

«روكوس نتوركس» تدعم الشركاء ببرنامج «تمكين مجتمع شركاء التقنية»



ساميمو ماريو أوسيو

أعلنت روكوس نتوركس، إحدى الشركات التابعة لمجموعة آريس العملاقة للاتصالات، عن إطلاق برنامج تمكين مجتمع شركاء التقنية في منطقة أوروبا والشرق الأوسط وإفريقيا، والذي يهدف إلى تمكين الشركاء عبر سلسلة من المبادرات التعليمية التي تمنح منظومة شركاء روكوس نتوركس المزايا التنافسية والمقدرة التي تؤهلهم من توفير الحلول المبتكرة التي تواكب المتطلبات الناشئة واحتياجات العملاء المتنامية.

وتشكل جهود تمكين وتطوير أعمال الشركاء حجر الزاوية لأخلاقيات الأعمال الخاصة بمجتمع شركاء روكوس نتوركس. فمن خلال تعزيز العلاقات البناءة مع الشركاء، تتطلع روكوس نتوركس إلى توفير الدعم التقني المتواصل على المستوى المحلي. ويتألف برنامج تمكين الشركاء من عدة مكونات، يملك كل منها موارده الخاصة كالترتيب التقني الذي يمكن الوصول إليها بسهولة عبر مؤتمرات الفيديو الشهيرة على الإنترنت، وورش العمل، والفعاليات ووسائل التواصل الاجتماعي والتي تتوفر جميعها بـ 15 لغة مختلفة.

وفي هذا الصدد، قال ماثيو بول، المحلل الرئيسي لدى مؤسسة كاناليسيت البحثية: «تشهد قنوات التوزيع الكثير من التحولات على صعيد التقنيات الجديدة التي يأتى توضع على رأس قائمة اهتماماتهم وأهميات عملائهم. ونعتبر مسألة تمكين العملاء لتحقيق التميز والنجاح في هذه السوق التي تتسم بالتنافسية العالية هو أمر هام وأساسي لإحداث فرق حقيقي وتعزيز مستويات الولاء. كما إن تعزيز إمكانيات العملاء بالمعارف والمهارات التي يحتاجونها لتلبية أهدافهم العملية يعد من أبرز عوامل نجاحهم».

وأشار في هذا السياق أن شركة سيمنس تمتلك تاريخ يعود لأكثر من 20 عاما في مجال تشغيل وصيانة محطات الكهرباء حيث تتولى الشركة حاليا مسؤولية توليد 20 جيجاوات من الطاقة في 17 دولة. هذا فضلا عن أن الموارد والإمكانيات الدولية والخبرة التقنية للشركة في جميع أنظمة الطاقة تمكنها من توفير خدمات إدارة متكاملة إلى جانب مشاركة أفضل التطبيقات والمعلومات التقنية مع الجهات المالكة لمحطات الكهرباء.

أعلنت روكوس نتوركس، إحدى الشركات التابعة لمجموعة آريس العملاقة للاتصالات، عن إطلاق برنامج تمكين مجتمع شركاء التقنية في منطقة أوروبا والشرق الأوسط وإفريقيا، والذي يهدف إلى تمكين الشركاء عبر سلسلة من المبادرات التعليمية التي تمنح منظومة شركاء روكوس نتوركس المزايا التنافسية والمقدرة التي تؤهلهم من توفير الحلول المبتكرة التي تواكب المتطلبات الناشئة واحتياجات العملاء المتنامية.

وتشكل جهود تمكين وتطوير أعمال الشركاء حجر الزاوية لأخلاقيات الأعمال الخاصة بمجتمع شركاء روكوس نتوركس. فمن خلال تعزيز العلاقات البناءة مع الشركاء، تتطلع روكوس نتوركس إلى توفير الدعم التقني المتواصل على المستوى المحلي. ويتألف برنامج تمكين الشركاء من عدة مكونات، يملك كل منها موارده الخاصة كالترتيب التقني الذي يمكن الوصول إليها بسهولة عبر مؤتمرات الفيديو الشهيرة على الإنترنت، وورش العمل، والفعاليات ووسائل التواصل الاجتماعي والتي تتوفر جميعها بـ 15 لغة مختلفة.

وفي هذا الصدد، قال ماثيو بول، المحلل الرئيسي لدى مؤسسة كاناليسيت البحثية: «تشهد قنوات التوزيع الكثير من التحولات على صعيد التقنيات الجديدة التي يأتى توضع على رأس قائمة اهتماماتهم وأهميات عملائهم. ونعتبر مسألة تمكين العملاء لتحقيق التميز والنجاح في هذه السوق التي تتسم بالتنافسية العالية هو أمر هام وأساسي لإحداث فرق حقيقي وتعزيز مستويات الولاء. كما إن تعزيز إمكانيات العملاء بالمعارف والمهارات التي يحتاجونها لتلبية أهدافهم العملية يعد من أبرز عوامل نجاحهم».

«سيمفوني ستايل» يعزز مكانته كوجهة مثالية لاستضافة اجتماعات العمل



إحدى غرف اجتماعات العمل

يواصل فندق سيمفوني ستايل الكويت، جوهرة مدينة الكويت، تعزيز مكانته كوجهة مثالية لاستضافة اجتماعات العمل وغيرها من الفعاليات والمناسبات المرموقة عبر مجموعة من المرافق المخصصة والموزعة على ستة طوابق، ويأتي ذلك انطلاقا من إدراك الوجهة الفاخرة أهمية توفير بيئة مثالية تتيح لرجال الأعمال والشركات عقد مختلف الفعاليات والاجتماعات الهامة، حيث تحرص العلامة الفندقية الزاخرة على توفير باقة من العروض المصممة خصيصا لتلبية تطلعات رجال الأعمال تزامنا مع انتهاء فصل الصيف ودخول الربع الأخير من العام، ما يسمح لهم باختيار أعمالهم على أفضل وجه ويوحد أهدافهم التي يصبون إلى تحقيقها قبل نهاية العام.

وتحتضن الوجهة الرائدة 18 غرفة اجتماعات رفيعة المستوى، توفر من خلالها أجواء مثالية تتلاءم مع منهجية العمل المرنة المتبعة اليوم والمرتبطة بشكل أساسي بقطاع الأعمال والشركات، حيث تقدم مرافق الاجتماعات الواقعة في برج بيرستنج والمعدة من المطابق 9 إلى 15، الكثير من التجهيزات والتسهيلات كمخارج من الغرف الشخصية إلى قاعات الاجتماع مباشرة، الأسر الذي يساعد رجال الأعمال على عقد اجتماعات ناجحة وإبرام صفقات جديدة ضمن وجهة ساحرة تتميز بإطلالات بانورامية مذهلة على ميناء الخليج العربي.

وتتميز الغرف باتارتها الطبيعية التي توفر

مساحات مفعمة بالحياة والنشاط وتسهم في تعزيز التفكير الإبداعي والإيجابي، علاوة على توفير خدمة إنترنت عالي السرعة وأحدث التقنيات التي تلبي كافة احتياجات رجال الأعمال ومتطلباتهم، ويحتضن الفندق في الطابق الـ 16 قاعات اجتماعات ترفيهية من وديت بالتجهيزات العصرية وأحدث التقنيات الصوتية والبصرية لتلائم رغبات العملاء الذين يشهدون الارتفاع بمفهوم اجتماعات العمل إلى مستويات جديدة، كما يتوفر في كل طابق مساحات متصلة بغرف الاجتماعات ومخصصة لتناول وجبة إفطار شهية، حيث تم تطويرها على نحو من يتماشى مع مساحات العمل، لتتيح للمجموعات أخذ قسط من الراحة والاستمتاع بتجربة غنية من الوجبات الخفيفة والمرطبات المنعشة ثم متابعة اجتماعاتهم من جديد.

علاوة على ذلك، يرتقي سيمفوني ستايل الكويت بمرافق الفعاليات والاجتماعات إلى أفاق جديدة كليا عبر فاعتين مدهشتين: حيث تبرز قاعة إيريز كمساحة استثنائية تزدهر بديكوراتها الداخلية المصممة بحرفية متناهية لتوفر ملاذا مثاليا لمناخات مهم الشركة ووظائفها المتعددة بعد الانتهاء من الاجتماعات في المطابق العليا.

فيما توفر قاعة بريسم أعلى درجات الخصوصية إذ تتألق بتصاميمها الأنيقة الفريدة، فضلا عن قدرتها على استضافة 250 شخصا، لتغدو بذلك مكانا مثاليا لعقد عشاء أو جلسة عمل مغلفة.

مصر تختار «سيمنس» لتشغيل وصيانة أكبر ثلاث محطات غازية لتوليد الطاقة في العالم



محطة البرلس

تطبيق حلول سيمنس للخدمات الرقمية للتأكد من أعلى مستويات الإنتاجية

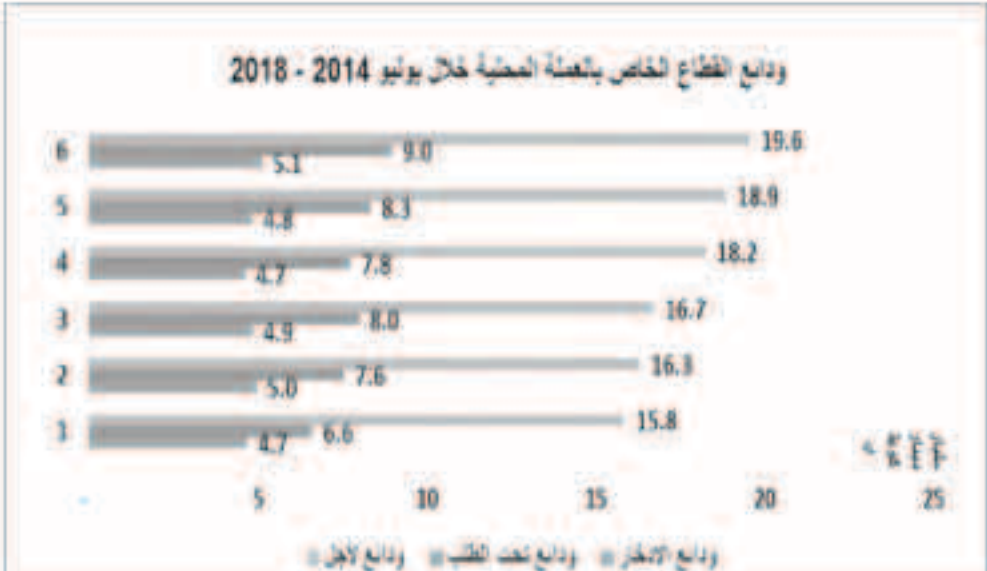
وخططنا القومية لإنتاج الطاقة، بما يضمن النمو المستدام للإنتاج وتعزيز مستوى الاعتمادية والكفاءة لمحطات توليد الطاقة التي تعمل بنظام الدورة المركبة، سواء المحطات القائمة أو الجديدة، بحيث تتمكن تلك المحطات من تلبية الطلب المتنامي على الطاقة في البلاد، وعلى المستوى الاستراتيجي، فإن تكليف مقدم خدمات واحد بتمتع بالحجم العملاق هو أكثر جدوى من الناحية الاقتصادية للتأكد من عمل هذه المحطات بأقصى كفاءتها».

وخططنا القومية لإنتاج الطاقة، بما يضمن النمو المستدام للإنتاج وتعزيز مستوى الاعتمادية والكفاءة لمحطات توليد الطاقة التي تعمل بنظام الدورة المركبة، سواء المحطات القائمة أو الجديدة، بحيث تتمكن تلك المحطات من تلبية الطلب المتنامي على الطاقة في البلاد، وعلى المستوى الاستراتيجي، فإن تكليف مقدم خدمات واحد بتمتع بالحجم العملاق هو أكثر جدوى من الناحية الاقتصادية للتأكد من عمل هذه المحطات بأقصى كفاءتها».

وخططنا القومية لإنتاج الطاقة، بما يضمن النمو المستدام للإنتاج وتعزيز مستوى الاعتمادية والكفاءة لمحطات توليد الطاقة التي تعمل بنظام الدورة المركبة، سواء المحطات القائمة أو الجديدة، بحيث تتمكن تلك المحطات من تلبية الطلب المتنامي على الطاقة في البلاد، وعلى المستوى الاستراتيجي، فإن تكليف مقدم خدمات واحد بتمتع بالحجم العملاق هو أكثر جدوى من الناحية الاقتصادية للتأكد من عمل هذه المحطات بأقصى كفاءتها».

«بيتك»: 33.7 مليار دينار ودائع القطاع الخاص

بالعملة المحلية



رسم بياني توضيحي

ارتفاع ودائع القطاع الخاص على أساس سنوي 5.8 % إلى 36.3 مليارات دينار

المحلية 92.7% من إجمالي ودائع القطاع الخاص، متراجعة قليلا عن نسبتها من إجمالي ودائع القطاع الخاص في يوليو 2017 البالغة 93.3% فيما تمثل الودائع بالعملة الأجنبية الحصة الباقية من الودائع في البنوك.

يشير توزيع الودائع بالعملة المحلية وفقا لأجلها إلى أن الودائع لأجل تمثل الجانب الأكبر من ودائع القطاع الخاص بالعملة المحلية، وقد بلغت حصتها في يوليو 58.1% من ودائع العملة المحلية مقابل 58.9% في نفس الشهر من العام الماضي، بينما ارتفعت حصة الودائع تحت الطلب بنحو طفيف من إجمالي الودائع بالعملة المحلية والبالغة 26.7% في يوليو 2018 مقارنة مع 26% في يوليو 2017، وارتفعت أيضا بنحو طفيف حصة ودائع الإيداع من إجمالي الودائع بالعملة المحلية مستحوذة على

الخاص من إجمالي الودائع بنحو طفيف في يوليو 2018 لتمثل حصة قدرها 84% مقارنة مع 83% في يوليو 2017، بينما تراجعت حصة الودائع القطاع الحكومي إلى 16% من إجمالي الودائع مقارنة مع 17% في يوليو 2017.

إجمالي ودائع القطاع الخاص زادت ودائع القطاع الخاص في يوليو على أساس سنوي بنسبة 5.8% أي نحو 2 مليار دينار حين بلغت 36.3 مليار دينار مقارنة مع 34.3 مليار دينار في يوليو 2017، فيما تراجعت بنسبة 0.6% عند المقارنة على أساس شهري مع حجمها في يونيو العام الحالي الذي بلغت فيه 36.6 مليار دينار.

وتتكون ودائع القطاع الخاص من مجموع الودائع بالعملة المحلية والودائع بالعملة الأجنبية، تشكل الودائع بالعملة

الخاص من إجمالي الودائع بنحو طفيف في يوليو 2018 لتمثل حصة قدرها 84% مقارنة مع 83% في يوليو 2017، بينما تراجعت حصة الودائع القطاع الحكومي إلى 16% من إجمالي الودائع مقارنة مع 17% في يوليو 2017.

إجمالي ودائع القطاع الخاص زادت ودائع القطاع الخاص في يوليو على أساس سنوي بنسبة 5.8% أي نحو 2 مليار دينار حين بلغت 36.3 مليار دينار مقارنة مع 34.3 مليار دينار في يوليو 2017، فيما تراجعت بنسبة 0.6% عند المقارنة على أساس شهري مع حجمها في يونيو العام الحالي الذي بلغت فيه 36.6 مليار دينار.

وتتكون ودائع القطاع الخاص من مجموع الودائع بالعملة المحلية والودائع بالعملة الأجنبية، تشكل الودائع بالعملة

الاتفاقية هي أكبر عقود الشركة للتشغيل والصيانة من حيث حجم الطاقة الناتجة عن المحطات

في خطوة محورية أخرى لها في السوق المصري، أعلنت سيمنس عن اختيارها من قبل الشركة الفائزة لكهرباء مصر لتوفير جميع خدمات التشغيل والصيانة لمحطات بتي سوف والعاصمة الإدارية الجديدة والبرلس على مدار الخمس سنوات القادمة، وتتضمن الاتفاقية، التي تعتبر الأكبر من نوعها للقطاع خدمات توليد الطاقة في سيمنس من حيث حجم الطاقة المولدة، تطبيق حلول سيمنس الرقمية المتكاملة، وتتميز كل واحدة من المحطات الثلاث بإجمالي قدرة كهربائية تبلغ 4.8 جيجاوات، وهو ما يجعل كل واحدة من المحطات الثلاث أكبر محطة في العالم تم بنائها وتشغيلها بنظام الدورة المركبة، وسواء، تمثل هذه المحطات 40% من إجمالي قدرات توليد الكهرباء في مصر، وقت التعاقد، بإجمالي قدرة كهربائية 14.4 جيجاوات وهو ما يكفي لإمداد 40 مليون مواطن مصري بالطاقة الكهربائية.

وتعليقا على هذه الاتفاقية الهامة، صرح المهندس جابر المدسوقي، رئيس الشركة القابضة لكهرباء مصر، «تتوافق الاتفاقية الأخيرة مع أهدافنا

زيادة سنوية 5 في المئة

ارتفاع إجمالي الودائع على أساس سنوي 3.9 % إلى 43.1 مليار دينار وتراجع 1 % على أساس شهري

أوضح تقرير اقتصادي متخصص لبنك بيت التمويل أن إجمالي الودائع زاد في يوليو 2018 وفق بيانات بنك الكويت المركزي بنسبة 3.9% على أساس سنوي، حيث بلغت 43.1 مليار دينار، تزامنا مع ارتفاع النشاط الائتماني للبنوك بنسبة 2.5% على أساس سنوي، إذ سجلت أرصدة التسهيلات الائتمانية في يوليو نحو 36.3 مليار دينار.

بلغت قيمة النمو السنوي للودائع حوالي 1.6 مليار دينار من ارتفاع الودائع بالعملة المحلية للقطاع الخاص وفق أجالها وأواعها المختلفة، حيث ارتفعت ودائع القطاع الخاص بنسبة 5.8% فيما تراجعت الودائع الحكومية على أساس سنوي بنسبة 0.5% وعند المقارنة على أساس شهري فقد تراجعت الودائع بنسبة 1% نظرا لانخفاض ودائع القطاع الخاص بنسبة 0.6% في يوليو، أي نحو 228.9 مليون دينار عن حجمها البالغ 36.6 مليار دينار في يوليو 2018، وتراجع الودائع الحكومية بنهاية شهر يوليو بنسبة 2.9% عن حجمها في الشهر السابق له.

تطور حصص ودائع القطاع الخاص والقطاع الحكومي ارتفعت حصة ودائع القطاع