبي مقرا لها، وخلال هذا المؤتمر الحدث، وخلال هذا المؤتمر الهجين، ستقوم شخصيات معروفة، مثل كلاوس شواب (مؤسس المنتدى الاقتصادي العالمي)، ولوروا ماير (الرئيس التنفيذي لشركة "هوتل" "بيستراف المحدودة" والرئيس التنفيذي السابق "جروب")، وشانون غويان (الرئيس التنفيذي لشؤون الاستدامة في "تي تي سي")، ونيل فيرغسون (المؤرخ والمؤلف)، واليكس لامبرت (الرئيس التنفيذي لـ "غيبست ريدبي")، بمناقشة التحديات الحالية التي تواجه قطاع السياحة وإيضاح كيفية التعامل مع هذه المسائل من خلال الحلول القائمة على التفكير الاستراتيجي.

أصحاب المصلحة وصنّاع القرار في هذا القطاع الذين سيتعاونون لإيجاد حلول للتحديات المستقبلية في قطاع السفر والسياحة. ويعتبر المجلس الاستشاري هيئة دولية تضم خبراء معروفين ومسؤولين عن ضمان جودة منتدى السياحة العالمي في لوسرن. ويحدد المجلس مواضيع المنتدى ويقرر المحتوى العام من خلال تضمين المواضيع العالمية الحالية ومعالجة الاختلافات الثقافية. وتتضمن قائمة أعضائه البارزين كلا من فرانزيسكا بيترز ستوب، الرئيس إدارة الشؤون المالية للرئيس التنفيذي لشركة بمدينة لوسرن؛ ويونيت شاتوال، المدير الإداري لـ "انديان هوتيلز كوبياني ليميتيد"؛ وجيفري ليمان، رئيس المجلس الدولي لشركاء السياحة، والمؤسس المشارك لشركة "اس يو إن"؛ وإيزابيل هيل، مدير المكتب القومي للسفر والسياحة، في مكتب وزارة التجارة الأمريكية، وغيرهم.

وسيستضيف منتدى

عَيْن منتدى السياحة العالمي في لوسرن ("ديلبو تي إف إل") أديب أحمد، المدير الإداري لشركة "توينتي 14 هولدينجز" التي تتخذ من أبوظبي مقرا لها، كعضو في المجلس الاستشاري العالمي للمنتدى. وجمع منتدى السياحة العالمي في لوسرن على مدى أكثر من عشرة أعوام خبراء القطاع والرؤساء التنفيذيين والمستثمرين والشركات الناشئة، ورشح حضوره بصفته منصة عالمية مرموقة للتبادل. ومن خلال تعزيز التعاون عبر الأجيال، تبرز أفكار وحلول جديدة تعود بالفائدة على قطاع السياحة حاضرا ومستقبلا. ويضمّ أحمد، الذي يملك عددا كبيرا من العقارات الشهيرة في مختلف أنحاء العالم كافة، مثل فندق "جريت سكوتلاند يارد" في لندن، وفندق "الدورف أستوريا - ذا كالدونيان" في إنديرة، وفندق "بولمان داون تاون" في دبي و"بورت موزيريس" في كوتشي وغيرها، إلى كوكبة مختارة من كبار

«علي عبدالوهاب المطوع التجارية» تخرج أول دفعتين من برنامجها الصيفي للطلبة



لقطة جماعية في ختام البرنامج الصيفي

المبادرة في السنوات القادمة وتقديم المزيد من الدورات والبرامج المماثلة.

يذكر أن الشركة لها التزام دائم بدعم الاستثمار في الطاقات والمواهب الشابة وإتاحة الفرص الوظيفية لهم وتوسيع آفاق معرفتهم النظرية والعملية لتنمية مهاراتهم الوظيفية وقدراتهم الثقافية في ميادين الاقتصاد والتجارة والصناعة وغيرها. ومن تلك المبادرات دعمها لجمعية "إنجاز الكويت" التي تهدف إلى إعداد الطالب للعمل في القطاع الخاص، وأيضا رعايتها لبرنامج "فكرة" الهادف إلى خلق جيل من رواد الأعمال ودعم الاقتصاد المحلي، بالإضافة إلى دعمها الدائم لمبادرات وزارة الدولة لشؤون الشباب الهادفة إلى تمكين جيل الشباب وصناعة غد أفضل بسواعدهم. والجدير بالذكر أن شركة علي عبدالوهاب المطوع التجارية هي واحدة من أكبر الشركات التجارية في الشرق الأوسط وتدير عملها في قطاعات واسعة مثل السلع الاستهلاكية وأدوات المنزل والمطابخ والأثاث والرحلات الخارجية ومستلزمات البر وقطاع العكر وغيرها. كما تمثل أكثر من 100 علامة تجارية عالمية في قطاعي الجلة والتجزئة وتشهد نموا كبيرا في سوق الشرق الأوسط.

ونسعى بشكل متواصل لدعمهم وتقديم كل ما يوسعنا لوضعهم على طريق النجاح في حياتهم المهنية. من جهته قال الرئيس التنفيذي للموارد البشرية والشؤون الإدارية، عارف عبدالله العجمي: "لدى شركة علي عبدالوهاب المطوع التجارية فريق عمل مميز ومفترس يدير عمليات البيع بالتجزئة عبر قطاعات مختلفة في السوق الكويتي. أطلقنا هذا البرنامج لتوفير فرصة للطلبة للتعرف عن قرب على هذه القطاعات الحيوية من جهة ولتنمية قدراتهم وتطوير مهاراتهم وإكسابهم خبرة أولية في هذه القطاعات من جهة أخرى. سعداء باحتتام البرنامج الصيفي لتدريب الطلبة لعام 2021، كما نتطلع للاستمرار بهذه

المطوع التجارية، فيصل على المطوع. "حريصون جدا في شركة علي عبدالوهاب المطوع التجارية على تمكين الطلبة وتعزيز مهاراتهم العملية وتأهيلهم وإلهامهم لخوض سوق العمل من أوسع أبوابه بثقة وقدرات مهنية تنافسية. اليوم احتفلنا بتخريج أول دفعة من برنامجنا الصيفي وهو برنامج تدريبي مهني قدم للطلبة تجربة مراحل مختلفة من عمليات التشغيل والخدمة في قطاع البيع بالتجزئة وهو أحد شرايين القطاع الخاص الكويتي والذي لنا فيه خبرة تمتد لأكثر من 90 عاما. أبارك للخرجين وتتمنى لهم حياة مهنية حافلة بالإنجازات. وأضاف: "نحن ملتزمون دائما بمسؤوليتنا الاجتماعية خاصة تجاه الكفاءات الشابة

البيع بالتجزئة ومساعدتهم بتدريب الطلبة ومتابعتهم في تطوير مهاراتهم الشخصية في العمل وتسليمهم مهام متنوعة وتعريفهم على مختلف الوظائف مثل المحاسبة التي تتطلب مهارات حسابية على الطالب أن يتقنها لإتمام عملية البيع أو لمعالجة عمليات إرجاع المشتريات، وأيضا التعرف على المنتجات وأسعارها وكيفية عرضها في المحل أو حتى طلبها من المخازن، بالإضافة إلى التعرف على أسس خدمة العملاء التي تتطلب مهارات في التواصل مع الآخرين واستقبال الزبائن الرد على استلثام واستفساراتهم، وغيرها من المهام. وقال رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي في شركة علي عبدالوهاب

أعلنت شركة علي عبدالوهاب المطوع التجارية عن اختتام برنامجها الصيفي لتدريب الطلبة، والذي أقيم في الفترة الممتدة من شهر يوليو حتى شهر سبتمبر 2021، وشارك فيه طلبة تتراوح أعمارهم بين 20-16 عاما، وذلك بهدف تزويدهم بتجربة عمل حقيقية وتعزيز مهارات البيع لديهم وإطلاعهم على أسس خدمة العملاء وتعريفهم بكيفية إدارة الوقت واستغلاله في العمل، وذلك من خلال دروس وورش عمل تدريبية في محلات البيع بالتجزئة التابعة للشركة منها محلات "ذي أثلثس فوت" وإنترسبورت وريبوك ونايك ستور. وقد تضمن البرنامج دورتين، انطلقت الأولى منهما في بداية شهر يوليو واستمرت حتى بداية شهر أغسطس، أما الدورة الثانية فقد بدأت في الأول من أغسطس واستمرت لغاية شهر سبتمبر، حيث حصل الطلبة الذين أكملوا البرنامج على خبرة عملية وثالوا شهادة إتمام دورة، تشجيعا لهم للمنافسة والمداومة على جهودهم في الإطلاع والتدريب المبكر على أسس ومبادئ العمل. وقد أشرف على البرنامج فريق إدارة تنمية المواهب في شركة علي عبدالوهاب المطوع التجارية، في حين قام كل من مديري محلات

البنك التجاري يعلن الفائزين في سحب «YOU»

الاجتماعية إلى التجاري، بالإضافة إلى فرص لدخول السحوبات الشهرية للفوز بجوائز قيمة، إلى جانب الحصول على بطاقة مسقة الدفع مجانية للسنة الأولى للعملاء الذين تزيد أعمارهم عن 18 عاما، فضلا عن الاستفادة من الخصومات والعروض الترويجية على مدار العام، حيث سيحصل العملاء الجدد على فرصتين للدخول في السحب الشهري للفوز بجائزة نقدية بقيمة -/250 دينار كويتي.

2. الشيخ / راكان بدر الصباح بجائزة قيمتها -/250 دينار كويتي لكل منهما. ومن المعروف أن حساب "YOU" هو حساب مخصص لفئة الشباب الذين يحولون المكافأة الاجتماعية الشهرية إلى البنك التجاري، حيث تتاح لهم الفرصة للاستفادة من مميزات عديدة عند فتحهم الحساب بقيمة -/10 دينار كويتي فقط. والحصول على هدية نقدية بقيمة -/50 دينار كويتي عند تحويل المكافأة

أجرى البنك التجاري السحب على "حساب YOU" في مبنى البنك الرئيسي، بحضور ممثل عن وزارة التجارة والصناعة أحمد الصمان، مع الالتزام بالإجراءات الصحية والوقائية المتمثلة في التباعد الاجتماعي. وقد قام البنك بتغطية السحوبات مباشرة عبر وسائل التواصل الاجتماعي. وجاءت نتيجة السحب على النحو التالي:

1. ضاري غانم حمد غنام

تؤكد حملة تحدي المليونير نجاح برنامج مكافآت برقان الذي يشهد على التزام البنك بالوفاء بوعده بالتميز في تقديم تجربة مصرفية استثنائية من خلال المنتجات والخدمات المتكاملة والرقمية وحلول الدفع المتطورة، فضلا عن الحملات والعروض المتنوعة التي تضفي قيمة مميزة للعملاء على جانب آخر أعلن بنك برقان عن فوز بولاباراميل سودهاكاران، في سحب حساب الفريا للراتب الشهري الذي فاز بجائزة بقيمة 10.000 د.ك. وأوضح البنك أنه يمكن فتح حساب "الفريا" بالدينار الكويتي، أو غيره من العملات، وأنه يمنح صاحبه العديد من المميزات، ومنها الحصول على قرض أو بطاقة إئتمانية تناسب احتياجاته، بالإضافة إلى ذلك، الاستفادة من العروض والخصومات على مدار العام.

تأكد آخر على جهود البنك المتواصلة لارتقاء بتجربة عملائنا وتعزيز مزاي بطاقتنا من خلال مكافآت فريدة تضفي قيمة استثنائية لأسلوب حياة عملائنا. من جهته، قال عبدالله المقصيد، رئيس وحدة منتجات البطاقات في البنك "يمنح بنك برقان لحاملي بطاقاته الإئتمانية مجموعة متنوعة من المزايا بما في ذلك قبولها محليا وعالميا، وأعلى مستويات الأمان، بالإضافة إلى المرونة وسهولة استخدامها في المعاملات المالية سواء السحب النقدي أو التسوق في المتاجر عبر الإنترنت، وتمشيا مع استراتيجيتنا التي تركز على رضا العملاء وراحتهم، نواصل تطوير منتجاتنا المصرفية وتنويع عروضنا لتقديم حلول مميزة ورائدة بالإضافة إلى الراحة والأمان لتلبية احتياجات عملائنا وضمان تجربة مميزة ثلاث مستوى توقعاتهم."

مجموعة كبيرة ومتنوعة من المزايا في عدة مجالات منها السفر والتسوق. ويتم تسجيل حاملي بطاقات الائتمان تلقائيا في البرنامج ليكسبوا نقاط المكافآت مع كل دينار كويتي ينفقونه باستخدام بطاقتهم. ويقدم البرنامج العديد من خيارات الاسترداد لتناسب احتياجات العملاء وأساليب حياتهم المختلفة، بما في ذلك الاسترداد النقدي واستبدال النقاط بتذاكر الطيران وحجوزات الفنادق والقسم الإلكتروني أو أميال الطيران لشركة الخطوط الجوية القطرية. قال ساكت جاجو، رئيس إدارة البطاقات في بنك برقان، تعليقا على اختتام الحملة "في البداية أود أن أهني باسم بنك برقان الفائزين الثلاثة بتحدي المليونير، السيد أنور عبدالله عبدالرضا والسيدة اربهاهار طوخمانين والسيد جابر أسامة الكاظمي. حملة تحدي المليونير هي

اختتم بنك برقان حملة تحدي المليونير التي تم تنظيمها لتعزيز تجربة العملاء المصرفية من خلال مكافآتهم بنقاط برنامج مكافآت برقان. وتم بعد إجراء قسم إدارة البطاقات للسحب بحضور عبد العزيز اشكاني ممثل وزارة التجارة لإعلان عن أسماء الفائزين الثلاثة بنقاط المكافآت. تم إطلاق حملة تحدي المليونير في شهر يوليو الماضي لمنح حاملي بطاقات برقان الائتمانية الفرصة للدخول في السحب والفوز بثلاثة ملايين نقطة من برنامج مكافآت برقان. وقد اتاحت الحملة للعملاء كسب نقاط برنامج الولاء وزيادة فرصهم في الفوز مع كل عملية شراء باستخدام بطاقتهم الائتمانية داخل الكويت أو خارجها.

برنامج مكافآت برقان مصمم ليوفر لحاملي بطاقات برقان الإئتمانية تجربة مصرفية جديدة كلياً من خلال