

«أوتوميكانيك دبي» يترقب مشاركة 1800 عارض من 61 دولة

15 مليار دولار...حجم سوق إكسسوارات وقطع غيار السيارات عالمياً خلال 2018

كبير على الطلب من المركبات الحالية والتحسن المتوقع في المبيعات مستقبلاً.

وأضاف بيلكوون: «بعد أوتوميكانيك دبي من الأحداث الهامة لتجار الجملة، الصناعين، تجار التجزئة والتجار وصانعي السيارات، وورش العمل المتخصصة إضافة إلى كل من له علاقة بعمليات الأسطول أو النقل. ويعد المعرض منصة شاملة للرافدين في تلبية احتياجاتهم الخاصة بخدمات المركبات، من الإطارات، مواد التشحيم، المبردات والفلاتر، إلى البطاريات، الفرامل، الأجزاء الكهربائية، لمصابيح، إلى غيرها من اكسسوارات ومكونات السيارات الأخرى.»

يعد أوتوميكانيك دبي 2019 بمبادرته الشهيرة «كفاءة الشاحنات»، التي يستعرض من خلالها أكثر من 1.500 عارض منتجاتهم المتخصصة لسلسلة القيمة الكاملة في قطاع الشاحنات، من قطع واكسسوارات الشاحنات، إلى معدات السورش، إصلاح البدن والعناية به.

كما تعود منطقة الإبداع - وهي فعالية مخصصة في وسط أرض المعرض تقدم رؤى جديدة للتقنيات الحديثة التي تشكل مستقبل سوق خدمات المركبات العالمي.

كما يتضمن المعرض أكاديمية أوتوميكانيك - وهي عبارة عن سلسلة من الندوات، العروض التقديمية، ورش العمل حول القضايا واللوائح التي تؤثر على سوق خدمات المركبات، وشهادات ورش IMI CPD.

العربية السعودية حيث بدأت منح رخص القيادة للشساء، ويكل تأكيد هنا في الإمارات، مع معرض دبي إكسبو 2020 المتوقع أن يخلق تأثيراً متتابعاً على منطقة مجلس التعاون الخليجي بأكملها.

«نحن متفائلون بالاستثمارات التي ستأتي؛ في معرض دبي إكسبو 2020؛ وبنمو تطبيقات استخدام سيارات الأجرة الناشئة التي ستزيد الطلب.»

أضاف بيانتشينو: «تزداد نسبة المشاركة الدولية في أوتوميكانيك دبي على 90 في المائة، مما يجعله محلاً عالمياً بحق لقطع غيار، اكسسوارات ومستلزمات السيارات، فيما يتوقع منظمو الحدث في ميسي فرانكفورت الشرق الأوسط إقبالاً كبيراً من العاملين بقطاع خدمات المركبات، حيث يتوقع أن يزور المعرض أكثر من 31.000 الشارين والزوار.

وقال محمود غازي بيلكوون، مدير معرض أوتوميكانيك دبي، إن نسخة 2019 ستعقد بدعم من 34 جمعية تجارية دولية، فيما تؤكد أجنحة 24 دولة على النكهة الدولية للحدث. وقال بيلكوون: «لقد تطور أوتوميكانيك دبي على مر السنين حتى أصبح حدثاً عالمياً بحق، بفضل سجله الإبداعي المستمر، واستهداف ضيق عروضة بما يتماشى مع متطلبات السوق الخاصة.»

«سيظل الطلب قوياً في منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا على صناعة خدمات السيارات ومنتجات ما بعد البيع، مع نمو يقوم إلى حد



معرض أوتوميكانيك دبي، منصة قوية لعرض قطع غيار السيارات

«أرانكا» تتوقع وصول عدد المركبات في الشرق الأوسط إلى 27 مليون سيارة بحلول 2023

شركة «أرمولان» الأمريكية في أوتوميكانيك دبي 2019، مستمرة لعام 2019. كمورد رائد للحلول الكاملة لترشيح السوائل والإدارة الحرارية ، تقدم UFI Filters أحدث ابتكاراتها في معرض أوتوميكانيك دبي 2019 ، مثل تكنولوجيا OE التوربية في تقنية هواء المحرك، UFI MULTITUBE ، وجيلا الجديد لتفلية هواء المقصورة».

الشركة الضوء هذا العام على سلامة المعدات الأصلية (OE) لتطبيقات المركبات الخفيفة والثقيلة على حد سواء. وقال لوكا بيتي، مدير وحدة خدمات ما بعد البيع بالمجموعة في UFI Filters: «لازئنا من الأوجه الجديدة في سوق الشرق الأوسط ولا يزال نمونا بعيداً عن القرص التي يمكننا الاستفادة منها، إلا أن لدينا خطة أعمال قوية وجريئة.»

ونوعية زواره»، «في دورة العرض هذا العام، سنطلق علامتنا الخاصة «زيوت تشحيم الكو»، وهي زيوت تشحيم لمانية عالية الجودة لمجموعة كاملة من سيارات الركاب، وتطبيقات المركبات التجارية الخفيفة والثقيلة.» كما تعود UFI Filters، الشركة الإيطالية الرائدة عالمياً في تقنية الترشيح، إلى معرض أوتوميكانيك دبي في دورة 2019 ، وستسلط

إلى حوالي 27 مليون سيارة بحلول عام 2023 ، بما في ذلك 18 مليون سيارة وتسعة ملايين مركبة تجارية. ولذلك فمن المتوقع أيضاً أن يشهد سوق خدمات ما بعد البيع ارتفاعاً ثابتاً، ليصل حجمه إلى حوالي 18.5 مليار دولار بحلول عام 2023 مقارنة بـ 15 مليار دولار في عام 2018.

تؤكد إمكانيات السوق الثقة التي يوليها العارضون معرض أوتوميكانيك دبي 2019، حيث يقدمون أفضل ما لديهم في حدث الأيام الثلاث السنوي الذي يقام في الفترة من 10 إلى 12 يونيو 2019. ومن هؤلاء العارضين شركة «الكو فلترز» من قبرص، والتي ستبني على عائداتها بملايين الدولارات التي تتحقق كل عام في الشرق الأوسط لتشكيلها الواسعة التي تضم من 3500 فلتز.

وأوضح لويوزوس لوكا، المدير الإداري لشركة الكو فلتز أن أبرز أسباب ذلك النمو يرجع إلى تعامل الشركة مع سوق خدمات المركبات الإقليمي من خلال أوتوميكانيك دبي، وقال: «لقد سجلت الكو فلتز نمواً نسبته 480 ٪ منذ بداية مشاركتنا في أوتوميكانيك دبي الذي تزامن مع تركيزنا على منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا في 2010.»

«لقد تغير أوتوميكانيك دبي على مدى السنوات الخمس الماضية، حيث زابت أهميته إقليمياً ودولياً. تتماشى خططنا للتوسع في منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا مع توسيع العرض

أشارت التقارير إلى نمو سوق اكسسوارات وقطع غيار السيارات وخدمات المركبات، وأهمية سوق الشرق الأوسط كمناطق نمو رئيسية لسوق خدمات المركبات من خلال التواجد الدولي القوي في أكبر معرض تجاري إقليمي للصناعة في دبي، حيث يتوقع اللاعبون العالميون إلى الاستفادة من سوق بلغت قيمته 15 مليار دولار في 2018.

ومن المنتظر أن يشارك في أوتوميكانيك دبي 2019 أكثر من 1.800 عارض من 61 دولة حين تنطلق فعالياته دورته السابعة عشرة في مركز دبي الدولي للمؤتمرات والمعارض، حيث أعربت الشركات للشراكة عن تفاؤلها بشأن نمو الأعمال في المستقبل.

تعمل السيارات المتصلة، خدمات ركوب الميزة، وزيادة قاعدة المستهلكين التوجهات الرئيسية التي تحرك السوق وفقاً لشركة الأبحاث العالمية «أرانكا»، وفي منطقة الخليج، يعد معرض دبي إكسبو 2020، وقرار السماح للشساء بقيادة السيارات في المملكة العربية السعودية من نقاط النقاش الرئيسية الأخرى التي تعزز تفاؤلاً لاعبي الصناعة.

وتفيد شركة أرنكا أن عدد المركبات العاملة في الشرق الأوسط تجاوز 21 مركبة في 2018، فيما بلغت مبيعات سيارات الركاب 1.03 مليون وحدة، أما مبيعات المركبات التجارية فسجلت 270.000 وحدة خلال ذات العام.

وتتوقع أرنكا أن يصل عدد المركبات في الشرق الأوسط

«اتكنز» تعين رئيساً تنفيذياً جديداً لشؤون الهندسة والتصميم وإدارة المشاريع بالمنطقة



جيرالد بورت

«أركاديس»)، وتولي مناصب مالية لدى «بي إم جي» و«آي بي إم» في المملكة المتحدة. السيد بورت حاصل على درجة البكالوريوس في المحاسبة من جامعة سنيرلينغ، وهو عضو في معهد المحاسبين القانونيين في اسكتلندا. هذا وقد تم تعيين جيرالد بورت، تحت إدارة جرات بورت، في منصب المدير الإداري لأعمال التصميم والهندسة ليساهم في الدفع بقدرة الشركة إلى الأمام ومواكبة النمو المتسارع في المنطقة، مركزاً بشكل خاص على الابتكار والنحول في مجال التصميم. خلال الأعوام الـ 12 الماضية، شغل السيد بورت العديد من المناصب القيادية والإدارية في الشركة في جميع أنحاء الشرق الأوسط وأمريكا الشمالية. وقبيل انضمامه إلى «اتكنز»، عمل في المملكة المتحدة ومنطقة آسيا والمحيط الهادئ. هذا وتعتبر «اتكنز» واحدة من أهم الشركات الرموقة عالمياً التي تعمل في مجال التصميم والهندسة وإدارة المشاريع، وبالتعاون مع «إس إس سي - لافالين»، وهي شركة عالمية للخدمات الهندسية المتكاملة وخدمات إدارة المشاريع، تساعد «اتكنز» العملاء على التخطيط للمشاريع الراسمالية الكبرى وتصميمها وتنفيذها، وتقديم استشارات من قبل الخبراء لديها لتغطي دورة حياة المشروع بأكملها. تتمتع الشركة بسجل حالي في المشاريع الرائدة في الشرق الأوسط مثل مترو دبي وبرج العرب ومطار دبي الدولي ومطار الملك عبد العزيز الدولي. وتشمل أعمال الهندسة والتصميم وإدارة المشاريع في الشركة أيضاً الفترات والخدمات الخاصة بشركة «فينفول اند جولد» و«اتكنز أكويني» و«ولفر» و«فينفول اند جولد» للاستشارات المتكاملة في مجال إدارة برامج المشاريع، بشكل مستقل أو إلى جانب «اتكنز». وتعتبر «أكويني» قسم أعمال الاستشارات المتكاملة التابعة لشركة «اتكنز» والذي يجمع الاستشارات الإدارية، والنمويل، والقرارات التقنية لمساعدة العملاء على إيجاد حلول لضبط نفقات المشاريع المعقدة في البيئة المبنية.

أعلنت شركة «اتكنز»، وهي عضو في مجموعة «إس إس سي - لافالين»، عن تعيين جرات بورت لتولي منصب الرئيس التنفيذي لأعمال الهندسة والتصميم وإدارة المشاريع التابعة للشركة في منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا. ويشهد السيد بورت من منطقة الشرق الأوسط مقراً له، حيث سيشرف على المشاريع الحالية في مجال الهندسة والتصميم وإدارة المشاريع، معززاً بذلك اتفاق النمو المستقبلي لترسيخ حضور الشركة العريق في المنطقة، وقال نيك روبرنس، رئيس شؤون الهندسة والتصميم وإدارة المشاريع في شركة «اتكنز» في هذا السياق: «أسست شركة «اتكنز» سمعة عالمية المستوى من خلال تقديم بعض المشاريع الأكثر شهرة في المنطقة، والتي تلمي الحاجات المتزايدة في المدن ونعزز الآن الاقتصاد. شغل السيد بورت، على مدى الأعوام العشرة الماضية، دوراً رئيسياً في تعزيز انتشار أعمالنا الإقليمية باعتباره عضو في الفريق التنفيذي، ومؤخراً الرئيس التنفيذي لشؤون العمليات.» وأضاف: «ومن خلال منصبه الجديد بمقامته الرئيس التنفيذي، يواصل السيد بورت بدفع استراتيجيتنا لتحقيق النمو المنشود ونوطظيد بصمتنا الإقليمية التي امتدت على مدى أكثر من 50 عاماً.» وتجدر الإشارة إلى أن السيد بورت هو تنفيذي ممرس يتمتع بخبرة إقليمية ودولية تزيد عن 26 عاماً في الخدمات الهندسية والمناء وإدارة المشاريع في منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا وأوروبا وآسيا، حيث ادار بنجاح تنفيذ عمليات الاستحواذ والاندماج، فضلاً عن مشاريع كبرى في الهندسة والبناء. وقد انضم إلى شركة «اتكنز» في الشرق الأوسط عام 2009 منقوليًا منصب المدير المالي الإقليمي، ثم شغل بعد ذلك منصب الرئيس التنفيذي لشؤون العمليات قبل أن يصبح الرئيس التنفيذي للشركة في المنطقة. وفي السابق، شغل السيد بورت منصب المدير المالي الإقليمي في شركة «فاير» للاستشارات في الشرق الأوسط (المعروفة حالياً باسم

«جنرال إلكتريك» تستعرض حلولها المبتكرة لدعم «إستراتيجية الإمارات للطاقة 2050»

مكانتها العالمية الرائدة في القطاع، فضلاً عن كونها شريكا ملتزماً بدعم الإمارات منذ أكثر من 40 عاماً.»

ومن ضمن التقنيات الأخرى التي تم تسليط الضوء عليها خلال «اليوم الإماراتي لتقنيات الطاقة المتقدمة»، حلول الطاقة الشمسية المتكاملة، وحلول تخزين الطاقة، والتقنيات الذكية للطاقة البخارية، والتطبيقات الرقمية لإدارة الأصول وغيرها.

بدورها، قالت داليا المنني، الرئيس والمدير التنفيذي لشركة «جنرال إلكتريك» في منطقة الخليج العربي: «لطالما كانت الإمارات من الدول الرائدة إقليمياً في مجال تصميم وتبني الابتكارات التي تؤثر إيجاباً على المجتمع. وتلخّز «جنرال إلكتريك» بأن تكون جزءاً من مسيرة الابتكار التي تشهدها الدولة من خلال تقديم أفضل الحلول المتقدمة التي تدعمها في تحقيق أهدافها. ونحن في «جنرال إلكتريك» نواصل التزامنا بالمساعدة على تنويع مزيج الطاقة في الإمارات، وتحديث القطاع، وتحقيق الأهداف الوطنية لأمن الطاقة.»



جانب من فعاليات «اليوم الإماراتي لتقنيات الطاقة المتقدمة».

يمكن لتوربينات الغاز طراز 6F زيادة الإنتاجية بنسبة تصل إلى 4.2% والكفاءة بنسبة 1.2%. كما تمكنت توربينات 9E مع تقنية المساعدة في تحسين استقرار الشبكة. وكانت «جنرال إلكتريك» أول شركة أطلقت التوربينات الغازية H-class في عام 2003، وأدى تطورها فيما بعد إلى إطلاق توربينات HA في عام 2014. وفي دولة الإمارات، يتم اعتماد توربينات HA من قبل هيئة كهرباء ومياه الشارقة لتشغيل محطة توليد الطاقة بالدورة المركبة باستطاعة 1,8 جيجاواط التي يتم إنشاؤها في الحميرة.

وتم تركيب تقنية «المسار المحسن للغاز» في 450 وحدة، بقيمة 775 مليون دولار في السنة لصالح منتجي الطاقة والأسواق التي يعملون بها في 39 بلداً في 5 قارات. ومع هذه التقنية، بات بإمكان توربينات HA 9F من «جنرال إلكتريك» زيادة الإنتاجية بمعدل 8% والكفاءة بمعدل 2%، في حين

معيار الانبعاثات في الوقت نفسه، يمكن لتوربينات HA دعم الدول التي تسعى إلى زيادة حصة الطاقة المتجددة في مزيج الطاقة لديها من خلال المساعدة في تحسين استقرار الشبكة. وكانت «جنرال إلكتريك» أول شركة أطلقت التوربينات الغازية H-class في عام 2003، وأدى تطورها فيما بعد إلى إطلاق توربينات HA في عام 2014. وفي دولة الإمارات، يتم اعتماد توربينات HA من قبل هيئة كهرباء ومياه الشارقة لتشغيل محطة توليد الطاقة بالدورة المركبة باستطاعة 1,8 جيجاواط التي يتم إنشاؤها في الحميرة.

وتم تركيب تقنية «المسار المحسن للغاز» في 450 وحدة، بقيمة 775 مليون دولار في السنة لصالح منتجي الطاقة والأسواق التي يعملون بها في 39 بلداً في 5 قارات. ومع هذه التقنية، بات بإمكان توربينات HA 9F من «جنرال إلكتريك» زيادة الإنتاجية بمعدل 8% والكفاءة بمعدل 2%، في حين

لواكبة متطلبات توليد الطاقة بشكل أسرع، ودعم التغذية المتقطعة للطاقة المتجددة، والمساعدة على استقرار وضع الشبكة الكهربائية. يؤكد هذا الحدث المهم على التزام «جنرال إلكتريك» بدعم الإمارات في مساهمتها للحد من التأثير البيئي لقطاع الطاقة عبر تزويدها بحلول متطورة تلبي احتياجات القطاع وباقل التكاليف.»

وتعتبر تقنية التوربينات الغازية HA من «جنرال إلكتريك» الخيار الأنسب لواكبة الاحتياجات المتنامية لقطاع الطاقة الإماراتي - حيث ترفع مستوى كفاءة محطات التوليد العاملة بنظام الدورة المركبة بنسبة تتجاوز 64% - وهذا أعلى من أي تقنية منافسة أخرى موجودة اليوم. وقد نجحت هذه التوربينات بتسجيل رقمين قياسيين عالميين لتوليد الطاقة ضمن فئتي 60 و 50 هرتز. وفي ضوء قدرتها على زيادة أو خفض الطاقة المولدة حتى 88 ميجاواط في الدقيقة مع تلبية

استعرضت «جنرال إلكتريك» للقطاع، المدرجة في بورصة نيويورك تحت الرمز (GE)، مجموعة من التقنيات المبتكرة التي ترسم ملامح مستقبل قطاع الطاقة، وذلك خلال «اليوم الإماراتي لتقنيات الطاقة المتقدمة» الذي أقيم بالتعاون مع سفارة الولايات المتحدة الأمريكية في أبوظبي. وتدعم هذه التقنيات المساعي المبولة ضمن إطار «استراتيجية الإمارات للطاقة 2050، لزيادة نسبة الطاقة النظيفة من إجمالي مزيج الطاقة من 25% إلى 50%، وخفض البصمة الكربونية لقطاع توليد الطاقة بنسبة 70%، وبالتالي توفير 700 مليار درهم إماراتي بحلول عام 2050، واستقطاب هذا الحدث حوالي 70 مشاركا رفيع المستوى من مسؤولين حكوميين وخبراء متخصصين في القطاع، ومالكي ومشغلي محطات التوليد، والاستشاريين وغيرهم.

ومن أبرز حلول الطاقة التي استعرضتها «جنرال إلكتريك» خلال هذا الحدث تقنية التوربينات الغازية HA التي تعد الأكثر كفاءة في العالم: وتقنية «المسار المحسن للغاز» التي تساعد على تقديم مستويات أعلى في الكفاءة والإنتاج والمرونة، إلى جانب خفض تكاليف الصيانة على العملاء، مما ينتج لهم الاستفادة بشكل أفضل من التكنولوجيا القائمة.

وبهذه المناسبة، قال جوزيف انيس، الرئيس والمدير التنفيذي لوحدة أعمال خدمات الطاقة ونظم الطاقة الغازية لدى «جنرال إلكتريك» في الشرق الأوسط وجنوب آسيا: «في ضوء تركيز «استراتيجية الإمارات للطاقة 2050» على الإسدامة، نحتاج إلى حلول أكثر كفاءة ومرونة

استعرضت «جنرال إلكتريك» للقطاع، المدرجة في بورصة نيويورك تحت الرمز (GE)، مجموعة من التقنيات المبتكرة التي ترسم ملامح مستقبل قطاع الطاقة، وذلك خلال «اليوم الإماراتي لتقنيات الطاقة المتقدمة» الذي أقيم بالتعاون مع سفارة الولايات المتحدة الأمريكية في أبوظبي. وتدعم هذه التقنيات المساعي المبولة ضمن إطار «استراتيجية الإمارات للطاقة 2050، لزيادة نسبة الطاقة النظيفة من إجمالي مزيج الطاقة من 25% إلى 50%، وخفض البصمة الكربونية لقطاع توليد الطاقة بنسبة 70%، وبالتالي توفير 700 مليار درهم إماراتي بحلول عام 2050، واستقطاب هذا الحدث حوالي 70 مشاركا رفيع المستوى من مسؤولين حكوميين وخبراء متخصصين في القطاع، ومالكي ومشغلي محطات التوليد، والاستشاريين وغيرهم.

ومن أبرز حلول الطاقة التي استعرضتها «جنرال إلكتريك» خلال هذا الحدث تقنية التوربينات الغازية HA التي تعد الأكثر كفاءة في العالم: وتقنية «المسار المحسن للغاز» التي تساعد على تقديم مستويات أعلى في الكفاءة والإنتاج والمرونة، إلى جانب خفض تكاليف الصيانة على العملاء، مما ينتج لهم الاستفادة بشكل أفضل من التكنولوجيا القائمة.

وبهذه المناسبة، قال جوزيف انيس، الرئيس والمدير التنفيذي لوحدة أعمال خدمات الطاقة ونظم الطاقة الغازية لدى «جنرال إلكتريك» في الشرق الأوسط وجنوب آسيا: «في ضوء تركيز «استراتيجية الإمارات للطاقة 2050» على الإسدامة، نحتاج إلى حلول أكثر كفاءة ومرونة