

على هامش مؤتمر المحللين للربع الثالث 2022

الصقر: «الوطني» يواصل تنفيذ إستراتيجيته لتحقيق النمو المسؤول والاستثمار في الابتكار

متفائلون بانعكاس الإستقرار السياسي على أجندة الإصلاحات الاقتصادية

لدينا ثقة في قدرة الاقتصاد المصري التغلب على التحديات في ظل الإصلاحات الاقتصادية الأخيرة

التسعة أشهر الأولى من العام، مشيراً إلى أن البنك يتوقع تكلفة المخاطر في المستقبل عند رقم أقل بكثير مما تم تسجيله خلال العام الماضي. وبشأن التوقعات حيال نمو القروض خلال العام 2023 والقطاعات المحركة لها شدد رونغي على أن الوطني لطالما استفاد من تنوع عملياته، بين قطاع القروض الإسلامية أو قروض الشركات، سواء داخل الكويت أو في الفروع الخارجية.

وأوضح أن البنك لديه محفظة قروض قوية في الكويت وفي شبكة فروعنا الدولية. ومع ذلك، يمكن أن يكون لظروف بيئة الاقتصاد الكلي العالمية الحالية بعض التأثير على نمو القروض إلا أن التوقعات بأن يكون نمو القروض بين رقم متوسط إلى مرتفع في خاتمة الأحاد خلال العام المقبل.

وعن معدلات كفاية رأس المال المستهدفة من البنك قال رونغي: "يستهدف بنك الكويت الوطني عادة معدلات رسمة تتراوح بين 1.5-2 % فوق الحد الأدنى للمتطلبات الرقابية. وأيضاً، رأس المال خلال الأرباح المرجحية أمر طبيعي، بسبب دفع توزيعات أرباح مرجحية وعدم إدراج الأرباح المرجحية ونتوقع أن تعود النسب بنهاية العام إلى هذا النطاق".

الاقتصادي في البلاد. ومن جانبه أكد المدير المالي للمجموعة سوجيت رونغي أن نتائج التسعة أشهر الأولى من العام 2022 تعكس استمرار تحسين محركات التشغيل الأساسية والنمو القوي للأصول وانخفاض مخصصات الخسائر الائتمانية ومخصصات انخفاض القيمة، وقوة الميزانية العمومية، وتزايد مستويات السيولة، ومثانة قاعدة رأس المال.

وأشار إلى أن الربع الثالث من العام 2022 شهد أداءً قوياً للغاية لصافي هامش الفائدة انعكاساً لتأثير زيادة عدد عمليات رفع أسعار الفائدة مقارنة بالفترة السابقة، حيث شهدنا ارتفاعاً بواقع 75 نقطة أساس خلال الربع الثالث مقابل 50 نقطة أساس في الربع الثاني، ما أثر بشكل إيجابي على العائد.

وحول العوامل المحركة للنمو القوي في قطاعات القروض قال رونغي إن البنك شهد نمواً في القروض في الكويت بنوعيتها التقليدية والإسلامي، حيث رأينا زيادات في القروض خلال الأشهر التسعة الأولى من العام من خلال قروض التجزئة وفي الأنشطة التجارية أيضاً. وأكد رونغي أن تكلفة المخاطر لهذا العام تأثرت بشكل إيجابي بعمليات الاسترداد خلال فترة



البنك الوطني



عماد الصقر

رونغي: نتأجنا تبرهن على قوة الميزانية العمومية ومثانة قاعدة رأس المال

سجلنا نمواً قوياً في القروض بنوعيتها التقليدية والإسلامي خلال التسعة أشهر الأولى من العام

ربما لإقرار القانون، مشيراً إلى أن هناك آمالاً متزايدة في الوصول إلى تفاهم مشترك بين الجانبين قد يؤدي إلى إصدار القانون. ترسية المشاريع في مصر هو استثمار طويل المدى، مشيراً إلى أن مصر تعد سوقاً إستراتيجياً للمجموعة ونعتبرها سوقاً الرئيسي الثاني بعد الكويت.

وأضاف أن الفرص في مصر تظل جذابة للغاية رغم التحديات الحالية والضغوط على العملة حيث نركز جهودنا على إدارة التقلبات قصيرة الأجل مع الاستعداد للنمو المستقبلي. كما أننا واثقون من قدرة السوق المصري التغلب على تلك التحديات في ظل الإصلاحات الاقتصادية الأخيرة التي قامت بها الحكومة بالإضافة إلى تنوع النشاط

الرهن العقاري وحول عودة المناقشات بشأن قانون الرهن العقاري أكد الصقر على أنه وبالنظر إلى التركيبة السكانية للكويت، فإن يجب النظر إلى أساسيات وديناميكيات سوق الإسكان في الكويت، حيث يوجد في الكويت عدد كبير من السكان الشباب وهو ما يتطلب معه إسكاناً بمعدل أعلى من قدرات آلية التمويل القائمة.

وأضاف أن ذلك سيؤدي ذلك إلى دفع الحكومة إلى المضي قدماً في تنفيذ قانون الرهن العقاري، وفي ظل حالة الاستقرار الأخيرة بين الحكومة والبرلمان، فإنه من المرجح أن يتم تمرير قانون الرهن العقاري. وبين الصقر أن قانون الدين العام مشابه لقانون الرهن العقاري فمع التحسن الأخير في ظروف المشهد السياسي وانتهاء حالة التازيم بين الحكومة والبرلمان ستتوفر الظروف

توزيع أرباح مرحلية عن النصف الأول بعد التعديلات التي تم إجراؤها على نظامنا الأساسي والحصول على الموافقات الرقابية بنحو 10 % من القيمة الاسمية أرباحاً نقدية.

وأبدي الصقر ثقته في قدرة المجموعة على الاستثمار في جني الأرباح ومكافأة المساهمين، فضلاً عن الثقة في منانة المركز المالي للبنك.

إصلاحات اقتصادية وحول إمكانية تحقيق تقدم في أجندة الإصلاحات الاقتصادية في ظل انتخاب برلمان جديد، أكد الصقر أن النظرة إيجابية للتغيير السياسي الأخير والانتخابات الجديدة.

وأشار إلى أنه سيكون هناك استقرار بين البرلمان والحكومة وهو من شأنه تحريك عجلة العديد من المشاريع الكبرى التي تأخرت لفترة طويلة.

وبشكل أخص دول مجلس التعاون الخليجي ومصر، حيث نستفيد من قوة علامتنا التجارية لتعزيز تواجدنا في المملكة العربية السعودية بقطاعات الخدمات المصرفية للشركات وإدارة الثروات، مع استهداف التوسع بكافة الأنشطة المصرفية في مصر والتركيز على الخدمات المصرفية للشركات والأفراد من خلال الاستثمار في الخدمات الرقمية".

وتوزيعات مستقرة وأكد الصقر على أن البنك ينتهج سياسة توزيع أرباح ثابتة في ضوء متطلبات رأس المال وغيرها من العوامل المؤثرة. فطالما كان لدى البنك سياسة توزيع أرباح مستقرة للغاية حيث نستهدف دائماً توزيعات أرباح في حدود 50 - 60 %.

وأوضح أنه خلال النصف الأول من العام، قرر البنك

النمو القوي في أرباحنا يرجع إلى ارتفاع الإيرادات وتحسن تكلفة المخاطر

واثقون في قدرة المجموعة على الاستثمار في جني الأرباح وتقديم أعلى العوائد لمساهميننا

قال نائب رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لمجموعة بنك الكويت الوطني عصام الصقر إن أداء بنك الكويت الوطني خلال فترة التسعة أشهر الأولى من العام 2022، برهن على قوة نموذج أعماله، حيث سجل أعلى أرباح فصلية في تاريخه. وأضاف الصقر على هامش مؤتمر المحللين لنتائج الربع الثالث 2022، أن ارتفاع الأرباح يرجع إلى زيادة الإيرادات من الأنشطة المصرفية الرئيسية وتحسن تكلفة المخاطر.

وأوضح الصقر حصافة البنك في إدارة المخاطر، ومستويات الرسملة والسيولة القوية، بالإضافة إلى الإدارة المالية الفعالة، تمكن المجموعة من التغلب بشكل فعال على الظروف غير المواتية التي تفرضها تحديات بيئة الاقتصاد العالمي.

النمو المسؤول وأشار إلى أن المجموعة تواصل تنفيذ إستراتيجيتها لتحقيق النمو المسؤول، والاستثمار في الابتكار والتقنيات الحديثة، مع تعزيز ممارساتها في مجال الاستدامة على مستوى كافة العمليات وقطاعات الأعمال.

أكد على أن البنك يواصل تعزيز مكانته في السوق الكويتي للاستفادة من الانتعاش المتوقع في النشاط الاقتصادي الذي سينعكس إيجاباً على الخدمات المصرفية

المستهلكن القوية والإنفاق الذي يسهم في دفع قروض التجزئة وقدرتنا على تقديم منتجات وخدمات مبتكرة. وأوضح أن البنك يواصل استغلال تواجده في مجال الخدمات المصرفية الإسلامية، حيث يظل بنك بوبيان ركيزة أساسية في تحقيق الأهداف المتعلقة بالنمو والربحية.

وقال الصقر: "نواصل تحقيق النمو في عملياتنا الدولية مع التركيز بشكل خاص على منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا، وبشكل أخص دول مجلس التعاون الخليجي ومصر، حيث نستفيد من قوة علامتنا التجارية لتعزيز تواجدنا في المملكة العربية السعودية بقطاعات الخدمات المصرفية للشركات وإدارة الثروات، مع استهداف التوسع بكافة الأنشطة المصرفية في مصر والتركيز على الخدمات المصرفية للشركات والأفراد من خلال الاستثمار في الخدمات الرقمية".

وتوزيعات مستقرة وأكد الصقر على أن البنك ينتهج سياسة توزيع أرباح ثابتة في ضوء متطلبات رأس المال وغيرها من العوامل المؤثرة. فطالما كان لدى البنك سياسة توزيع أرباح مستقرة للغاية حيث نستهدف دائماً توزيعات أرباح في حدود 50 - 60 %.

وأوضح أنه خلال النصف الأول من العام، قرر البنك

«KIB» يطلق عرض «Blue Deal»

الثاني لحملة حساب «الشباب»



فهد السرحان

عميل بمناسبة يوم ميلاده، وهي عبارة عن رصيد قيمته 5 د.ك على تطبيق "ديليفر". مضيفاً بأن جميع عملاء "حساب الشباب" يمكنهم الحصول على خصومات خاصة عند برنامج خصومات KIB، وذلك عبر استخدام بطاقة "الشباب" للسحب الآلي ويمكن التعرف على

طوال فترة الحملة، بالتعاون مع أفضل الشركاء لدى KIB من متاجر البيع بالتجزئة والملابس والإلكترونيات، وكذلك المطاعم وشركات السيارات وغيرها، مؤكداً قيامه بالإعلان عنها لعملاء "الشباب" في وقت مسبق لتحقيق أقصى استفادة منها، كما لفت إلى استمرار الحملة أيضاً بتقديم هدية لكل

وفي معرض تعليقه هذا إطلاق عرض Blue Deals حصري ضمن الحملة، قال المدير أول الاتصال الخارجي، من إدارة التسويق والاتصال المؤسسي في KIB، فهد السرحان: "باعتبارنا مؤسسة مالية محور عملها الرئيسي هو عميلها بذاته، فنحن في سعي مستمر لتلبية احتياجاته، بما يواكب نمط حياته بكل جوانبها، حضاراً ومستقبلاً، وذلك من خلال تكوين فهم يزداد تعمقاً حول عاداته ومتطلباته اليومية، ومن هذا المنطلق، نطمح إلى التميز دائماً في كل ما نقدمه لعملائنا، لاسيما للشباب، فمع تعدد الحملات الترويجية لهذه الشريحة في السوق، عززنا حملتنا الخاصة بعروض حصريّة ومجزية لنقدم لهم قيمة مضافة من شأنها إغراء تجربتهم المصرفية مع KIB. خلال حملته المصممة خصيصاً لكافاتهم".

كما نوه السرحان إلى استمرار البنك بإطلاق عروض الـ Blue Deals

مواصلًا جهوده في ابتكار حملات وعروض مميزة لكافة إحدى أهم شرائح عملائه، أعلن بنك الكويت الدولي (KIB) عن إطلاقه مؤخراً للعرض الثاني من عروض الـ "Blue Deals" الحصرية، وذلك ضمن حملته لشريحة حساب الشباب الممتدة على مدار العام، بحيث يقدم هذا العرض الجديد فرصة حصرية لعملاء حساب الشباب للدخول في سحب بنهاية هذا الشهر على جائزتين قيمتين تشمل أحدث إصدارات هواتف الـ iPhone ويشترط التاميل للعرض تحويل المكافأة الاجتماعية للبنك من الجهات المعتمدة بمبلغ 200 د.ك فما فوق، مع استمرارها في الحساب إلى تاريخ السحب يوم الإثنين الموافق 31 أكتوبر 2022، والتي تشمل جائزته، الأولى على فرصة لشراء آيفون Pro Max بقيمة 55 د.ك فقط، والثانية على فرصة لشراء آيفون Pro 14 بقيمة 50 د.ك فقط.

في سياق إستراتيجيته لرعاية المواهب المحلية والكوادر الوطنية

بنك برقان يرعى ويشارك بمعرض الجامعة

الأسترالية في الكويت للتوظيف



فريق بنك برقان خلال مشاركتهم في معرض التوظيف

للاستثمار المستدام في رأس المال البشري، وتوظيف الكوادر الوطنية من الخريجين الجدد في المكان الصحيح منذ البداية، لضمان تجدد وحيوية بيئة العمل في القطاع المصرفي".

يسعى بنك برقان باستمرار إلى رعاية الكوادر الوطنية الشبابية، من خلال فعالياته ومبادراته التي تعكس التزامه بدوره الرائد في تطوير الكفاءات الوطنية وصناعة القيادات الفاعلة، كما يحرص في جميع خطواته على خلق فرص العمل المتميزة على المستوى الوطني، بما يساهم في استدامة التطور في القطاع المصرفي.

التي يعمل من خلالها على دعم الكوادر الوطنية وتعزيز فريقه بأفضل الخبرات لترسيخ ثقافته الإيجابية. وقد صرح مدير أول للتوظيف في بنك برقان، عبد الوهاب عبد الرحمن حول رعاية البنك ومشاركته قائلا: "نفخر في بنك برقان برعايتنا ومشاركتنا في ملتقيات التوظيف التي تنظمها أرقى الجامعات على مستوى الكويت والمنطقة، كالجامعة الأسترالية في الكويت، وباتسي ذلك إيماناً منا بمستوى إنجازاتنا التعليمية لجامعاتنا الوطنية ومواهبها الشبابية، كما نسعى من خلال هذه الفرصة المثالية إلى تطبيق إستراتيجيتنا

رعى بنك برقان مؤخراً معرض الجامعة الأسترالية في الكويت للتوظيف 2022، أقيم يومي الأحد والاثنين 16 و17 أكتوبر 2022، كما شارك البنك أثناء المعرض بإجراء المقابلات المباشرة والاختيار من بين أفضل الكفاءات الشبابية والمواهب الوطنية المؤهلة، الذين يخصص برقان لهم برنامجاً يهدف إشراكهم فور تخرجهم بالأدوار المناسبة، لضمانوا ذلك أفضل انطلاقة مهنية في القطاع المصرفي.

تهدف هذه الرعاية إلى تفعيل الطاقات الشبابية الوطنية الواعدة، وتسخير قدرتهم المتميزة على فهم التطورات التكنولوجية ومتغيرات المجتمع العصرية في تقديم أحدث الخدمات التي يحتاجونها للوظائف والفرص المتاحة في القطاع المصرفي. كما يحرص على مشاركة البنك في الملتقى الوطني لاستراتيجيته ورعاية المواهب المحلية وتعتبر امتداداً لمبادراته المستمرة

تفاصيل هذا البرنامج وغير ذلك من عروض على خلال صفحة البنك كيب، تطبيق KIBPAGE@، عبر زيارة موقع البنك الإلكتروني (kib.com.kw). وهنا تجدر الإشارة إلى التزام KIB بدوره المجتمعي كمؤسسة مالية وطنية في مساندة شريحة الشباب من خلال تصميم حساب خاص بيلي الاحتياجات المصرفية اليومية لهذه الفئة، ما بين عمر الـ 15 إلى 25 سنة، ويحقق لهم أهدافهم المالية، حيث أنه يجمع بين ميزات الاستثمار والإدخار في آن واحد، كما يقدم لهم مزايا خاصة، ولا يتطلب حد أدنى مبلغ الإيداع الأولي أو رصيد للمحافظة عليه، كما يوفر لعميله بطاقة حساب آلي مجانية بتصميم عصري، وأكثر من مليون جهاز سحب آلي حول العالم، علاوة على قبولها لدى K-NET وكذلك أكثر من 30 مليون نقطة بيع حول العالم، مما يجعل KIB الخيار الأفضل للشباب.