

على هامش مشاركته في المؤتمر العالمي للمصارف الإسلامية

الناهض: «بيتك» يستثمر بقوة في الابتكار المصرفي والتكنولوجيا المالية

أن بعض التقنيات مثل «بلوك تشين» قد توفر حلاً فريداً بحيث تستطيع البنوك عن طريقها تحسين طريقة حماية السرية الرقمية للعملاء.

وقال إنه في حين يمكن للقياسات الحيوية الرقمية «Biometrics» أن توفر عامل أمان إضافي لعملاء الخدمات المصرفية الرقمية، يعتبر الذكاء الاصطناعي لاعباً رئيسياً في تطوير تكنولوجيا الأمن السيبراني الفعالة، واستشهد بمثال عن واجهة برمجة التطبيقات API التي تساعد عملاء البنوك أيضاً في تعزيز الأمن، وشفافية البيانات والقدرة على التحكم.

البنوك معنية بوضع نموذج متطور لمعالجة المخاطر المستقبلية

فإن العميل يفضل الموثوقية والمصداقية على الاعتبارات الأخرى، بمعنى أن العميل اليوم لا يهتم فقط بقيمة الخدمة أو المنتج فحسب، بل تهمة التجربة المصرفية أيضاً.

وأشار إلى أن النظام المصرفي بأكمله متصل بأحداث الرقمنة والوصول إلى التقنيات الجديدة، وبناءً على ذلك فإن البنوك معنية بالعمل والتحول والابتكار مع ضمان حماية بيانات وسرية العملاء.

كما أكد الناهض أنه مع زيادة الاعتماد على التقنيات الحديثة، أخذت البنوك تضغط بدور أكبر في مكافحة الجرائم المالية وحماية بيانات مستخدميها والبنية التحتية المالية، لاسيما وإنها تعمل في ظل بيئة تخضع لرقابة عالية.

بالإضافة إلى ذلك، لفت إلى سؤامة البنوك بين خطتها الاستراتيجية والاتجاهات الأخيرة بحيث تضمن سلامة البيانات المالية لعملائها، واعتبر



الناهض متحدثاً خلال الجلسة النقاشية

عملاء البنوك لا يهتمون فقط بقيمة الخدمة أو المنتج بل بالتجربة المصرفية أيضاً

الرقابية لها ومراقبة القطاع، حماية البيانات وأوضح الناهض أن رضا العميل في الوقت الحالي ليس أمراً سهلاً، وأن سلوكه بات مرتبطاً بالانجذاب العالمية وأكثر تطوراً من ذي قبل، خاصة وأن بحوثه اليوم معلومات أكبر وقنوات أكل تكلفة.

واعتبر أن تحسين تجربة العميل ما هي إلا وسيلة تعزيز مركز البنك وأدائه المالي مقارنة بغيره من البنوك الأخرى، وعندما يتعلق الأمر بإطلاق منتج جديد،

بأعلى مواصفات الأمن، ووضع التشريعات الرقابية التي تنظم عمل شركات التكنولوجيا المالية، لتوفير منتجات أكثر كفاءة من حيث التكلفة من البنوك التقليدية مع تلبية طلب المستهلكين المتزايد على الخدمات الرقمية.

مع ذلك، أوضح أن هناك العديد من العوائق الرئيسية التي تحول دون التعاون بين القطاع المصرفي وشركات التكنولوجيا المالية، فالبنوك ترى أن الأولوية في طرح المنتجات والخدمات التي تعتمد على التكنولوجيا الحديثة

للمؤسسات المالية الكبيرة، وتكاليف التشغيل المنخفضة لتوفير منتجات أكثر كفاءة من البنوك التقليدية مع تلبية طلب المستهلكين المتزايد على الخدمات الرقمية.

مع ذلك، أوضح أن هناك العديد من العوائق الرئيسية التي تحول دون التعاون بين القطاع المصرفي وشركات التكنولوجيا المالية، فالبنوك ترى أن الأولوية في طرح المنتجات والخدمات التي تعتمد على التكنولوجيا الحديثة

الرقابية المعنية. «فنتك» وعائلة التكنولوجيا على صعيد المنافسة مع الشركات التكنولوجية العالمية التي بدأت تطرح مجال الخدمات المالية، أكد الناهض أن «بيتك» وعلى غرار البنوك العالمية الكبرى، يستثمر بقوة في الابتكار المصرفي وأحدث وسائل التكنولوجيا المالية بالتعاون مع شركات «فنتك»، لتلبية احتياجات النمو ومتطلبات العملاء والصناعة.

وأشار إلى أن البنوك الرقمية أخذت في الظهور كمنافس مباشر

الصناعة المصرفية تواجه تحديات بعد التغير المتسارع في متطلبات العملاء وتوقعاتهم

الرقمية والبيانات. وأضاف أن نمو الأنشطة التشغيلية وتحقيق معدلات نمو شبيهة بما تم تسجيله في العقود الماضية، إضافة إلى تقلبات أسعار النفط وما نتج عنها، يؤثر سلباً على النمو الاقتصادي بشكل عام، خاصة وأن الإنفاق الحكومي يمثل الدافع الرئيسي للنمو في هذه المنطقة.

ولمعالجة هذه التحديات، أوضح الناهض أن البنوك معنية بوضع نموذج تخطيط شديد التطور لمعالجة وتخفيف حدة المخاطر في المستقبل، واستخدام تعتمد على الذكاء الاصطناعي، وتحليل البيانات لتلبية التوقعات المتزايدة للعملاء، مشيراً إلى أن الابتكار على أساس التكنولوجيا المالية الرقمية الجديدة (FinTech) سيغير من نموذج عمل البنوك، وأن تفوق البنوك في الناحية التشغيلية سيكون من خلال تطبيق أفضل للممارسات الدولية وتلبية متطلبات الجهات

شارك بيت التمويل الكويتي «بيتك» للعام السابع كراعٍ بلانتي للدورة الـ 26 من المؤتمر العالمي للمصارف الإسلامية، الذي أقيم في مملكة البحرين، تحت رعاية الأمير خليفة بن سلمان آل خليفة رئيس مجلس وزراء مملكة البحرين، وبالتعاون مع مصرف البحرين المركزي.

ويجمع المؤتمر الذي يعد الملحق الأكبر لقطاع التمويل والصيرفة الإسلامية على مستوى العالم أكثر من 1000 من قادة الصناعة المصرفية والمالية الإسلامية وصانعي السياسات والمبتكرين وأصحاب المصالح، فيما يتركز موضوعه الرئيسي حول «الاتجاهات الكبرى في القطاعات البنكية والتمويل، وشارك الرئيس التنفيذي لمجموعة «بيتك» مازن الناهض، في حلقة نقاشية ضمت مجموعة من الرؤساء التنفيذيين في عدد من البنوك الإسلامية الذين تناولوا خلال حديثهم فرص نمو صناعة التمويل الإسلامي والتحديات والمخاطر التي تواجه الصناعة، كما شارك العضو المنتدب والرئيس التنفيذي لـ «بيتك» - البحرين، عبد الحكيم الخياط، في حلقة نقاشية حول أهداف الشريعة والتمويل الإسلامي، حيث تم التطرق إلى المشهد الحالي للصيرفة الإسلامية وتوجهاتها المستقبلية.

وقال الناهض خلال الحلقة النقاشية، إن الصناعة المصرفية شواحيه تحديات في ظل التغير المتسارع في متطلبات واحتياجات العملاء وتوقعاتهم، وزيادة المنافسة مع الشركات غير المصرفية، والحاجة الكبيرة إلى الاستثمار في أحدث التقنيات

على هامش مشاركته في المؤتمر العربي المختص بالقاهرة

الجراح: يجب تحييد القطاع المصرفي العربي عن التقلبات السياسية لدعم الاقتصاد العربي

وتعزيز الاحتياطي النقدي من العملات الأجنبية، ولتم أيضاً برنامج الإصلاح الاقتصادي المصري الذي حقق نجاحاً كبيراً وأصبح نموذجاً يحتذى به.

يذكر أن اتحاد المصارف العربية يهدف من وراء تنظيم هذا المؤتمر للحفاظ على مسيرة الاقتصادية والاجتماعية، حيث يشكل هذا الحدث دعوة للقطاع الخاص في منطقة العربية للمشاركة بفاعلية في تعزيز التنمية، وللمصارف العربية إعادة توجيه إمكاناتها التمويلية للاقتصاد الحقيقي والتنمية، وللحكومات لتخفيف الاعتماد على الاقتراض من المصارف، ومراجعة القطاع الخاص في سعيه للحصول على التمويل، مع التقيد بإجراءات إدارة المخاطر، والالتزام بالقوانين والتشريعات، وعدم التقيد بالأملاء التي تساهم في هروب الرساميل أو التقلص عن دعم المشاريع الإنتاجية، باعتبار أن تطبيق القوانين لا يمنع الاستثمار في تمويل التنمية يشق مجالاتها.



الشيخ محمد الجراح بـ لفظة تكريمية خلال المؤتمر

طارق عامر، بمناسبة التجديد له في منصبه لولاية جديدة. شجداً بالسياسات المالية والمصرفية المصرية التي أدت إلى نمو الاقتصاد المصري

العربي عن أي تقلبات سياسية ليواصل بورد في دعم الاقتصاد العربي». كما هذا الجراح في كلمته محافظ البنك المركزي المصري،

العربي يجب عليهم العمل في سبيل تنفيذ خطط حماية القطاع المصرفي العربي لخدمة الاقتصادات، مؤكداً على ضرورة تحييد القطاع المصرفي

شارك رئيس مجلس إدارة بنك الكويت الدولي «KIB»، واتحاد المصارف العربية، الشيخ محمد جراح الصباح، في فعاليات مؤتمر المصرفي العربي السنوي للعام 2019، الذي نظمه الاتحاد مؤخرًا في القاهرة تحت عنوان «انعكاسات التقلبات السياسية على مسار العمل المصرفي».

ولقد ناقش المؤتمر عدة مواضيع شملت الإصلاحات الاقتصادية وأثرها في تحقيق الأمن الاقتصادي والاجتماعي، ودور برنامج الطروحات الحكومية في تنشيط سوق المال، وانعكاسات التقلبات السياسية على العمل المصرفي، وأثر ضغوطات التشريعات الدولية على العمل المصرفي، إلى جانب الثورة الصناعية الرابعة والتحديات التي أحدثتها التكنولوجيا المالية في العمل المصرفي.

وبهذه المناسبة، صرح الجراح في الكلمة التي ألقاها خلال فعاليات المؤتمر قائلاً: «إن قيادات العمل المصرفي

بنك الخليج يعلن الفائزين بسحب الدانة الأسبوعي

في الكويت، ويتعين على العملاء إلى الاحتفاظ بالحد الأدنى للرصيد البالغ 200 د.ك. لغرض الحساب بشرط الاحتفاظ بالرصيد نفسه للحد الأدنى للدخول في سحب الدانة لليلة. وفي حال انخفاض الرصيد إلى ما دون مبلغ 200 د.ك. في أي وقت، يتم خصم مبلغ 2 د.ك. من الحساب على أساس شهري لحين استعادة الحد الأدنى للرصيد، أما بالنسبة للعملاء الذين يفتحون حساب الدانة أو يودعون مبالغ أكثر في الحساب، فيتاحون للدخول تلقائياً إلى السحوبات الأسبوعية في غضون يومين، والمشاركة في سحب الدانة ربع السنوية والسنوية المقبلة في عام 2020، يتعين على العملاء الاحتفاظ بالرصيد المطلوب.

تمنّى عملاء الدانة من احتساب فرصهم للفوز في سحب الدانة الأسبوعية، ربع السنوية والسنوية، علاوة على ذلك، حساب الدانة هو الحساب الوحيد الذي يكافئ العملاء على ولائهم لبنك الخليج، حيث يمنحهم فرص الولاء، وهي عبارة عن إجمالي الفرص التي اكتسبها العميل في السنة السابقة والتي تضاف إلى العام المقبل كمكافأة له على ولائه، وكذلك تم إضافة جميع الفرص التي استحقها العميل في آخر عام 2018 إلى عام 2019، ويكرر ذلك في عام 2020 مع الأعوام التالية، تطبق الشروط والأحكام.

الذي سيحصل على جائزة بقيمة مليون دينار كويتي. ويشجع بنك الخليج عملاء الدانة على زيادة فرص فوزهم عن طريق زيادة المبالغ التي يتم إيداعها في الحساب، باستخدام خدمة الدفع الإلكتروني الجديدة المتاحة عبر موقع البنك الإلكتروني وتطبيق الهاتف الذكي.

كما يوفر حساب الدانة العديد من الخدمات المميزة لعملائه منها خدمة «بطاقة الدانة للإيداع الحصري» التي تمنح عملاء الدانة حرية إيداع أي خدمة في أي وقت يناسبهم، إضافة إلى خدمة «الحاسبة» المتاحة عبر موقع البنك الإلكتروني وتطبيق الهاتف الذكي، والتي

أجرى بنك الخليج سحب الدانة الأسبوعي، وأعلن من خلاله عن أسماء الفائزين الخمسة خلال الفترة من 1 إلى 5 ديسمبر 2019 بجوائز نقدية قيمة كل منها 1.000 دينار كويتي أسبوعياً.

وقد يلي أسماء الفائزين الخمسة لهذا الأسبوع:

- ناصر حسين عبدالرسول الجابر
 - مختل خالد عياد المطيري
 - أميرة عبد الصاحب حسن
 - محمد أحمد محمد عبدالغفور
 - وللا أحمد خليفة الخضور
- هذا، ويعلن بنك الخليج سحب الدانة الأخير في 16 يناير 2020 وسيستغل هذا السحب لتوزيع مليوني دينار الدانة لعام 2019

«يوني موني» تعلن إطلاقها خدمة تحويل الأموال عبر الإنترنت في الكويت



لفظة جماعية للمسؤولين

الوصول إلى الخدمات المالية في أي وقت ومن أي مكان كجزء من تحسين تجارب المستخدمين، نحن مفتونون لبنك الكويت المركزي على دعمهم المتواصل في سعيها لتقديم مختلفة واسعة من المنتجات إلى السوق « وأضاف ناير لسانا لقنون من المنافسة التي قد تواجهها في السوق الكويتي، فليبدأ نقاط قوة تتميز شركة يوني موني في التجربة التي تقدمها لعملائها دوناً عن حيثما من الشركات. وهذا يعني تقديم خدمة بأعلى مستويات الكفاءة لتلبية طلبات العملاء واحتياجاتهم الخاصة سواء كان ذلك عبر انتشار شبكة فروعنا، أو تقديم خدمة تحويل الأموال عبر تطبيق الهاتف المحمول وهي أول خدمة من نوعها في الدولة، تلك الميزات من شأنها توفير الراحة التامة للعملاء باستخدام الأملن تحويل الأموال في مجال تحويل الأموال، وبهذا تظل الخدمة السوقية في أعلى مستوياتها لدينا. كما أكد أن يوني موني تقوم اليوم بتقديم خدمة تحويل الأموال عبر الهاتف المحمول لارتقاء بتجربة العملاء لدينا في هذا النوع من الخدمات. في الكويت نفسها نستمر بوني موني بدراسة متطلبات السوق الكويتي واحتياجات العملاء فيه معناية شديدة، وعليه نقوم بتصميم منتجات مخصصة مبنية على رغبات العملاء وتلبية متطلباتهم ذات العلاقة، ومنها خدمات لها علاقة بالحماية من السرقات الإلكترونية وحماية خصوصية التعامل، وذلك أيضاً بالترزامن مع رؤية دولة الكويت 2035، تلك الخطة التي تمثل في طياتها العديد من الأهداف منها حماية المستهلك في الكويت وغيرها من الأهداف التي نبحث كافة المؤسسات في كل القطاعات على تنوع الخدمات ونشائفة المنتجات، ومن هذا نستطيع القول بأن يوني موني تمتلك من المقومات والخبرات اللازمة ما يجعلها قادرة على دعم تلك الأهداف ومساهمة في تحقيقها من خلال ما يمكن أن تقدمه من خدمات ومنتجات مستقبلية في مجالات مختلفة ذات صلة بالسوق الكويتي وغير قنوات متنوعة. وأضاف أن الشركة تملك 12 فرعاً ولا تزال في طور توسيع نطاق شبكة فروع الشركة في الكويت، وبالطبع حصلنا على جميع موافقات الجهات المختصة كما أننا حصلنا على تراخيص كافة الجهات المعنية للقيام بأعمالنا في السوق الكويتي، ونتوجه بالشكر بشكل خاص للبنك المركزي الكويتي لدعمنا في هذا الخصوص.

أعلنت «شركة يوني موني للصرافة»، الرائدة في قطاع تحويل الأموال وصرف العملات الأجنبية في الكويت وعضو «مجموعة فينابلز» - عن إطلاق خدمة تحويل الأموال عبر الإنترنت كجزء من عروضها الرقمية في الكويت، يمكن للعملاء الآن إرسال الأموال من خلال تقديم الخدمة الجديدة عبر الإنترنت باستخدام موقع يوني موني أو تطبيق الهاتف المحمول بأسعار صرف تنافسية وبسهولة وأمان من أي مكان وفي أي وقت. يأتي تطبيق يوني موني الكويت للهاتف المحمول والتوفر على أنظمة الآي أو إس (iOS) والأندرويد (Android) بواجهة سهلة الاستخدام تتضمن عدة مميزات مثل تتبع العملات أولاً بأول وخاصة إشعارات خاصة بأسعار الصرف عبر البريد الإلكتروني والرسائل النصية القصيرة والأسر الصوتي وخيارات تسجيل الدخول الآمنة باستخدام الرقم السري والصمة والتعرف على الوجه، كما يمكن للعملاء المسجلين في يوني موني الكويت تسجيل الدخول مباشرة إلى موقع الويب (www.unimoni.kw.com) أو تطبيق الهاتف المحمول وإرسال الأموال على الفور، ويتعين على العملاء الجدد إكمال عملية تسجيل بسيطة مرة واحدة في أي من فروع يوني موني الكويت قبل استخدام خدمة تحويل الأموال عبر الإنترنت، وبهذه المناسبة، قال براديب كومار، الرئيس التنفيذي لمجموعة يوني موني: «نستمر التكنولوجيا في التسرب إلى حياة الإنسان إلى حد أنها تضيف الراحة ونوفر تحكماً أكبر للأفراد، تركّز على تمكين الناس من خلال المجموعة لتحقيق تطلعاتهم في جميع أنحاء العالم من خلال تزويدهم بمنتجات وخدمات مالية متطورة يتم تقديمها عبر نقاط اتصال متعددة القنوات. إضافة إلى أن إطلاق خدماتنا عبر الإنترنت في الكويت بمثابة إنجاز كبير يمكننا من الارتقاء بتجربة تحويل أموال عملائنا إلى مستويات قياسية جديدة من خلال التكنولوجيا». وبهذه المناسبة أيضاً، قال فيفيك ناير، المدير العام لـ «يوني موني الكويت»: «نعمل على ضمان أن يكون لدى عملائنا إمكانية الوصول إلى خدماتنا عبر الإنترنت الجديدة لدينا إلى تلبية احتياجات المتطورة للعملاء الذين يفضلون