

ربحية السهم 24. 26 فلساً بنسبة زيادة 11.8 %

المرزوق: 137.9 مليون دينار صافي أرباح مساهمي «بيتك» حتى نهاية الربع الثالث

سواء للحكومات أو الشركات، في ظل تزايد الإقبال على هذا المنتج الشرعي الذي يوفر التمويل المساند لعمليات النمو والتوسع لدى الشركات ومشاريع التنمية والبنية التحتية والتطوير الحضاري، مشيراً إلى أن مجموعة «بيتك» تعتبر الأكثر مشاركة في ترتيب وأصدار وتسويق الصكوك حول العالم.

أكد المرزوق أن التطورات الاقتصادية على الصعيد المحلي تضيء في سبيل إيجابي خاصة من ناحية الخطوات والمبادرات الحكومية التي ستوفر المزيد من الإجراءات والتشريعات في ضوء الامكانيات والمزايا العديدة التي يتمتع بها الاقتصاد الكويتي والتي يمكن أن تكون حافزاً لجذب الاستثمارات واستقطاب رؤوس الأموال الأجنبية - مغرباً عن امه في أن تكون عملية ترقية البورصة الكويتية لتكون ضمن الأسواق الناشئة، خطوة مهمة ومؤثرة في هذا المجال - داعياً إلى تضافر الجهود، وتعاون القطاع الخاص مع الحكومة لتحقيق الهدف المشترك وهو تطوير البيئة الاقتصادية المحلية، لتصبح جاذبة ومناخية للمستثمرين المحليين والأجانب، على حد سواء - بما يساهم في تحريك الحلول المقترحة للعديد من المشاكل مثل تطوير نظم العمل وإداء الشركات وتنافسيتها، وتحريك عجلة الاقتصاد وزيادة إيرادات الدولة وخلق وظائف جديدة، ونقل الخبرات العالمية وتوطئتها مع تحقيق الاستفادة الأمثل لامكانيات البلاد وقدراتها الاقتصادية في الاتجاه الذي يوفر الأذهار على كافة المستويات وبحقق آمال الأجيال المتوالية، خاصة وأن الكويت تتميز بأنها مجتمع تزد فيه نسبة الشباب من عدد السكان بشكل كبير .

جهاز XTM التفاعلي وطرح خدمات جديدة عبر الإنترنت مع الاستمرار في تعزيز البنية التحتية للأنظمة التكنولوجية وفق أحدث التطبيقات والبرامج المعتمدة في هذا المجال بالتعاون مع كبرى الشركات العالمية المزودة للخدمات التقنية، مشيراً إلى أن «بيتك» نجح أيضاً في توليف التقنية الحديثة في خدمة شرائع خاصة من العملاء مثل المعافين والمكفوفين بأجهزة سحب إلى خاصة بهم، وتقديم منتجات يستوى تفتي عال للشرائح التي تفضل هذا الأسلوب من التعامل خاصة الشباب والسيدات والمستثمرين المصنفين ضمن شرائح، ويعد دراسات علمية لنامطهم السلوكية وتعاملاتهم المختلفة، وقد أطلق «بيتك» بالتعاون مع ماستركارد خدمة مبتكرة للدفع الإلكتروني دون الحاجة لاستخدام البطاقة المصرفية، ويعد «بيتك» الأول في الشرق الأوسط وأفريقيا في تطبيق خدمة KFH Wallet، المدعومة بخدمة ماستركارد لتتمكن الرقسي للدفع عبر الهواتف الذكية (MDES)، كما قدم لعملائه 4 خدمات مبتكرة في مجال الحسابات المصرفية وخدمات مركز الاتصال، تنعهم تجربة فريدة في الخدمات المصرفية وفق أعلى المعايير العالمية في التكنولوجيا المصرفية من حيث الجودة والدقة والأمان والسهولة في الاستخدام.

وجدد المرزوق التزام «بيتك» بتطوير الشركات الكويتية وفق الضوابط والمعايير المحددة، وكذلك استمرار تقديم التسهيلات الائتمانية للشركات الصغيرة والمتوسطة، حيث يستحوذ البيت على الحصة الأكبر في هذا المجال، وسعيه الدائم لترسيخ منتج الصكوك كمصدر مهم للتمويل

الأرباح تؤكد نجاح استراتيجية البنك وخطته لتحقيق أهدافه الرئيسية بضمان الاستدامة في النمو والربحية

التي يقدمها «بيتك» لعملائه من الشركات والأفراد، مما يؤكد القدرة على استقطاب عملاء جدد من قطاعات استثمارية جديدة، وشدد المرزوق على أن أعداد ونماهيل الكوادر الوطنية القادرة على تحمل المسؤولية وقيادة مراحل التطور في «بيتك» وعلى مستوى المجموعة، استراتيجية يجرى تعزيزها بشكل دائم من خلال تقديم المزيد من البرامج التدريبية واستقطاب الخريجين المتميزين والتعاون مع الهيئات الرسمية المعنية بذلك ومن أبرزها دعم العمالة الوطنية، حيث ينفذ «بيتك» برنامجاً طموحاً في هذا المجال يعتمد على تاهيل وتدريب المتميزين وإفساح المجال أمامهم وإطلاق قدراتهم وطاقاتهم نحو التوجه لترتيب الصفقات الكبرى وتوفير مصادر التمويل للشركات والمشاريع، مشيراً إلى نجاح شركة «بيتك كابيتال» بترتيب صفقة تمويل مجمع بنظام المراقبة بقيمة 300 مليون دولار أمريكي لصالح شركة الأتكو لتحويل شراء وتاجير الطائرات، وقال أن بيتك اتخذ خطوات ملموسة وأحرز نجاحات متقدمة في مجال التقنية واستخدامها في تسهيل وتسريع العمل وخدمة العملاء مشيراً إلى تشغيل



محمد المرزوق

وتمويل المستهلك . وأكد المرزوق أن السبولة القوية والخبرة في مجال التمويل من خلال صيغ ومنتجات شرعية أصبحت تحظى بقبول واسع محلياً أو عالمياً، حيث يعد «بيتك» أكثر البنوك الإسلامية التي تقدم نماذج أعمال مصرفية جديدة وخيارات تمويلية بديلة تناسب متطلبات الشركات والأفراد والحكومات، من أقوى الدوافع لأحد أكبر وأهم الأسواق الأوروبية، مشيراً إلى أن «بيتك-ماليزيا» ينفذ الاستراتيجية الموضوعة بنجاح مستمراً في فتح مجالات عمل في قطاعات تنمو بشكل كبير في السوق الماليزي - كما يضطلع «بيتك- البحرين» بدور مهم في العديد من المشاريع في مملكة البحرين والتي تتعلق بالتطوير العقاري وتمويل الشركات، بالإضافة إلى تنمية حصته السوقية في خدمات التجزئة

نمو محفظة التمويل إلى 9.27 مليارات دينار وزيادة حسابات المودعين بنسبة 8.7 في المئة

والسعودية والمناخ، مشيراً إلى أن «بيتك» واصل سياسته الاستثمارية للمنطقة، وإدارة المخاطر بافعالية حسب أفضل الممارسات بهذا المجال.

وقال المرزوق أن «بيتك» يتمتع بموقع متميز في سوق التجزئة بفضل دوره الريادي ومنظومة الخدمات والمنتجات ومستوى الخدمة وشبكة العلاقات في السوق المحلي، وذلك رغم المنافسة القوية وصعوبة البيئة التشغيلية، وتعتبر أنشطته المحلية القوية ركيزة أساسية في جودة الأرباح، كما تتمتع العمليات التشغيلية للمجموعة بتنوع جغرافي واضح يصب في مصلحة الربحية وجودة الأصول، وقد أصبحت تمثل حصة مهمة من الأرباح - مؤكداً على أهمية ميزة النوع التي يسم بها عمل «بيتك» سواء على صعيد القطاعات، أو تواجده الدولي، حيث نجح في تحقيق النكاح في الأداء بين وحدات تعمل في أسواق متباينة للمزايا والخصائص - خاصة الأسواق الرئيسية مثل تركيا والبحرين والسعودية وماليزيا، والاستفادة من طبيعة

عام 2016، كما بلغت حقوق المساهمين 1.85 مليار دينار بزيادة قدرها 35.5 مليون دينار، ونسبة زيادة 2% عن نهاية عام 2016.

وقال المرزوق في تصريح صحفي أن الأرباح تؤكد نجاح استراتيجية «بيتك» وخطته لتحقيق أهدافه الرئيسية، وتعظيم مصادر القوة، بما يضمن الاستفادة في النمو والربحية، ومواجهة التحديات، مع التركيز على تقديم العوائد المجزية للمستثمرين والعلاء المستثمرين بعمولات تنافسية وبشكل دائم ومتوازن، وقد أصبحت الإيرادات التشغيلية من الأعمال المصرفية تشكل جانباً رئيسياً في الميزانية، بعد أن اتخذ «بيتك» مساراً السليم بالتركيز على عمله الأساسي، بالإضافة إلى نجاح جهود الاستفادة من مميزات كل سوق من الأسواق التي تعمل بها وحدات المجموعة، وزيادة التنسيق والتعاون البيئي، فيما تتوالى الانخفاضات في جانب المصروفات مع الحد من التكاليف واتباع سياسة الاتفاق الرشيد.

وأضاف بأن معظم مؤشرات «بيتك» اتسمت بالاستقرار بشكل عام - وجاءت متماسكة مع الاستراتيجية الجديدة، ومنها إجمالي الإيرادات التشغيلية والإيرادات الاستثمارية، وانخفاض المصروفات التشغيلية مقارنة مع الإيرادات، حيث يبدو واضحاً الانخفاض المتوالي في جميع بنود المصروفات رغم نمو الأعمال، مما يعبر عن تطور أداء المجموعة التي يزيد عدد قرونها حول العالم عن 181 فرعاً مصرفياً منهم 61 فرعاً في الكويت بجانب 46 فروعاً لخدمة السيدات بتميز بها «بيتك» في السوق المحلي، وزيادة التنسيق بين وحداتها العاملة في تركيا وماليزيا والبحرين

قال رئيس مجلس إدارة بيت التمويل الكويتي «بيتك» حمد عبدالحسن المرزوق إن «بيتك» حقق - بفضل الله وتوفيقه- صافي أرباح للمساهمين حتى نهاية الربع الثالث من العام الجاري 2017، قدرها 137.9 مليون دينار مقارنة بمبلغ 123.1 مليون دينار خلال نفس الفترة من العام السابق ونسبة نمو 12%.

كما بلغت إيرادات التمويل حتى نهاية الربع الثالث من العام الجاري 542.1 مليون دينار بنسبة نمو 1.5% مقارنة بنفس الفترة من العام السابق، وبلغ إجمالي إيرادات التشغيل حتى نهاية الربع الثالث من العام الجاري 525.1 مليون دينار بنسبة نمو 9.1% مقارنة بنفس الفترة من العام السابق، وذلك بلغ صافي إيرادات التشغيل 311.7 مليون دينار لنفس الفترة بنسبة نمو 19.8% مقارنة بنفس الفترة من العام السابق.

كما استثمرت مصروفات التشغيل بالانخفاض حيث انخفضت بمبلغ 7.75 مليون دينار ونسبة انخفاض 3.5% عن نفس الفترة من العام السابق، وبلغت ربحية السهم 24.26 فلساً مقارنة بـ 21.69 فلساً عن نفس الفترة من العام السابق بنسبة زيادة 11.8%.

كما ارتفع إجمالي الموجودات ليصل إلى 17.40 مليار دينار بزيادة قدرها 902 مليون دينار، ونسبة زيادة 5.5% عن نهاية عام 2016.

وتمت محفظة التمويل لتصل إلى 9.27 مليار دينار بزيادة قدرها 1.1 مليار دينار وسنتها 13.4% عن نهاية عام 2016، وارتفعت حسابات المودعين لتصل إلى 11.59 مليار دينار، بزيادة قدرها 926 مليون دينار، بنسبة زيادة 8.7% عن نهاية

تنطلق أعماله من 21 إلى 23 يناير 2018

معرض قطر للاكتفاء الذاتي يتطلع إلى جذب خبرات من الكويت

4 وجهات جديدة ابتداءً من نوفمبر 2017 «طيران الجزيرة» تقلع إلى الهند هذا الموسم



طيران الجزيرة

(للغادرة 18.40 و 01.35)، مما يجعل من الممكن السفر إلى الهند دون إضاعة يوم عمل، كما سيتم الإعلان عن جداول السفر للوجهات الأخرى في شبه القارة الهندية قريباً، وتبدأ الأسعار من الكويت إلى حيدر إباد من 32 ديناراً كويتياً وهي متاحة للبيع الآن إضافة إلى وزن الأمتعة الذي يبلغ 30 كغ للدرجة السياحية و 50 كغ للدرجة الأعمال، وقد أطلقت «طيران الجزيرة» مؤخراً المقصورة الداخلية التي تم تجهيزها في كابل من الدرجة الأولى الاقتصادية والأعمال على أول طائرة من أسطولها A320X، جنباً إلى جنب مع الشعار الجديد والتي الرسمى الجديد لمطارم الشركة، وسيتم ترقية المقصورات لدى الشركة بشكل كامل بحلول نهاية

عملاء الشركة المتنامية ويجمع مختلف الثقافات معاً.

ويعود تاريخ مدينة حيدر إباد إلى ما قبل 400 سنة، وهي مدينة غنية بالتاريخ والتقاليد القديمة، ومن أبرز المعالم الجديرة بالزيارة مثل قصر شوماها، ومدينة راموجي للإنتاج السينمائي، أكبر ستوديو سينمائي في العالم، وتشهد المدينة تنوعاً واسعاً في المطاعم والمتاجر الراقية، وتتمتع بمناطق سياحية أخرى مثل «غولكوندا فورت» وهو مركز تجاري سابق للماس، ومسجد شرميتار، الذي يعود تاريخه إلى القرن السادس عشر، ويعرف بالمفارات والمآذن الأربعة.

وستقوم «طيران الجزيرة» بتشغيل رحلات يومية إلى حيدر إباد

أعلنت شركة طيران الجزيرة عن وصولها إلى الهند مع إطلاق أربع وجهات جديدة في الربع الرابع من عام 2017، بدءاً من حيدر إباد كأول وجهة من 16 نوفمبر، لتليها كوتشي ومومباي وأحمد إباد بحلول منتصف شهر ديسمبر.

وقال الرئيس التنفيذي في الشركة، السيد روهيت راماشاندران: «إن هذه الخطوة تأتي كجزء من التزام «طيران الجزيرة» بمواكبة زيادة الطلب على السفر بأسعار مخفضة وعدد رحلات لتتناسب الجميع، جدير بالذكر أن الهند تعتبر وجهة تجارية وسياحية، تتفاقم علاقات وثيقة مع الكويت منذ سنوات عديدة. علماً أن الدخول إلى منطقة جديدة هو أمر شيق دائماً لأنه يحمل إمكانات هائلة لقاعدة

سيستعرض خطوط إنتاج القطاع الغذائي والصحي والصناعي والبيئي

التي تمتلك خطوط تصنيع وإنتاج، وكذلك الذين يشهدون الاستفادة من أحدث الحلول لتعزيز نمو أعمالهم وزيادة مساهمهم في الخطط الوطنية لتسويق مبادرات الاقتصاد، وسيكون حدثاً فريداً من نوعه في المنطقة، حيث سيتمح للعارضين الوصول بسهولة وفي الوقت المناسب إلى جمهورهم المستهدف.

يتطلع المعرض إلى استضافة شركات من الكويت، ولبنان، وبريطانيا، وتركيا، وإسبانيا، والولايات المتحدة الأمريكية، وفرنسا، وإيطاليا، وألمانيا، وسويسرا، وإيران، والصين، ودول أخرى.



عبد الرحمن الجبير

إلى تعزيز مسيرة التنوع الاقتصادي إضافة إلى التشديد على أهمية الاكتفاء الذاتي، ونهمل بكافة طاقاتها لاستقطاب مشاركة العديد من المؤسسات في المعرض، لا سيما مستثمرين من دولة الكويت الذين يتطلعون لأن يكونوا جزءاً من السوق القطرية.

سيشكل المعرض منصة مهمة للمتخصصين والمهنيين في القطاعات الرئيسية والشركات

السوق القطرية للمساهمة في إثراء المشهد الاقتصادي سريع التطور.

وبهذه المناسبة، قال عبد الرحمن صالح الجبيري، رئيس مجلس إدارة شركة هاي سكاي للسياحة والمعارض، التي تتولى تنظيم معرض قطر للاكتفاء الذاتي: «ترتكز فكرة هذا المعرض انطلاقاً من فكرة حضرة صاحب السمو الشيخ نعيم بن حمد آل ثاني، أمير البلاد المفدى، الرامية

ستشارك به جهات حكومية وشركات تمثل المشهد الصناعي المحلي والدولي

استراتيجية التنوع الترويجي لحكومات الاقتصاد القطري، وتحسين كفاءة عمليات الإنتاج، بما يحقق رؤية قطر الوطنية 2030.

وسيتتم خلال المعرض استعراض خطوط إنتاج مختلف القطاعات ومنها القطاع الغذائي والثروة الحيوانية، والقطاع الصحي، والقطاع الصناعي، فضلاً عن القطاع البيئي من حيث مصانع التوير.

والتي جانب استقطاب الجهات العاملة في هذا القطاع، سيستضيف المعرض نخبة من الشركات والمستثمرين من الخارج ممن يحرصون على تأسيس موطئ قدم لهم في

تستضيف العاصمة القطرية الدوحة خلال الفترة من 21 إلى 23 يناير 2018، معرض قطر للاكتفاء الذاتي في مركز الدوحة للمعارض والمؤتمرات، وباتى هذا المعرض انطلاقاً من توجيهات حضرة صاحب السمو الشيخ نعيم بن حمد آل ثاني أمير البلاد المفدى حفظه الله، ونظرته الثقافية بأهمية قضية الاكتفاء الذاتي، التي تم وضعها على رأس أولويات استراتيجيات وخطط الدولة والحكومة.

وسيشكل معرض قطر للاكتفاء الذاتي الذي يعتبر الأول من نوعه في الدولة منصة مثالية لتبادل الخبرات واستعراض التجارب العالمية، والتواصل مع صناع القرار في الجهات الحكومية والشركات التي تؤمن خطوط الإنتاج للمناقشة الفرص الاستثمارية المتاحة، تحقيقاً لهدف رسم الملامح الواعدة لمستقبل قطر.

وستستهدف المعرض مشاركة عدد من الشركات العالمية والمحلية الرائدة، على مستوى المشهد الصناعي القطري والدولي، في خطوط التصنيع والإنتاج تحت سقف واحد.

كما سيشهد حضور نخبة من العارضين الذين ينتمون لمجموعة متنوعة من القطاعات، وذلك بهدف استعراض أحدث الحلول والخدمات التي تدعم

برقاوي : قطاع التجزئة والمواد الاستهلاكية يشهد نمواً ملحوظاً



حسن برقراوي

علامات محلية بالفكر عصرية، وإشاد برقراوي بأهمية دور القطاع الخاص في التقدم للمحوظ الذي شهده قطاع المواد الاستهلاكية خلال الأونة الأخيرة، وما نتج عنه من عمليات توسعية لشركات محلية في مجلس التعاون الخليجي وأسواق أخرى شديدة على أهمية الجودة والأسعار التنافسية، كونها من أهم عوامل النجاح في هذه الصناعة، مؤكداً في الوقت نفسه أهمية الالتزام بتوافر المعايير والمواصفات القياسية المعتمدة .

المجال، وقال برقراوي الذي يمتلك خبرة تزيد على 25 عاماً في قطاع تجارة المواد الاستهلاكية والغذائية، ويشغل منصب مدير عام إحدى الشركات المتخصصة بالمواد الاستهلاكية حالياً أن هناك فرصة لخلق عدد كبير من الوظائف للشباب لدى المستثمرين وأصحاب المنشآت التجارية خصوصاً في مجال قطاع التجزئة الذي بات يشهد انتشاراً واسعاً سواء من خلال علامات تجارية معروفة عالية أو عبر

توقع الخبير في شؤون تجارة التجزئة والمواد الاستهلاكية، والجمعيات التعاونية حسن برقراوي، استمرار نمو أعمال القطاع خلال الفترة المقبلة بدعم من القوى الشرائية المحلية وجهد أصحاب المشاريع الصغيرة والمتوسطة الذين يقومون بتأسيس عدد كبير من المشروعات التي بدورها تحرك الدورة الاقتصادية وتساهم في تنوع مصادر الدخل بالإضافة إلى التوسعات التي تجريها الشركات الكبرى العاملة في هذا