

فريق «أغريفاج» يفوز بلقب «أفضل شركة طلابية للعام» عن فئة المرحلة الثانوية



عصر الغانم يتوسط طلاب كريش، «أغريفاج»، و«بوت كريشن».

الكويت من خلال فريق شركة «أغريفاج» عن فئة المرحلة الثانوية وفريق شركة «بوت كريشن» عن فئة الجامعات، اللذان حصدا لقب «أفضل شركة طلابية للعام 2017»، مؤخرا في المسابقة الوطنية السنوية لـ «برنامج الشركة». وقد فاز فريق شركة «أغريفاج» بلقب «أفضل شركة طلابية للعام» في المسابقة الإقليمية بالفاهرة، كما ورشحت شركة «بوت كريشن» لجائزة «أفضل شركة طلابية ذات أثر اجتماعي عن فئة الجامعات» خلال المسابقة الإقليمية.

ومن جهتها مهنته الطلاب على هذا الإنجاز الرائع، قالت ليلي المطيري، الرئيس التنفيذي لجمعية إنجاز الكويتية: «إن فرحتنا بهذا الفوز لا توصف، لقد استحق فريق «أغريفاج» الفوز بجائزة حصوله على لقب «أفضل شركة طلابية للعام» على مستوى المنطقة. نشعر بالفخر والاعتزاز بإبداء وتناجح ما حققوه شيئا اليوم من إنجازات في إنشاء مشاريع مستقبلية وهاذفة، قادرة على المنافسة وتمثيل دولة الكويت بما يليق بكانتها الرائدة محليا وإقليميا».

شركة «أغريفاج» شركة شبابية كويتية تهدف إلى حماية البيئة من خلال إعادة تدوير فضلات الطعام وتحويلها إلى سداد طبيعي وثرية غنية. وقد صرح السيد عبد الوهاب بوتي، الرئيس التنفيذي لشركة «أغريفاج» قائلا: «لقد كانت تجربة تعليمية رائعة للغاية بالنسبة لنا جميعا، نحن فخورون بهذا الإنجاز والتتويج الفؤن، الذي يعد شهادة حقيقية تثبت بأن الشباب الكويتي يملك مقومات النجاح في كافة المجالات. وأود أن اغتنم هذه الفرصة لأشكر جمعية إنجاز الكويتية ممثلة برئيس مجلس إدارتها السيد عمر الغانم على دعمهم لنا في جميع المراحل العملية».

وخلال المسابقة، اعتمدت لجنة التحكيم على معايير علمية في تقييم أداء الشركات المتنافسة، وتم التعامل مع هذه المعايير بكل حيادية وشفافية، والتركيز على مدى ابتكار الطلبة واستعراضهم للرؤية الناجحة والأفكار الجديدة لدى الشركات في شتي المجالات، إلى جانب الالتزام المهني في الأداء والتفنية.

جمعية إنجاز الكويتية هي جمعية غير ربحية تهدف إلى إعداد وتمكين الشباب في الكويت على تحقيق النجاح ضمن إطار الاقتصاد العالمي، وتعمل برامج إنجاز التعليمية على توفير التدريب العلمي لطلاب وطالبات مختلف المراحل الدراسية في مجالات الريادة، والجاهزية للعمل والعزلة المالية. كما تواصل شركة صناعات الغانم جهودها الرامية نحو تزويد الشباب بالخبرات التي يحتاجونها في قطاع العمل للنجاح في حياتهم المهنية في المستقبل. وفي عام 2016، ساهم موظفو الشركة بأكثر عدد من المتطوعين مقارنة مع الشركات الأخرى المساهمة في دعم برامج إنجاز الكويت.

مركز سلطان بوليفارد يستضيف مهرجان المنتجات اللبنانية

اعرب ملاعب عن فخر مركز سلطان بوليفارد بالمنتجعات المتنوعة من المنتجات اللبنانية كالخضار والفواكه التي يوفرها في كافة أفرع وثلاقي استحسن العملاء على اختلاف أصولهم وأذواقهم، وأضاف بأن مركز سلطان سيعمل على تعزيز مكانة الطبخ اللبناني الذي يتمتع بشعبية واسعة ليس فقط على مستوى الدول العربية وإنما أيضا على مستوى العالم.

يجدر بالذكر أن مهرجان المنتجات اللبنانية ينظم بالتعاون مع سفارة جمهورية لبنان في الكويت كما ستتاح للعملاء الذين يملكون بطاقة مركز سلطان لمكافآت الفرصة لخضافة نقاطهم عند شراء مجموعة متنوعة من المنتجات اللبنانية.

عقب الافتتاح، قام الحضور بجولة في فرع مركز سلطان برفقهم مفتولون عن الإدارة حيث قام السيد ملاعب بعرض المجموعة الواسعة من المنتجات اللبنانية المتاحة داخل مركز سلطان والتي يمكن تجربتها عبر محطات الذوق المنتشرة داخل الفرع، كما يستطيع العملاء الذين يقصون فرع مركز سلطان في بوليفارد خلال فترة المهرجان تذوق وشراء لشكيلة كبيرة من المنتجات اللبنانية الأصيلة التي تجسد الروح الحقيقية للمطبخ اللبناني، بما في ذلك مجموعة وفيرة من الفواكه والخضروات الطازجة. هذا وقد أبدى الحضور إعجابهم بالعديد من المنتجات اللبنانية التي تذوقوها وبالجودة العالية والطعم الرائع التي تتمتع بها. خلال الكلمة التي ألقاها،

بالشعاعون مع سفارة جمهورية لبنان في الكويت يستضيف مركز سلطان «مهرجان المنتجات اللبنانية» في فرعه في بوليفارد مول انطلاقا من 23 نوفمبر ولغاية 2 ديسمبر من العام الحالي والذي يهدف إلى تسليط الضوء وعرض المجموعة الواسعة من المنتجات اللبنانية المتواجدة في كافة فروع مركز سلطان. هذا وقد تم افتتاح المهرجان الذي سيمتد على مدار 10 أيام بحضور ورعاية رئيس البعثة الدبلوماسية اللبنانية لدى الكويت السفير سامر خيسر، بالإضافة إلى السيد مكرم ملاعب -مدير العمليات التجارية- ومدير العمليات السيد عاتق حليبي، بالإضافة إلى ممثلين عن فريق إدارة مركز سلطان وحضور من المجتمع الكويتي.

حافظت على تصنيف ائتماني طويل الأمد عند مستوى «BBB-» مع نظرة مستقبلية مستقرة

«المزايا القابضة» تتوج نجاحاتها بثباتها على درجة الجدارة الائتمانية للشركات

- الشركة تمتلك قدرة عالية على الوفاء بالتزاماتها قصيرة الأجل مقابل مبالغ نقدية متوفرة حاليا في ميزانيتها المالية
- تمتلك أيضاً مركز مالي متين ومحصن تجاه التقلبات السوقية المحلية والخارجية
- معدل الاقتراض يميل إلى الاستقرار والاعتدال وفقاً لنسبة الدين مقابل حقوق الملكية



إبراهيم الصغبي

وفي تعليق للرئيس

التنفيذي للمجموعة المهندس إبراهيم عبد الرحمن الصغبي قال إن شركة المزايا ذات مركز مالي متين وقادرة بشكل استثنائي على الوفاء بكافة قروضها قصيرة وطويلة الأجل وأضاف بأننا في شركة المزايا نحرص على تلبية حاجة المستثمرين والمساهمين في الشركة خلال السنة، والتي تضمنت بشكل كبير نموًا في جودة المعلومات بينهم وتوفير بيانات سهلة الفهم وموجزة وموثوقة عن مستوى المخاطر في الشركة من باب الشفافية وبناء الثقة.

وختم الصغبي حديثه قائلا إن تصنيف المجموعة الائتماني إنما يصب في فتح باب التعاون مع المهتمين والمستثمرين في الشركة وفتح آفاق جديدة للدخول في استثمارات متعددة وكيانات متنوعة، وما نحن اليوم في شركة المزايا القابضة نعمل وفق نموذج ديناميكي، حيوي، مستقر وذو مرونة إيجابية مدروس للمخاطر من شأنه أن يعزز من مسيرة المزايا للفترة المستقبلية.

نمو صافي ربح الشركة مع تحقيق مستوى عالي لمضاعف «تغطية الأرباح التشغيلية للفوائد البنكية»

المملكة Debt/equity ratio علاوة على أن طبيعة القروض بالشركة هي قروض متوسطة إلى طويلة الأجل وأصفا إياها بالقروض المستقرة وذلك لأن القروض قصيرة الأجل تعتبر قروضا مغطاة بالكامل مقابل سيولة نقدية متوفرة و أصول قابلة للتسليم بميزانية الشركة حاليا في حين أن المقاييس المالية للشركة متينة وتنوعا في أسواق جغرافية متعددة إضافة إلى تنوع في منتجات عقارية مختلفة تحت علامات فكرية وتجارية خاصة بمجموعة المزايا. وقد أشاد التقرير بنتائج الشركة المالية المعلنة للسنة الحالية متمثلة في أرباح الشركة وجداول الخدفق المالي التي أظهرت نموًا واستقرارًا في مبيعات الشركة وانخفاضًا في معدلات الاقتراض ونموًا في الداخل الإيجابية الأمر الذي يعزز من التوقعات المستقبلية لأداء الشركة في العامين 2018 و 2019.

وبين التقرير أن التصنيف الائتماني الذي حافظت عليه الشركة على المدى الطويل يرتبط بمخاطر الائتمان ذات فترة الاستحقاق التي تزيد عن سنة، الأمر الذي أظهر قدرة المزايا على الوفاء بالتزاماتها المالية طويلة المدى وذلك بحصول الشركة على درجة BBB- على المدى الطويل في الشركة على المدى القصير الائتماني الذي حافظت عليه الشركة على المدى القصير يتعلق بمخاطر الائتمان ذات فترة الاستحقاق التي لا تزيد عن سنة والذي حازت به الشركة على درجة A3.

وقد عكف التقرير بشكل كبير على عمليات الشركة التشغيلية الخاصة بتطوير العقارات بشكل ووفق توزيع جغرافي موزون من جهة وتوزيع نموذج عمل يجمع بين المشاريع المطورة بهدف البيع والمشاريع المطورة بهدف الإيجار.

واستندت الوكالة في دراستها الائتمانية وفي إصدارها درجات الجدارة الائتمانية على تصنيف مختلف أنواع الديون والمنتجات المالية المركبة ذات المخاطر المتعددة للشركة، وذلك بعد تقويم الوكالة المخاطر المالية للمزايا وقدرتها على الوفاء بالتزاماتها المالية والقروض لمصدر الأوراق المالية بشكل وافي وفي الوقت المحدد لذلك، حيث أشار التقرير أن لدى المزايا نموذج عمل متنوع وموزع المخاطر من جوانب متعددة مشيرا إلى نشاط الشركة الأساسي القائم على التطوير العقاري وفق توزيع جغرافي موزون من جهة وتوزيع نموذج عمل يجمع بين المشاريع المطورة بهدف البيع والمشاريع المطورة بهدف الإيجار.

«العوجان كوكا كولا» تعلن خططها لافتتاح مصنعها الجديد في العراق 2018



«العوجان كوكا كولا» تسير نحو افتتاح

- المصنع الجديد سيشكل مركزاً للإنتاج في العراق والأسواق المجاورة

سيبرز، الرئيس التنفيذي لشركة العوجان كوكا كولا: «يأتي هذا الإعلان في الوقت المناسب تماما، وبشكل فرصة مثالية لـ «العوجان كوكا كولا» لتأكيد التزامها بتوسيع نطاق عملياتها في جميع أنحاء المنطقة».

وختم سيزر: «نحن نشك بعلاماتنا التجارية وباستراتيجيتنا التي تركز على القدرات الشابة في كافة أنحاء المنطقة، وبشكل هذا الاستثمار خطوة جديدة نحو تطبيق استراتيجيتنا على أرض الواقع، وتعتبر السوق العراقية ركيزة أساسية في خطة التطوير الإقليمية الشاملة التي نسعى إلى تنفيذها مستقبلا».

كوكا كولا، بمواقع رائدة ضمن فئاتها في سوق المستهلك العراقي، حيث يتصدر عصير «رائي» سوق العصائر، وشراب البريكان فئة شراب الشعير. وتواصل عمليات الشركة تحقيق النمو والأرباح منذ دخولها السوق العراقية في العام 2003. وجاء الإعلان عن الاستثمار

كوكا كولا، بمتاجر رائدة ضمن فئاتها في سوق المستهلك العراقي، حيث يتصدر عصير «رائي» سوق العصائر، وشراب البريكان فئة شراب الشعير. وتواصل عمليات الشركة تحقيق النمو والأرباح منذ دخولها السوق العراقية في العام 2003. وجاء الإعلان عن الاستثمار

المتزايد وخدمة الأسواق المجاورة، ويتميز المصنع الجديد باستخدام أحدث التقنيات وأكثرها تطوراً في مجال إنتاج العصائر والمشروبات الغازية على المستوى العالمي. وتستأنر علامات «رائي» و«بريكان» و«فيمتو»، التابعة لشركة «العوجان

- السوق العراقية تواصل تحقيق النمو والتعافي بسبب تعاظم نسبة الشباب في تعداد المستهلكين

أعلنت «شركة العوجان كوكا كولا للمطبات»، الشركة السعودية الرائدة في مجال إنتاج وتصنيع المشروبات، عن عزمها افتتاح مصنع تعبئة متطور في العراق في 2018م، وسيتم بناء وتجهيز المصنع الجديد خلال العام القادم وببتكلفة إجمالية تصل إلى 250 مليون ريال سعودي. وسيوفر المصنع، الذي يتضمن خطوط إنتاج للعصائر والمشروبات الغازية والمركزية، أكثر من 150 فرصة عمل ليد العاملة في العراق. كما سيلعب المصنع، دوراً مهماً في دعم خطط التوسع المستمرة لدى «العوجان كوكا كولا» في العراق، بما يتيح للشركة تلبية الطلب المحلي