

«التجاري» يسجل مشاركة متميزة في المؤتمر المصرفي العالمي «صياغة المستقبل»

الدفع و طلب بطاقات ائتمانية، بالإضافة إلى تحديث البيانات المصرفية والاستفسار عن الحساب والقيام بإصدار كشف الحساب وتقرير شيكات البنوك الأخرى والعديد من العمليات المصرفية التي يقوم العميل بإجرائها بنفسه بالتنسيق مع موظفي مركز الاتصال عبر تقنية الفيديو. كما أشارت محفوظ إلى بطاقة E-GOV والتي ضُممت خصيصاً للبيئة احتياجات عملاء البنك وتقديم الخدمات المبتكرة التي ترتقي لتطلعاتهم، حيث تتميز بكونها بطاقة سحب آلي بخاصية إعادة التعبئة مع مميزات فريدة تسمح بالتحكم في قنوات الصرف والاستخدام، ويمكن إصدار البطاقة باسم شركة أو مؤسسة أو الموظف لديهم. وكذلك تتميز بطاقة E-GOV بمميزات التحكم الخاصة بها والتي تجعلها الأنسب لتسهيل عمليات الدفع في الجهات الحكومية. ويواصل البنك التجاري الكويتي سياسته الرامية إلى المساهمة في دعم وتعزيز مستوى القطاع المصرفي في الكويت من خلال مشاركته المستمرة في مثل هذه المعارض والمؤتمرات وتقديم أفضل المنتجات والخدمات المصرفية لعملائه والتطوير المستمر لنشاطاته وأعماله.



لقطة جماعية أمام جناح البنك

مستلم الرسالة سحب المبلغ التقدي من خلال أي من أجهزة السحب الآلي الموجودة في أي من فروع البنك التجاري بدون الحاجة لاستخدام أي بطاقة. وعن الخدمات المصرفية الذاتية، أكدت محفوظ أن نظام الكيوسك الذكي (Smart Kiosk) الذي تم العمل به بنجاح في جميع فروع البنك يشمل غالبية المعاملات المصرفية المتعددة وغير النقدية التي يقوم بها العميل كعملية فتح الحسابات وإصدار بطاقات السحب الآلي والبطاقات الائتمانية المسبقة

مبالغ من أي شخص يحمل بطاقة سحب آلي صادرة من أي بنك محلي، وأيضاً خدمة السحب النقدي بدون بطاقة (Cardless Cash Withdrawal) وهي خدمة جديدة ومميزة تسمح للعميل إجراء عملية تحويل نقدي من خلال موقع التجاري أونلاين أو تطبيق (CBK Mobile)، حيث يقوم العميل بموجيها بإرسال رسالة نصية إلى أي رقم هاتفي محمول في الكويت، وبموجب الرمز الموجود في الرسالة يستطيع

والتى تُعد الخدمة الأولى من نوعها في الكويت وهي قناة سريعة وسهلة وأمنة للدفع وتوفر مجموعة متنوعة من الخيارات المرتبطة بعمليات الدفع والحصول فيما بين مستخدمي خدمة "Tijari Pay" وذلك حرصاً من العميل على مواكبة وتيرة الحياة السريعة باستخدام طريقة يمكن العميل من إجراء معاملاته المالية اليومية بشكل آمن وسريع، أيضاً خدمة الدفع الفوري Insta Pay) والتي تتيح لعملاء التجاري تحصيل أية



التشيخ ناصر صباح الأحمد ومحمد الهاشل أثناء تفقد جناح «التجاري»

وكذلك دور المؤسسات المعنية بتمكين الصناعة المصرفية وما يتبعين عليها تقديمه من دعم للصناعة المصرفية في مسيرة تطورها. وتابعت محفوظ مستعرضة أهم الخدمات المصرفية الرقمية التي يقدمها التجاري لعملائه سواء عبر موقعه الإلكتروني أو عبر تطبيقه على الهواتف والألواح الذكية CBK Mobile والتي تم استعراضها في جناح البنك مثل خدمة T-Pay للدفع بواسطة رمز الاستجابة السريعة QR Code.

الكويت المركزي الذي لطالما حرص على عقد وتطبيق مثل هذه المؤتمرات التي تمكن مصارف الكويت من مواكبة أحدث المستجدات المرتبطة بالصناعة المصرفية والمالية، والجوانب الهامة التي تناولها المؤتمر والتي تمثلت في عرض التحديرات الأساسية التي تعترض الصناعة المصرفية اليوم وأهمية المبادرة إلى مواجهتها، ومستقبل الصناعة المصرفية والجوانب التي يتعين على المصارف التركيز عليها للحفاظ على مكانتها.

رئيس الجهاز التنفيذي بالبنك الهام يسري محفوظ أن مشاركة التجاري في هذا المؤتمر والمعرض المصاحب له أثبت تأكيداً على حرصه ودعمه لمثل هذه المؤتمرات والمعارض نظراً لأهميتها بالنسبة للمؤسسات المصرفية والمالية، بالإضافة إلى حرص البنك على المشاركة لإطلاع الزوار على أحدث الخدمات التي يقدمها لعملائه إلى جانب خدماته المصرفية الأخرى. وأضافت محفوظ قائلة أن هذا المؤتمر يستند أهميته من الجهة الراعية له وهو بنك

شارك البنك التجاري الكويتي في المؤتمر المصرفي العالمي «صياغة المستقبل»، الذي نظمه بنك الكويت المركزي تحت رعاية حضرة صاحب السمو أمير البلاد الشيخ صباح الأحمد الجابر الصباح حفظه الله ورعاه وبحضور رئيس مجلس الوزراء بالإنابة وزير الدفاع الشيخ ناصر الصباح، والذكور محمد يوسف الهاشل محافظ بنك الكويت المركزي، ومشاركة عدد من البنوك المحلية والخليجية. وقد صاحب هذا المؤتمر معرض التقنيات المالية والذي يشكل فرصة لكل من شركات التقنيات المالية الناشئة والعريقة على حد سواء، للتواصل مع صناعات السياسات والقيادات الحكومية، وكبار المسؤولين التنفيذيين في قطاع الخدمات المالية. وقد قام كل من الشيخ ناصر صباح الأحمد الصباح والذكور محمد الهاشل بزيارة جناح البنك التجاري للتعرف على أحدث تقنيات المعلومات الذي يستخدمها التجاري وكذلك آخر ما توصلت إليه التكنولوجيا المصرفية لخدمة العملاء بما يتماشى مع متطلباتهم المعاصرة. وفي هذا الصدد، أوضحت

بهدف الحفاظ على الاستثمار العقاري

منيرة الأمير : «ميراس للمقاولات» تدشن خدمات صيانة المباني المتعددة



منيرة الأمير

وأضافت أن الشركة قامت بعمل هذه التعاقدات المحدودة والفاعلة كنموذج لتطوير الأعمال والتدخل السريع لحين الحاجة لذلك ويهدف يحصل الشخص على خدمة محترفة وبأسعار مدروسة وفي نفس الوقت من متخصصين يمتلكون الخبرة والكفاءة للقيام بالأعمال المطلوبة دون إلحاق أضرار جانبية قد يسببها التعاون مع جهات غير محترفة تقتضيها ميزانيته.

وأكدت على أهمية تعديل حجم الخدمات فليس من الضرورة أن يتعاقد لعل عقد صيانه كامل وملزم، إذ تقتضي المرونة أن يتعاقد الشخص صاحب العلاقة على الجزء الذي يحتاجه فقط لبنائه سواء أكان مبنى خدسي أو تجاري أو سكني.

صرحت مديرة عام شركة ميراس الوطنية للمقاولات الهندسة منيرة جاسم الأمير، بأن الشركة وبعد تطبيقها لنظم الجودة المختلفة وخصوصاً إيزو 9001، قامت بتطوير مفهوم الصيانة والمتابعة لديها وتقديم مقبول متكامل بدائته بالفعل مع العقود التي تقوم بها حالياً، وتقدمه للعملاء في السوق ويراعى هذا النظام الجديد القيمة العنصرية ومستوى المبني وفاعلية أدائه كما يقوم سنوياً بإعداد تقرير شامل لكافة بنود العقار ومستوى أدائها وما تحتاجه لنقل تعمل بالفاعلية المطلوبة فلم يعد منظور الصيانة مقصوراً على المتابعة ورد الفعل بل يجب أن يتطور ليشمل ثقافة استباقية

«بيتك» يطرح سيارات كريسلر ودودج 2019 بمنتج التأجير



سيارة كرايزلر باسييفيكا

على أنه يوفر تشكيلة واسعة تشمل معظم العلامات المهمة الواسعة الانتشار بما يقارب 60 موديل من مختلف أنواع السيارات.

كما يمنحهم فرصة اختيار السيارة التي تناسبهم بسهولة مع تمثيل القيمة الإيجارية ومرونتها، ومدة عقد التأجير التي تتراوح من ستة إلى

خمس سنوات، بالإضافة إلى العديد من المزايا المقدمة للعملاء والتي تشمل تقديم خصومات وعروض خاصة لدى مواقع «بيتك» الإلكتروني kfh. / auto

أعلن بيت التمويل الكويتي «بيتك» عن طرح انواع مختارة من سيارات كريسلر ودودج موديل 2019 تناسب مختلف الشرائح منها الشبابة والعائلات، عبر منتج التأجير التشغيلي والتمويلي، وذلك تأكيداً على حرصه نحو تقديم أفضل الخدمات وأحدث مميزات السيارات ضمن منتجات التأجير. ويعزز «بيتك» موقعه التنافسي في السوق من خلال منتج التأجير بطرح هذه الأنواع من سيارات كريسلر ودودج بالتعاون مع وكالة الملا وبهياتي للسيارات، وبأسعار منافسة تبدأ من 159 وافتحات تتراوح من 6 إلى 9 أشهر. ويتميز «بيتك» بتقديم أفضل الخدمات لعملاء (الأفراد والشركات) بأعلى مستويات الجودة في الخدمة، علاوة

تعلن عن توقيع اتفاقية لتنفيذ الأعمال الأولية في المشروع «إمكان» تطلق الأعمال الإنشائية في «الجرف»

الإشنيات إلى جانب نهج «إمكان» الرائد القائم على الأبحاث سترسي دعائم وطيدة للمشروع الساحلي الساحر. وكانت «إمكان» قد أعلنت عن انطلاق مبيعات وحدات مشروع الجرف في شهر فبراير الماضي. وستستمر شركة التطوير العقاري الرائدة بوتيرة ثابتة إطلاق العديد من المشاريع في العاصمة الإماراتية وخارجها. وتعتزم الشركة خلال 2019، الذي أطلقت عليه مسمى «عام تسليم المشاريع»، تسليم خمسة من مشاريعها، ثلاثة منها في أبوظبي وهي: «حديقة الشبيخة قاطمة»، أول مساحة ترفيهية متنوعة في الهواء الطلق في أبوظبي والتي تضم مركزاً للترفيه والعافية؛ ومشروع «ندرة» المجتمع الحضري الفاخر الذي يضم 37 فيلا فاخرة على شاطئ جزيرة السعديات و«ثنايا» مشروع تطوير الشقق المميزة في منطقة الخالدية، وعلى الصعيد العالمي، سيشهد هذا العام تسليم المرحلة الأولى من مشروع البروج في مصر، المجتمع المتكامل متعدد الاستخدامات البالغ مساحته 5 ملايين متر مربع على بعد 20 دقيقة من مطار القاهرة الدولي. وفي المغرب، تستعد الشركة لتسليم مشروع «فيلا الضيافة»، فندق البوتيك الفاخر في الرباط. واختتم الهندي حديثه: «لقد حققنا خلال عام 2019 إنجازات لافتة وحافظنا على وتيرة عملنا خلال عام تسليم المشاريع» ومن الرائع أن نرى رؤيتنا تتحول إلى واقع ملموس».

ويعد مشروع الجرف بمحاذاة الشاطئ الساحلية الساحرة والشواطئ الخلابة وتحيطه المساحات الخضراء الواسعة. ويقع المشروع في منطقة غنوت بين إمارة أبوظبي ودبي. ويعد المجتمع متكامل سكاني بإقامة مقفعة بالهدوء وبعبدة عن طابع الحياة الصاخبة والسريعة الذي يغلب أجواء المدن الكبرى، كما يقع المشروع في واحدة من مناطق التملك الحر التي تم إنشاؤها حديثاً في أبوظبي وسيفقد مجتمعاً متكاملًا يمنح القاطنين فرصة الاستمتاع بالإقامة في أحضان الطبيعة الخلابة. وقد بدأت «نائل وبين حرميل هيدرو اكسبورت» مباشرة المرحلة الأولية لأعمال الإنشاءات في حدائق الجرف المقرر استكمالها في عام 2021 والتي تمثل أولى مراحل مشروع الجرف. وتضم 293 فيلا سكنية ومساحات مخصصة من الأراضي، وتضم المرافق وسائل لتعزير الراحة مثل المجمعات السكنية الفريدة والشقق السكنية المفروشة، ومركزاً ومنتجعاً صحياً عالمي المستوى، وشاطئاً خاصاً، ومرسى خاص، ومركزاً اجتماعي وسط مساحات خضراء وازفة. بدوره، قال طوني صليبا، الرئيس التنفيذي لمؤسسة «نائل وبين حرميل هيدرو اكسبورت»، «يمثل التعاون مع «إمكان» التي تتمتع بمقاربة فريدة من نوعها لقطاع التطوير العقاري فرصة ثمينة تمنحنا تجارب وخبرات جديدة وتحديات تتطلع لخوضها. ولاشك أن خبراتنا الراسخة وتجاربنا المتميزة في قطاع

أعلنت «إمكان»، شركة التطوير العقاري الرائدة التي تتخذ من أبوظبي مقراً لها، عن توقيع اتفاقية مع مؤسسة «نائل وبين حرميل هيدرو اكسبورت» لإطلاق أعمال إنشاءات المرحلة الأولى من مشروع الجرف الكائن على ساحل الإمارات «ريفييرا الإمارات». والتعهد حفل توقيع الاتفاقية في منطقة مشروع الجرف الذي يتمتع بإطلالات خلابة على شواطئ الخليج العربي الملهة التي تحدها الغابات الخضراء، وذلك بحضور الرئيس التنفيذي لشركة «إمكان» وليد الهندي وطوني صليبا الرئيس التنفيذي لمؤسسة «نائل وبين حرميل هيدرو اكسبورت»، حيث قاما معاً بإعلان إطلاق الأعمال الأولية في المشروع. وبهذه المناسبة، قال وليد الهندي: «يجسد إطلاق مشروع «الجرف» وجهتنا الساحلية الثانية، نجاحاً لافتاً يُضاف إلى الإنجازات الرائعة التي حققناها «إمكان» هذا العام، وبات اختيارنا لشريك رائد على غرار «نائل وبين حرميل هيدرو اكسبورت» لتنفيذ الأعمال الإنشائية في المشروع منسجماً في المضمون والأهداف مع التزامنا الدؤوب بالتعاون مع شركاء يتقاسمون معنا ذات الرؤى والتوجهات الطموحة. وتعتبر حدائق الجرف المرحلة الأولى من المشروع الاجتماعي المتكامل وتتمثل انعكاساً حقيقياً للوسع الذي قطعناه على أنفسنا بإنشاء مجتمعات سكنية تواكب أنماط حياة المقيمين والزوار على حد سواء».