زيادة كبيرة في صافي المبيعات وصلت إلى نحو 18.1 مليار يورو

«بوهرنجر إنجلهايم» تسجل عاماً مالياً ناجحاً في 2017

أصدرت بوهرنجر إنجلهايم، إحدى الشركات الدوائية العملاقة في العالم التي تتبنى البحث والتطوير نهجا أساسيا في أعمالها، نتائجها المالية للعام 2017 والتي حققت فيه الشركة ناجحا كبيرا، حيث ساهمت جميع الأعمال بتسجيل نمو في المبيعات. وتجاوز إنفاق الشركة على البحث والتطوير مبلغ 3 مليارات يورو، منها حوالي 2.7 مليار يورو في مجال الأدوية البشرية وحدها.

وعلق هيوبرتوس فون باومباخ، رئيس مجلس إدارة بوهرنجر إنجلهايم: «رغم كل الإنجازات التي حققناها إلا أننا لا زلنا لا نملك إجابات للكثير من الأسئلة في الطب. نحن نسعى لمواصلة جهودنا ومواجهة تحديات البحث، فالمستوى المرتفع للاستثمار في البحث والتطوير يعكس هويتنا المؤسسية».

هذا وكانت الشركة قد حققت في العام الماضي صافي مبيعات بلغ نحو 18.1 مليار يورو، وهو ما يعادل زيادة بنسبة 15.7% بالقيمة المعدلة ضمن معايير تعديل العملة (أكثر من 13.9% باليورو). وقد سجلت الشركة نموا في صافي المبيعات بنسبة 6.1% (أكثر من 4.4% باليورو)، وذلك بعد تعديلها لجميع التأثيرات التي نتجت عن صفقة تبادل الأعمال مع شركة سانوفي. وبلغ دخل الشركة من المبيعات حوالي 3.5 مليار يورو، كما بلغت نسبة العائد على صافي المبيعات حوالي 19.3%. ووصل عدد العاملين في الشركة إلى 50 الف شخص حول العالم في العام 2017.

قال إنريكي مانزوني، المدير الإقليمي لمنطقة الشرق الأوسط وتركيا وأفريقيا في بوهرنجر إنجلهايم: «يعكس أداء شركة بوهرنجر إنجلهايم القوي والمتميز في منطقة الشرق الأوسط وتركيا وأفريقيا، التزامها الراسخ باستراتيجيتها ونموذج أعمالها المتمكن. كما أنه يأتي انعكاساً لمكانتها كشركة تعد من أسرع شركات الأدوية نمواً في المنطقة، وهو ما ينبثق أساساً من التزامنا الدائم بتلبية الاحتياجات الطبية للمنطقة من خلال العمل على المبادرات المبتكرة في مختلف المجالات العلاجية الأساسية، مثل مرض السكري من النوع الثاني والسكتة الدماغية».

وأضاف مانزوني: «توفر المنطقة العوامل الأساسية للنمو، مما يجعلها المحرك الرئيسي والمستقبلي لمبيعات الأدوية العالمية. وعلى ضوء ذلك، نواصل العمل مع شركائنا لدعم وتعزيز البنية التحتية لقطاعات الرعاية الصحية، التي تهدف في نهاية المطاف إلى تقديم خدمات وحلول متكاملة في هذا المجال. وقد تمكنا في العام 2017 من إطلاق 10 منتجات جديدة وتسجيل 38 منتجاً آخراً في المنطقة».

ومن جهته، قال كريستوف راب، رئيس الشؤون المالية والإدارية لمنطقة الشرق الأوسط وتركيا وأفريقيا في بوهرنجر إنجلهايم: «حققنا نمواً بالمنطقة في المبيعات بنسبة 10% خلال العام 2017 بالمقارنة مع الفترة نفسها من العام الماضي. وبالإضافة إلى ذلك، سجلت محفظة الشركة للأدوية البشرية نمواً بنسبة 13.1%، في حين سجلت محفظة الشركة للصحة البيطرية نمواً بنسبة 3.6%. وتشمل أسواقنا التي حققت أفضل أداء كلاً من الإمارات العربية المتحدة والمملكة العربية السعودية وتركيا».

كريستوف راب

نمو صافي المبيعات العالمي في جميع أعمال الشركة

شهدت شركة بوهرنجر إنجلهايم نمواً عضوياً في كافة مجالات أعمالها عالمياً خلال العام الماضي، وقد أكد مايكل شميلمر، عضو مجلس الإدارة لمدراء الشؤون المالية، هذه النتائج حيث قال: «لقد حققت أعمالنا في مجال الأدوية البشرية بالتحديد نتائج قوية جداً فاقت توقعاتنا. ويعود الفضل أساساً في هذا النمو إلى أعمالنا القوية في السوق الأمريكية والأسواق الناشئة».

الأدوية البشرية تسجل نجاحاً عالمياً كبيراً نجحت مجموعة الأدوية البشرية في شركة بوهرنجر إنجلهايم العام الماضي من تحقيق صافي مبيعات بلغ أكثر من مليار دولار أمريكي، من خلال تقديم ستة أدوية تركز على أمراض الجهاز التنفسي مثل الانسداد الرئوي المزمن والتليف الرئوي مجهول السبب والعامل الانعكاسي لمضادات التخثر ومرض السكري من النوع الثاني، فضلاً عن تقديم علاج لارتفاع ضغط الدم.

وعموماً، ارتفع صافي مبيعات الأدوية البشرية بنسبة 6.9% بالقيمة المعدلة ضمن معايير تعديل العملة ليصل إلى أكثر من 12.6 مليار يورو (أكثر من 5% باليورو). وقد تجاوز هذا النمو معدلات السوق، كما وساهم نشاط مجموعة الأدوية البشرية في حوالي 70% من إجمالي صافي المبيعات. ومن جهة أخرى، فقد كان العام 2017 عاماً ناجحاً جداً لشركة بوهرنجر إنجلهايم في مجال البحث والتطوير، حيث أنجزت الشركة عمليات نقل 13 علاجاً نشطاً جديداً إلى مرحلة الدراسات السريرية. ونتيجة لذلك، تركز الشركة على مجالات أمراض القلب والأوعية الدموية والأورام وأمراض الجهاز التنفسي وأمراض الجهاز العصبي المركزي والمناعة.

وحول هذه النقطة، وضّح فون باومباخ: «نعمل على خطط هامة وتنافسية لتطوير 80 مشروع بحثي، وهذا سيوفر لنا فرص مستقبلية قوية لتعزيز مستويات أعمالنا التجارية المستدامة، مع التركيز بشكل خاص على الابتكار الذي يصب في مصلحة المرضى».

ونتيجة لصفقة التبادل مع سانوفي، تضاعف صافي مبيعات مجموعة الصحة البيطرية ليصل إلى 3.9 مليار يورو. وسجلت الأدوية المضادة للطفيليات أكبر حصة من صافي المبيعات، وقد سجل الدواء المخصص للكلاب أعلى نسبة مبيعات بلغت 546 مليون يورو، تليه علاجات مكافحة البراغيث والقراد بمبلغ 381 مليون يورو.

وبشكل عام، فقد بلغت نسبة مبيعات مجموعة الصحة البيطرية 22% من إجمالي صافي مبيعات بوهرنجر إنجلهايم. وقال فون باومباخ: «لقد تمكنا من تحقيق تقدم جيد في عملية الاندماج الصعبة والمعقدة بفضل جهود الموظفين والعاملين معنا في الشركة الذين يستحقون منا كل تكريم، فنحن الآن، ونظرا لالتزامهم المطلق، نحظى بمكانة هامة ووضع تنافسي متقدم في مستقبل الصحة البيطرية مما يساعدنا في تحقيق إنجازات طبية تساهم في السيطرة على أمراض الحيوانات من خلال الوقاية». هذا وقد سجل قطاع الأدوية الحيوية نمواً بنسبة 10.7% بالقيمة المعدلة خلال العام الماضي، ليصل إلى 678 مليون يورو ويساهم في إجمالي صافي المبيعات بنسبة 4%.

نهج أعمال شمولي يركز على الإنسان والحيوان

يعد الهدف الاستراتيجي الرئيسي لشركة بوهرنجر إنجلهايم عالمياً هو تطوير نظم شاملة تصب في صالح المرضى، سواء كانوا من البشر أو الحيوانات. ولعل المشاريع الرقمية التي تركز على المرضى هي خير مثال على ذلك، حيث أنشأت الشركة مؤخراً مختبر «BI X» الرقمي. وزادت تمويل صندوق بوهرنجر إنجلهايم للمشاريع من 100 مليون إلى 250 مليون يورو، كما وتم تخصيص 50 مليون يورو منها لدعم الابتكار الرقمي وحده. واختتم مايكل شميلمر: «نحن نسأل أنفسنا دائماً كيف يمكننا تحسين حياة المرضى وذويهم، وتحسين الخيارات العلاجية للأطباء حول العالم أيضاً».

التطلعات في 2018

تتوقع شركة بوهرنجر إنجلهايم عالمياً، خلال السنة المالية الحالية، تحقيق نمو طفيف في صافي المبيعات على أساس قابل للمقارنة على مستوى العالم.

واختتم مانزوني: «نحن نسعى لمواصلة تحقيق مستويات نمو مرتفعة في منطقة الشرق الأوسط وتركيا وأفريقيا خلال العام 2018، وذلك بما يتماشى مع استراتيجيتنا الشاملة في العمل، إلى جانب الاستفادة من أوجه التعاون القائم في جميع أنحاء المنطقة. وتتوقع الشركة في العام 2018 تحقيق 33 ترخيص دوائي في المنطقة ككل. وبالإضافة إلى ذلك، فإننا نعمل على توسيع نطاق أعمالنا في منطقة أفريقيا من خلال استثمارنا بشكل رئيسي في الوصول إلى برامج الرعاية الصحية لتطوير حلول مبتكرة».

«ساكسو بنك» يطلق منصة احترافية جديدة للمتداولين النشيطين والعملاء المؤسسين

عزّز 'ساكسو بنك'، المؤسسة المالية الرائدة والمتخصصة في مجال تكنولوجيا الخدمات المالية، والتي تركز على خدمات التداول والاستثمار متعددة الأصول، جملة عروضه الإقليمية في الشرق الأوسط وشمال أفريقيا مع إطلاق منصته الجديدة SaxoTraderPRO التي تستهدف المتداولين النشطين والعملاء المؤسسين.

وتتألق SaxoTraderPRO بمزيج فريد بين الاحترافية العالية في خيارات التداول من جهة، وبساطة الاستخدام من جهة أخرى؛ وتعتبر منصة تداول متقدمة ومتعددة الشاشات لتتيح مساحة عمل قابلة للتخصيص بشكل كامل وفقاً لتنظامي 'ويندوز' و'ماكنتوش' دون أي رسوم شهرية.

وبهذه المناسبة، قال كيم فورنيس، المؤسس والرئيس التنفيذي لـ 'ساكسو بنك': «لطالما كنا شركة متخصصة في تكنولوجيا الخدمات المالية حتى قبل إطلاق هذا المصطلح (Fintech) على مجال عملنا، مع تركيز رئيسي على تقنيات ومنصات تداول الأصول المتعددة. ونسعى لتعزيز الحالة الديمقراطية في التداول والاستثمار عبر تزويد المتداولين والمستثمرين بالأدوات والإمكانيات الاحترافية التي يمتلكها مديرو الصناديق والمؤسسات المالية الكبيرة، وتتيح لهم ولوج السوق.

ونحن فخورون بإطلاق SaxoTraderPRO التي تمثل خطوة جديدة في سعينا الدائم لتحقيق رؤيتنا التي تعتمد على تقنياتنا عالية الكفاءة ونموذج أعمالنا القابل للتوسيع كي تتيح أدوات وإمكانيات ولوج بسيطة الاستخدام، مع توفير مزايا كانت في السابق حكراً على جهات قليلة مقابل رسوم باهظة».

وتستند SaxoTraderPRO إلى قدرات 'ساكسو' متفوقة التنظير على ولوج أسواق رأس المال العالمية، إذ يربط البنك – وبصفته لاعباً هاماً في تيسير أعمال الأسواق المالية العالمية – العملاء الأفراد والمؤسسين بأكثر من 100 جهة مزودة للسيولة ودور الصرافة العالمية، ليمكنهم من الولوج إلى أكثر من 35 الف أداة مالية في شتى صنوف الأصول. لهذا السبب يحظى عملاء 'ساكسو' بإمكانيات ولوج إلى الصناديق المتداولة عبر البورصة، والأسهم، والسندات، والعقود مقابل الفروقات، والفوركس، والسلع الآجلة والخيارات، وكل ذلك انطلاقاً من حساب واحد. ويتمثل الهدف الرئيسي من SaxoTraderPRO في تلبية احتياجات المتداولين النشطين والعملاء المؤسسين، لتحل محل منصة التداول الحالية SaxoTrader، بينما ستواصل SaxoTraderGO لعب دورها في تخديم طيف واسع من المتداولين والمستثمرين الأفراد.

كريستيان عامر

ومن جانبه، قال كريستيان عامر، رئيس منصات التداول لدى 'ساكسو بنك': «نشهد زيادة متواصلة في أعداد المتداولين المحترفين والنشطين على مستوى الشرق الأوسط وشمال أفريقيا في ظل المنظور الاقتصادي الإقليمي الواعد بمزيد من النمو. وفيما تزداد أعداد المستثمرين الإقليميين الساعين إلى حفظ وتنمية ثرواتهم، ندرك حاجة متداولينا النشطين وعملاءنا المؤسسين إلى إمكانيات منقطعة النظير لولوج أسواق المال العالمية، مع ضمان معدل مرتفع من التحكم بالاعتماد على أدوات التداول المتقدمة، علاوة على حاجتهم لخيارات تنفيذ سريعة وموثوقة مع إمكانية تعديلها حسب المتطلبات الشخصية».

واردف: «لتضمن تحقيق ذلك، استخدمنا أحدث تقنيات الواجهة الأمامية مثل HTML5/JS/REACT التي تتصل بواجهة وحيدة من طراز REST API بحيث يمكن للعملاء ولوجها مباشرة لتطوير الأداء الوظيفي المتميز لتداولاتهم، ومراقبة المخاطرة، أو لأغراض الإبلاغ. ووضعنا عملاءنا في قلب جهودنا التطويرية عبر الإصغاء إلى آرائهم بشكل دائم، وإعداد النماذج الأولية المبكرة، وإجراء اختبارات A/B في دراسات مختبرية تهدف لتقييم مدى قابلية الاستخدام. وطورنا العديد من المزايا الفريدة بناء على تغذيات راجعة محددة من مستخدمينا الحقيقيين، مثل نموذج تحليل الهوامش الذي يساعد العملاء على إدارة مخاطرهم».

عمومية الشركة أقرت توزيع أرباح نقدية بنسبة 5 في المئة

السنان: «ريم» حققت صافي أرباح 909 ألف دينار خلال 2017

جانب من الجمعية العمومية

قال الرئيس التنفيذي لشركة ادارة الاملاك العقارية (ريم) إبراهيم الكندري ان محفظة الشركة العقارية تضم 500 عقار ما بين عقارات استثمارية وتجارية وقسائم صناعية وحرية بقيمة إجمالية تقدر بنحو 800 مليون دولا اميركي .

وبين في كلمته أمام الجمعية العامة العادية وغير العادية التي عقدت صباح امس بنسبة حضور بلغت 95%، ان الشركة لاحظت تراجع نسب الاشغال في العقارات الاستثمارية مؤكدا أن العقارات النموذجية ذات المواقع والمساحات المميزة لم تتاثر ، اما العقارات ذات المساحات الصغيرة والتشطيبات والخدمات غير الجيدة هي التي شهدت تاثرا خلال الفترة الاخيرة .

بدوره أكد نائب رئيس مجلس ادارة شركة ادارة الاملاك العقارية (ريم) الدكتور عبداللطيف السنان على هامش انعقاد الجمعية العمومية العادية بانه وبفضل الله حققت الشركة نمو في ارباحها للعام 2017 بنسبة 15 % حيث بلغت الارباح الصافية 908.934 دك مقارنة بمبلغ 790.783 عن نفس الفترة في العام 2016 بربحية للسهم قدرها 8.74 مقارنة 7.60 عن العام 2016 ، كما بلغ صافي إيرادات الشركة التشغيلية والايرادات الأخرى 2.943.579 دك في العام 2017 مقارنة بمبلغ وقدره 1.510.565 للعام 2016 نسبة نمو قدرها 94.9%. هذا وقد مضت ادارة الشركة قدما نحو تفعيل استراتيجية الشركة المعدة عن فترة الخمس سنوات القادمة من خلال اعادة هيكلة اصول الشركة المالية والعقارية والتنوع الجغرافي لها وفق معطيات ومؤشرات الاقتصاد العالمي والدخول بالأسواق العقارية خارج الكويت وداخلها حيث تم شراء ارض بالمملكة المتحدة بمبلغ 4.500.000 دك بغرض تطويرها والذي سيكون بإذن الله في العام 2019 كما تم شراء أرض بمنطقة الصالحية بغرض التطوير وكذلك بيع عقارات الشركة بدولة الامارات واستغلال النقد المتوفر في الاستثمار في محافظ استثمارية مدرة للدخل مما كان له الاثر الايجابي في زيادة قيمة اصول الشركة حيث بلغت قيمة اصول الشركة في العام 2017 مبلغ 24.602.406 دك مقارنة بقيمة اصول الشركة في العام 2016 والتي بلغت 19.624.326 مما يؤكد على ان استراتيجية الشركة تهدف الى الزيادة المستمرة للأرباح التشغيلية وزيادة حقوق الملكية والتي بلغت مبلغ 16.137.769 دك مقارنة بمبلغ 15.844.257 للعام 2016 وفي هذا تود ان تنوه الى ان ما تحقق من نتائج ذات مؤشرات جيدة على المركز المالي للشركة انما هو نتيجة تظافر جهود الادارة التنفيذية ومجلس الادارة والذي يسعى جاهدا في المحافظة على قوة المركز المالي للشركة وتنوع مصادر الدخل وزيادة الارباح التشغيلية واستخدام اصول الشركة بافضل السب لتحقيق اهداف استراتيجية الشركة .

وفي هذا السياق فقد اكد إبراهيم الكندري (الرئيس التنفيذي للشركة) بأن الإدارة التنفيذية حريصة على تنفيذ استراتيجية الشركة التي تم اعتمادها من قبل مجلس الإدارة حيث بلغت نسبة الإنجاز 90% تقريباً من الأهداف الخاصة في السنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2017، وانها ماضية قدماً نحو تحقيق أهداف الشركة بالسنوات القادمة والتي سيكون لها اثر إيجابي

قرارات الجمعية

وقد أقرت الجمعية العمومية العادية للشركة توزيع ارباح نقدية بنسبة 5 %، فيما أقرت الجمعية غير العادية للشركة تعديل نص المادة 2 من عقد التاسيس فيما يخص اسم الشركة من شركة ادارة الاملاك العقارية ريم إلى شركة ريم العقارية ، كما أقرت تعديل نص المادة 1 من النظام الأساسي وفقا لذلك ، وكذلك تعديل نص المادة 13 من النظام الأساسي فيما يخص عدد أعضاء مجلس الإدارة ليصبح عددهم 5 بدلا من 7 أعضاء ، كما تم تعديل نص المادة 52 من النظام الأساسي فيما يخص لحكام قانون الشركات .

«مايم كاست»: أمن البريد الإلكتروني يظهر معدل فشل بنسبة 15 في المئة

أعلنت شركة مايم كاست المحدودة Mimecast Limited (رمزها في بورصة نيويورك MIME)، الشركة الرائدة في مجال أمن البريد الإلكتروني والبيانات، عن توفر تقريرها الفصلي لتقييم مخاطر الأمن الإلكتروني، وهو تقرير عن نتائج الاختبارات التي تقيس مدى فعالية أنظمة أمن البريد الإلكتروني المستخدمة. ويبين التقييم الأخير أن تلك الأنظمة فشلت في الكشف عن 11.653 رسالة إلكترونية تحتوي على برمجيات ضارة معروفة، وهي الأسهل في اكتشافها، نظراً لكونها تظهر من خلال التقنيات الشائعة لمكافحة الفيروسات. كما أشار التقرير إلى استمرار التحديات والصعوبة في تأمين المؤسسات أمام المرفقات الضارة غير المعروفة وأنواع الملفات الخطرة وهجمات انتحال الشخصية وحتى البريد التطفلي العادي.

وضمن التقييم، عملت مايم كاست على فحص أكثر من 95 مليون رسالة إلكترونية مرّت جميعها عبر البرمجيات المستخدمة لأمن البريد الإلكتروني في المؤسسة. وقد استثمرت تلك المؤسسات، والتي تعمل في 20 قطاعاً مختلفاً، ملايين الدولارات لتطبيق مجموعة متنوعة من أنظمة أمن البريد الإلكتروني المادية والهجينة. ووجد لحدث التقارير ما يزيد على 14.277.163 رسالة بريد تطفلي و 9.992 رسالة إلكترونية تحتوي على ملفات ذات أنواع خطرة، و 49 رسالة إلكترونية غير معروفة تحوي مرفقات ضارة – وجميعها لم تكشف عنها أنظمة المزودين الحاليين ومرّت إلى صناديق بريد المستخدمين. ومن الجدير بالذكر أن 11.653 رسالة إلكترونية معروفة تحتوي مرفقات ضارة مرت عبر تلك الأنظمة، وهي زيادة بواقع 532 بالمائة مقارنة مع التقييم الذي جرى في الربع الماضي. كما استمرت هجمات انتحال الشخصية بالارتفاع لتبقى مشكلة حقيقية تواجه المؤسسات، حيث جرى الكشف عن 23.072 منها بزيادة قدرها 22 بالمائة مقارنة مع الربع السابق. ويؤكد التقرير حاجة المؤسسات إلى تعزيز استراتيجياتها لمواجهة الهجمات الإلكترونية عن طريق البريد الإلكتروني.