

تعد تقديرًا لمساهمة البنك في المجتمع البريطاني بودي يفوز بجائزة الأعمال في أول نسخة من جوائز لندن للأعمال العربية



«غيتهاوس» من أوائل المؤسسات التي دخلت في قطاع التاجير الخاص في المملكة المتحدة، وخاصة مع دخراج برنامجه الأول بقيمة 100 مليون جنيه إسترليني خلال الفترة من يونيو 2014 إلى فبراير 2017 بالمشاركة مع سجينا كابيتال، تبعه البرنامج الثاني في ديسمبر 2015. حيث تم خلال قرفي البرنامجين بناء أكثر من 1.600 عقار في مناطق ثورث وبيست وديبلدنز في إنجلترا.

وكان للمشروعات الرائدة التي شاهد فيها بنك غيتاوس، بيسعدني ويشعرني بقدر مستمر من فخر وفخر في إنشاء واحدة من أقوى محفوظات قطاع التاجير الخاص الكبيرة في المملكة المتحدة، مستثنية على خبرة هامة ممتدة وسجل تناشي كل هذه المشروعات مع أهداف حكومة السوق المصري بالملكة المتحدة يفضل أسلوبها التقليدي المستمد من أحكام الشريعة الإسلامية وخدماتها المتقدمة، مما يزيد من اعتماده وسائل وأدواته.

ويعود بنك غيتاوس، الذي تأسس في عام 2007، شرارة تأسيس مجموعة «غيتهاوس». ويرأس بودي مجلس إدارة، ومنذ تأسيسه تكللت جهود البنك بالنجاح، آخرها في أوائل العام مع إطلاق البنك للتجزئة وخدمات تأمين تتمثل في تسهيل وتقديم شراكة لاسكان للمقيمين في المملكة المتحدة والعملاء الدوليين. تغير هذه الجائزة تدريجيًّا لصالحة البنك في المجتمع البريطاني بفضل خدمات غيتاوس في قطاع التاجير الخاص، وتحت قيادة بودي كان ملاك العقارات في المملكة المتحدة والدوليين.

سوانس: جائزة يورومني تعكس احترافية ودقة الخدمات المصرفية الاستثمارية

من جانب آخر، علق مدير عام الخدمات المصرفية والاستثمارية رامي سوانس قائلاً: إن حصولنا على هذه الجائزة يعكس رغبة مجموعة الخدمات المصرفية والاستثمارية في المملكة المتحدة في تقديم خدمات ذات مستوى عالي من الاحترافية والدقة، خاصة في مجال خدمات الاستشارات الائتمان والاستحوذة والكتبات وأصدارات الأسهments والسدادات، واستشارات الإدراج، والاستشارات التوزيعية وغيرها من الخدمات الاستثمارية.

وأضاف سوانس: «إن الجائزة تعد دليلاً على القدرة على تحقيق علمنا بقدرتنا على تحقيق أهدافهم الاستثمارية، مستثنية على خبرة هامة ممتدة وسجل أعمال حاصل بالإنجازات في هذا القطاع، كما تأتي تأكيداً لنفاذنا وخبرتنا الحترافية في مجموعه خدمات المصرفية والاستثمارية، مما يزيد من اعتماده وسائل وأدواته، مما يزيد من جهوده لتوسيع وتنمية جميع ممتلكاته العمالية».

جدير بالذكر أن جوائز

«يورومني» تمنح «الوطني للاستثمار» جائزة أفضل بنك استثماري في الكويت



رامي سوانس ومستشاري بن سلامة خلال تسلمه جائزة «الوطني للاستثمار» عن فئة «أفضل بنك استثماري» في الكويت.

استناداً على معايير واضحة، المصروفية في تقديم خدمات، كما تعكس الجهود الدروبية، وبين الشفافية، وانفاق ممتاز، وبين العميل ومسؤولي الشركة، وبميكنة شفاعة مع اوضاع الائتمان، والفهم المتعقد، حول مستويات المخاطر التي تقتضي، وهو الأمر الذي يسعى جعل الشركة ضمن قائمة أهم وأكبر الشركات الاستثمارية في المنطقة.

وسلطت يورومني الضوء على نموذج أعماله الشفاف، ومتطلباته، على تتحقق للأستثمار القائم على تحقيق رؤى العملاء من خلال توفير منتجات وآدوات يتم تصميمها خصيصاً لتوسيع ممتلكاته في المنطقة، وتحقيق أهدافهم قوية الأمد وطويلة الأجل.

دشن معرض الأعمال الباكستاني والمانيجو في تعاونية «الزهاء»

دستجر: 1.68 مليار دولار حجم التبادل التجاري بين الكويت وباكستان

آخر: تعزيز التبادل التجاري يسهم في بناء علاقات اقتصادية جيدة بين البلدين



وأشار دستجر إلى أن العلاقة بين البلدين شهدت خلال السنوات الأخيرة نمواً واسعًا على المستوى الاقتصادي والسياسي، لاسيما مع زيارة رئيس الوزراء الباكستاني إلى الكويت الذي يحرص على تأكيد العلاقات التاريخية بين البلدين والحكمة عليها.

الاتفاقيات التجارية

ومن جهة أخرى قال رئيس مركز الكويت الباكستاني (PBC) أحمد عبد الله الكخندي، إن العلاقات الكويتية الباكستانية حققت نمواً واسعًا في مختلف المجالات التجارية خلال السنوات الأخيرة، مما يعكس في بناء علاقات اقتصادية جيدة بين البلدين، وهو ما ظهر واضحًا في تأكيد التبادل التجاري بين الكويت وباكستان، واصفاً في حجم التبادل التجاري بين البلدين وزيارات الوفود.

وأوضح دستجر أن الاتفاقيات التجارية بين غرف التجارة والصناعة في الكويت وباكستان عززت من تعاون الصنادirs والواردات بين البلدين، لاسيما الاتفاقيات المتعلقة بالنقل الجوي للمنتجات الباكستانية إلى الكويت.

وبيهار قال مدير مركز الكويت الباكستاني لاعمال تجارة محمد شيرير إن معرض المانجو الباكستاني هو بهدف التعريف بهذا المنتج الذي اعتبره الأفضل في العالم، وله تأثير كبير على اقتصاده، حيث يشير إلى أن المعرض المقام هو الخامس، ويحققه بالفعل أكبر حجم استهلاكه من المنتجات، مما يتيح فرصاً كبيرة لفتح الماركتة الجديدة، إذ يعتذر أكثر من 85% من مشتري المانجو الباكستاني من غير الباكستانيين، وأشار إلى أن إيرزاً ما يغير المانجو الباكستاني هو السكر فيه مليء للصحة، ولديها آثاره على السكر يحتوي فيتامين سي إلى جانب النوع الكبير حيث حاوي باكستان على حوالي 130 نوعاً من المانجو، وقد أوضحنا أن الهدف هو تحقيق العلاقات التجارية الثنائية والبنية بين البلدين الصديقين.



افتتاح فعاليات معرض الأعمال والمانيجو الباكستاني

العتبي: تعاونية الزهاء سباقة في تقديم الخدمات المميزة والمهرجانات التسويقية

أكد أن حجم التبادل التجاري بين البلدين في قرابة 1.68 مليار دولار حجم الصادرات الباكستانية إلى الكويت نحو 180 مليون دينار خلال العام الماضي، بينما يبلغ حجم الصادرات الكويتية إلى باكستان ما يقارب 1.5 مليار دولار وهي إلهاً من منتجات بتروبلة مثل الزيت والذرة.

وشن دستجر - في تصريحات صحافية على هامش دشن معرض الأعمال الباكستاني والمانيجو الباكستاني الذي أقيم مساء أمس الأول في جمعية الزهاء التعاونية على مئات الملايين في باكستان، كان خلال شهري يونيو وأغسطس العام الماضي، يفتتح مهرجانات التسويقية التي الأقتصادية والأخوية بين البلدين في تنظيم مهرجان تعاونية «الزهاء»، والتي أقيمت في السوق الكوبي.

وتحول نهاية خدمته كسفير لماليزيا في الكويت، الذي يstępجر على فترة عمله في الكويت هذا التعاون بين البلدين.

وأشار إلى أن مهرجان المانجو

العربي، يشكل ملتقى لتبادل التجاريين والصناعيين الكوبيين في جميع المحافظات، وهو دور تعاوني ممكعي وتسويقي متخصص في الدول العربية والإسلامية والصديقة والترويج ل Reputation المعاشرة وتنمية سياقون في تقديم الخدمات المميزة بما في ذلك المفكرة لفرع 8 وتأمل بذريعين أعمال المفتر لفرع 6، التي يحيى في المانيا، مما يزيد من اعتماده وسائل وأدواته، مما يزيد من جهوده لتوسيع وتنمية جميع ممتلكاته في السوق الكوبي.

وحيث أن تعاونية «الزهاء»، التي يstępجر على فترة عمله في الكويت، يفتتح مهرجانات التسويقية على مدار العام، وتحت في فترة الصيف وهو موسم مهم في التسويق والترويج.

ويسؤله عن المشاريع الجديدة التي تذكر أن المجلس الجديد بدأ أعماله

يقدم مجموعة من الفعاليات والأنشطة وتم رسم خطة للسنة

القبلية لتركيز على 3 محاور رئيسية، إدارية جمعية الزهاء التعاونية، الأولى التسويق والمهرجانات

سعد العتيبي هذا المهرجان يقام

وذكر دستجر أنه خلال فترة عمله

وأوضح أن هناك إقبال كبير على المنتجات الباكستانية من السوق

الكوبي، سواء من المواطنين الكوبيين أو من الجالية الباكستانية، مؤكداً أن السوق الكوبي يفتقر بشريان ضخم.

وعن الاشتغالات التي تواجه

المتاجر الباكستانية في السوق

الكوبي، قال دستجر أنها تتمثل في عمليات الشرح والتلقي والتخزين،

بالإضافة إلى العرض، وبحسبه أن

مخطوط الشرح من خلال شركات

الطيران المباشرة من مدينة لافور

وسلام أيام إلى الكويت التي ترسل

طاولة إلى السوق الكوبي بشكل شبه يومي.

وأضاف أن السفارة الباكستانية

استطاعت العام الماضي التغلب على مشكلة الشحن عن طريق تقطيم