الغانم: «الغرفة» تسعى دوماً لتنمية العلاقات الاقتصادية والتجارية مع السودان

استقبل علي محمد ثنيان الغانم - رئيس غرفة تجارة وصناعة الكويت أمس الأحد ، محيي الدين سالم أحمد - سفير جمهورية السودان لدى الكويت، وحضر اللقاء رباح عبدالرحمن الرباح - مدير عام الغرفة.

بداية رحب الغانم بضيفه الكريم وأشار إلى العلاقات الاجتماعية التاريخية التي تجمع البلدين الشقيقين. كما بيّن أن الغرفة تسعى دوما لتنمية العلاقات الاقتصادية والتجارية بين دولة الكويت والدول الأخرى عامة، موضحا أن الجمهورية السودانية بلد خير وتتمتع بموارد طبيعية هائلة، ويأمل باستثمارها والاستفادة من خيرات القطاع الخاص في كلا البلدين وعقد شراكات يستفيد منها الطرفين.

من جانبه أوضح السفير أن هذه الزيارة أتت بمناسبة انتهاء فترة خدمته في الكويت، مؤكدا على أن أسرة السفارة ستبقى على تواصل مع الغرفة بشأن ما يتعلق بالأمور الاقتصادية والتجارية التي تستجد في السودان، وقد تمنى الغانم للضيف الكريم كل النجاح والتوفيق في أعماله المستقبلية واستمرار التواصل بينهما بالخير مثنيا على جهوده خلال الفترة السابقة في عملية تعزيز وتوطيد العلاقة المشتركة بين الكويت والسودان.

في نهاية اللقاء عبّر الضيف الكريم عن خالص امتنانه وتقديره لغرفة تجارة وصناعة الكويت على تعاونها الدائم وما تقدمه من خدمات لتعزيز أواصر التعاون الثنائي بين البلدين.

محمد الغانم مستقبلا السفير السوداني

«زين السعودية» تحقق 89 مليون دولار أرباحاً صافية خلال 2018

اعلنت شركة (زين السعودية) للاتصالات أمس الاحد انها حققت مستويات نمو قياسية عن السنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر من العام 2018 حيث سجلت أرباحا صافية تاريخية بقيمة 332 مليون ريال حوالي (89 مليون دولار).

وقالت الشركة في بيان صحفي إن الإيرادات السنوية ارتفعت بنسبة 3 في المئة لتصل إلى حوالي 5ر7 مليار ريال حوالي (مليارَي دولار) مقارنة بالعام 2017.

واضافت ان الأرباح ما قبل الأعباء التمويلية والضرائب والاستهلاك والإطفاء ارتفعت بنسبة 20 في المئة لتصل إلى حوالي 3 مليارات ريال حوالي (800 مليون دولار) مقارنة بالعام 2017 وهو ما انعكس بالإيجاب على هامش الربح ما قبل الأعباء التمويلية والضرائب والاستهلاك والإطفاء ليصل إلى حوالي 40 في المئة.

واوضحت الشركة أن النتائج المالية السنوية جاءت بنسب نمو إيجابية لمؤشرات الأداء الرئيسية بفضل نجاح الخطط التحولية لعملياتها التشغيلية والتجارية اضافة إلى التركيز والاستمرار في اكتساب وبناء قاعدة العملاء والإدارة الفاعلة للتكاليف التشغيلية ومشاريع التطوير والتوسعة التي تجريها على الشبكة.

وذكرت ان عمليات الشركة سجلت نسب نمو قوية عن فترة الربع الأخير عن العام 2018 حيث قفزت الأرباح الصافية إلى مستويات تاريخية لتصل إلى حوالي 399 مليون ريال حوالي (106 ملايين دولار) مقارنة بخسارة عن نفس الفترة من العام الماضي 45 مليون ريال حوالي (12 مليون دولار).

بينت ان الإيرادات عن فترة الربع الاخير بلغت ملياري ريال حوالي (546 مليون دولار) بنسبة ارتفاع بلغت 19 في المئة مقارنة مع الفترة ذاتها من العام 2017 فيما بلغت الأرباح ما قبل الأعباء التمويلية والضرائب والاستهلاك والإطفاء 1ر1 مليار ريال حوالي (292 مليون دولار) بزيادة بلغت 86 في المئة مقارنة بالفترة نفسها من العام 2017 فيما بلغ هامش الربح ما قبل الأعباء التمويلية والضرائب والاستهلاك والإطفاء 54 في المئة.

وقالت (زين السعودية) ان هناك مجموعة من المؤثرات الإيجابية التي ساعدت في تحقيق هذه النتائج التاريخية والتي كان لها آثار إيجابية على مؤشرات الأداء.

واشارت في هذا السياق الى توقيع الشركة اتفاقية مع وزارة المالية ووزارة الاتصالات وتقنية المعلومات وهيئة الاتصالات وتقنية المعلومات في السعودية لتوحيد المقابل المالي السنوي نظير تقديم الخدمة تجاريا وتخفيضها من 15 في المئة لتصبح 10 في المئة من صافي الإيرادات ابتداء من الأول من شهر يناير من العام 2018.

من جانبه قال نائب رئيس مجلس الإدارة الرئيس التنفيذي للمجموعة ونائب رئيس مجلس إدارة شركة (زين السعودية) بدر الخرافي « لقد شهد العام 2018 أداء تاريخيا لعمليات الشركة فالجهود المضنية التي قام بها مجلس الإدارة والإدارة التنفيذية وجميع العاملين فيها وهي 84 في المئة من الخبرات الوطنية السعودية كانت لها بالغ الأثر في تحقيق هذه النتائج القياسية ونجاح الشركة في خطة التحول التي تعكف على تنفيذها منذ سنوات والتي ساندتها جهود مجموعة (زين) خلال هذه الفترة».

وأشاد الخرافي بحسب البيان بالاتفاقية الأخيرة التي أبرمتها الشركة مع وزارة المالية ووزارة الاتصالات وتقنية المعلومات وهيئة الاتصالات وتقنية المعلومات في السعودية لتوحيد وخفض المقابل المالي لتقديم الخدمة تجاريا وتسوية المبالغ المختلف عليها قائلا ان «هذه الخطوة عززت من البيئة الإيجابية لعمليات زين في العام 2018». واعرب عن خالص الامتنان للقيادة الحكيمة للمملكة العربية السعودية وللجهود التي تبذلها لتوفير بيئة أعمال تساعد الشركات في تحقيق أهدافها الاستراتيجية وازدهار أعمالها مضيفا أن شركة (زين السعودية) تجدد التزاماتها بلعب دور رئيسي في نمو قطاع تكنولوجيا المعلومات والاتصالات في المملكة والمساهمة الفاعلة في رؤية 2030.

وذكر الخرافي ان «التطورات الإيجابية التي تشهدها البيئة الاستثمارية والاقتصادية في المملكة والمساندة الحكومية لهذه التوجهات سيكون لها بالغ الأثر في زيادة الجاذبية لاقتصاد المملكة وتعزيز ازدهارها المستمر».

وأثنى الخرافي على الاستراتيجية المتحفظة لمجلس إدارة الشركة (زين السعودية) والتي حرصت من خلالها على حجز المخصصات المالية اللازمة لسداد المبالغ المختلف عليها مع هيئة الاتصالات وتقنية المعلومات مضيفا أن هذه الاستراتيجية كان لها آثار ايجابية على النتائج المالية للسنة المالية الحالية.

وأوضح أن «شركة (زين السعودية) بدأت في الدخول إلى حقبة جديدة حيث سجل هذا العام علامة فارقة لنمو عملياتها خصوصا أن التطورات والقرارات التنظيمية الأخيرة ستعزز من التوقعات المستقبلية وخلق المزيد من الثقة للازدهار المستقبلي لعملياتها».

واضاف ان الشركة تعمل من خلال سلسلة من المبادرات المبتكرة على أن تكون مركزا حيويا للتقنيات الحديثة والخدمات المتطورة والتحول الرقمي ابتداء من الاستثمار في تقنيات المستقبل مثل الجيل الخامس وخدمات المدفوعات الرقمية بالشراكة مع شركة (هللة) والحوسبة السحابية بالشراكة مع شركة (علي بابا كلاود) اضافة إلى توسع محفظة الشركة من الخدمات المقدمة لعملاء قطاع الأعمال.

شركة زين السعودية

البنك التجاري يعلن الفائز في حساب النجمة الأسبوعي

قام البنك التجاري بإجراء السحب الأسبوعي على "حساب النجمة " وذلك ضمن برنامج سحوبات النجمة على جائزة 5,000 دينار كويتي، وكانت الجائزة من نصيب عبدالقيوم محمد علي ، وقد تم إجراء السحب بحضور ممثل عن وزارة التجارة والصناعة لطيفة الجيعان.

وقد أوضح البنك ان جوائز حساب النجمة أصبحت مميزة بحجم مبالغ الجوائز المقدمة بالإضافة إلى تنوعها طوال السنة، وسوف تكون هناك جوائز أسبوعية بقيمة 5,000 د.ك، وشهرية بقيمة 20,000 د.ك، وجائزة نصف سنوية وقدرها نصف مليون (500,000) د.ك ، بالإضافة إلى أكبر جائزة في العالم مرتبطة بحساب مصرفي والبالغة (1,500,000 دينار كويتي).

وعن آلية فتح حساب النجمة والتأهل لدخول السحوبات والفوز بالجوائز القيمة، كشف البنك انه يمكن فتح حساب النجمة فقط بإيداع 100 دينار كويتي ويجب أن يكون في الحساب مبلغ لا يقل عن 500 دينار لدخول جميع السحوبات على كافة الجوائز التي يقدمها الحساب، وبالنسبة لفرص الفوز فإنه كل ما زاد المبلغ المحتفظ في الحساب زادت فرص فوز العميل حيث أن كل 25 دينار توفر فرصة واحدة للفوز، فضلا المزايا الإضافية التي يوفرها الحساب، إذ يحصل العميل على بطاقة سحب آلي ويستطيع الحصول على بطاقة ائتمان بضمان الحساب و كذلك الحصول على كافة الخدمات المصرفية من البنك التجاري.

كما يمكن لأي عميل لدى البنك التجاري أن يفتح حساب النجمة عن طريق خدمة التجاري "أون لاين" والدخول في جميع السحوبات فلا يتوجب على العميل زيارة الفرع، وأما بالنسبة لغير عملاء التجاري فإنهم يستطيعون تقديم طلب فتح حساب من خلال موقع البنك الرسمي وسيتم الاتصال بهم عن طريق دائرة المبيعات وترتيب موعد لزيارة العميل لاستكمال إجراءات فتح الحساب.

الفالح: برنامج تطوير الصناعة الوطنية والخدمات اللوجستية سيحقق نموا اقتصاديا للسعودية

خالد الفالح

اعلن وزير الطاقة والصناعة والثروة المعدنية السعودي خالد الفالح اطلاق برنامج لتطوير الصناعة الوطنية والخدمات اللوجستية ضمن 13 برنامجا لتحقيق رؤية بلادنا 2030.

وقال الفالح في مؤتمر صحفي أن البرنامج سيكون له تأثير كبير من الناحية الاقتصادية وسيحقق نموا غير مسبوق "وتكامل بين اربعة قطاعات رئيسة في اقتصاد المملكة المتمثلة في قطاعات الصناعة والتعدين والطاقة والخدمات اللوجستية".

واوضح أن من أهم النقلات التي ستحدثها رؤية المملكة 2030 تنويع الاقتصاد من خلال الانتقال بالاقتصاد السعودي من اقتصاد يعتمد على البترول كعنصر أساسي لدخل الحكومة والصادرات وللعملة الأجنبية إلى اقتصاد متنوع يعتمد على صادرات غير نفطية متنوعة بشكل كبير.

واضاف أن برنامج تطوير الصناعة الوطنية والخدمات اللوجستية لديه أكثر من 330 مبادرة ستحقق أكثر من ثلث مستهدفات رؤية المملكة 2030 وسيتم طرح مشاريع جاهزة للتفاوض من خلال صفقات تفوق قيمتها 70 مليار ريال نحو (666ر18 مليار دولار) كدفعة أولى من الاستثمارات.

من جانبه أوضح وزير النقل السعودي الدكتور نبيل العامودي في نفس المؤتمر أن برنامج تطوير الصناعة الوطنية والخدمات اللوجستية هو من أهم البرامج في مجال الاقتصاد السعودي ويمس جميع القطاعات الصناعية والخدمات اللوجستية.

وأكد العامودي أن الخدمات اللوجستية هي إحدى ركائز رؤية المملكة 2030 من خلال تحويل المملكة لمركز لوجستي عالمي لربط القارات الثلاث "لاسيما أن 12 بالمئة من الاقتصاد العالمي يمر عبر البحر الأحمر".

وقال إن البرنامج يركز على ريادة الصادرات غير النفطية ويجعل المملكة "منصة تصدير وإعادة التصدير لافتا الى أن هناك مشاريع لبناء البنية التحتية ومشاريع أخرى للتحول الرقمي".

السالم رئيسا تنفيذيا لشركة الراية المتحدة

عدنان السالم

أعلنت شركة الراية المتحدة عن تعيين عدنان سلمان السالم بمنصب الرئيس التنفيذي للشركة، بعد أن كان يشغل منصب نائب الرئيس التنفيذي للشركة. جاء هذا الإعلان على هامش اجتماع مجلس إدارة شركة الراية المتحدة الذي عقد في الكويت برئاسة السيد جاسم محمد حمود الفجي رئيس مجلس إدارة الشركة، وبحضور أعضاء مجلس الإدارة.

وقال جاسم الفجي رئيس مجلس إدارة شركة الراية المتحدة ان هذا الإعلان ينسجم مع سياسة الشركة الرامية إلى النهوض بأدائها من خلال استقطاب الكفاءات الوطنية المتميزة والقادرة على دفع مسيرة النمو ومواصلة الإنجازات التي تم تحقيقها خلال ما يزيد عن عقد من الزمن: «كلي ثقة بأن الرئيس التنفيذي الجديد وفريق العمل الإداري سيقومون بتنفيذ هذه المهمة على أكمل وجه، وذلك من خلال ترجمة رؤية وتطلعات مجلس إدارة الشركة وتنفيذها على أرض الواقع والقائمة على اقتناص الفرص الاستثمارية في مختلف القطاعات الاقتصادية، وتعزيز الفائدة والمنفعة على كافة مساهمي الشركة وشركائها في القطاعين العام والخاص».

من جانبه قال عدنان السالم، الرئيس التنفيذي لشركة الراية المتحدة: إنه لمن دواعي سروري أن أحظى بشرف قيادة فريق العمل الخاص بشركة الراية المتحدة ، والذي يضم نخبة من الكفاءات المؤهلة القادرة على تجاوز كافة الصعوبات ، وذلك من خلال التركيز على سياسة التنويع الاقتصادي وإيجاد مصادر جديدة للدخل، آملاً من المولى عز وجل أن نكون عند حسن ظن مجلس الإدارة ومساهمي الشركة الذين يعدون اللبنة الرئيسية في برنامج عملنا المستقبلي .

عدنان السالم له تاريخ مهني عريق يمتد الى نحو أكثر من ٢٣ عاما، وقد ترك بصمات واضحة في تطوير وتعزيز العمليات والادارة في عدد من المؤسسات التي شغل بها مناصبا، حيث عمل سابقا على تأسيس وإدارة المجموعة المصرفية في بنك وربة كرئيس لها وتولى إدارة عملياتها وكانت له بصمات واضحة في تأسيس البنك وانتشار أفرعه وموقعه للخدمات المصرفية الالكترونية، كما عمل أيضا على تأسيس فرع البحرين لبنك التمويل الكويتي كمدير إقليمي لعب دورا محوريا في زيادة الربحية للبنك عبر عدد من خطط التسويق وبيع المنتجات المصرفية الإسلامية.

يحمل السالم شهادات اكاديمية عديدة من عدد من الجامعات المرموقة حيث حصل على شهادة من جامعة هارفرد في الإدارة الاستراتيجية وماجستير في إدارة الأعمال في التمويل والمصارف من جامعة دبي وعلى إجازة في إدارة الأعمال من جامعة الكويت، هذا بالإضافة الى خضوعه لعدد من البرامج التدريبية في مؤسسات تدريب عالمية في الاستراتيجيات والاستثمار في الموارد البشرية والإدارة الاستراتيجية للقياديين وإدارة الازمات.