

خلال اجتماع تنسيقي لممثلي الغرف التجارية العربية الأجنبية المشتركة

أبوالغيط: الحكومات العربية أطلقت برامج طموحة للتنمية وتشجيع الاستثمار وتنويع الاقتصاد



■ جانب من الاجتماع

أكد الأمين العام لجامعة الدول العربية أحمد أبو الغيط أمس الاثنين أن المنطقة العربية تتيج فرصا كبيرة للاستثمار بفضل إمكانياتها ومواردها وموقعها الاستراتيجي في قلب الطرق التجارية العالمية. وقال أبو الغيط في كلمة أمام أعمال اجتماع تنسيقي لممثلي الغرف التجارية العربية الأجنبية المشتركة أن العديد من الحكومات العربية أطلقت برامج طموحة للتنمية وتشجيع الاستثمار وتنويع الاقتصاد. ودعا الغرف التجارية الى مواكبة هذه الخطط والبرامج مع التركيز على دعم المؤسسات الصغيرة والمتوسطة العاملة في مجال الاقتصاد الأخضر وتلك التي تتبنى تكنولوجيا تساهم في الحد من آثار

التغير المناخي وتسعى لنقلها وتوطينها باعتبار أن هذه المجالات تشكل موجة المستقبل سواء في منطقتنا أو في العالم على اتساعه". وأشار الى أن الجامعة العربية "لعبت دورا فاعلا في إنشاء ودعم الغرف التجارية العربية والتي نفخر جميعا بأن عددها قد بلغ اليوم 16 غرفة تنشط في كل القارات وتطلع إلى إنشاء المزيد منها".

وكشف عن أن الأمانة العامة للجامعة تعمل حاليا على التحضير لإطلاق غرف تجارية في كل من جنوب أفريقيا وكينيا والهند مؤكدا أن هذه الدول تجمعها بالعالم العربي علاقات تاريخية وتبادل تجاري كبير.

وتابع أبو الغيط "إننا نعيش اليوم في عالم سريع التغير سمته الأساسية الرقمنة

والغرف التجارية كغيرها من المنظمات مطالبة بتبني هيكله جديدة مرنة واعتماد حلول تكنولوجية عبر تبني طرق عمل جديدة

المتسارعة". واعتبر أن التحول إلى الجيل الجديد من غرف التجارة والصناعة يمر عبر تبني طرق عمل جديدة

فعالة قائمة على استخدام تقنيات الثورة الرقمية وبناء نظم معلومات مبتكرة تسهم في تذليل الصعوبات وخلق فرص

استثمارية جديدة. وأوضح أن غرف التجارة والصناعة العربية الأجنبية تلعب دورا مهما في تشجيع

البنك التجاري يستقبل الفائز بجائزة الـ 1.5 مليون دينار



■ الفائز متوسلا أماني الورع وعبد العزيز الزعابي وفريق الإدارة التنفيذية في البنك

استقبل البنك التجاري الكويتي في مقره الرئيسي محمد حنيف خان محمد، الفائز بالجائزة الكبرى في سحب "النجمة" المليون ونصف دينار كويتي، الذي تم تنظيمه بمجمع المروج ، وتم بثه عبر قنوات التواصل الاجتماعي للبنك، ، بالإضافة إلى نقله على الهواء مباشرة عبر إذاعة 360FM، وبحضور ممثل وزارة التجارة والصناعة عبد العزيز أشكساني وكذلك مراقب الحسابات الخارجي للبنك .

وكان في استقبال الفائز محمد حنيف محمد لدى زيارته للبنك مدير عام قطاع الخدمات المصرفية للأفراد بالوكالة عبد العزيز الزعابي، ونائب مدير عام - قطاع النواصل المؤسسي - أماني الورع وعدد من فريق الإدارة التنفيذية في البنك حيث قاموا بتهنئته وانتهاء معاملة تسليمه الجائزة.

وفي هذا السياق عبر محمد حنيف خان محمد عن فرحته بالفوز بهذه الجائزة الكبرى منوها بجزيل الشكر إلى إدارة البنك التجاري على هذه الجائزة القيمة التي كانت مفاجأة كبيرة له ولجميع أفراد أسرته، قائل: "أنا سعيد جدا بفوزي بجائزة

الـ 1.5 مليون دينار كويتي من حساب "النجمة" الذي يوفر لأصحابه فرصا مواتية للفوز بجوائز نقدية كبيرة على مدار السنة، وفرحتي كبيرة بفوزي بهذه الجائزة النقدية الأكر في العالم". ويسؤاله مع فترة علاقاته المصرفية مع البنك التجاري الكويتي، قال الفائز سعيد الحظ أنه عمل البنك منذ ما يقرب من 10 سنوات معبرا عن سعادته وإعجابه بالمنتجات والخدمات المصرفية التي يقدمها البنك التجاري الكويتي وأن فوزه بالجائزة الكبرى لحساب النجمة سوف

يساعد في تغيير حياته ليس على صعيد الشخصي فقط ولكن على الصعيد العائلي. واختتم حديثه متمنيا أن يحالف الحظ جميع عملاء وعميلات البنك التجاري الكويتي في السحوبات المقبلة. وبيدوره، توجه عبدالعزیز الزعابي بتهنئة الفائز بالجائزة الكبرى لحساب النجمة كاشفا أن التجاري كان من أوائل البنوك التي قامت بطرح منتجات مصرفية ادخارية توفر للعملاء الفرصة للفوز بجوائز نقدية، سيما وأن البنك قد بادر في تسعينيات القرن

الماضي بطرح شهادة النجمة للتحول بعد ذلك لحساب النجمة الذي يقدم لأصحابه فرصا متعددة للفوز بجوائز نقدية كبيرة، مؤكدا أن البنك قد توج 4 فائزين حتى الآن بهذه الجائزة النقدية التي تعد أكبر جائزة نقدية في العالم مرتبطة بحساب مصرفي. وتابع مؤكدا حرص البنك التجاري الكويتي على تقديم منتجات وخدمات مصرفية مبتكرة تترقي لستوى تطلعات عملائه وتلبي كل احتياجاتهم المصرفية بما يعزز ريادة التجاري في تقديم الحلول المصرفية الرقمية لكل

شرائح عملائه.

وأضاف الزعابي بأن الفرصة ما زالت متاحة أمام عملاء البنك التجاري لمضاعفة فرصهم والفوز بجوائز حساب النجمة للعام 2022 حيث يقدم الحساب جوائز أسبوعية بقيمة 5 آلاف دينار كويتي شهريه بقيمة 20 ألف دينار كويتي ونصف سنوية بقيمة 500 ألف دينار كويتي، بالإضافة إلى أكبر جائزة مصرفية في العالم مرتبطة بحساب مصرفي والبالغة 1.5 مليون دينار، منوها في هذا الصدد أنه يمكن للعميل فتح حسابه مباشرة عن تطبيق البنك CBK mobile واستلام بطاقة السحب والتحويل الى حسابه دون الحاجة الى زيارة الفرع.

وبدورها قالت أماني الورع "أنه لمن دواعي سروري أن نستقبل الفائز محمد حنيف خان محمد في مقر البنك، وبالنيابة عن الإدارة التنفيذية وفريق العمل بالبنك التجاري، نتقدم إليه بالشكر والتقدير لنقته بالبنك التجاري الكويتي على مدى السنوات كونه عميل حساب النجمة منذ زمن طويل متمنين له كل التوفيق والنجاح".

من قبل سلطة دبي للخدمات المالية

«الأهلي» يحصل على ترخيص مصرفي من الفئة الأولى



■ عبد الله السميوط

العالمي موطنا للمؤسسات المالية العالمية الكبرى وبخطى بسمعة عالمية كمرکز مالي دولي مع إطار عمل قانوني ورقابي ممتاز، مما يجعله قاعدة استراتيجية للبنك الأهلي الكويتي كمرکز إقليمي للخدمات المصرفية الخارجية.

وقال عبد الله السميوط، نائب الرئيس التنفيذي لمجموعة البنك الأهلي الكويتي: "منذ تأسيس عملياتنا في مركز دبي المالي العالمي في عام 2018، حقق البنك الأهلي الكويتي - مركز دبي المالي العالمي إنجازا مهما، كما أن التوسع في خدماتنا خارج مركز دبي المالي العالمي يؤكد التزامنا بتحقيق قيمة إضافية لعملائنا من المؤسسات الدولية في كافة أنحاء المنطقة".

وفي معرض تعقيبه على هذا التطور المهم، قال عمر وهيبي - الرئيس التنفيذي للبنك الأهلي الكويتي - الإمارات العربية المتحدة: "لقد جاء ترقيته الترخيص

إلى الفئة الأولى في الوقت المناسب، وسوف تدعم استراتيجيتنا لتحقيق نمو جيد وضع معالم جديدة في هذه الصناعة. وأود أن أعرب عن امتناني لعملائنا

أعلنت شركة "اتكنز"، تعيين أندرو روتفيل لتولي منصب المدير العام لوحدة أعمالها الإستشارية الخاصة بالبرامج التي استحدثتها مؤخرا في منطقة الشرق الأوسط، اعتبارا من يناير 2022. وفي إطار هذا المنصب، سيقود أندرو الخدمات الإستشارية وإدارة التكاليف وإدارة المشاريع والإشراف على المواقع في جميع أنحاء المنطقة، بما في ذلك الشرق الأوسط والشرق الأوسط وأفريقيا. ويتمتع أندرو بخلفية راسخة في التطوير العقاري وخبرة في الاستشارات الاستراتيجية وإدارة التنمية وإدارة الممتلكات وإدارة المشاريع ومكتب إدارة البرامج وإدارة التكاليف. وتولى أندرو مناصب متعددة في العديد من الشركات

العالمية الرائدة في مجال العقارات والبناء. وشغل في السابق منصب الرئيس التنفيذي لشؤون العمليات في شركة إدارة وتطوير مركز الملك عبد الله المالي "كافد". وقبيل انضمامه إلى "كافد" عام 2019، شغل منصب المدير الإقليمي بإضافة قيمة ملموسة لمشاريعهم بالطريقة الأكثر كفاءة وفعالية. ويضمن الجمع بين الخدمات الإستشارية التي تقدمها كل من "فيثفول آند جولد" و"اتكنز" تحت مظلة جامعة الملك فهد للبترول والمعادن والمقر الرئيسي لشركة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، وتشمل حافظة مشاريعه كلاً من "كافد" المخطط الرئيسي متعدد الاستخدامات لجامعة الملك فهد للبترول والمعادن والمقر الرئيسي لمجلس أبوظبي للاستثمار والمنطقة الإعلامية "تو فور 54" في الإمارات العربية المتحدة وتوسيع "فستيفال سيتي" في تاور أبرو" وغيرها من المشاريع الأخرى

الرائدة في المنطقة. وقال كاميل غراي، الرئيس التنفيذي لشركة "اتكنز" الشرق الأوسط: "في ظل ما نشهده من تطورات وتغيرات مستمرة في الأسواق وفي متطلبات عملائنا فيما يخص الخدمات الإستشارية، فإننا نؤكد على التزامنا بإضافة قيمة ملموسة لمشاريعهم بالطريقة الأكثر كفاءة وفعالية. ويضمن الجمع بين الخدمات الإستشارية التي تقدمها كل من "فيثفول آند جولد" و"اتكنز" تحت مظلة واحدة، تركيزنا على النتائج لتحقيق فوائد متبادلة طويلة الأمد لعملائنا وأنفسنا على حد سواء. وستتيح خبرة أندرو بصفته مستشارا وعضوا فضلا عن معرفته المعمقة في مجال التطوير العقاري، اتباع نهج سوقي متميز في صياغة معالم نمو أعمالنا وترسيخ مكانتنا بين عملائنا بصفقتنا جهة استشارية موثوقة".



■ خليل القطان

في حال طلب العميل التحدث لمسؤول الخدمة مركز الاتصالات. ستوفر هذه الخدمة عبر تطبيق بنك برقان وموقع البنك بالإضافة إلى ربط خدمة بنكي بالواتس اب بالفلتين العربية والإنجليزية. وتعليقا على تطوير هذه الخدمة، قال خليل القطان، رئيس التحول الرقمي في بنك برقان: "ضمن هذه البيئة التنافسية العالية التي

«برقان» يعيد إطلاق خدمة «بنكي» بحلتها الجديدة

يشهدها القطاع المصرفي، قام البنك بالاعتماد على تقنية التعلم الآلي عوضا عن خدمة المحادثة التقليدية وذلك لتقديم تجربة مصرفية شخصية فريدة تتماشى مع وتيرة التحول الرقمي. نحن ندرک مدى أهمية عامل الوقت لعملائنا وبنان سرعة الحصول على إجابات لاستفساراتهم هو السبيل الرئيسي لتحقيق رضا العملاء، كما يمكن للعميل طلب التحدث مع موظف مركز الاتصال متى ما تطلب ذلك. ومن هذا المنطلق نؤكد استمرار بنك برقان على تطوير خدماته بأحدث الحلول المصرفية للارتقاء بخدماته على مدار الساعة ولأننا نؤمن بأن العميل هو دافعنا لذا يحرص البنك على تعزيز خدمة بنكي بشكل مستمر ورفع كفاءة بنكي ليوكب تطلعات البنك وعملائه.

«اتكنز» تعين روتفيل مديرا عاما لوحدة أعمال استشارات البرامج في المنطقة