

خلال ملتقى دعم المنتج المحلي «صناعتنا فخرنا»

الراشد: الكويت تملك الإمكانيات الكفيلة بتطوير عمل المصانع والمنتجات المحلية

■ «الكهرباء» تمنح المنتج المحلي أولوية بنسبة 20 % عن المنتجات الأجنبية

■ الهاجري: حجم إعفاءات «الصناعة» للمصانع المحلية خلال 2018 بلغ 122 مليون دينار

إدارة الشركة الوطنية لحاضنات الأعمال على مباركة، أن دعم المنتج المحلي في جميع دول العالم عبارة عن ثقافة يربى عليها الأجيال منذ الصغر، في حين أن مجتمعاتنا العربية تقوم على ثقافة التسوق للمنتجات الأمريكية أو الأوروبية، لذا فإذا ما أردنا دعم المنتج المحلي فيجب علينا أولاً أن نعلم ابتداءً بأن علامة الجودة الكويتية قيمة كبيرة داخل المجتمع.

أما فيما يتعلق بجانب حاضنات الأعمال، فقال إن المشكلة الرئيسية في الكويت هي أن مخرجات التعليم التطبيقي الذين هم عماد الحرف الصناعية، يخجلون من هذا الأمر، علماً بأن اقتصاد الكويت قد بني أساساً على المهن والحرف اليدوية وعلى التجارة التي وصلت إلى أقصى الأرض قبل اكتشاف النفط الذي حول المواطنين إلى موظفين حكوميين ينتظرون رواتبهم نهاية كل شهر، خاصة بعد أن أصبح المواطن الكويتي يرفض العمل في أي وظيفة حرة.

من جانبه قال رئيس تحرير جريدة السياسة أحمد الجارالله أنه قبل الحديث عن دعم المنتج المحلي، يجب التعرف على وضع الدول الأخرى في هذا الخصوص، حيث تعلم جميعاً أن كل دول العالم تقوم بدعم منتجاتها المحلية حتى لا تتعرض للخسارة. وأضاف أن المشكلة في الكويت هي أن الجهات المشرفة على الصناعة متعددة، لذا فاجتيازاً نجد أن بعض مفتشي هذه الجهات هم من يعملوا على تدمير بعض المشاريع بسبب خلافات قد تقع بينهم وبين أصحاب هذه المشاريع، وتابع الجارالله يقول أن من بعض الأسور التي تؤثر على المنتج المحلي هي طول الدورة المستندية التي اضطرت بعض الشركات إلى الانسحاب من السوق الكويتي والخروج إلى دول أخرى، في حين أن صادرات السعودية بلغت مؤخراً نحو 60 مليار دولار، وصادرات دبي 40 مليار دولار، وشهد الجارالله على ضرورة أن تعي الجهات الإشرافية كل الجوانب المتعلقة بالصناعة إذا ما أرادت دعم المنتج المحلي، وأن تعمل على فتح الباب أمام الشباب الكويتي، خاصة إذا ما عرفنا أن أغلب مصانع اليابان بدأت من خلال الصناعات الصغيرة والمبادرات الشابة.

يتمكنوا من دخول سوق المشاريع الحكومية. وتابع قاسلاً: لدينا أفضل التشريعات، لكن المشكلة تكمن في فهم الجهات الحكومية لهذه القوانين والقرارات، لذا يجب أن يكون لدينا إيمان حقيقي بالمشاريع الصغيرة والمتوسطة، فالمشكلة ليست في تأسيس المصانع وإنما في خلق الطلب الحقيقي على المنتج المحلي ودعمه وتشجيعه.

وأضاف أن الملاحظ هو أن الكثير من الجهات ما زالت تعتقد للهم من المناقصات للمنتجات المحلية، و10% من هذه النسبة للمشاريع الصغيرة، ومع ذلك لم يتم تفعيل القانون على أرض الواقع لا سيما من قبل المقاولين.

من جانبه أعرب مدير عام شركة الشرق الأوسط لتصنيع المواد الكيميائية عبدالله مغربي أن ما يقدم من دعم للصناعة ليس كافياً، لافتاً في الوقت نفسه إلى أن المنتج المحلي محارب في السوق وفي الجمعيات التعاونية التي لا تهتم بعرضه بالشكل الصحيح داخل أرفف أسواقها.

وأشار إلى أن بعض المنتجات التي تعرض في الجمعيات التعاونية هي منتجات غير مرخصة ولا معتمدة يتم تصنيعها في بعض السرايب وتحت السلم في «الجلب» و«أسفرد»، في الوقت الذي لا تحظى منتجات الجادة بالإهتمام اللازم من قبل نفس الجمعيات. وتحرق مغربي إلى معاناة الصناعة الكويتية مع الجهات الحكومية المختلفة، مبيناً أنه في حال رغبة أي مصنع دخول المناقصات الحكومية فإنه يكون ملزماً بالحصول على شهادة من قبل الهيئة العامة للبيئة، كما أن رسوم بعض الجهات الحكومية مرتفعة، الأمر الذي يؤثر على عمل المصانع ويضطرها إلى رفع أسعارها لضمان عدم تعرضها للخسائر في ظل ارتفاع تكاليف الإنتاج.

وقال «نحن الآن أمام رؤية حكومية شاملة، ولضمان تحقيق هذه الرؤية فإن هناك مطالب يجب تطبيقها من قبل السلطين التشريعية والتنفيذية والأجهزة التنفيذية».



جانب من جلسات الملتقى

معرفي: المنتج المحلي محارب في السوق وفي الجمعيات التعاونية التي لا تهتم بعرضه بالشكل الصحيح

الجهات الحكومية وبين المقاولين، بما يضمن تعزيز عمل وسدنة القطاع الصناعي، ويساهم في زيادة الالتزام بالقرارات المتخذة وخصوصاً قانون المناقصات ومنح الأولوية للمنتجات المحلية في جميع المشاريع الكبرى داخل الكويت.

وطالب الهاجري أيضاً أصحاب المصانع، بمواكبة التطورات والتحديثات في القطاع عامة، وتعزيز قدرات الكوادر العاملة لديها، مؤكداً أن «الهيئة» مستعدة بدعم القطاع عبر توفير أراضٍ وبنايات وتكاليف رمزية منح تسعير الكهرباء بـ 3 قروش،

منوهاً بأهمية زيادة التعاون بين جميع العاملين في الدولة، لزيادة نجاح المنتجات المحلية ورفع نسبة مشاركتها وحضورها في المشاريع المقامة في جميع أنحاء الدولة. الجلسة الثانية وخلال الجلسة الثانية التي كانت بعنوان «تعزيز المشروعات الصغيرة في تنمية الاقتصاد المحلي» قال مدير عام مصنع سولارين لتصنيع ألواح الطاقة الشمسية أن المشاريع الصغيرة والمتوسطة هي عماد أي دولة صناعية كانت أو تجارية، وأن الحكومة هي أكبر مشتر بالمسوق الكويتي، حيث أنها تقوم بصرف مليارات الدنانير على مشاريع الدولة المختلفة، لكنها ما زالت لم تنفذ إلى دور المشاريع الصغيرة والمتوسطة بالنسبة للاقتصاد.

وقال أن الكويت بحاجة إلى تفعيل القوانين التي تصب في صالح المشاريع الصغيرة، بحيث يستطيع أصحاب هذه المشاريع المنافسة ودخول السوق، كما أن أصحاب المشاريع بحاجة إلى إهتمام من المسؤولين حتى

الصغيرة والحرفية، لدعم أصحاب الإبداعات الحرفية، منوهاً بأنها وفرت 148 منشأة لأصحاب هذه المشاريع بأسعار رمزية، فضلاً عن مساعدتهم على تصدير منتجاتهم إلى الخارج.

وكشف عن تأسيس مركز تنمية الصادرات من أجل دعم الصادرات الكويتية، وأن الهيئة تتحمل أيضاً تكاليف مشاركة المصانع المحلية في المعارض الخارجية، لافتاً إلى أنها وقعت على اتفاقية عدم الإغراق لحماية الأسواق الكويتية والخارجية من الممارسات

الضارة. وأضاف الهاجري أن قرار منح الأولوية للمنتجات المحلية صدر قبل نحو 34 عاماً، وهو بشكل حجر الزاوية منذ العام 1987 حتى اليوم، إذ كان ينص في البداية على منح المنتجات المحلية أفضلية بنسبة 10 في المئة بالمشاريع الحكومية.

ولفت إلى تعديل القانون ورفع النسبة إلى 15 في المئة، مبيناً أنه لهذه المنتجات أيضاً، والإزام المقاولين بشراء حاجياتهم لإقامة المشاريع من الشركات الكويتية. ونوه الهاجري بأن الفترة الأخيرة وتحديدًا في شهر يوليو الماضي، تم إقرار برفع نسبة الأفضلية للمنتج المحلي إلى 20 في المئة بالمشاريع من المنتجات الأجنبية، وهو ما يساهم في تعزيز التنافسية ورفع ربحية المصانع المحلية.

وأفاد أن «الصناعة» تتلقى الشكاوى من المصنعين المحليين لحل بعض المشاكل التي تعترضهم، وتنفذ اجتماعات ثنائية بين أصحابها وبين مسؤولي

وأرجع هذا الأمر إلى حرص الوزارة على أن تكون المواد المقدمة في تنفيذ مشاريعها بأعلى مستويات الجودة، وعلى ضرورة مواكبة التطورات العالمية، خصوصاً وأن أغلب الخدمات لديها تقدم على مدى فترات زمنية طويلة نسبياً.

وبيّن أن الوزارة حريصة على مناقصات على مدار الوقت، وأفاد أن محدودية عدد المصنعين في السوق المحلي، يؤدي إلى رفع تكاليف المنتجات المحلية، ويؤدي إلى الحد أو تقليص القدرة على التصنيع بكميات كبيرة ما قد يؤثر على المشاريع الضخمة ضمن خطة التنمية في الكويت.

وأضاف أن الوزارة حريصة على تعزيز التنافسية في القطاع الصناعي، بما يؤدي إلى رفع جودة المنتجات المحلية، وبما يضمن للأخيرة الحصول على الأولوية في المشاريع المطلوبة، مشدداً على أهمية توظيف الكوادر الوطنية في المصانع، الأمر الذي من شأنه زيادة قدرة وقوة الاقتصاد الكويتي.

وأوضح الروضان أن السبلات التي تواجهها «الكهرباء» عند طرح المشاريع، تشمل ضعف جودة المنتجات التي تقدمها المصانع المحلية، وعدم وجود دراسة واقعية عن وضع السوق المحلي وحاجته إلى طرح منتجات جديدة تواكب تطورات أصحاب المشاريع.

وطالب بضرورة رفع كفاءة المصانع المحلية ومواكبة التطورات العالمية في هذا الإطار، واعتماد أعلى المعايير العالمية بما يضمن جودة المنتجات المقدمة، منوهاً بأن «الكهرباء» تشهد تقديم تظلمات عديدة من المقاولين وأصحاب المشاريع لعدم وضع منتجاتهم بعين الاعتبار وعدم اختيارها لتنفيذ المشاريع التي تطرحها.

للمنتجات المحلية في كل المشاريع والمناقصات، لافتاً إلى أن السوق المحلي يتميز بقلّة عدد المصنعين بما يؤدي إلى زيادة التنافسية، ويسهل عملية التواصل بين المقاولين وأصحاب المصانع والجهات الحكومية التي تطرح مناقصات على مدار الوقت.

في السوق المحلي، يؤدي إلى رفع تكاليف المنتجات المحلية، ويؤدي إلى الحد أو تقليص القدرة على التصنيع بكميات كبيرة ما قد يؤثر على المشاريع الضخمة ضمن خطة التنمية في الكويت.

وأضاف أن الوزارة حريصة على تعزيز التنافسية في القطاع الصناعي، بما يؤدي إلى رفع جودة المنتجات المحلية، وبما يضمن للأخيرة الحصول على الأولوية في المشاريع المطلوبة، مشدداً على أهمية توظيف الكوادر الوطنية في المصانع، الأمر الذي من شأنه زيادة قدرة وقوة الاقتصاد الكويتي.

وأوضح الروضان أن السبلات التي تواجهها «الكهرباء» عند طرح المشاريع، تشمل ضعف جودة المنتجات التي تقدمها المصانع المحلية، وعدم وجود دراسة واقعية عن وضع السوق المحلي وحاجته إلى طرح منتجات جديدة تواكب تطورات أصحاب المشاريع.

وطالب بضرورة رفع كفاءة المصانع المحلية ومواكبة التطورات العالمية في هذا الإطار، واعتماد أعلى المعايير العالمية بما يضمن جودة المنتجات المقدمة، منوهاً بأن «الكهرباء» تشهد تقديم تظلمات عديدة من المقاولين وأصحاب المشاريع لعدم وضع منتجاتهم بعين الاعتبار وعدم اختيارها لتنفيذ المشاريع التي تطرحها.

وأوضح الروضان أن السبلات التي تواجهها «الكهرباء» عند طرح المشاريع، تشمل ضعف جودة المنتجات التي تقدمها المصانع المحلية، وعدم وجود دراسة واقعية عن وضع السوق المحلي وحاجته إلى طرح منتجات جديدة تواكب تطورات أصحاب المشاريع.

■ البابطين: لا ينقصنا التشريعات والقوانين الخاصة بدعم المنتج المحلي ولكن ينقصنا تطبيقها

■ حمد الروضان: السوق المحلي يتميز بقلّة عدد المصنعين بما يؤدي إلى زيادة التنافسية

أكد عضو مجلس الأمة النائب عبدالوهاب البابطين أن دعم المنتج الوطني يجب أن يكون هو البنية الأساسية لكل مواطن ومقيم على هذه الأرض، مشيراً إلى أنه تقدم شخصياً بمشروع قانون يتعلق بدعم المنتج المحلي، فضلاً عن وجود العديد من القوانين والتشريعات المتعلقة بهذا الخصوص.

خلال ملتقى دعم المنتج المحلي «صناعتنا فخرنا» الذي تنظمه شركة نفق اصيبو بالتعاون مع جمعية الصحفيين الكويتية واتحاد الصناعات الكويتية، أن الكويت لا ينقصنا التشريعات والقوانين الخاصة بدعم المنتج المحلي، وإنما تحتاج إلى تطبيق هذه القوانين والتشريعات، فالكويت لديها شباب قادر على العمل والإنتاج والتوسع، بدءاً من المشاريع الصغيرة مروراً بالمشاريع المتوسطة والكبيرة.

وأشار البابطين إلى أن دعم المنتج المحلي يجب أن يكون هو البنية الأساسية للعريضة إذا ما أردنا للاستثمار الكويتي أن يكون له دور رائد، لا سيما وأن الكويت تعتمد على النفط من جانب والاستثمارات الخارجية من الجانب الآخر، وبالتالي فإن هناك حاجة ماسة لإيجاد مورد رئيسي للاقتصاد يكون رائداً رئيسياً للاقتصاد.

وتوجه البابطين بحديثه إلى أصحاب المشاريع الصغيرة والمتوسطة قائلاً «أنت كمساردين لديك أسقف جديدة، فانتج جيل جاء بطلاقة مختلفة، وتقدير مختلف، وسقف مختلف على كافة المستويات، فلم يتجرأ أحد بالسابق أن يطرأ باب المشاريع الصغيرة بهذه الطريقة، لذلك لا تياسوا، واجتهدوا حتى تغيروا الصورة الحالية للكويت إلى مراحل جديدة».

وتابع يقول «الشباب الكويتي حقق اليوم نجاحات مختلفة لعل أكبر مثال عليها هو ما حققه مجموعة من الشباب الذين وصلوا إلى البرلمان، في خطوة نحو تعزيز الدور الشبابي والتركيز على التطلعات التي لا سقف لها».

وقال: «يعتقد البعض أننا سنحبط، نعم الوضع سيئ، لكن من يعتقد بأننا سنستوقف فإن عليه أن يراجع حساباته فنحن ما زلنا

أعلنّت شركة «هواوي» الرائدة عالمياً في توفير البنى التحتية لتقنية المعلومات والاتصالات والأجهزة الذكية، عن تعيين علاء البواب نائباً لرئيس مجموعة أعمال «هواوي إنتربرايز» لقطاع المشاريع، قسم شبكات المشاريع في هواوي الشرق الأوسط، وسيؤولي علاء البواب، الذي سيمارس مهامه من مقر الشركة ببدي، قيادة مبيعات حلول الشبكات في مجموعة أعمال «هواوي إنتربرايز» لقطاع المشاريع والمؤسسات.

وسيكرس البواب خبرته الكبيرة في المجال التجاري بقطاع تقنية المعلومات والاتصالات لارتقاء أعماله بمهام هواوي وتوسيعها، ويملك علاء البواب خبرة تزيد على 24 عاماً في خدمة العملاء بمنتجات مجالات العمل مثل المجال الحكومي، والنفط والغاز، والمصارف، والاتصالات وقد سبق له العمل في المجال التقني كمختص في البنى التحتية وتطوير الأعمال

في المجال التقني كمختص في البنى التحتية وتطوير الأعمال

في المجال التقني كمختص في البنى التحتية وتطوير الأعمال

في المجال التقني كمختص في البنى التحتية وتطوير الأعمال

«هواوي» تعين نائباً جديداً لرئيس مجموعة أعمال «إنتربرايز» لقطاع المشاريع



علاء البواب

التي تدعم تقنية الذكاء الاصطناعي، ويسعدني أن أكون جزءاً من هذه الشركة الكبيرة التي رسخت مكانتها وأصبحت تقنيّة المعلومات والاتصالات

والإدارة مع شركات مثل «إنش بي» و«EMC» و«سيسكو» و«دراك ماتر» قبل انضمامه إلى هواوي.

وقال تيري هي، رئيس مجموعة أعمال «هواوي إنتربرايز» لقطاع المشاريع والمؤسسات في الشرق الأوسط: «يسرنا انضمام علاء البواب إلى فريق القيادة في شركة هواوي، إن النمو المتسارع الذي حققته الشركة في منطقة الشرق الأوسط نتيجة الطلب المتزايد على الحلول الذكية لتقنية المعلومات والاتصالات في مجال الشبكات المخصصة للشركات وخاصة المدعومة بتقنية الذكاء الاصطناعي، يستلزم خبرات محلية كبيرة، وهو ما يتمتع به السيد البواب بعد سنوات طويلة من عمله في هذا المجال».

من جانبه قال علاء البواب: «تحقق شركة «هواوي» نواهاً هائلاً بفضل تركيزها على العملاء والتزامها بتطوير حلول تقنية المعلومات والاتصالات

التي تدعم تقنية الذكاء الاصطناعي، ويسعدني أن أكون جزءاً من هذه الشركة الكبيرة التي رسخت مكانتها وأصبحت تقنيّة المعلومات والاتصالات

التي تدعم تقنية الذكاء الاصطناعي، ويسعدني أن أكون جزءاً من هذه الشركة الكبيرة التي رسخت مكانتها وأصبحت تقنيّة المعلومات والاتصالات