

مع إيرادات وأرباح وتدفقات نقدية قوية

«هنكل» تحقق مبيعات بـ19.9 مليار دولار خلال 2018

ولقد تم إنشاء مجلس استشاري رقمي يضم خبراء في الصناعة بهدف تقديم المشورة بشأن عملية التحول الرقمي، كما تم إطلاق هتكل إكس من أجل تسريع هذه العملية، ولقد ساعدت الأولوية الاستراتيجية لهتكل في زيادة قدرة التصرف عبر المنظمة.

وكجزء من الأولوية الاستراتيجية لهتكل من أجل تمويل النمو، قامت هتكل بإستراتيجية ONEVIEW ومبادرات إدارة صافي الإيرادات، بينما ساهم كل من تنظيمها لسلسلة التوريد العالمية (ONEIGSC) والتحسين المستمر للأنشطة والخدمات المشاركة في تحسين الكفاءة؛ ومن المتوقع لهذا أن يوفر أكثر من 500 مليون يورو في مكاسب الكفاءة السنوية بحلول عام 2020.

ملترمون بتحقيق نمو مريح مستدام وطويل الأجل وفي هذا السياق، فاد هانز فان بايلن قائلا: «كان 2018 عاما جيدا على هتكل، فعلى الرغم من تقلبات ملحوظة في أسعار العملات والارتفاع المباشر لأسعار المواد، تمكنت من تحقيق نمو مبيعات عضوي جيد مع أرباح وإيرادات وتدفق نقدي ممتازين. ولقد حققنا تقدما ملحوظا في تنفيذ أولوياتنا الاستراتيجية وحسنا كثيرا من مكانتنا التنافسية، وكلنا ثقة أن هتكل اتخذت موقعا ممتازا للمستقبل. لدينا استراتيجية واضحة ونسعى نحو تحقيق أهداف طموحة. ومع زيادة استثمارنا في العلامات التجارية والتقنيات والابتكارات والتحول الرقمي، فإننا نؤكد على التزامنا بتحقيق نمو ربحي مستدام».

ومجلس الإشراف ولجنة المساهمين زيادة في حصة أرباح كل سهم مفضل بنسبة 3,4% لتصل إلى 1.85 يورو، بينما حصة الأرباح المقترحة لكل سهم عادي تبلغ 1.83 يورو، بنسبة 3,4% أكثر من العام السابق (1.77 يورو)، وبهذا تكون هذه أعلى حصة أرباح مدفوعة في تاريخ الشركة وتساوي معدل توزيع أرباح بنسبة 30,9%.

تقدم ملحوظ في تنفيذ الإستراتيجية في 2018 تمكنت هتكل في النمو في أسواقها حول العالم في 2018، وكان التبادل المتعمق المنتظم والتعاون الوثيق مع العملاء هما عوامل النجاح الرئيسية.

كان يوجد تركيز كبير على تسريع دورات الابتكار وتقليل أوقات تنفيذ الابتكار من أجل التعامل مع التوجهات الجديدة للسوق، كما عملت هتكل على تحسين عمليات الابتكار، ونتج عن ذلك ارتفاع معدلات الابتكار وزيادة مبيعات العام الأول من الابتكارات. وحققت هتكل كذلك تقدما في دعم الشركات المستحوذ عليها ونجحت في القيام بعمليات استحواذ جديدة. ومن أجل استقطاب مصادر جديدة للنمو، قامت وحدة شركة رأس المال الاستثماري في هتكل بالاستثمار في تقنيات ومواد وتطبيقات وأعمال ونماذج خدمات جديدة مع استثمار مباشر في شركات ناشئة وصناديق استثمار أخرى.

هذا وقد زادت المبيعات العالمية على مستوى المجموعة في عام 2018 من الناحية العضوية مع معدلات نمو من رقمين، وكان هذا النمو مدفوعا بالنمو العضوي لأكثر من 30% من شركات السلع

تحسن إضافي في هامش الربح بارتفاع 30 نقطة أساس ليصل إلى 17.6 في المئة

ولقد حققت المبيعات نموًا اسميًا بلغ 0.2% لتصل إلى 9,403 مليون يورو في وحدة أعمال تقنيات المواد اللاصقة، ونسبة 2.1% لتصل إلى 3,950 مليون يورو لوحدة العناية بالجسم، لكن

ووصلت نسبة صافي الدخل المعدل عن السنة اللاحقة للقوائم غير المسيطرة بنسبة 2.8% لتصل إلى 2,604 مليون يورو، كما تحقق نمو في الأرباح المعدلة لكل سهم مفضل بنسبة 2.7% لتزيد من 5.85 يورو إلى 6.01 يورو.

ووصلت نسبة صافي رأس المال العامل من المبيعات إلى 5.1%، وهذا يظهر تحسنا جيدا على مدار العام، بما يعادل تقريبا مستوى الفترة نفسها في السنة السابقة (4.8%). ولقد أغلق المركز المالي الصافي في نهاية العام برصيد 2,895 - مليون يورو. أداء وحدات الأعمال

حققت وحدة أعمال تقنيات المواد اللاصقة نموا عضويا قويا في المبيعات بنسبة 4.0% في عام 2018، بينما كان نمو وحدة أعمال العناية بالجسم سلبيا بنسبة بسيطة بلغت 0.7%، أما وحدة أعمال الغسيل والعناية بالمنزل



هانز فان بايلن

المالية 65- مليون يورو، وزاد صافي الدخل المعدل عن السنة اللاحقة للقوائم غير المسيطرة بنسبة 2.8% لتصل إلى 2,604 مليون يورو، كما تحقق نمو في الأرباح المعدلة لكل سهم مفضل بنسبة 2.7% لتزيد من 5.85 يورو إلى 6.01 يورو.

ووصلت نسبة صافي رأس المال العامل من المبيعات إلى 5.1%، وهذا يظهر تحسنا جيدا على مدار العام، بما يعادل تقريبا مستوى الفترة نفسها في السنة السابقة (4.8%). ولقد أغلق المركز المالي الصافي في نهاية العام برصيد 2,895 - مليون يورو. أداء وحدات الأعمال

المبيعات نموًا عضويًا إيجابيًا بنسبة 0.3%، أما في أوروبا الشرقية، فقد نمت المبيعات العضوية بنسبة 7.6%، كما أظهرت منطقة أفريقيا والشرق الأوسط نسبة نمو مبيعات عضوية بلغت 11.3%، وكان الانخفاض الوحيد في المبيعات العضوية في أمريكا الشمالية حيث كانت 1.0% أقل من مستوى العام الماضي، وعلى تقريبا، حققت منطقة أمريكا اللاتينية نسبة نمو مبيعات عضوية بلغت 9.3%، وفي منطقة آسيا ودول المحيط الهادي، نمت المبيعات العضوية بنسبة 0.9%.

ولقد تحسنت الأرباح التشغيلية المعدلة (قبل احتساب القوائم والضرائب) بنسبة 1.0% لتصل إلى 3,496 مليون يورو، وهو رقم قياسي غير مسبق لشركة هتكل، بينما ارتفع العائد المعدل على المبيعات (قبل احتساب القوائم والضرائب) بنسبة 0.3% ليصبح 17.6%، وفي المقابل، بلغت قيمة النتيجة

الأجنبية. كذلك شكلت عمليات الاستحواذ والانسحاب من الاستثمارات 2.4% من نمو فصاعدا، تتوقع هتكل تحقيق نمو عضوي في المبيعات يتراوح بين 2 و4% في السنة المالية الحالية؛ أما بالنسبة للمهامش المعدل للأرباح قبل احتساب القوائم والضرائب، فإن هتكل تتوقع تحقيق نمو يتراوح بين 16% إلى 17%، وأن يكون الهامش المعدل لأرباح كل سهم مفضل بنسبة مئوية من رقم واحد أقل من السنة السابقة بمعدلات صرف ثابتة.

انخفضت المبيعات في السنة المالية 2018 بنسبة ضئيلة بلغت 0.6% لتصل إلى 19,899 مليون يورو، ولقد كان للتقلبات في أسعار العملات تأثير سلبي عام بلغ تقريبا 1.1 مليار يورو أو نسبة 5.4% -، لقد زادت المبيعات، ولقد نمت المبيعات بنسبة 4.8% يعد التعديل في إطار تأثيرات أسعار صرف العملات

زيادة في الربح التشغيلي 1.0 في المئة لتصل إلى 3,496 مليون يورو

لدينا، وبهدف تسريع التحول الرقمي لشركتنا، إن طموحنا المالي متوسط وطويل المدى يؤكد على التزامنا بتحقيق نمو مريح ومستدام وعائدات جذابة».

توقعات عام 2019 نظرا لزيادة استثمارات النمو ابتداء من عام 2019 فصاعدا، تتوقع هتكل تحقيق نمو عضوي في المبيعات يتراوح بين 2 و4% في السنة المالية الحالية؛ أما بالنسبة للمهامش المعدل للأرباح قبل احتساب القوائم والضرائب، فإن هتكل تتوقع تحقيق نمو يتراوح بين 16% إلى 17%، وأن يكون الهامش المعدل لأرباح كل سهم مفضل بنسبة مئوية من رقم واحد أقل من السنة السابقة بمعدلات صرف ثابتة.

انخفضت المبيعات في السنة المالية 2018 بنسبة ضئيلة بلغت 0.6% لتصل إلى 19,899 مليون يورو، ولقد كان للتقلبات في أسعار العملات تأثير سلبي عام بلغ تقريبا 1.1 مليار يورو أو نسبة 5.4% -، لقد زادت المبيعات، ولقد نمت المبيعات بنسبة 4.8% يعد التعديل في إطار تأثيرات أسعار صرف العملات

سلط التقرير المالي لسنة 2018 من هتكل، الضوء على النمو العضوي الملحوظ للشركة مع زيادة الأرباح والإيرادات رغم تزايد التأثيرات السلبية لتقلبات العملات وأسعار المواد المباشرة.

وأفاد هانز فان بايلن، الرئيس التنفيذي لشركة هتكل: «تمكنت في 2018 من مواصلة تحقيق نمو في أرباح شركة هتكل، قلد حققنا نموا عضويا جيدا مع ارتفاعات جديدة في الأرباح والإيرادات، كما حققنا زيادة ملحوظة في التدفق النقدي الحر، رغم أننا في الوقت نفسه كنا نواجه آثارا سلبية كبيرة لتقلب أسعار العملات وزيادة أسعار المواد المباشرة. ومجددا، كان الأداء التجاري الجيد في مجمله مدفوعا بتميز علامتنا التجارية الناجحة وتقنياتنا المتكاملة التي تحتل مناصبا رائدة في الأسواق والقوائم عالية الجاذبية؛ ولقد ساهمت عمليات الاستحواذ التي أنعمناها في أعمالنا الصناعية والاستهلاكية مساهمة ملحوظة في نمو أرباحنا. وبهذا تمكنت من الحفاظ على انضباطنا القوي في ترشيد التكاليف وواصلنا تحسين كفاءتنا».

وتابع هانز فان بايلن قائلا: «لقد حققنا تقدما كبيرا في تنفيذ أولوياتنا الاستراتيجية حتى عام 2020 وما بعده، ونجحتنا في تنفيذ المبادرات الاستراتيجية الرئيسية وأوصلنا تحسين قدرتنا التنافسية، وفي تأثير الماضي أعلننا عن زيادة الاستثمارات بنحو 300 مليون يورو سنويا ابتداء من عام 2019 قصاصا بهدف استقطاب فرص نمو إضافية، لا سيما في أعمال السلع الاستهلاكية

منصة «رين» تنهي المرحلة التجريبية وتستعد للترخيص الكامل

ويسدورها تواصل دار المراجعة الشرعية توسيع حضورها في عالم التكنولوجيا المالية «فنتك» بتقديم استشاراتها لعملاء مثل ستالير Stellar و8 كرنسي Stellar X8، وأوفامبا Ovamba، وبيهايف Beehive.

وقال ياسر الدهلوي مؤسس دار المراجعة الشرعية ورئيسها التنفيذي: «إن تعاوننا مع Rain هو خطوة نوعية إضافية نحو ترسيخ موقعنا في هذا السوق الذي ينمو بسرعة، ونحن على ثقة بأن خبرتنا الممتدة لأكثر من 13 عاما في قطاعي إصدار شهادات التوافق مع الشريعة وأعمال التدقيق الشرعي سوف تتيح لنا تطوير فرص أعمال الخدمات للمشفرة

وتوسيع تداولها في الأسواق الإسلامية بشكل مستمر، فضلا عن مساندة عملاء مثل Rain للفتح آفاق جديدة للمستثمرين. وإننا لننتطلع قداما نحو خطوات مستقبلية إضافية لدورنا الإشرافي الشرعي على تداولات Rain بالخدمات المشفرة».



عبد الله الفججار

مع الشريعة جنبا إلى جنب مع حزمة متكاملة من فرص الاستثمار في العملات المشفرة. ونحن سعداء بإنجاز المرحلة التجريبية ضمن منظومة البيئة الرقابية التجريبية، وعلى أتم الاستعداد للمرحلة الأخيرة من الترخيص».

وفق أعلى المعايير في مجالات تنظيمها وتسهيل الحصول عليها، والأمان في استخدامها، وترسيخ الثقة بها، ونحن على أهبة الاستعداد لافتتاح أسواق الدول الإسلامية على العملات المشفرة من خلال تقديمنا خدمة تداول متوافقة

عليها ثلاث عملات مشفرة هي «بيتكوين» و«إيثريوم» و«لايتكوين». ونسعى Rain لتوفير الأدوات المالية اللازمة لمكاتب الشركات العالمية العربية، والمستثمرين المخضرمين وأولئك العاملين في المؤسسات الاستثمارية الإسلامية، عبر بيع وشراء وإدخال العملات المشفرة ضمن إطار متوافق مع الشريعة. وانطلقت Rain عام 2016 على أيدي أربعة من رواد الأعمال هم يحيى بدوي، وعبدالله المعيجل، وآية جي نلسون، وجوزف دالاجو، الذين كانت لهم رؤية مشتركة بإطلاق منصة تداول متوافقة بالكامل مع الشريعة لتضع منتجات عملات مشفرة متوافقة في متناول متداوليها المحليين.

وقال عبد الله المعيجل، الشريك المؤسس لشركة Rain: «تعتبر هذه المحطة التاريخية بالنسبة لأسواق العملات المشفرة في أسواق الدول الإسلامية تطبيقا عمليا لرسالة Rain المتمثلة في توفير خدمات تداول متميزة في سجال العملات المشفرة

أعلنت شركة رين «Rain» لتداول العملات الرقمية عن نجاحها في إتمام المرحلة التجريبية ضمن منظومة البيئة الرقابية التجريبية التابعة لمصرف البحرين المركزي، وذلك ضمن إجراءات الحصول على الترخيص النهائي لمزاولة الأعمال في منصة العملات المشفرة.

كما أعلنت الشركة عن حصولها على شهادة التوافق مع الشريعة الإسلامية بعد اكتمال عملية تقييمها من جانب دار المراجعة الشرعية؛ وهي المؤسسة المكلفة من مصرف البحرين المركزي لإصدار شهادات التوافق مع الشريعة، في خطوة تعزز اعتماديتها وثقة المتعاملين بعملياتها، وخلفت التي أُنجزت تقييم خدمات الوساطة التي تقدمها Rain إلى أن انشطة البيع والشراء وخدمات الوصاية في الشركة متوافقة مع مبادئ الشريعة.

وتهدف Rain إلى تعزيز تداول العملات الرقمية المتوافقة مع الشريعة، كما وتشمل الشهادة التي حصلت

بنك برقان يحتفل مع موظفيه بالأعياد الوطنية

برقان بالتهنئة إلى الشعب الكويتي والمقيمين، بمناسبة الاحتفالات الوطنية.

التواصل الاجتماعي. كما قام البنك بتزيين وإضاءة قريته الرئيسية بالوان علم الكويت. وبهذه المناسبة، يتوجه بنك

بالشعارات الوطنية. وقد عبر الموظفون عن فرحتهم بهذه المبادرة الوطنية عن طريق تفاعلهم عبر مواقع

موظفيه في مقره الرئيسي ومقره الآخر، حيث قدمت إدارة الاتصالات الداخلية هدايا خاصة وباقات مزينة

في إطار الاحتفالات بالعيد الوطني وعيد التحرير في الكويت. شارك بنك برقان فرحة الأعياد الوطنية مع

«STC» تتعاون مع إريكسون لتعزيز عمليات تقنية الجيل الخامس



جانب من توقيع الاتفاقية

عالية وسرعة استثنائية، وستوسع إريكسون نطاق منتجات وخدمات الشركة لتعزيز حضورها في عالم تكنولوجيا المعلومات والاتصالات والحفاظ على ريادتها في هذا المجال على مستوى المملكة.

ومن جانبها قالت رافية إبراهيم رئيسة إريكسون الشرق الأوسط وأفريقيا: «نحن نتعاون مع STC لتلبية متطلبات الأعمال التجارية والعملاء في مجال المستقبل لا سيما في مجال تقنية الجيل الخامس، وستساهم هذه المذكرة في تعزيز توجهنا لدعم الأجنحة الرقمية لشركة الاتصالات السعودية».

يمكن من تبني تكنولوجيات الجيل الخامس في المملكة، وستؤدي الشراكة العالمية بين إريكسون والعديد من الشركاء الرائدة على مستوى القطاع إلى تزويد STC بالحلول الأكثر ملاءمة ومرونة لتسهيل شبكة تقنية الجيل الخامس التابعة لشركة الاتصالات السعودية في المستقبل. وتعليقاً على التعاون قال المهندس هيثم الفرج، نائب الرئيس الأعلى للتقنية في شركة الاتصالات السعودية: «تعتبر شركة الاتصالات السعودية رائدة عالمياً على المستوى المحلي، حيث تقدم أفضل خدمات الاتصال المتنوعة لعملائها بكفاءة

وقعت شركة الاتصالات السعودية (STC) مذكرة تفاهم مع إريكسون للتعاون في إطلاق حالات استخدام تقنية الجيل الخامس، ويأتي هذا التوقيع في إطار استراتيجية STC لتعزيز المزاي التي يوفرها تطوير إضافية لدورنا الإشرافي الشرعي على تداولات Rain بالخدمات المشفرة».

وستتمكن إريكسون بغفضل هذه المذكرة من توفير خبرة واسعة في مجال البحث والابتكار للاستفادة إلى أقصى قدر