

«روكوس نتوركس» تدعم الشركاء
برنامج «تمكين مجتمع شركاء التقنية»



سازیمو ماریو اوسیلو

أعلنت روکوس تورکس،
حدی الشركات التابعة
لجموعة رئيس العملاقة
لاتصالات، عن إطلاق برنامج
ممكن مجتمع شركاء التقنية
في منطقة أوروبا والشرق
الاوسيط وأفريقيا، والذي
يهدف إلى تعدين الشركاء
عبر سلسلة من المبادرات
التعليمية التي تفتح منظومة
شركات روکوس تورکس
لزيادة التنافسية والقدرات
التي تؤهلهم من توفير الحلول
لبيكراة التي توافق المتطلبات
لناشرة واحتياجات العملاء
لتنمية.

وتشكل جهود تمهين
وتطوير أعمال الشركاء حجر
لزاوية لأخلاقيات الأعمال
الخاصة بمجتمع شركاء
روكوس توركس، فمن خلال
تعزيز العلاقات البناءة مع
الشركاء، تتطلع روكتوس
توكس إلى توفير الدعم
اللائق للتواصل على المستوى
المحلي. ويتألف برنامج
التمكين من عدة مكونات،
يملك كل منها واردة خاصة
بالتدريب التقني الذي يمكن
لوصول إليها بسهولة عبر
مؤتمرات الفيديو الشهرية
على الانترنت، وورش العمل،
الفعاليات ووسائل التواصل
الاجتماعي والتي توفر
جميعها 15 لغة مختلفة.
وفي هذا الصدد، قال ماثيو
بول، المحلل الرئيسي لدى
مؤسسة كانالبيست البحتية:
تشهد قنوات التوزيع
لكثير من التغيرات على
صعيد التقنيات الجديدة
التي ياتت توضع على رأس
نانة اهتماماتهم واهتمامات
عملائهم، وتعتبر مسألة
تمكن العملاء لتحقيق التفizer
والنجاح في هذه السوق التي
تنقسم بالتنافسية العالمية هو
مرحباً وأساساً لإحداث فرق
 حقيقي وتعزيز مستويات
بول، كما إن تعزيز إمكانات
العملاء بالمعارف والمهارات
التي يحتاجونها للطبية
اهدافهم العملية يعد من أبرز

الى ماسيمو مازريو اوسيلو
عوامل التي تساعدهم التعمير
اظهار الالتزام الحقيقى لهذه
صناعة...
وعقب اطلاق شركة
وكوس لبرنامج الشراكاء
لأنى الطبقات فى نهاية
عام 2017. يأتى مسالة
وقد نجحت التوزيع تحظى
أهمية بالغة. وباعتبارها
من الشركات التى تولى
نوات التوزيع أهمية كبيرة.
ركبت روكوس نتوركس
حاجة الماسة لخدمة مجتمع
الشركاء، وتربيدهم بالأدوات
 المناسبة لتحقيق الربحية
التنافسية. وتساهم تقنيات
وكوس المتقدمة في تحقيق
ذلك.
ومن جانبه، قال ماسيمو
مازريو اوسيلو، مدير
نديسة النظم لمنطقة أوروبا
والشرق الأوسط وإفريقيا
وآسيا روكوس نتوركس:
ـ مع اطلاق برنامج تمكن
مجتمع التقني توقع رؤيدة
مجتمع شركاً أكثر ترابطاً، إذ
ستند الشركات البارزة إلى
بدا بسيط يمتد في جعل
عمالي التجارية أفضل لكافة
طريق. ومشاركة المخاطر
الملاكات. وباعتبارنا إحدى
شركات الطورة للتقنيات،
تنا بحاجة لتطوير أعمال
شركاً ودعم وضع العوائق
لهم. إذ لا يتوجب على

«سيمفوني ستايل» يعزز مكانته كوجهة مثالية لاستضافة المجتمعات العمل



أهدى بحروف اجتماعية العمل

مساحات مفتوحة بالحيوية والنشاط وتنسّم في تعزيز التفكير الإبداعي والإيجابي، علاوة على توفير خدمة إنترنت عالي السرعة وأحدث التقنيات التي تلبي كافة احتياجات رجال الأعمال ومتطلباتهم. وبختصر الفندق في المطابق 16-17 يغطي اجتماعات تنفيذية من وطن بالتجهيزات العصرية وأحدث التقنيات الصوتية والبصرية لتناول رغبات العملاء الذين ينشدون الارتقاء بمفهوم اجتماعات العمل إلى مستويات جديدة. كما يتوفّر في كل طابق مساحات متصلة بغرف الاجتماعات ومحصّنة لتناول وجبة إفطار شهية، حيث تم تطويرها على نحو من يقاشي مع مساحات العمل، لتتيح للمجموعاتأخذ قسط من الراحة والاسترخاء بتشكيلة غنية من الوجبات الخفيفة والمرطبات المفعّلة لمتابعة اجتماعاتهم من جديد.

علاوة على ذلك، يرتكز سيفوتوس ستايل الكويت بمرافق الفعاليات والاجتماعات إلى تأثير جديد كلما عبر فاعلين مذهلين؛ حيث تبرز قاعدة إيريز كمساحة استثنائية تزهو بديكوراتها الداخلية المصممة بحرفية متباينة لتوفّر ملاذاً مثاليًّا لمتابعة مهام الشركة ووظائفها المتعددة بعد الانتهاء من الاجتماعات في الطوابق العليا. فيما توفر قاعة بريسم أعلى درجات الخاصّة إذ تتالق بتصاميمها الأنيقة الفريدة، فضلاً عن قدرتها على استضافة 250 شخصاً لتقدّم بذلك مكاناً مثالياً لعقد إجتماع أو جلسة عمل مختلفة.

يواصل فندق سيفوتوس ستايل الكويت بجواهر مدينة الكويت، تعزيز مكانته كوجهة متالية لاستضافة اجتماعات العمل وغيرها من الفعاليات والمناسبات المرموقة عبر مجموعة من مرافق المخصصة والموزعة على ستة طوابق. وباتى ذلك انطلاقاً من إدراك الوجهة الفاخرة أهمية توفير بيئة متالية تتيح لروّاج الأعمال والشركات عقد مختلف الفعاليات والاجتماعات بسهولة، حيث تحرص العلامة الفندقية الرائدة على توفير بيئة من العروض المصممة خصيصاً لتلبية تطلّعات رجال الأعمال تزامناً مع انتهاء فصل الصيف ودخول الربع الأخير من العام، ما يسمح لهم باختمام أعمالهم على الفضل وجه بلوغ أهدافهم التي يصبوون إلى تحقيقها قبل نهاية العام.

وتحتضن الوجهة الرائدة 18 غرفة اجتماعات واقعة المستوى، توفر من خلالها أجواء متالية للتقاء مع منهجية العمل المرنة المتبعه اليوم والترتبطة بشكل أساسي بقطاع الاجتماعات الاعمال والشركات. حيث تقدم مرافق الاجتماعات الواقعه في برج برسنج وللمفادة من المطابق 9 إلى 15، الكثير من التجارب والتسهيلات كخارجي من الفرف الشخصي إلى قاعات الاجتماع مباشرة، لأمر الذي يساعد رجال الأعمال على عقد اجتماعات ناجحة وإبرام صفقات جديدة ضمن بيئة ساحرة تتميز بطاللات يانورامية مذهلة على مياه الخليج العربي.

وتحتفي الغرف بatarتها الطبيعية التي توفر

مصر تختار «سيمنس» لـ التشغيل وصيانة أكبر ثلاثة محطات غازية لـ توليد الطاقة في العالم



مملكة البراز

الموقع الثلاثة
ستصبح نموذجاً
للمنشآت الأخرى
من حيث مستويات
الموثوقية
والكفاءة

حيث سيتم جمع البيانات حول عمليات التشغيلية في المحطة يتم بعدها تحليل هذه البيانات تحويلها إلى رؤى ومعلومات قيمة تساعد فيتخاذ القرارات. ومن ضمن هذه البيانات الأمور المتعلقة بالشخص جميع الأنماط الكشف عن أي مشكلات محتملة قوتها والتنبؤ المستقبلي بحالة المحطة بما يساعد على تحسين مستوى الاعتمادية بالمحطة تقليل فترات التوقف عن التشغيل، كما يمكن أن تساعد بيانات التي يتم معالجتها في تقليل تكاليف الصيانة والتحكم فيها وتحسين الفترات بينية لتنقش و توفير رؤى قيمة حول المخاطر التشغيلية.

يشار في هذا السياق ان شركة سيمنس تمتلك تاريخ يعود لأكثر من 20 عاماً في مجال تشغيل صيانة محطات الكهرباء حيث تولى الشركة حالياً مسؤولية ولزيد 20 محاجوات من الطاقة في 17 دولة. هنا فضلاً عن الموارد والإمكانات الدوارة الخبرة التقنية للشركة في جميع أنواع الطاقة تمكنها من توفير خدمات إدارة متكاملة إلى جانب مشاركة أفضل التطبيقات المعلومات التقنية مع الجهات الثالثة لمحطات الكهرباء.

ارتفاع دينار القطاع الخاص

زيادة ودائع القطاع الخاص بالعملات الأجنبية إلى 16.7% بـ 2.7 مليارات ينار.

تطبيقات حلول سيمنس للخدمات الرقمية للتأكد من أعلى مستويات الإنتاجية

للتغذية من الطاقة، من ناحية أخرى، تبرز هذه الاتفاقية أيضاً اعتماد مصر الكبير على تحسين مستوى الكفاءة والأعتمادية في قطاع توليد الطاقة في البلاد، كذلك ما تقدمه الحلول الرقمية المتقدمة من مزايا هائلة لخفض تكاليف التشغيلية لقطاع الطاقة المصري. ويعتبرنا أمريكا تنموياً رئيسياً أخضر، لتلزم سبعين من المساهمة في تطوير وتنويع ورفع كفاءة قطاع الطاقة المصري باستقراره.

وفي إطار الاتفاقية ستقوم سبعين بتنفيذ حلول رقمية شاملة لتحسين امكانيات الرقابة والإشراف على هذه الأصول من الطاقة والتتأكد من ناحية الائتمان للعمل طوال الوقت

الخدمات لكافة المعدات في الواقع
الثلاث التي تتضمن 24 وحدة
غازية و 12 من التوربينات
المخارية و نحو 36 من المولدات
و 24 غلاية استعادة طاقة
Heat Recovery Steam
Generators
إلى جانب ثلاثة
من محطات المحوّلات بنظام
العزل بالغاز GIS ذات جهد
500 كيلو فولت.
وأضاف جمانلويجي دي
جيوفاني، نائب الرئيس
التنفيذي الأول لإدارة خدمات
الطاقة في الشرق الأوسط
و شمال إفريقيا: «إن الاتفاقية
الجديدة تؤكد مدى اهتمامنا
و تركيزنا على العمل والتعاون
مع مصر لتوفير حلول متقدمة
قادرة على تلبية احتياجات البالد
و تحطّنها القومية لانتاج الطاقة،
ما يضمن النمو المستدام للإنتاج
تعظيم مستوى الاعتمادية
الكافحة لمحطات توليد الطاقة
تي تعمل بنظام الدورة
مركبة، سواء المحطات القائمة
الجديدة، بحيث تتمكن تلك
محطات من تلبية الطلب المتزايد
على الطاقة في البلاد، وعلى
مستوى الاستراتيجي، فإن
هدف تقديم خدمات واحد ينبع
الثقة والمصداقية، مثل شركة
يعين، المساعدة في تشغيل
ادارة أصول توليد الطاقة بهذا
حجم العملاق هو أكثر جدوى
من الناحية الاقتصادية للناك
عن عمل هذه المحطات بالقصى
فائزتها».
إلى ذلك تُعطي الاتفاقية تقديم

الاتفاقية هي
أكبر عقود الشركة
للتسيير والصيانة
من حيث حجم
الطاقة الناتجة عن
المحطات

في خطوة محورية أخرى لها في السوق المصري، أعلنت سيمفنس عن اختياراتها من قبل الشركة القابضة لكهرباء مصر لتوفير جميع خدمات التشغيل والصيانة لمحطات بيتي سويف والعاصمة الإدارية الجديدة والبرلس على مدار الثنائي سنوات القادمة، وتتضمن الاتفاقية، التي تعتبر الأكبر من نوعها للقطاع خدمات توليد الطاقة في سيمفنس من حيث حجم الطاقة المولدة، تحقيق حلول سيمفنس الرقمية المتكاملة، وتنمية كل واحدة من المحطات الثلاث بإجمالي قدرة كهربائية تبلغ 4.8 جيجاوات، وهو ما يجعل كل واحدة من المحطات الثلاث أكبر محطة في العالم تم بنائها وتشغيلها بمتانة الدورة المركبة، وسوياً، تتمثل هذه المحطات 40% من إجمالي قدرات توليد الكهرباء في مصر، وقت التعاقد، بإجمالي قدرة كهربائية 14.4 جيجاوات وهو ما يكفي لإمداد 40 مليون مواطن مصري بالطاقة الكهربائية.

وتعليقاً على هذه الاتفاقية الهامة، صرخ المهندس جابر الدسوقي، رئيس الشركة القابضة لكهرباء مصر: «نتوافق في الاتفاقية الأخيرة مع أهدافنا

بزيادة سنوية 5 في المئة

«بيتك»: 33.7 مليار دينار ودائع القطاع الخاص بالعملة المحلية



ارتفاع ودائع القطاع الخاص على أساس سنوي 5.8% إلى 36.3 مليارات دينار

على أساس سنوي، إذ سجلت ارتفاعاً مقداره 15.3% في يوليو 2017، مقارنة مع 15.1% في يوليو 2016.

النمو الشهري لودائع القطاع الخاص ينفت الودائع تحتطلب 8.9 مليار دينار في يوليو 2018 مترجحة بنسبة 0.4% في يوليو ما يعادل 38.5 مليون دينار عن جمها الذي بلغ 9 مليار دينار في يونيو 2018. وترجحت ودائع القطاع الخاص لأجل ينحو 0.2% حين بلغت 19.55 مليار دينار في يوليو مقارنة مع 19.59 مليار دينار في يونيو 2018. فيما تراجعت أيضاً ودائع الأدخوار بحوالي 0.6% حين سجلت 5.1 مليار دينار في يوليو 2018، أي بتراجع قيمته 29 مليون دينار عن 5.2 مليار دينار في يونيو 2018.

النمو السنوي لودائع القطاع الخاص تأثرت ودائع القطاع الخاص

الحلية 92.7% من إجمالي ودائع القطاع الخاص، متراجعة قليلاً عن نسبتها من إجمالي ودائع القطاع الخاص في يوليو 2017 البالغة نحو 93.3% فيما تراجعت حصة الودائع القطاعي الحكومي إلى 16% من إجمالي الودائع مقارنة مع 17% في يوليو 2017.

يشير توزيع الودائع بالعملة المحلية وفقاً لأجالها إلى أن الودائع لأجل تتمثل الجانب الأكبر من ودائع القطاع الخاص بالعملة المحلية، وقد بلغت حصتها في يوليو 58.1% من ودائع العملة المحلية مقابل 58.9% في نفس الشهر من العام الماضي، بينما ارتفعت حصة الودائع تحتطلب بنسبة 0.6% عند المقارنة على أساس شهري مع جمها في يونيو العام الحالي والتي بلغت فيه 36.6 مليار دينار.

وتكون ودائع القطاع الخاص من مجموع الودائع بنحو طفيف حصة ودائع الأدخوار من إجمالي الودائع بالعملة المحلية، مستحوذة على الأجنبي، بينما تشكل الودائع بالعملة

الخاص من إجمالي الودائع بنحو طفيف في يوليو 2018 للتمثل حصة قدرها 84% مقارنة مع 83% في يوليو 2017. بينما تراجعت حصة الودائع القطاعي الحكومي إلى 16% من إجمالي الودائع، حيث ارتفعت ودائع القطاع الخاص بنسبة 5.8% فيما تراجعت الودائع الحكومية على أساس سنوي بنسبة 5.5%. وعند المقارنة على أساس شهري فقد بلغت حصة الودائع بنسبة 1% نظراً لأنخفاض ودائع القطاع الخاص بنسبة 0.6% في يونيو، أي نحو 228.9 مليون دينار عن جمها البالغ 36.6 مليار دينار في يونيو 2018، وتراجع الودائع الحكومية بنسبة 2.9% بنتها شهر يوليو بنسبة 2.9% عن جمها في الشهر السابق له.

تطور حصص ودائع القطاع الخاص والقطاع الحكومي ارتفعت حصة ودائع القطاع