

مشروع شاليهات «درووم بارك سبار نفودا» يستقطب العملاء بقوة

«القصور الحديثة» تواصل تحقيق أرقام مميزة في عدد المبيعات خلال النصف الأول



مشروع شاليهات «درووم بارك سبار نفودا»



تسليم أحد عملاء الشركة مفتاح الشاليهات

الحالي، بعد أن استطاعت أن تكون لديها الريادة في أسواق عدة منها السوق الهولندي. وبين فتحي أن المجموعة تعمل مع أكبر أسماء من الشركات للظورة في عالم العقار سواء في هولندا أو أسواق أخرى، منها شركة يورو باركس ونعتبر من الشركات الكبيرة للتسويق مشروع بورت فان أمستردام - وكذلك شركة سينا روماننا بمشروع رانغ في مدينة روتردام وإيضاً شركة نو باركن التي تعاقدنا معها من خلال مشروع هالكنبيرج، وشركة درووم بارك التي قامت الشركة بتجديد عهدها معهم باتفاقية تسويقية لتسويق مشروع درووم بارك سبار نفودا.

العقارات الخارجية خير دليل ومؤشراً على قوة التناولات التي ستكون خلال العام الحالي. ولفت فتحي إلى أن المجموعة تسعى ومن خلال مشاريعها في هولندا أن تزيد قاعدة العملاء، وإسيما تقديم أفضل المشاريع والعروض معاً لتوسعة قاعدة العملاء، والتميز في السوق الكويتي من خلال المشاريع الفريدة من نوعها. وأشار فتحي إلى أن ما يدل على أن العقار الخارجي يعتبر محط أنظار كثير من المستثمرين الكويتيين هو أن المجموعة تعاقدت على تسويق مشاريع عقارية كثيرة خلال العام الماضي، وجددت اتفاقيات جديدة خلال العام

الأول من 2017. وأكد فتحي إلى أن المستثمر الكويتي يعد من أفضل المستثمرين العقاريين خلال الوقت الراهن على مستوى دول المنطقة بسبب تفرته المستقبلية في شراء العقار الخارجي وتحديد أولوياته في الشراء، لافتاً إلى أن المستثمر الكويتي واعى تماماً لما يشتره، ويفضل دائماً الاستثمار العقاري الواعد في الدول الأوروبية المتميزة عقارياً. وبين فتحي أن الشركة لمست هذا الاتجاه خلال أغلب تعاقداتها، وأن المستثمر الكويتي من المستثمرين الجادين في الشراء وأن نسب الشراء خلال العام الماضي لشراء

الحديثة «إدارة تطوير الأراضي والعقارات وشركة «أب تاون كويت العقارية» محمد فتحي أن الشركة سلمت مؤخراً مفتاح الشاليهات و وثيقة الملكية لأحد العملاء في الكويت في مشروع درووم بارك الدكتور عبد الهادي شهاب، لافتاً إلى أن هذا التسليم يعبر عن مدى الاهتمام الكبير في السوق العقاري الكويتي الذي يشهد حالياً إقبالاً كبيراً على شراء العقارات الخارجية وتحديد في الدول الأوروبية. وبين فتحي أن الكويت شهدت حركة مبيعات قوية ونمو كبيراً خلال الربع الأول من العام الحالي، متوقعاً أن يشهد الربع الثاني من العام نمواً أكبر مقارنة بالربع

يختم ثابتة، ما زالت مجموعة القصور الحديثة تحقق أرقاماً مميزة في عدد المبيعات العقارية الخارجية خلال النصف الأول من العام الحالي، لتوثق بذلك سبقها كونها من أكثر الشركات التي تقوم ببيع عقارات دولية خارج الكويت في السوق المحلي. واستطاعت «القصور» خلال الفترة الأخيرة من طرح أفضل وأقوى المشاريع على الإطلاق في السوق العقاري المحلي، وتحديد في مشروع شاليهات «درووم بارك» سبار نفودا، للمشروع الأكثر نمواً في هولندا والذي لاقي إقبالاً كبيراً من المستثمرين العقاريين في الكويت. وأوضح رئيس مجلس الإدارة في «القصور

يوفر 460 شقة

«بيتك-البحرين» و «عقارات الإسكان» يوقعان اتفاقية مشروع عقاري في إشبيلية



الخياط وعبدالله يوقعان الاتفاقية

على الاستثمار بتقديم العروض المميزة لعملائه من حملة البطاقات المتنوعة مكافأة لهم، وتعكس حرصه على خلق طابع فريد ومميز لجميع بطاقات «بيتك» التي تقدم دائماً قيمة مضافة لحاملها، بما يساهم في رضا العميل وزيادة فرص استعادته عند الاستخدام، فضلاً عن تعزيز تواجده البنك وحصته السوقية ومكانته الرائدة كأحد أكبر البنوك المحلية من حيث قاعدة العملاء، وتساهم الحملة في ترسيخ مبادئ وأهداف «بيتك» الرامية إلى تنشيط حركة للمبيعات، وتحقيق الفائدة للعملاء مستخدمي البطاقة وللتجار، والسعي لتعزيز سمعة بطاقات «بيتك» واستخدامها محلياً وعالمياً. وقد حصد «بيتك» العديد من الجوائز في مجال البطاقات المصرفية، الأمر الذي يؤكد نجاحه وكفاءته بسوق البطاقات، والريادة والثقة التي يتمتع بها، فضلاً عن الجودة والنوعية في بطاقاته التي تشهد نمواً ملحوظاً وإقبالاً كبيراً من العملاء لما لها من قيمة مضافة ومميزات متعددة تؤكد نجاح وكفاءة البنك بسوق البطاقات.

الحملة جوائز قيمة تصل قيمتها لغاية 50 ألف دينار، عبارة عن ربح ضعف قيمة المشتريات تلقياً لغاية 2000 دينار يومياً لمدة 120 يوماً عند استخدام بطاقات «بيتك» لسداد قيمة المشتريات داخل وخارج الكويت. والفائزون هم: أمل غلوم محمد - ناجي محمد الرشيد - معصم محمد رحيم - مشعل عوض الغنزي - تامر منصور الهاجري - سوما روكو محمد - معز قسومي. ونتيجة الحملة التي أطلقت تحت شعار «استرجع ضعف قيمة مشترياتك» لعملاء «بيتك» الفرصة لربح ضعف قيمة مشترياتهم لغاية 2000 دينار، حيث يتيح كل عملية شراء محلية للعميل بقيمة 1 دينار فرصة للدخول في السحب اليومي، فيما يتيح كل عملية شراء بقيمة دينار واحد خارج الكويت للعميل 3 فرص للربح في السحب اليومي، خلال فترة العرض لاسترجاع ضعف قيمة مشتريات العملاء لغاية 2000 دينار عند استخدام بطاقات «بيتك» السحب الآلي، والإئتمانية و مسابقة الدفع، حيث يسري العرض على عمليات الشراء داخل وخارج الكويت عند استخدام بطاقات «بيتك» الائتمانية أو مسبقة الدفع، وعلى عمليات الشراء خارج الكويت عند استخدام بطاقات «بيتك» السحب الآلي، وتنتشر الحملة لمدة 120 يوماً بدءاً من 16 مايو 2017. وتؤكد الحملة حرص «بيتك»

المناسبة للصائمين. وتؤكد هذه المبادرة حرص «بيتك» على الالتزام بالمسؤولية الاجتماعية بشئني مجالاتها، ونشر الوعي الصحي اللازم وإبراز دور التغذية الصحية السليمة في تحسين حيوية الجسم ووضع الصحة العام والوقاية من الأمراض. واستمرت هذه المبادرة طيلة الشهر الفضيل سعياً لزيادة المنفعة للمجتمع وتعزيز وعيهم الصحي في مسائل عديدة خصوصاً تلك المتعلقة بالصوم، وطرق الوقاية من بعض الأمراض وسبل التعامل معها. ويقوم «بيتك» بدور كبير في المجال الطبي والعلاجي، بالتعاون مع الجهات الصحية والمشاركة بالأنشطة وفعاليات توعوية مختلفة إيماناً منه بأن الحالة الصحية للفرد والمجتمع، ترتبط ارتباطاً مباشراً بالتنمية الاجتماعية والتنمية المستدامة بمفهومها الشامل، وتلعب دوراً أساسياً في تقدم وازدهار الاقتصاد للجمع.

كما تتوفر فيها غرفة لعامة المزل وموقف للسيارات. وسوف تتوفر خدمات إدارة وصيانة مجانية لمدة عامين لجميع الشقق. وعن المتوقع أن يبدأ العمل سريعاً على إعداد تصاميم المشروع تمهيداً لتسويقها على الملاك المرفقين خلال الشهور القليلة المقبلة. «صحكتك في بيتك» كما أطلق بيت التمويل مبادرة «صحكتك في بيتك» بالتعاون مع معهد دسمان للسكري، والتي تعرض من خلالها البيت على مساهمة الألكترونية مقاطع فيديو تحمل نصائح ومعلومات طبية وأرشادات تغذية للصائمين، انطلاقاً من أهمية تركيز جهود نشر التوعية الصحية في المجتمع، وضمن إطار برنامج «بيتك» المكثف الذي أطلقه في شهر رمضان بعنوان «تواصل بالخير في شهر الخير 3». وتضمنت المبادرة سلسلة من اللقاءات المصورة التي تحمل نصائح مهمة تناسب الصائمين في الشهر الفضيل من قبل أطباء متخصصين وصيادلة وعدد من أخصائيي التغذية، تنشر على قنوات «بيتك» على وسائل التواصل الاجتماعي. ولافت هذه المبادرة التي أطلقت بإشراف «صحكتك في بيتك» تفاعلاً كبيراً من متابعي «بيتك» على وسائل التواصل الاجتماعي، كما لافت إشادة وترحيباً كبيرين من الجمهور بفضل المحتوى الجيد والرسالة النوعية الصحية

ولتح بيت التمويل الكويتي - البحرين «بيتك-البحرين» اتفاقاً مع «شركة عقارات الإسكان» لإقامة مشروع شقق دانات بيتك في إشبيلية والمخصص للمستثمرين من الخدمات الإسكانية الحكومية وكذلك المؤهلين للاستفادة من خدمات تمويل الإسكان الاجتماعي «مزايا» الذي توفره وزارة الإسكان ونستكمل إجراءات الاستفادة منه من قبل بنك الإسكان. ووقع الاتفاق كلاً من العضو المنتدب والرئيس التنفيذي لـ «بيتك-البحرين» عبد الحكيم الخياط، ورئيس مجلس إدارة شركة عقارات الإسكان ومدير عام بنك الإسكان الدكتور خالد عبدالله وذلك بحضور أعضاء مجلس إدارة قرية إشبيلية خالد المعرفي وراشد الخان وسارة العباسي بالإضافة إلى الإدارة التنفيذية لشركة عقارات الإسكان. وسيكون «بيتك-البحرين» هو المحور الرئيسي للمشروع البالغة مساحته 27,142 متر مربع وسوف يعين شركة عقارات الإسكان لإدارة تطوير المشروع. كما سيوفر البنك برنامجاً تمويمياً خاصاً للراغبين في امتلاك شقق المشروع. وقال الدكتور عبدالله: «إن هذا المشروع يأتي في إطار جهود بنك الإسكان وشركائه التابعة، والتي تحظى بدعم كبير من قبل وزارة الإسكان، من أجل توفير الحلول السريعة والملائمة لتوفير المساكن اللائقة للأسر البحرينية، والاستفادة من خبرات وفدرات القطاع الخاص ليكون شريكاً أساسياً في التنمية الإسكانية التي تحرص القيادة الرشيدة والحكومة الموقرة أن تكون في قمة أولوياتها خلال المرحلة المقبلة». ومن جانبه عبّر العضو المنتدب والرئيس التنفيذي لـ «بيتك-البحرين» عبد الحكيم الخياط عن سعادته للمساهمة بدور مهم في برنامج التنمية الإسكانية الوطني، مشيراً إلى أن «بيتك-البحرين» يحرص على تسخير إمكانياته من أجل المساهمة في القطاع الإسكاني الذي يعتبر من أهم القطاعات الحيوية التي تحظى بالإستقرار الاجتماعي للأسر البحرينية وفي الوقت نفسه تتعش هذه المساهمة قطاعات الإعمار والتمويل التي تعتبر من أهم قطاعات الاقتصاد الوطني». ويتكون مشروع شقق إشبيلية من 18 مبنى، يشمل كل مبنى 5 أدوار، ويوفر 460 شقة بمعدل مساحة يبلغ 160 متر مربع للشقة الواحدة، وتتكون كل شقة من ثلاث غرف نوم بلصاميم مختلفة



بنك الخليج

الدانة على زيادة فرص فوزهم عن طريق زيادة المبالغ التي يتم إيداعها في الحساب، مباشرة عبر تحويل المبالغ من أي حساب محلي، باستخدام خدمة الدفع الإلكتروني الجديدة المتاحة عبر موقع البنك الإلكتروني وتطبيق الهواتف الذكية.

في 28 سبتمبر على جائزة 500.000 دينار كويتي، أما موعد السحب الرابع والأخير فهو في 11 يناير 2018 و يتخلله تنويع مليونير الدانة لعام 2017 الذي سيحصل على جائزة بقيمة مليون دينار كويتي. ويستبعد بنك الخليج عملاء

أعلن بنك الخليج في 25 يونيو عن أسماء الفائزين بالسحوبات اليومية لحساب الدانة خلال الأسبوع من 18 يونيو - 22 يونيو 2017. وتشمل السحوبات اليومية لحساب الدانة جائزتين قيمة كل منهما 1000 دينار كويتي لكل فائز خلال أيام العمل والفائزون هم: (الأحد 18 يونيو): ليما حمد عبدالحسن الحمد، شيرينال ياسندا فراتنس (الاثنين 19 يونيو): حميد حسين حجي شمساه، نولوة ناصر غالب علي (الثلاثاء 20 يونيو): عبد الرحمن احمد الحمد، سميرة أحمد يوسف الفيلكاوي (الأربعاء 21 يونيو): عيسى عبدالله عيسى الشمالي، بدرية أمير احمد علي (الخميس 22 يونيو): عبدالقوي محمد الفوي، يداح سعيد حسن العجمي وتضمن برنامج سحوبات الدانة للجدولة لعام 2017 سحوبات يومية خلال أيام العمل على جائزتين قيمة كل منهما 1000 دينار كويتي. ونجراً للسحب ربع السنوي الثاني في 13 يوليو على جائزة 250.000 دينار كويتي بلية السحب ربع السنوي الثالث الذي سوف يجري