4.38 ملايين دينار بحريني... صافي أرباح بنك الإثمار خلال النصف الأول

عمرو الفيصل

أحمد عبد الرحيم

اعلن بنك الإثمار ش.م.ب. (م)، بنك التجزئة الإسلامي التابع بالكامل لشركة الإثمار القابضة ويتخذ من البحرين مقراً له، عن صافي ربح بلغ 4.38 مليون دينار بحريني للنصف الأول من العام 2017، وكان صافي الربح الخاص بمساهمي البنك لفترة الستة أشهر المنتهية في 30 يونيو 2017 قد بلغ 1.54 مليون دينار بحريني.

صرح بذلك رئيس مجلس إدارة بنك الإثمار الأمير عمرو الفيصل في أعقاب مراجعة وموافقة مجلس الإدارة على النتائج المالية الموحدة للبنك لفترة الستة أشهر المنتهية 30 يونيو 2017، وهي اول نتائج مالية للنصف الأول للبنك يتم الإعلان عنها منذ تنفيذ الهيكلة الجديدة للمجموعة التي تمت بنجاح في شهر يناير من هذا العام، وبالتالي فإنه لا توجد نتائج سابقة لمقارنتها بهذه النتائج.

وقال «بالأصالة عن نفسي ونيابة عن مجلس إدارة بنك الإثمار، يطيب لي أن أعلن بان البنك قد حقق أرباحاً في عام 2017، حيث سجل بنك الإثمار في فترة الثلاثة أشهر المنتهية في30 يونيو 2017 صافي ربح بلغ 1.3 مليون دينار بحريني. وكان صافي الربح الخاص بمساهمي البنك لهذه الفترة قد بلغ 0.4 مليون دينار بحريني».

وأضاف «تظهر النتائج المالية النصف سنوية لبنك الإثمار وجود أرباح مستمرة ودخل مستقر لهذا العام. وفي النصف الأول من العام 2017، سجل البنك صافي دخل قبل مخصصات انخفاض القيمة والضرائب الخارجية قدره 12.71 مليون دينار بحريني، بما في ذلك 6.22 مليون دينار بحريني لفترة الثلاثة أشهر المنتهية في 30 يونيو 2017. كما أظهرت النتائج ان بنك الإثمار سجل إيرادات إجمالية للنصف الأول من العام بلغت 76.44 مليون دينار بحريني، بما في ذلك 39.23 مليون دينار بحريني لفترة الثلاثة أشهر المنتهية في 30 يونيو»2017.

ومن جانبه، قال الرئيس التنفيذي لبنك الإثمار احمد عبد الرحيم بان البنك يركز جهوده على مواصلة تطوير منتجاته وخدماته وتحسين العروض المقدمة لعملائه ويأكد ان جهود البنك التي يبذلها ليكون قريبا من عملائه تؤتي ثمارها.

واستطرد عبد الرحيم قائلاً: «ان النتائج المالية للنصف الأول لبنك الإثمار تظهر باننا على المسار الصحيح وان بنك الإثمار يسعى ليصبح بنك التجزئة الإسلامي الرائد في المنطقة. كما تشير النتائج إلى ان إجمالي الأصول قد ارتفع بنسبة 5 في المائة لفترة الثلاثة أشهر المنتهية في 30 يونيو 2017 ليصل إلى 3.26 مليار دينار بحريني، بعد أن كانت 3.11 مليار دينار بحريني كما في 31 مارس 2017. وقد ارتفعت محفظة الحسابات الاستثمارية المطلقة بنسبة 4.8 في المائة خلال نفس الفترة لتصل 1.05 مليار دينار بحريني في 30 يونيو 2017، مقارنة بـ 0.99 مليار دينار بحريني كما في 31 مارس 2017».

وقال عبد الرحيم: «يعود هذا النمو إلى التركيز المستمر على تطوير أعمالنا المصرفية الأساسية. يمتلك بنك الإثمار واحدة من كبرى شبكات التجزئة المصرفية في البحرين، والبنك معروف على نطاق واسع بأنه من أحدى البنوك الإسلامية الرائدة والأكثر ابتكاراً في المنطقة. ونحن واثقون من اننا سنواصل بالاهتمام باحتياجات العملاء وتلبيتها حسب توقعاتهم. وافتتح بنك فيصل المحدود في باكستان 75 فرعا خلال 2016 وذلك حسب خطة توسع الفروع لعام 2016، ولديه 50 فرعا مقررا لافتتاحه خلال هذا العام، منها 10 فروع تم افتتاحها حتى 30 يونيو 2017، مما يجعل عدد إجمالي فروع التجزئة الإسلامية الى 156 فرعا من أصل 364 فرعا».

وفي شهر مايو 2017، اعلن بنك الإثمار عن إطلاق بطاقة ائتمانية جديدة للشركات مع ماستركارد وهي متوافقة مع أحكام الشريعة الإسلامية. إن إطلاق البطاقة الإئتمانية الجديدة للشركات بالتعاون مع ماستركارد تهدف إلى تلبية المتطلبات الخاصة لعملائنا ومعالجة الحاجة الملحة لدى العملاء من أصحاب الشركات والمؤسسات الصغيرة والمتوسطة، وتوفر هذه البطاقة حلول سهلة للدفع بالنسبة للشركات وهي مناسبة وملائمة للأعمال التجارية».

وفي شهر ابريل 2017، حصل بنك الإثمار على شهادة دولية مرموقة في أمن بطاقات الدفع والتي تضع بنك الإثمار على قدم المساواة مع افضل المؤسسات في العالم. إن شهادة المصادقة تؤكد التزام البنك بمعايير أمن البيانات الخاصة ببطاقات الدفع (PCI-DSS). وتضع هذه الشهادةمعايير أمن البيانات التي تقدم بطاقات للدفع من مجموعة برامج البطاقات الرئيسية. وتقوم شركات بطاقات بالإشراف على وضع معايير لأمن بطاقات الدفع (PCI) والتي تدار من قبل مجلس معايير أمن بطاقات الدفع. وقد نال بنك الإثمار هذه الشهادة بعد نجاحه في استكمال عمليات التدقيق الشاملة والالتزام بإحدى المعايير الأكثر صرامة والمطلوبة على مستوى العالم.

وفي هذا الشهر ، حصل بنك الإثمار على تكريم مشرّف بفضل جهوده الدؤوبة في دعم المجتمع خلال فعاليات مؤتمر القمة العالمي للمصارف الإسلامية الذي عقد مؤخراً في مملكة البحرين، حيث حصد البنك جائزة أفضل مسؤولية اجتماعية للمصارف الإسلامية لعام 2017، وذلك تقديراً لمبادراته المتميزة واستراتيجيته الهادفة إلى الارتقاء بالمجتمع المحلي، وقد حضر المؤتمر نخبة من كبار المصرفيين وخبراء المسؤولية الاجتماعية وممثلي المنظمات غير الحكومية، بالإضافة إلى مسؤولين من الحكومة وقطاع المصرفي والمالي من مملكة البحرين والمملكة العربية السعودية والإمارات العربية المتحدة والكويت وسلطنة عمان والأردن ولبنان والسودان وجمهورية جيبوتي.

الأولى من نوعها في سوق الصيرفة الكويتية

بنك وربة يطلق وديعة «السنبلة»

بنك وربة

نظرا للإقبال الكثيف الذي يلقاه حساب السنبلة بين أوساط العملاء وارتفاع حجم الودائع، عمل بنك وربة – أفضل بنك للخدمات المصرفية للشركات والخدمات المصرفية للاستثمار في الكويت – على احداث تطوير على حساب السنبلة عبر زيادة اجمالي الجوائز لتبلغ 30 الف دينار كويتي شهريا عوضا عن 20 الف دينار كويتي توزع على 13 فائزا كالآتي: فائز بـ10 الاف د.ك + فائزان بـ 5.000 د.ك + 10 فائزين بـ 1.000 د.ك. وتأتي مبادرة بنك وربة بالاستناد الى مكانته بنكا متصدرا في تقديم حلول مصرفية إسلامية تنافسية ومتطورة تلبي احتياجات جميع العملاء.

ومن التطورات الجديدة التي اضافها بنك وربة دعما لحساب السنبلة هي إطلاق «وديعة السنبلة» التي تعتبر أول وديعة في الكويت تؤمن للعملاء عوائد متوقعة مرتفعة توزع شهريا او عند الاستحقاق حسب رغبة العميل، كما تمنحهم فرصة دخول السحب الشهري في حساب السنبلة مقابل كل 1000 دينار كويتي يتم ايداعه والفوز بجوائز قيّمة، مع العلم أن الوديعة متاحة للعملاء سواء كانوا من عملاء أو غير عملاء حساب السنبلة.

الى ذلك، فالوديعة المتوافقة مع أحكام الشريعة الإسلامية والمبنية على أساس الوكالة بالاستثمار، تتميز بفترات استثمار شهرية مرنة ، والتي تمتد من شهر الى 12 شهر و24 شهر على أن يكون الحد الأدنى للاستثمار لوديعة السنبلة 5 آلاف دينار كويتي. ولفتح وديعة السنبلة للعملاء يمكنهم ذلك عبر تطبيق بنك وربة أو عبر الموقع الالكتروني لبنك وربة.

وتتميز وديعة السنبلة بإمكانية التجديد التلقائي عند استحقاقها وبتأمين أعلى نسبة من العوائد المتوقعة والتي قد تصل الى 3% لمن يودع لمدة 24 شهرا وذلك حسب مبلغ الوديعة.

وفي هذا الإطار، و«مع إطلاق «وديعة السنبلة»، فان بنك وربة يعطي خيارات أوسع لعملائه بتعزيز فرصهم بالربح والاستثمار. فاليوم يستطيع عملاء بنك وربة توزيع ايداعاتهم بين «السنبلة»/حسابا ووديعة، ليحصلوا على أعلى فرص ربح من خلال حساب السنبلة وأعلى الأرباح المتوقعة بين البنوك المحلية من وديعة السنبلة ». بالإضافة بان بنك وربة اليوم يتصدر قطاع الحلول المصرفية الإسلامية في الكويت، الامر الذي يعزز من جهوده في ابتكار حلول مصرفية واستثمارية تلقى تقديرا بين عملائه لاسيما وان البنك يخطو واثقا باتجاه المزيد من النمو والتطور».

الى ذلك، يقدم حساب السنبلة فرصا قيمة للعملاء، حيث يحصل عميل بنك وربة على فرصة واحدة للربح في السحب الشهري مقابل كل 10 دنانير كويتي؛ الأمر الذي يعني مضاعفة فرص الربح مع زيادة المبالغ المودعة للفوز في السحب بإحدى الجوائز وعلى مدار السنة.

إن حساب «السنبلة» القائم على مبدأ «الوكالة بالاستثمار» وفق نظام الإدخار، متاح لجميع العملاء من الكويتيين والمقيمين ولا يشترط تحويل الراتب إلى بنك وربة، بحيث يستطيع أي فرد تتوافر فيه الشروط أن يفتح حساب «السنبلة» في أحد أفرع بنك وربة وخلال دقائق معدودة، أو من خلال الخدمات المصرفية عبر الإنترنت أو أجهزة الهواتف بنظاميها iOS وAndroid ،كما يمكن للجميع الاطلاع على تفاصيل حساب السنبلة وشروط فتح الحساب والمزايا بشكل تفصيلي من خلال زيارة الموقع الالكتروني لبنك وربة .

وكغيره من الحسابات التي يقدمها بنك وربة، يتيح حساب «السنبلة» للعملاء الاستفادة من جميع الخدمات المميزة والمبتكرة.

تهدف للاستحواذ على 40 في المئة من الحصة السوقية لتعبئة المواد الغذائية

«جلف فود» وقعت اتفاقية تعاون مشترك مع المملكة للصناعات السعودية

شيماء النجدي

كشف المدير العام لشركة (جلف فود) لتعبئة المواد الغذائية فواز المطيري عن توقيع اتفاقية للتعاون المشترك مع شركة المملكة للصناعات الغذائية السعودية لتوزيع منتجات الشركة في السوق السعودي ، مشيرا الى ان اتفاقية التعاون تعكس رغبة الشركة في نقل التجارب والخبرات الكويتية في مجال التعبئة والتغليف من السوق المحلي الى السوق السعودي ،لا سيما وان جلف فود تعد احد الشركات المبادرة في المشروعات المتوسطة والصغيرة .

واضاف المطيري في بيان صحافي ان (جلف فود) المالكة للعلامة التجارية (بوابة الهند) الكويتية تركز على رفع معدل حصتها السوقية من 20 الى 40 % في السوق المحلي وذلك بمزيد من التوسع في الأسواق الموازية للجمعيات التعاونية ، مشيرا الى ان منتجات الشركة تتوفر في نحو 80 نقطة بيع من بينها 35 جمعية تعاونية .

واوضح المطيري ان منتجات الشركة المكونة من الحبوب والبقوليات والبهارات وغيرها من المنتجات الغذائية تتمتع بمواصفات عالية الجودة اوزان واسعار تنافسية تهدف الى جذب المزيد من المستهلكين ، معربا عن امله في ان تفوز منتجات الشركة كافة نقاط البيع في الكويت خلال الفترة المقبلة .

وذكر ان (جلف فود)تعد احد الشركات ضمن قطاع المشاريع المتوسطة والصغيرة رغم حداثتها و تواجدها في السوق الكويتي خلال فترة وجيزة ، موضحا ان الشركة تسعى لتنفيذ استراتيجية تسويقية ملموحة من خلال انتقاء المحاصيل والمنتجات المتنوعة ذات التصنيف الممتاز الذي يواكب تطلعات الاسواق العالمية .

واشار المطيري الى ان (جلف فود) شركة متخصصة في تعبئة وتغليف المواد الغذائية التي تلبي حاجة المستهلك الكويتي فضلا عن ذلك فهي تخطط لجلب المزيد من انواع المنتجات واصنافها المطروحة في الاسواق العربية والاسيوية والاوربية ، لافتا الى ان الشركة حصلت على تصريح اعادة تعبة المواد الغذائية من بلدية الكويت وكذلك من اتحاد الجمعيات التعاونية لطرح منتجات البقوليات و البهارات في كافة مراكز الاسواق المركزية وافرعها المنشرة في الكويت ، مشيدا بدور مدير ادارة المشاريع الصغيرة في هيكلة القوة العاملة و كافة القياديين لمساهمتهم بتسهيل مهمة رواد الأعمال مما جعل منتجات الشركة تتواجد بالسوق لتنافس مثيلاتها في السوق المحلي.

ومن جانبة اوضح رئيس مجلس الادارة لشركة المملكة للصناعات الغذائية السعودية الدكتور يوسف بن عامر الغامدي ان اتفاقية التعاون المشترك تمثل دعما لتسويق المنتج الكويتي في السوق السعودي كونة اكبر اسواق دول الخليج ،مبينا ان الدافع وراء ذلك التعاون ياتي انطلاقا من جودة منتجات جلف فود التي نامل ان تستحوذ على شريحة كبيرة من قطاع المستهلكين في المملكة .

واضاف دكتور الغامدي ان التعاون بين الكويت والسعودية ليس بالجديد لما تتمتع به البلدين الشقيقين من علاقات وطيدة وعميقة في كافة المجالات ،مشيرا الى ان زيادة حجم التعاون في مجال التجارة البينية من شانة ان يسهم في تحقيق مساعي دول مجلس التعاون الخليجي الى التكامل الاقتصادي .

7 من عملاء «بيتك» فازوا في السحب التاسع لحملة البطاقات

فاز 7 من عملاء بيت التمويل الكويتي «بيتك» بضعف قيمة مشترياتهم في السحب التاسع للحملة التسويقية الجديدة التي اطلقها لتشجيع العملاء على استخدام بطاقات «بيتك» الائتمانية ومسبقة الدفع وبطاقات السحب الآلي، وزيادة القيمة المضافة للبطاقة، وتتضمن الحملة جوائز قيمة تصل قيمتها لغاية 50 الف دينار، عبارة عن ربح ضعف قيمة المشتريات نقدا لغاية 2000 دينار يوميا لمدة 120 يوما عند استخدام بطاقات «بيتك» لسداد قيمة المشتريات داخل وخارج الكويت .

والفائزون هم: مها سعد المسيلم ، مي مزيد بوشبية، شاروان اوثامان فيلومبان، تهاني عبدالله العتيبي، طلال مطلق الديحاني ، مريم حزام المطيري ، راند يوسف الشطي .

وتتيح الحملة التي اطلقت تحت شعار «استرجع ضعف قيمة مشترياتك»، لعملاء «بيتك» الفرصة لربح ضعف قيمة مشترياتهم لغاية 2000 دينار، حيث تتيح كل عملية شراء محلية للعميل بقيمة 1 دينار فرصة للدخول في السحب اليومي، فيما تتيح كل عملية شراء بقيمة دينار واحد خارج الكويت للعميل 3 فرص للربح في السحب اليومي خلال فترة العرض لاسترجاع ضعف قيمة مشتريات العملاء لغاية 2000 دينار عند استخدام بطاقات «بيتك» السحب الآلي، والائتمانية ومسبقة الدفع، حيث يسري العرض على عمليات الشراء داخل وخارج الكويت عند استخدام بطاقات «بيتك» للسحب الآلي. وتستمر الحملة لمدة 120 يوما بدءاً من 16 مايو 2017.

وتؤكد الحملة حرص «بيتك» على الاستمرار بتقديم العروض المميزة لعملائه من حملة البطاقات المتنوعة مكافأة لهم، وتعكس حرصه على خلق طابع فريد ومميز لجميع بطاقات «بيتك» التي تقدم دائما قيمة مضافة لحاملها، بما يساهم في رضاء العميل وزيادة فرص استفادته عند الاستخدام، فضلا عن تعزيز تواجد البنك وحصته السوقية ومكانته الرائدة كأحد أكبر البنوك المحلية من حيث قاعدة العملاء، وتساهم الحملة في ترسيخ مبادئ وأهداف «بيتك» الرامية إلى تنشيط حركة المبيعات، وتحقيق الفائدة للعملاء مستخدمي البطاقة وللتجار، والسعي لتعزيز سمعة بطاقات «بيتك» واستخدامها محليا وعالميا.

وقد حصد «بيتك» العديد من الجوائز في مجال البطاقات المصرفية، الامر الذي يؤكد نجاحه وكفاءته بسوق البطاقات، والريادة والثقة التي يتمتع بها، فضلا عن الجودة والنوعية في بطاقاته التي تشهد نموا ملحوظا واقبالا كبيرا من العملاء لما لها من قيمة مضافة ومميزات متعددة تؤكد نجاح وكفاءة البنك بسوق البطاقات.

ويستمر «بيتك» باطلاق حملاته التسويقية التي تهدف إلى تحقيق منظومة من الأهداف تخدم العملاء والسوق المحلي وتعزز من ريادته، بما يعزز الثقة التي يتمتع بها «بيتك» ونجاحه في تقديم المنتجات والخدمات التي تلبي متطلبات العملاء واحتياجاتهم.

تحقيق سرعات الغيغابايت بفضل خدمات وحلول «إريكسون»

أجرت إريكسون في الأسابيع الأخيرة بالتعاون مع عملائها اختبارا لسرعة البيانات على الشبكات التجارية في أوروبا والولايات المتحدة، وذلك بسرعات قريبة من جيجابيت، وتجسد هذه التجربة القدرة على استخدام سرعات غيغابيت التجارية من قبل مستخدمي النطاق العريض المتنقل في المستقبل القريب، بالتزامن مع النفاذ المدعوم المرخص (LAA) والذي يعتبر تقنية رئيسية للتمكين.

ويواصل المشغلون تطوير شبكات LTE الخاصة بهم استعداداً لمرحلة إطلاق تقنية الجيل الخامس والانتقال لاستخدامها، وتمثل القدرة على تحقيق سرعات جيجابيت في الشبكات المباشرة أحد الفاصل الرئيسية في عملية الانتقال هذه. إلا أن جيجابيت LTE يتطلب بالدرجة الأولى نفاذ أكبر إلى الطيف، أكثر من قدرات النفاذ المرخص للمشغلين الوصول إليها حالياً، فهل يمثل النفاذ المدعوم المرخص LAA حلا لهذه المعضلة؟

يسمح النفاذ المدعوم المرخص LAA للمشغلين استعمال الطيف الغير مرخص (بطريقة عادلة ومنظمة) بالتزامن مع استخدام طيفهم المرخص، وسيؤدي ذلك بالتالي إلى تعزيز تجربة المشتركين بقدرات أكثر وسرعات أقوى، في حين يعمل المشغلون على استخدام موارد الطيف الغير المرخصة بشكل فعال.

وقد تمكنت شركة ياستخدام طيفها المرخص رسمياً في بداية العام.

وفي الإطار ذاته، حاولت شركة تي آي إم TIM الإيطالية مقاربة سرعات الجيجابيت من خلال تحقيق سرعة بيانات تقترب من 1 جيجابايت في الثانية على شبكة الجيل الرابع المباشرة والمطورة في ميلانو باستخدام تكنولوجيا الطيف الغير المرخصة من إريكسون، كما حقق قطاع الاتصالات اللاسلكية الأول بالولايات المتحدة، مع كل من إريكسون، وفيريزون وكوالكوم تكنولوجيز، بنجاح سرعة 953 ميجابايت في الثانية لنشر شبكة تجارية مشتركة في بوكاراتون، بفلوريدا، وتعتبر هذه من أكثر السرعات التي أعلن عن تحقيقها في الواقع بفضل تقنية النفاذ المدعوم المرخص، الذي يعتبر البيئة الحيوية للشبكة في الولايات المتحدة.

وفي كلتا الحالتين استخدمت هذه الاختبارات وبالارتكاز على النفاذ المدعوم المرخص، جميع مكونات الشبكة المتاحة تجاريا بما في ذلك مواقع الخلايا والأجهزة والبرمجيات وتجميع ونقل المعلومات. وقد قامت إريكسون على مستوى هذه البنية التحتية للشبكة بإطلاق موجاتها الراديوية الصغير 2205 للنفاذ المدعوم المرخص، والمصممة لاستخدامات الطيف الغير مرخص، حيث يوفر حل إريكسون الصغير أبعادا دقيقة، مركبة بمرونة وذات أداء متفوق، وكانت كوالكوم تكنولوجيز قد أطلقت جهاز منصة الاتصالات المتنقلة "Qualcomm" Snapdragon 835 ، مع قدرات جيجابيت LTE وذلك بفضل الموديم Snapdragon X16 LTE المتكاملة.