

«العربية للطيران» تسجل أرباحاً صافية قياسية بـ 471 مليون درهم خلال الربع الثالث

وأطلقت «العربية للطيران» خلال الأشهر التسعة الأولى من العام تشغيل سكاى تايم (SkyTime) الترفيهي والجاني على متن طائراتها، والذي يتيح للمسافرين مشاهدة المحتوى الرقمي المباشر على هواتفهم الذكية وأجهزتهم المحمولة أثناء سفرهم. وحصدت «العربية للطيران» في شهر أكتوبر جائزة «أفضل شركة طيران اقتصادية» خلال حفل توزيع جوائز مطارات سلطنة عمان، كما فازت بجائزة «أفضل شركة طيران اقتصادي» خلال حفل توزيع جوائز مجلة «أفيشن بزنس» لعام 2019. علاوة على ذلك، أعلنت الناقل في أكتوبر عن إبرام اتفاقية مع مجموعة الاتحاد للطيران لإطلاق «العربية للطيران أبوظبي» أول شركة طيران اقتصادي في العاصمة، وتسيير «العربية للطيران» رحلاتها حالياً إلى أكثر من 170 وجهة عالمية في 50 دولة في دولة الإمارات العربية المتحدة والمغرب ومصر.

إلى 55 طائرة، وتستوعب مقصورة الطائرة الجديدة 215 مسافراً، وتساعد على إضافة رحلات متوسطة المدى إلى وجهات جديدة، وتوسيع شبكة من القواعد. وأضافت «العربية للطيران» 12 وجهات جديدة إلى شبكة وجهاتها العالمية خلال الأشهر التسعة الأولى من العام الجاري. وحلقت طائراتها من مركز عمليات الشركة الرئيسي في الإمارات انطلاقاً من الشارقة إلى فيينا في النمسا، وكوالالمبور في ماليزيا، وبيشكك في قيرغيزستان، ومدينة تونس في تونس، كما وسعت شبكة رحلاتها من مركز عمليات الشركة في المغرب عبر إضافة رحلات جديدة من الدار البيضاء إلى لشبونة، وبيزا، وبراق، ومدينة تونس، في حين انطلقت رحلات جديدة بين طنجة وليون، وأطلقت الناقل أيضاً رحلات جديدة من مركز عملياتها في مصر انطلاقاً من شرم الشيخ إلى ميلان بيرغامو، وعمان، ونايولي، بالإضافة إلى رحلات جديدة بين سواها والرياض.

للقاعد على تسهيلة المرتفعة والتي بلغت 83% خلال هذه الفترة. وأضاف آل ثاني: «مع نجاح العربية للطيران بتسجيل أداء قياسي منذ بداية العام حتى تاريخه، سنواصل ببرنامجنا التركيز على تعزيز الكفاءة التشغيلية، وتوفير أفضل خيارات القيمة مقابل المال لعملائنا». وواصل قائلاً: «تؤثر الظروف الاقتصادية والتجارية الحالية على صناعة الطيران في جميع أنحاء العالم، وخاصة في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا حيث لا تزال تشهد استمرار التحديات الاقتصادية والتوترات الجيوسياسية المتصاعدة، وبالرغم من ذلك، تواصل العربية للطيران بحذر خططها للنمو وتوسعة امتدادها الجغرافي لشبكة رحلاتها، بينما تجدد التزامنا بتوفير أفضل خيارات السفر الجوي لعملائنا». وشملت «العربية للطيران» خلال الأشهر التسعة الأولى من عام 2019 طائرتين جديدتين من طراز إيرباص إيه 321 نيو طويلة المدى (A321 neo LR)، لتزيد عدد الطائرات في أسطولها



العربية للطيران

الشركة أكثر من 9.2 مليون مسافر من مراكز عملياتها الأربعة خلال الأشهر التسعة الأولى من عام 2019، بزيادة نسبتها 11% عن 8.3 مليون مسافر في الفترة نفسها من عام 2018. وحافظ معدل إشغال

الطيران» نتائج قوية وقياسية خلال الأشهر التسعة الأولى المنتهية بتاريخ 30 سبتمبر 2019، محققة صافي أرباح قدره 809 مليون درهم؛ بزيادة نسبتها 53% مقارنة مع 530 مليون درهم سجلتها الشركة لنفس الفترة من

أعلنت العربية للطيران، تسجيل نتائج مالية وتشغيلية قوية خلال الربع الثالث من السنة المالية الجارية المنتهية بتاريخ 30 سبتمبر 2019، بزيادة نسبتها 57% مقارنة بـ 300 مليون درهم خلال نفس الفترة من العام الماضي، وارتفعت إيرادات الشركة خلال الربع الثالث من عام 2019 بنسبة 12% لتبلغ 1.438 مليار درهم، مقارنة بالفترة ذاتها من العام الماضي والتي بلغت 1.282 مليون درهم. وجاءت النتائج المالية القوية للربع الثالث مدفوعة بالطلب المرتفع على رحلات الشركة خلال الربع الثالث، حيث قدمت «العربية للطيران» خدماتها لأكثر من 3.4 مليون مسافر انطلاقاً من مراكز عملياتها الأربعة في دولة الإمارات العربية المتحدة والمغرب ومصر، سجلت بذلك زيادة قدرها 10% في عدد المسافرين مقارنة

بالأرقام المسجلة في نفس الفترة من العام الماضي. وحافظت الشركة على معدلها المرتفع لنسبة إشغال المقاعد - نسبة عدد المسافرين إلى عدد المقاعد المتاحة - والذي بلغ 82% خلال هذه الفترة. وفي معرض تعليقه على النتائج، قال الشيخ عبدالله بن محمد آل ثاني، رئيس مجلس إدارة «العربية للطيران»: «تعكس النتائج القوية التي سجلتها «العربية للطيران» خلال الربع الثالث من العام الجاري قوة وفعالية نموذج الأعمال الذي نتبعه، وخدمات القيمة المضافة التي نقدمها لعملائنا يومياً». وأضاف آل ثاني: «باتي الأداء القوي الذي سجلته «العربية للطيران» خلال الربع الثالث امتداداً للنتائج الإيجابية المسجلة خلال النصف الأول من العام، وهي جاءت مدفوعة بزيادة الطلب على رحلات الشركة، واستراتيجية النمو الفعالة التي نتتجها، وإجراءات ضبط التكاليف التي نتبناها فريق الإدارة». وبالتوازي مع نتائج الربع الثالث، سجلت «العربية

خلال محاضرة نظمها نادي التمويل الإسلامي بيتك - كابيتال» تستعرض تطورات سوق الأسهم وخدمة التداول لطلبة «الخليج»

يوفر عناصر السرعة والامان والدقة لخدمة «بيتك للتداول» بالإضافة إلى نظام «بيتك للتداول برو» الذي يوفر البيانات المالية والتاريخية عن الشركات من خلال أدوات التحليل الفني المتوفرة في البرنامج والتي يستطيع من خلاله المستثمر أو المتداول من اتخاذ القرارات الإستراتيجية المناسبة، مشيراً إلى أن خدمة التواصل مع العملاء لتلقي مقترحاتهم واستفساراتهم عن طريق خدمة الواتس اب على الرقم 1842000. ويشترك «بيتك» سنوياً في دعم فعاليات نادي التمويل الإسلامي في جامعة الخليج للعلوم والتكنولوجيا ضمن الشراكة الإستراتيجية، حيث تتضمن فعاليات وأنشطة نادي التمويل الإسلامي ندوات ودورات علمية في مجال التمويل والاقتصاد الإسلامي، بما يشمل سوق الأسهم وللمراجحة والصكوك والإجارة وأنواع البويع وغيرها، بما يؤكد حرص «بيتك كابيتال» على نشر الثقافة المصرفية الإسلامية، ويساهم في تمكين الطلبة من معرفة التخصصات المتخصصة بالشكل معقد وتحديد مسيرتهم التخصصية بالشكل الأمثل، بما يتوافق مع تخصصاتهم المهنية والدراسي والتفوق، ويتناسب مع متطلبات سوق العمل.



فريق بيتك كابيتال مع أعضاء نادي التمويل الإسلامي

«بيتك» توفر لهم شاشة واحدة للتداول في بورصة الكويت وباقي أسواق الخليج، كما يكون حساب التداول مرتبط بالحساب المصرفي حيث يتم بكل سهولة عملية تحويل الأموال سواء الإيداعات أو السحوبات، كما توفر بيتك كابيتال ديوانية خاصة بخدمة «بيتك للتداول» في فرع «بيتك» بمنطقة كيفان وذلك تسهيلاً على العملاء وتوفير الأجواء المناسبة للتداول

في مسيرة السوق منذ بداية تأسيسه، ودخوله ضمن الأسواق الناشئة مع إبراز جهود هيئة أسواق المال في تعزيز الشفافية وتحقيق حرية التداول والتوازن في السوق، كما تم التطرق إلى أداء بورصة الكويت مقارنة مع الأسواق الخليجية، حيث حقق المؤشر العام لبورصة الكويت ارتفاعاً منذ بداية السنة يتجاوز الـ 14%.

وأشار بن سلامة إلى أن «بيتك كابيتال» توفر خدمة «بيتك للتداول» وهي خدمة تداول إلكتروني خاصة بعملاء الصناديق والمحاكاة الإستثمارية والتداول الإلكتروني، مع استعراض مزاي كل منتج. وتم التأكيد على ضرورة أن يتم المستثمر بطرقه الخاصة وامكانياته وأن يحدد هدفه الاستثماري بدقة، سواء طويل الأجل أو قصير ومتوسط الأجل لأن بناء على ذلك يمكنه اختيار المنتج الاستثماري الذي يناسب ظروفه وموحياته الإستثمارية.

فقدت شركة «بيتك كابيتال» للاستثمار الذراع الاستثماري لمجموعة بيت التمويل الكويتي «بيتك»، محاضرة حول التداول في الأسواق المالية في كل من الكويت وباقي أسواق الخليج بالإضافة إلى شرح وعرض كامل عن خدمة «بيتك للتداول» لطلبة جامعة الخليج للعلوم والتكنولوجيا، بتنظيم من نادي التمويل الإسلامي في الجامعة. وقدم المحاضرة التي أقيمت في مركز الخليج المالي فريق من خدمة «بيتك للتداول» بقيادة مدير التداول عبد الرحمن بن سلامة والوساطة الماليين سعود الغفائم وحمد العيسى، حيث جرى استعراض أبرز مكونات بورصة الكويت وأثرها على النمو الاقتصادي في الكويت، والليات التعرف على قطاعات سوق الأسهم وأهمية إدراك مفاهيم التداول في زيادة الوعي والمعرفة حول أساسيات وأساليب التداول في بورصة الكويت، بالإضافة إلى شرح مفصل عن خدمة «بيتك للتداول» الذي تتيح للعميل التداول في بورصة الكويت وأسواق الخليج عبر شاشة واحدة وحساب واحد بمميزات عديدة. وقال بن سلامة: «تطرقنا في المحاضرة إلى مواضيع الأسهم والصكوك والسندات والفرق بينهم، وكذلك الفروق بين

في إطار حرصه الدائم على تنمية خبرات مؤارده البشرية وإعداد الموظفين الجدد لتولي مسؤولياتهم الوظيفية، اختتم بنك بوبيان من خلال أكاديمية إتقان البرنامج التعريفي لدفعة جديدة من موظفي مركز الاتصال، وذلك لتكثيفهم من التعرف على مهام مختلف إدارات بنك بوبيان وما تقوم به إلى جانب تعريفهم بمنتجات البنك والنظم المصرفية الخاصة بإدارة مركز الاتصال في البنك وطبيعة مهام الوظيفة المكلف بها كل إدارة. وقال البنك في بيان صحافي: «نؤمن في بنك بوبيان دائماً بأهمية الموارد البشرية كما لا نألو جهداً في سبيل توفير أفضل البرامج التدريبية لهم وذلك انطلاقاً من أحد قيم البنك الرئيسية وهي «الاهتمام بالموظفين» كما نعمل على تبني ومواكبة أحدث التطورات التكنولوجية تماشياً مع توجهات البنك وحرصه على الابتكار والإبداع، مما ينعكس

إيجابياً على خدمة العملاء في بوبيان». وأضاف البيان أن البرنامج تم تصميمه ليتناسب مع طبيعة العمل في مركز الاتصال العلمية والممارسة الحقيقية لمهارات العمل المصرفي وهذا من منطلق المسؤولية الاجتماعية لبوبيان وحرصه على دعمها الدائم. وأضاف أن البنك في السنوات الأخيرة كان له السبق على مستوى البنوك المحلية والقطاع الخاص في تنفيذ العديد من المبادرات الهامة في سبيل تنمية وتطوير موظفيه وهو ما ساهم في خلق المزيد من الولاء بين الموظفين للمؤسسة التي يتمنون بها. يذكر أن البرنامج تنقله بصورة دورية إدارة التعليم والتطوير وهي جزء من مجموعة الموارد البشرية إلى جانب العديد من البرامج والدورات التدريبية التي تزيد من معرفة الموظفين وتنمية خبراتهم وبما ينعكس على مستوى الأداء في خدمة العملاء.

إيجابياً على خدمة العملاء في بوبيان». وأضاف البيان أن البرنامج تم تصميمه ليتناسب مع طبيعة العمل في مركز الاتصال العلمية والممارسة الحقيقية لمهارات العمل المصرفي وهذا من منطلق المسؤولية الاجتماعية لبوبيان وحرصه على دعمها الدائم. وأضاف أن البنك في السنوات الأخيرة كان له السبق على مستوى البنوك المحلية والقطاع الخاص في تنفيذ العديد من المبادرات الهامة في سبيل تنمية وتطوير موظفيه وهو ما ساهم في خلق المزيد من الولاء بين الموظفين للمؤسسة التي يتمنون بها. يذكر أن البرنامج تنقله بصورة دورية إدارة التعليم والتطوير وهي جزء من مجموعة الموارد البشرية إلى جانب العديد من البرامج والدورات التدريبية التي تزيد من معرفة الموظفين وتنمية خبراتهم وبما ينعكس على مستوى الأداء في خدمة العملاء.

بنك الخليج يطلق حملة استرد نقداً 100 في المئة من مشترياتك



أحمد الأمير

تعمل بطاقات بنك الخليج الائتمانية العديد من المميزات التي يمكن لعملاء بنك الخليج الاستفادة منها، حيث توفر هذه البطاقات لعملاء بنك الخليج العديد من العروض المتعلقة بالسفر كالخصومات على أسعار الفنادق، والرحلات، وتأجير السيارات، بالإضافة إلى ذلك، يمكن لعملاء بطاقات بنك الخليج الائتمانية الاستفادة من الدخول المجاني إلى صالة المطار في أكثر من 600 مطار حول العالم. كما يمكنهم ربح نقاط الخليج على جميع مصروفاتهم عبر البطاقة خلال الحملة الضخمة. ويمكن استبدال هذه النقاط برحلات مجانية أو حجز في الفنادق أو باقة سفر. تمتع هذه البطاقات حاملها تأمين السفر له وإعائته. ويمكن استخدام هذه التأمين للحصول على فيزا الشنغن.

حيث سيحصل كل منهم على 100% استرداد نقدي من قيمة مشترياته، بحد أقصى 1,000 دينار كويتي، وسيتم تحديد الفائزين في سحب إلكتروني بتاريخ 16 فبراير 2020، تحت إشراف ممثل وزارة التجارة والصناعة، وتعليقا على الحملة، قال مساعد المدير العام للاتصالات الخارجية في بنك الخليج، أحمد الأمير: «كما وعدنا عملاءنا الأسبوع الماضي، نطلق اليوم حملة أخرى على البطاقات البنكية والائتمانية، التزاماً من بنك الخليج بتحقيق أقصى مستوى من رضا العملاء، ومنح عملائه أفضل العروض دائماً إلى جانب أفضل العروض والمنتجات والخدمات المالية والمصرفية المتنوعة، نتمنى أن يستفيد عملائنا من حملة الاسترداد النقدي، باستخدام بطاقتهم البنكية والائتمانية في الكويت وخارجها».

أطلق بنك الخليج حملة جديدة للاسترداد النقدي، تمنح عملاءه فرصة استرداد 100% من قيمة مشترياتهم نقداً عند استخدام بطاقة بنك الخليج الائتمانية داخل الكويت وخارجها، أو استخدام بطاقة السحب الآلي خارج الكويت، ويكافئ البنك 15 عميلاً بهذه الجائزة مقابل المبالغ المنقطة على بطاقة بنك الخليج. وخلال فترة الحملة، التي تسري حتى 31 يناير 2020، يحصل عملاء بنك الخليج على فرصة واحدة للدخول في السحب مقابل 10 دنانير يتم إنفاقها محلياً باستخدام البطاقة الائتمانية، وثلاث فرص مقابل 10 دنانير يتم إنفاقها خارج البلاد باستخدام البطاقة الائتمانية أو البطاقة البنكية. وسيكون هناك 15 فائزاً محظوظة في نهاية هذه الحملة،

«برقان» يعلن أسماء الفائزين بسحب حساب يومي

يعلن بنك برقان عن أسماء الفائزين في السحوبات اليومية على حساب يومي، وقد فاز كل واحد منهم بجائزة 5,000 د.ك. وكان الحظ في هذه السحوبات من نصيب:

- محمد عبدالله ابو الكلام ازاد
- حمد عبدالله سالم العتيقي
- هند سليمان احمد

المضيف
• اسراء احمد علي الكندري
• الغالية بدر ظاهرياس
بالإضافة للسحب اليومي، بنك برقان يوفر سحب ربع سنوي لحساب «يومي» للفوز بجائزة نقدية بقيمة 125,000 دينار كويتي. وللحصول على السحوبات الربع سنوية