

في حفل خاص لتسليم المشروع

«المزايا القابضة» تتسلم رسمياً المرحلة الأولى من «ريزيدانس» في مسقط

وفق أعلى معايير العمل. وكانت المزايا وفي وقت سابق قد أعلنت عن اكتمال كافة الأعمال الإنشائية للمرحلة الأولى من مشروعها "مزايا ريزيدانس الموالج" وبإشراف وتسليم الوحدات لملكها الجدد، حيث يوفر المشروع شقق بمساحات وتصاميم تناسب الأوق وطريقة معيشة مختلف الأسر العمانية والخليجية، في ظل تنوع مساحات الشقق وتصاميمها المتنوعة، كما يتميز بقربه من مطار منطقة السيب الجديد ما يعزز من جاذبيته للسكان والمستثمرين من مختلف الفئات.

جدير بالذكر أن المرحلة الأولى من المشروع تم تشييدها على مساحة تبلغ مساحتها 6614 متراً مربعاً وتتألف من 120 شقة سكنية متعددة المساحات، علاوة على 28 محلاً تجارياً، حيث حرصت شركة المزايا القابضة ومن خلال هذا المشروع على تقديم منتج عقاري بجودة عالية تتناسب أسعاره وكافة شرائح المجتمع العماني. ويقدم وحدات سكنية ذات تصاميم ومساحات عصرية، وباستخدام أفضل المواد الإنشائية من حيث الجودة والكفاءة، إلى جانب توفير كافة المرافق الخدمية من حمامات سباحة، وملعب تنس، ومناطق لعب للأطفال، وأندية صحية سائية ورجالية، إلى جانب توفير مواقف للسيارات السفلية وخدمات الأمن والتنظيف والصيانة على مدار الساعة، وبالشكل الذي يؤمن بيئة سكنية ضمن مجتمع متكامل.

الشركة باشرت أعمال تأسيس اتحاد الملاك حسب النظم والقوانين المعمول بها في عمان

العقاري - عمان: "إننا بغاية السعادة لإنجاز المرحلة الأولى من مشروع "مزايا ريزيدانس" بوقت قياسي وضمن الخطة والمواصفات الموضوعية، وأن ما وعدت به المزايا قد تم تنفيذه بالكامل ووفق أعلى معايير التطوير العقاري والإنشائي". وأكد الحضرمي على أن المزايا تعمل حالياً مع وزارة الإسكان على تحويل وراثت الملكية من عهدنا إلى عهد الملاك والمشتريين لشوحدات السكنية في "مزايا ريزيدانس" وتوفير دليل متكامل لكل مشتري وماكد بكافة مواصفات الوحدة والمرافق المتوفرة بالمشروع واليات التواصل مع شركة إدارة العقار وكافة الإرشادات الإدارية والفنية، التزاماً منها بكافة القوانين والأنظمة المعمول بها في السلطنة



مشروع مزايا ريزيدانس الموالج، في مسقط

توقيع اتفاقية إدارة المشروع مع بيت الأصول المتخصصة في إدارة العقارات

مواقف السيارات وبرك السباحة والنادي الصحي وللاعب المختلفة والمساحات الفضاء. وفي هذه المناسبة قال جاسم الحضرمي، مسؤول التسويق والمبيعات في شركة المزايا للتطوير

التنظيف والحفاظ على جمالية المشروع على الصعيدين الداخلي والخارجي، إلى جانب توفير الدعم الإداري والأمني والصيانة لكافة وحدات للمشروع والمرافق المتخصصة للمالك والزوار. من

في موقع المشروع على مدار اليوم (24/7) وذلك لخدمة جميع الملاك والمقاطنين والزوار. وستتولى شركة بيت الأصول توفير خدمات الأمن والحراسة على مدار اليوم، وخدمات

خدمات إدارة المشروع، قامت شركة المزايا بتوقيع عقد إدارة المشروع مع شركة بيت الأصول المتخصصة في إدارة العقارات، والتي قامت بدورها بتوفير فريق عمل إداري وفني متكامل للعمل

الحضرمي: تم تنفيذ المشروع في وقت قياسي لا يتجاوز 18 شهراً وضمن الخطة وتم بيع 50 %منه

لاستخدام الملاك. وقد تضمن الحفل تسليم الماوال لملك شركة المزايا في مسقط كافة المخططات الهندسية الخاصة بالمشروع والآلة التعريفية لكافة أجزاء المشروع والمرافق الملحقة فيه كإجراء مهني نهائي أعليه جولة في كافة أرجاء المشروع والمرافق الخدمية المتخصصة لغايتها. كما وتعمل المزايا حالياً مع الجهات الرسمية والحكومية في مسقط على تأسيس اتحاد ملاك مشروع "مزايا ريزيدانس" لمتابعة إدارة هذا المشروع والإشراف على كل ما يتطلبه الملاك لتوفير بيئة سكن مثلى لجميع فئات المشروع وبما يعزز من رفاهية سكانه. وحرصاً منها على توفير كافة سبل الراحة وتقديم كافة

تسلمت شركة المزايا القابضة رسمياً المرحلة الأولى من مشروعها "مزايا ريزيدانس الموالج" لتتميز "مزايا ريزيدانس الموالج" في مسقط من الماوال الرئيسي للمشروع وذلك خلال حفل التسليم الذي إقامته الشركة بحضور ممثلها في عمان السيد جاسم الحضرمي، وعدد من أعضاء فريق عمل شركة المزايا، وحضور ممثلي الشركة الماوال المنفذة للمشروع، وأعضاء فريق عمل شركة بيت الأصول، الشركة التي تم تعيينها لإدارة المشروع. ومع اكتمال المرحلة الأولى من مشروع "مزايا ريزيدانس" تكون المزايا قد سجلت إنجازاً جديداً يضاف إلى سجلها الحافل على صعيد المشاريع الإسكانية، والأول من نوعه في سلطنة عمان، وضمن زمن قياسي وبحسب الخطة الموضوعية له منذ اليوم الأول. وهو ما يعزز من مصداقية الشركة والالتزام منها بالأسس والقواعد المهنية عالية المستوى التي ترتكز عليها في كافة المشاريع المنطوية تحت مظلتها في مختلف الأسواق التي تعمل بها. فمُعدّذ اليوم الأول لمباشرة العمل وحتى اكتمال مشروعها "مزايا ريزيدانس" راعت المزايا كافة متطلبات التطوير والإنشاء اللاتالي والمتناسلي مع متطلبات للسكن اللائم للمواطن العماني بشكل خاص والمواطن الخليجي بشكل عام، من حيث جودة المواد المستخدمة والية التنفيذ والتشطيب، إلى جانب التاك التام واكامل من كافة المرافق المختصة للمشروع وجاهزيتها

البوابة التعليمية الرقمية الجديدة تستهدف تعزيز مبادئ وأسس المعرفة المالية بين عامة الجمهور

بورصة الكويت تطلق أكاديميتها الإلكترونية



البورصة تعيش عهداً جديداً

أعلنت بورصة الكويت أمس عن إطلاق بوابة تعليمية رقمية مجانية جديدة تحت مسمى "أكاديمية بورصة الكويت الإلكترونية"، بهدف تعزيز مبادئ وأسس المعرفة المالية بين المستثمرين الجدد والمحترفين. وانطلاقاً من الجهود الرامية إلى تعزيز المعرفة بسوق رأس المال، أنشأت بورصة الكويت الأكاديمية لتتلقى المستثمرين حول مجموعة واسعة من المواضيع ذات الصلة، بدءاً من تقييم فرص الاستثمار، واستراتيجيات التداول الهامة، وكذلك إدارة المخاطر لتمكينهم من اتخاذ قرارات مستنيرة للاستثمار. ومع إطلاقها، ستوفر البوابة الإلكترونية العديد من الدورات التدريبية الموجهة للمستثمرين من مختلف المستويات من المبتدئين إلى ذوي الخبرة.

وتعليقاً على إطلاق الأكاديمية، قال خالد عبدالرزاق الخالد، الرئيس التنفيذي لبورصة الكويت: "يعلن إطلاق أكاديمية بورصة الكويت الإلكترونية التزامنا الراسخ بتطوير سوق رأس المال على أساس قوي وسليم، ونستهدف ضمان تزويد المستثمرين بالأدوات والمعلومات المناسبة حتى يكونوا والفهم للمشاركة في التداول وهم على دراية بالخيارات المتاحة لمساعدتهم على اتخاذ قرارات الاستثمار، كما تهدف الأكاديمية إلى تعزيز المعرفة المالية بين

الجمهور الكويتي بشكل عام، مما سيساعد بدوره على زيادة الاستثمار في سوق رأس المال المحلي". ومع عروضها التعليمية الجديدة، تتناول بورصة الكويت ضرورة سد الفجوة المعرفية في التجارة والمعرفة المالية، والتي تعد أحد العوامل الرئيسية التي تدفع للمستثمرين الأفراد إلى المشاركة في سوق رأس المال، وستعمل الأكاديمية كمصدر موثوق للمعلومات حيث يمكن لأعضاء الوصول إلى أحدث

الأدوات والموارد، وأضاف السيد خالد: "تشهد الأسواق المالية اليوم تطوراً مستمراً، لذلك من المهم بالنسبة لكبات مثل بورصة الكويت التأكد من إبقاء المستثمرين الأفراد على علم بالاتجاهات الجديدة والمخاطر المرتبطة بالاستثمار، ونحن نرى أن مهمتنا تكمن في المساعدة على بناء بيئة مالية مستدامة من خلال التحسين المستمر لحواسننا المالية، وبالتالي تمكن المستثمرين من الحفاظ على فهم متعمق للهيكل

والإجراءات المعقدة في سوق رأس المال حتى يتمكنوا من تحقيق أهدافهم المالية". وبالإضافة إلى ذلك، ستقدم البوابة حلول تدريبية لمساعدة المبتدئين -مثل طلاب الجامعات -على فهم أساسيات التخطيط المالي والأدوات المتوفرة في السوق، وسيتم تقديم المحتوى بتنسيق تفاعلي، مدعوم بمقاطع فيديو وصور ورسوم بيانية وتدريبات. ويعد اتباع أفضل الممارسات وريادة الشفافية لأصحاب

توجهات لتحفيز اهتمام المستثمرين الأفراد على وجه الخصوص بالانخراط في سوق رأس المال في البلاد

المصلحة جزء من رسالة بورصة الكويت للتطوير، كبورصة إقليمية رائدة. ولتحقيق هذه الغاية، تركز استراتيجيتها على تطوير وضع السوق العام ومعالجة احتياجات المشاركين في السوق من خلال توفير أدوات الاستثمار وإعادة هيكلة السوق لزيادة قدرته التنافسية وسهولة جذب الاستثمارات من المستثمرين المحليين والدوليين. ومنذ ترخيصها الرسمي في أكتوبر 2016 من قبل هيئة أسواق المال، التزمت بورصة الكويت بإنشاء وتشغيل منصة سوق رأس مالية تتسم بالكفاءة والنزاهة والشفافية التي تخدم جميع فئات الأصول ذات الصلة، مع التركيز على مصالح العملاء.

بنك وربة يعلن أسماء الرباحين بسحوبات «السنبلة» الأسبوعية

تمنح البنك وعملاءه مميزات فريدة «برقان» يعلن عن شراكة حصرية مع الكاظمي للسياحة والسفر



لجنة إعلانية بعد توقيع الاتفاقية

أو الاختيار من بين مجموعة متنوعة من باقات السفر الفريدة والتي لا تنسى. وقد قام بتوقيع العقد من طرف بنك برقان، السيدة حنين الرميحي مساعد المدير العام للتسويق وتطوير المنتجات ومن طرف الكاظمي للسياحة والسفر نائب الرئيس التنفيذي السيد علي الكاظمي. وللاستفادة من الخصم الحصري 10% يمكن لعملاء بنك برقان دفع قيمة الفاتورة عن طريق استخدام أي من بطاقات البنك.

لعملاء بنك برقان. كما تنص هذه الاتفاقية على تقديم تذاكر مجانية وعروض خاصة لمتابعين حسابات التوصل الإجمالية لبنك برقان. وتعمل الكاظمي للسياحة والسفر منذ ما يزيد عن أربعة عقود، الأمر الذي مكّنها من أن تكون اسماً بارزاً محلياً وإقليمياً. وبإمكان المسافرين الاستمتاع بالخطوط والخدمات الشاملة التي توفرها السفريات، حيث تقدم الكاظمي للسياحة والسفر لعملاء بنك برقان إمكانية حجز تذاكرهم

على تذاكر الطيران سواء الدرجة الأولى، درجة الأعمال أو الدرجة السياحية بالتعاون مع الكاظمي للسياحة والسفر، الممثل المحلي البارز لشركات الطيران العالمية الكبرى في الكويت، كما يوفر هذا العرض الجديد فرصة للاستمتاع بالسفر دون أي عناء من خلال إتاحة حجز تذاكرهم

«الأهلي المتحد» يعلن إطلاق حساب «آفاق» للتوفير الاستثماري الجديد

اتفاق للتوفير الاستثماري، حيث تبلغ قيمة الحائزة الأولى 10.000 د.ك.، والحائزة الثانية 5.000 د.ك.، والحائزة الثالثة 2500 د.ك. أما الخمس والعشرين جائزة للمنتهين فتبلغ قيمة كل منهما 500 د.ك. ويمكن للعملاء الرباحين في حصة (وفا أكثر سافر أكثر) استخدام الفائز في تحقيق رغبتهم في السفر من خلال حجز تذكار سفر وفنادق في أي وجهة يرغبون بها. وفي هذا السياق، أفاد رائدان سن مدير عام الخدمات المصرفية للأفراد في البنك الأهلي المتحد في بيان صحفي: " نسعى من خلال طرح حساب آفاق للتوفير الاستثماري الجديد إلى تشجيع سياسة التوفير والاستثمار، ولتلبية احتياجات مختلف الشرائح في المجتمع بطريقة متوافقة مع الشريعة الإسلامية. كما توفر حصة (وفا أكثر سافر أكثر) المرتبطة بحساب آفاق للتوفير الاستثماري بالعملاء من المزايا من خلال جوائز قيمة تتوافق مع اهتمامات عملائنا بالسفر، وهو ما يعكس حرصنا على إرضاء عملائنا وتقديم الخدمات المصرفية التي تلبي احتياجاتهم وتقديم لهم أفضل المزايا".

أعلن البنك الأهلي المتحد عن إطلاق حساب آفاق للتوفير الاستثماري الجديد بالدينار الكويتي للأفراد، ذلك في إطار سعي البنك إلى تقديم كل ما هو مميز لعملائه، حيث يعد حساب آفاق قيمة مضافة لعملاء البنك الذين يتطلعون إلى توفير أموالهم. وفي الوقت نفسه تحقيق عوائد على يمكن لجميع عملاء البنك الجدد والحاليين من الكويتيين والمقيمين فتح حساب آفاق جدد أدنى مبلغ 1.000 د.ك.، ويستطيع العميل إيداع و سحب الأموال في أي وقت يخافره ونقد الأرباح السنوية للذوق بـ 19% تعود بشكل شهري بالحساب نفسه. وانطلاقاً من حرص البنك على تلبية احتياجات عملائه ونظم اهتماماتهم وحيلهم للسفر، قام البنك بتدشين خدمة (وفا أكثر سافر أكثر) لربح فاصل السفر المرتبطة بحساب آفاق للتوفير الاستثماري اعتباراً من 1 سبتمبر 2018 إلى 31 ديسمبر 2018 و يقدم السحب في 20 يناير 2019، حيث تمنح هذه الحملة العملاء فرص لربح 28 جائزة قيمة من قسائم السفر عند إيداع الأموال في حساب

Onboarding وفق بنود استراتيجيتها الخمسية الطموحة التي تمكن غير عملاء بنك وربة بالتقدم بطلب فتح حساب السنبلة بطريقة إلكترونية سهلة عبر موقع البنك الإلكتروني دون الحاجة لزيارة أي فروع البنك، وفي غضون خمسة دقائق فقط، سيتمكن العملاء الجدد، من استكمال طلب فتح حساب السنبلة في أي وقت وأي مكان. وفي غضون ساعتين، سيكون البنك -من خلال النظام الآلي الجديد الذي يستخدمه لتطبيق هذه الخدمة- وينفذ به في القطاع المصرفي الكويتي- قد قام بإستلام الطلب ومعالجته وتمريضه للموافقة عليه. ومن ثم، سيتمثل موظفو بنك وربة بالعمل لتقدير الموعد الذي يناسبه لإستلام بطاقة حساب السنبلة والتوقيع على الأوراق المطلوبة والتحقق من هوية العميل قبل تفعيل الحساب.

الجائزة الكبرى بقيمة 10 آلاف دينار كويتي ستكون من نصيب رابحين إثنين والجائزة الثانية بقيمة 5 آلاف دينار كويتي من نصيب رابحين اثنين أيضاً. وبذلك يكون بنك وربة قد زاد عدد الرباحين في سحبوبات السنبلة إلى 24 فائز بالشهر كما زاد إجمالي قيمة الجوائز الشهرية من 30 إلى 50 ألف دينار كويتي شهرياً. وأما فيما يتعلق بفرص الربح، فيحق لكل عميل فرصة لدخول السحب مقابل كل 10 دنانير في الحساب حديثاً. وبالنسبة للسنبلة التي تعد المودعين بعودات متواعدة عالية تصل إلى 3% كما يحصلوا أيضاً على فرص ربح في سحبوبات السنبلة الشهرية والأسبوعية. والجدير بالذكر أن بنك وربة أطلق أحدث حلوله المصرفية Customer

للفوز بجوائز نقدية طوال العام. ونظراً للأقبال الكبير الذي لاقاه هذا الحساب من قبل العملاء لما يؤمنه من فرص كبيرة للربح، عمل بنك وربة على إضافة تطورات نوعية على حساب السنبلة لاقت استحسان العملاء، وتشمل التطورات التي تمت إضافتها إلى حساب السنبلة، زيادة عدد الرباحين عبر إضافة سحب أسبوعي بالإضافة إلى السحب الشهري وذلك لإتاحة فرص أكبر للعملاء للفوز بجوائز مالية أسبوعية قيمة كل منها ألف دينار كويتي. تذهب إلى 5 رابحين ويتم السحب عليها في يوم الخميس من كل أسبوع. بالإضافة إلى ذلك، يستمر سحب السنبلة الشهري في بداية كل شهر على الجوائز الكبرى - بحضور وإشراف ممثل من وزارة التجارة والصناعة - والتي يبلغ إجماليها 30 ألف دينار كويتي موزعة كالتالي على 4 رابحين:

أعلن بنك وربة -البنك الأفضل في الخدمات المصرفية لقطاع الشركات والخدمات المصرفية لقطاع الاستثمار في دولة الكويت- سحب السنبلة الثالث والذلائن: وقد تم الإعلان عن الفائزين الخمسة بحضور ممثل عن وزارة التجارة والصناعة وموظفي بنك وربة. وبالنسبة للعملاء الذين حالفهم الحظ خلال سحب السنبلة الثالث والذلائن، فقد توج 5 رابحين من عملاء بنك وربة حصل كل منهم على 1000 دينار كويتي وهم: سعد مرشد عبد السعیدی، مشعل ضويحي صبيح التويسر، فلاح سعد محمد العجمي، رمضان عبد الله حسن اكريم، وعيسى تحسين العبيد. يعلن حساب السنبلة الخبار الأمل لكل الرباحين بتوفير الأموال وتحقيق عوائد مالية ثابتة على أرصبتهم في الوقت نفسه بالإضافة إلى فرصا شهرية