

العلاقات تعيش تطوراً مطرداً بفضل جهود قادة البلدين

«لیماك»: التعاون الاقتصادي بين الكويت وتركيا يتمتع بمنظور إستراتيجي طويل الأمد

بين أوروبا وآسيا وأفريقيا لجذب الاستثمار الأجنبي المباشر المستدام. وأكد مساعد المدير العام لتطوير الأعمال في هيئة تشجيع الاستثمار المباشر، محمد ملا يعقوب، على إمكانات التجارة والاستثمار وإمكانيات تطوير الأعمال في قطاع الخدمات اللوجستية بين تركيا والكويت، قائلاً: "نعتمد أن جائحة كورونا دفعتنا جميعاً لنصبح أكثر كفاءة، وهذا بلا شك يتطلب تعاوناً بين الدول. وهنا أود أن أؤكد على أهمية رؤية الكويت 2023 لمستثمري الأعمال، حيث شهدنا أن القطاع العام قد بدأ عملية خصخصة ضخمة على ضوء هذه الرؤية ونحن نود أن تكون الشركات التركية شريكاً أساسياً في عملية الخصخصة. ولا يخفى علينا أن تركيا تتمتع بكونها بيئة داعمة للأعمال، إلى جانب رغبتهم في العمل على زيادة التنوع القطاعي في التجارة الثنائية بين تركيا والكويت".

والصحة. ونذكر في هذا السياق أنه في سبتمبر 2021 نظمت في مجلس العلاقات الاقتصادية الخارجية في تركيا ندوة إلكترونية بمشاركة البنوك الكويتية والبنوك التركية لتعزيز العلاقات بين البلدين في كل من القطاع المصرفي التقليدي والخدمات المصرفية الإسلامية، والتي اعتقد أنها بالفعل تملك إمكانات قوية. كما نأمل أن تكون هذه الجهود المشتركة مفيدة ومثمرة لكلا الطرفين". ومن جهته قال رئيس مكتب الاستثمار التركي، بوراك داغلي أوغلو: "نأمل إقامة التقرير خارطة طريق لتنمية التجارة والاستثمارات المتبادلة وأن الاقتصاديين بين الكويت وتركيا. وأود أن أشدد على أنه من خلال اقتصادها المرن سريع النمو، تقدم تركيا سياسات ملائمة للأعمال التجارية تمكنها من الوصول إلى الأسواق العالمية في حلقة وصل

على تطوير ممارسات جديدة. حيث أن عالم الأعمال بأكمله يحاول خلق سلاسل توريد بديلة بعد التأثير السلبي للعولمة الذي جعل الجميع يلتزم مورداً واحداً أو مورداً محدوداً. كما اعتقد أن الذين استمروا في العمل مع سلسلة توريد غير منقطعة ومنحوتة كافية لنظرائهم، قد حققوا أرباحاً في هذه الفترة. وبصفتنا ممثلي مجلس الأعمال التركي - الكويتي، كان لدينا ولا يزال تواصل مستمر لسلسلة التوريد منذ بداية الجائحة، لذلك نحن حريصون ونرغب في إقامة المزيد من العلاقات الاقتصادية الثنائية بما في ذلك الاستثمارات المباشرة مع الكويت. "أضف أولياك: "من وجهة نظري، اعتقد أنه يجب أن نتعاون في مجالات جديدة محتملة مثل التجارة الإلكترونية والتمويل والبنوك والتكنولوجيا المالية، وأيضاً في القطاعات التقليدية القوية وهي الإنشاءات والبنية التحتية والقطاع الطبي والغذاء



إبرو أوزدمير

الثنائية والاستثمار الأجنبي للبلدان باعتبارهما أمراً حاسماً محورياً وضرورياً في العلاقات الثنائية. " وبدوره قال رئيس مجلس العلاقات الاقتصادية الخارجية التركي نايل أولسباك في خطابه الترحيبي: "كان للجائحة كورونا دروساً سياسية مستفادة أجبرت الناس

وأضافت: "حالياً، ثمة 383 شركة في تركيا لديها جهات استثمارية كويتية في حين تجاوز إجمالي تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر من الكويت إلى تركيا ملياراً دولار في الفترة بين العام 2002 والعام 2020. لذلك يؤكد مجلس الأعمال مرة أخرى بأهمية إصدار التقارير حول التجارة

لتنمية الاستثمارات". حضر الندوة عدد من كبار الشخصيات البارزة في سفارة الجمهورية التركية في دولة الكويت، هيئة تشجيع الاستثمار المباشر الكويتية، مكتب الاستثمار التابع لرئاسة الجمهورية التركية ومجلس العلاقات الاقتصادية الخارجية في تركيا.

يهدف التقرير إلى تزويد دوائر الأعمال والمستثمرين وصناع القرار في كل من الكويت وتركيا على حد سواء بدليل عملي يمكنهم من المضي قدماً في تنفيذ خطط أعمالهم. كما يتضمن التقرير صورة عامة عن العلاقات الاقتصادية بين تركيا والكويت وآخر التطورات الثنائية بهدف رسم الطريق بين البلدين في هذا المجال. ومن جانبها أكدت سفيرة الجمهورية التركية لدى دولة الكويت، عائشة هلال سيان كوتياك: "أن التعاون الاقتصادي والتجاري هو من صميم العلاقات التركية - الكويتية وأحد أعمدها".

الكويت، خاصة في فترة ما بعد الوباء. تحقيقاً لهذه الغاية وبصفتنا ممثلي مجلس الأعمال التركي - الكويتي، نواصل أنشطتنا منذ عام 2006 ونحن في حالة بحث دائم لخلق طرق جديدة من شأنها المساهمة في تعزيز وتقوية العلاقات الاقتصادية. وهذه هي المرة الثانية التي تصدر فيها مثل هذا التقرير باعتباره إرثاً، فهو أول تقرير رائد في مجال العلاقات التركية - الكويتية في منطقة الشرق الأوسط. كما يختلف هذا التقرير عن غيره كونه عمل مشترك بتعاون مؤسسات

جاء ذلك في مستهل ندوة إلكترونية عقدها مجلس الأعمال التركي - الكويتي التابع لمجلس العلاقات الاقتصادية الخارجية في تركيا (DEIK) يوم 4 نوفمبر 2021، وأصدر من خلالها تقريراً جديداً بعنوان "التجارة الثنائية والاستثمار الأجنبي المباشر للكويت وتركيا: الاستفادة من العلاقات الاقتصادية

تمنّ رئيس مجلس إدارة مجلس الأعمال التركي - الكويتي ورئيس مجلس إدارة شركة ليماك القابضة، إبرو أوزدمير العلاقات التركية - الكويتية، قائلة أنها تتسم منذ نشأتها قبل حوالي الخمسين عاماً بأنها في تطور مطرد فهي ذات منظور إستراتيجي طويل الأمد ومنفعة متبادلة، وإنه لأمر مشجع أن نرى أن قادة البلدين يعلقون أهمية متزايدة على تطوير هذه العلاقات خاصة في السنوات الخمسة عشرة الماضية التي شهدت تفاعلات نشطة ومثمرة بفضل الحوار الدبلوماسي القوي. مضيفة أن كلا الطرفين يعملان اليوم على تحقيق المزيد من التعاون على صعيد العلاقات التجارية الثنائية.

وفيما يخص أنشطة مجلس الأعمال التركي - الكويتي، قالت أوزدمير: "هناك حاجة إلى بذل المزيد من الجهود لزيادة وتعزيز التعاون الاقتصادي الثنائي بين جمهورية تركيا ودولة

سعيًا لرقمنة وضبط المعاملات المصرفية الإسلامية

«بوبيان» يوقع اتفاقية شراكة مع «Intellect iGTB»



مانيش ماكان



عبدالسلام الصالح

الصالح : الاتفاقية الجديدة تأتي مواكبة لإستراتيجية البنك الخمسية الثالثة

أعلن بنك بوبيان أعلن بنك بوبيان عن توقيع اتفاقية شراكة مع شركة إنتليكت جلوبال ترانسأكشن بانكينج (iGTB) بهدف تحويل جميع عمليات الشركات لدى البنك إلى النظام الرقمي في إطار سعي البنك الدائم للحلول الرقمي في جميع معاملاته

وبهذه المناسبة قال الرئيس التنفيذي للخدمات المصرفية للشركات في بنك بوبيان عبد السلام الصالح "سعداء بمثل هذا التعاون مع شركة iGTB المصنفة الأولى عالمياً في مجال المعاملات المصرفية مواكبة لاستراتيجية لبنك الخمسية الثالثة "بوبيان 2023" والتي تركز على أساس التوسع محلياً مع تعزيز التواجد الدولي. وأضاف "لطالما ركزنا في بنك بوبيان على تعزيز البنية التحتية الرقمية للبنك لقيادة المبادرات المميزة التي تخدم عملائنا بصورة مبتكرة ، فعلى المستوى الإقليمي سوف تساعد رقمنة الخدمات ومنح عملائنا مباشرة المعاملات والتمتع بمزايا المعاملات الرقمية المصرفية

216.3 مليون دينار.. أرباح «الوطنية

العقارية» في الربع الثالث

"أجلبتي" كامل نشاطها في الخدمات اللوجستية العالمية المتكاملة لصالح شركة "دي إس في بانالينا" الدنماركية. وبلغ إجمالي الإيرادات التشغيلية للشركة في التسعة أشهر الأولى من العام الجاري نحو 17.77 مليون دينار، بالمقارنة مع 10.06 مليون دينار للفترة المماثلة من عام 2020، بزيادة نسبتها 76.6%.

مقارنة بنحو 2.99 مليون دينار أرباح الفترة نفسها من عام 2020، بارتفاع كبير نسبتها 7428.5%. وقالت الشركة في بيان للبورصة إن الارتفاع الكبير في الأرباح خلال فترات المقارنة يعود بشكل أساسي إلى الزيادة في مبيعات العقارات بأحد مشروعات الشركة الخارجية، بالإضافة إلى الزيادة الكبيرة في صافي حصة الشركة من شركة زميلة. وأعلنت "وطنية" في منتصف أغسطس الماضي، أنها ستحقق ربها تقديرياً بـ 216 مليون دينار من صفقة بيع شركة

أظهرت البيانات المالية للشركة الوطنية العقارية ارتفاعاً كبيراً في أرباح الشركة خلال الربع الثالث من العام الجاري وبنسبة نمو تقترب من 6173%، وذلك على أساس سنوي. بحسب نتائج الشركة للبورصة الكويتية، أسس الأرباح بلغت 216.26 مليون دينار (717.22 مليون دولار)، مقابل أرباح بقيمة 3.45 مليون دينار (11.44 مليون دولار) للربع الثالث من العام الماضي. وحققت الشركة أرباحاً بقيمة 225.36 مليون دينار في التسعة أشهر الأولى من العام الجاري،

«علي عبد الوهاب المطوع» و«هوفمان لاروش»

توقعان اتفاقية مع مبرة الدعم الإيجابي



فيصل المطوع ومحمد العجمي خلال توقيع الاتفاقية

التحديات". بدوره شكر رئيس مجلس إدارة مبرة الدعم الإيجابي لمرض السرطان محمد فهد العجمي، فيصل المطوع على مبادرته الكريمة وحرصه الدائم على تقديم المساعدة، والالتزام تجاه المجتمع الكويتي ودعمه المستمر لجهود المبرة وبرامجها الإنسانية. ومن جانبه أثنى الدكتور أحمد توفيق المدير الإقليمي لشركة رش على دور المبرة البارز في دعم العمل الخيري محلياً، وأضاف إن شركة رش تضع دائماً احتياجات المرضى والنظام الصحي كأم أول

شركة رش في الخليج العربي. وبهذه المناسبة، قال رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي في شركة علي عبد الوهاب المطوع التجارية فيصل علي المطوع: "إن الهدف من هذه الخطوة يأتي ضمن إطار دعمنا للجهود المبذولة من مبرة الدعم الإيجابي في مساعيها لتوفير العلاج المجاني لمرضى السرطان داخل دولة الكويت وخاصة المرضى غير القادرين على تحمل تكلفة الأدوية، وباتى ذلك وفقاً لتقضيته مسؤوليتنا الاجتماعية في الوقوف إلى جانب كل من يدعم مرضى السرطان الذين يواجهون العديد من

أعلنت شركة علي عبد الوهاب المطوع التجارية وشركة "رش" للأدوية في الكويت عن تجديد دعمهما لمرضى السرطان عبر عقد اتفاقية مع مبرة الدعم الإيجابي لمرض السرطان لعلاج أكبر عدد من المرضى المحتاجين في دولة الكويت. وقد تم الإعلان عن هذه المبادرة خلال اجتماع عقد بين رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي في شركة علي عبد الوهاب المطوع التجارية فيصل علي المطوع ورئيس مجلس إدارة مبرة الدعم الإيجابي لمرض السرطان محمد فهد العجمي ود. أحمد توفيق المدير الإقليمي

الخدمات والمنتجات الرقمية حتى تلبي احتياجات العملاء وطموحاتهم، ومن خلال استراتيجية التحول الرقمي لإدارة التقديرة مع شركائنا في iGTB أن نصبح الخيار المصرفي الأفضل لعملائنا من الشركات إقليمياً وأبعد من هذا النطاق الجغرافي. " في سياق متصل صرح الرئيس التنفيذي لشركة iGTB مانيش ماكان أن العديد من المؤسسات المالية الإسلامية لاسمياً في الكويت تتوجه الآن نحو التركيز على التطوير والابتكار في خدماتها خاصة ما يخص قطاع المدفوعات الرقمية بالإضافة إلى التوسع في عملياتها المصرفية للشركات والتي تركز على استبعاد السوق وسرعة طرح المنتجات في السوق كـ "علامة مميزة" على التحول نحو الجيل القادم

سوف يؤكد الموقع الريادي لبنك بوبيان كبنك رقمي إسلامي رائد إقليمياً. الابتكار والإبداع في بوبيان من جانبه قال المدير العام لمجموعة الخدمات المصرفية للشركات في بنك بوبيان أشرف سويلم "يعتبر الابتكار والإبداع بمثابة المفتاح الرئيسي لنجاح استراتيجيتنا في بنك بوبيان، ومن خلال اتباع المنهجية المرنّة وطرح عدد من المنتجات التي تقدم لأول مرة في الكويت لعملائنا، فنحن نسعى إلى دعم عملائنا عبر تزويدهم بمنتجات جديدة ومتقدمة وسهلة الاستخدام. وأضاف "يهدف بنك بوبيان إلى أن يقدم خدمات مصرفية مميزة لجميع القطاعات والشركات بمختلف أحجامها مع التركيز على تطوير وتعزيز

الحديثة وبخدمات إدارة التقديرة بما يتوافق مع مبادئ وأحكام الشريعة الإسلامية الغراء". نعمل حالياً في بوبيان على تنفيذ الاستراتيجية الخمسية الثالثة "بوبيان 2023" والتي سيكون التركيز فيها على تطوير المنتجات بجانب التركيز على شرائح العملاء المستهدفة مع تحسين العروض الرقمية. وأكد الصالح أن بوبيان دائماً ما يهدف إلى الارتقاء بمستوى الخدمات المصرفية الرقمية الإسلامية للشركات تجاه مستقبل أكثر إبداعاً وتميزاً حيث تكون راحة العميل هي الأولوية على نطاق عالمي منوهاً إن هذا الاستثمار الاستراتيجي الذي يلي الاحتياجات المتنوعة والمتقدمة لعملاء الشركات وعملاء الشركات الصغيرة ومتوسطة الحجم

«زين» تتوسع في التكنولوجيا المالية بالاستثمار في «زود باي»

باي" لتسريع النمو والتوسع في أسواق جغرافية أخرى ضمن نطاق تواجدها. الجدير بالذكر أن منصة "زودباي" ومنصة "زود مول" المتخصصة في مجالات التجارة الإلكترونية في الأسواق الناشئة، يقدمان تجربة تسوق "الجودة السويسرية" بحكم تواجدهما في المقرات الرئيسية في سويسرا، ويقدمان أيضاً الخدمات العابرة للحدود إلى التجار والمتسوقين عبر الإنترنت والأشخاص الذين يعانون من ضعف الخدمات المصرفية في الأسواق سريعة النمو إلى أكثر من 8 ملايين مستخدم في أسواق الشرق الأوسط، ووسط آسيا، وتحديدًا في أسواق العراق، الأردن؛ لبنان، أوزبكستان، وكازاخستان. وتوفر الحلول المتعددة التي تقدمها منصة "زود باي" (اشتر الآن وادفع

التكنولوجيا المالية (فينتك)، والفريق المسؤول عن تحفيز وتسهيل عمليات الطلب والشراء على منصة زود مول (ZoodMall) المتخصصة في مجالات التجارة الإلكترونية؛ وذلك لتسريع نمو العمليات والتوسع في المزيد من الأسواق الناشئة. وذكرت المجموعة أنها تستهدف من استثمارها في منصة "زود باي" المساعدة أيضاً في تحفيز معاملات التجارة الإلكترونية المحلية والعابرة للحدود، إلى جانب تعزيز النشاط الاجتماعي والاقتصادي، وخلق المزيد من فرص العمل في الأسواق الناشئة. وأشارت مجموعة زين إلى أنها متفائلة من أن هذا الاستثمار الاستراتيجي سيكون ذا قيمة متزايدة لمشاريعها في مجالات متعددة، حيث تعمل فرقها عن كثب مع فرق "زود

أعلنت مجموعة زين - أن علامتها التجارية "زين فنتشرز" المسؤولة عن إدارة المحفظة الاستثمارية لعملياتها انضمت إلى مجموعة مستثمرين عالميين للاستثمار في منصة زود باي (ZoodPay) التي تقدم حلاً مبتكرة في أنظمة "اشتر الآن وادفع لاحقاً" (BNPL) في الأسواق الناشئة. وكشفت "زين"، أنها شاركت في الجولة الاستثمارية (series B) التي دعت إليها "زود باي" مستثمرين دوليين مؤخرًا؛ إذ نجحت المنصة العابرة للحدود في إغلاق هذه الجولة الاستثمارية بعد ما جمعت خلالها استثمارات بقيمة 38 مليون دولار.

وأوضحت "زين" أن شركة "زين فينتشرز" ستعمل عن كثب مع فريق "زود باي" المسؤول عن حلول