

يشهد تمهيد الأرضية المثالية لحالات استخدام تطبيقات الطيف المشترك

«كومسكوب»: 2020.. عام الخيارات المفتوحة للشبكات اللاسلكية داخل المباني في المنطقة

تصبح عامل أساسي للتحديث الدوري لدعم البنية التحتية، لتشمل المفاتيح الجديدة متعددة الغيغابت وكابلات الألياف الضوئية، التي من شأنه دعم تأمين الطاقة عبر الإنترنت PoE. وستقوم أقسام تقنية المعلومات المخترطة في عمليات التحديث الدوري خلال العام 2020 بنشر الكابلات من نوع CAT6A، التي تدعم معدلات نقل تصل إلى 10 غيغابت في الثانية، وذلك من أجل منع تشكل الاختناقات في حركة البيانات عبر الشبكة، وللدعم كامل المتطلبات الجديدة لتقنية الطاقة عبر الإنترنت PoE. بالإضافة إلى ذلك، ولتأمين الدعم المتنامي والمتوقع في حجم البيانات وعدد الأجهزة، فإننا نعتقد بأن الشركات ستلحق الوقت والمال خلال العام 2020 من أجل امتلاك محولات جديدة متعددة الغيغابت.

ومع دخول التقنيات الجديدة مثل الجيل السادس Wi-6 قيد الاستثمار، وطرح نماذج الطيف المشترك، ونماذج الاهتمام بالشبكات الخاصة، وتواصل نشر تقنية الجيل الخامس، سيشهد العام 2020 تميز المستهلكين والشركات على حد سواء بكونهم الراغبين الأكبر على مستوى عمليات الربط الشبكي في منطقة الشرق الأوسط.

ولتتمكن حالات الاستخدام، سيشهد العام 2020 بحث شركات تشغيل الشبكات اللاسلكية عن النطاقات التي استحوذوا عليها بواسطة المزايدات أو التخصيصات، مع اتخاذهم القرارات التقنية من أجل رفع معدل استثماراتهم إلى الحد الأقصى. وستؤثر هذه القرارات التقنية بشكل مباشر على مدى القدرة على الاستفادة من مزايا الجيل الخامس 5G من الشبكات الخلوية ضمن بيئة الأبنية، وذلك بهدف تقديم بعض حالات الاستخدام، بما فيها إنترنت الأشياء IoT، حيث ستعمل تقنية الاتصالات بين الآلات على تمكين مليارات الأجهزة من إرسال حزمات مختصرة من المعلومات إلى أنظمة أخرى، ما يجعل المباني والمدن الذكية تنطق على المشهد، وذلك بفضل العمليات الأكثر كفاءة، التي تتمتع بالقدرة الجديدة والمتطورة. البنية التحتية الضرورية لدعم المتطلبات الجديدة ستتتمثل الحكومات على امتداد المنطقة في مشاريع البنى التحتية للاتصالات، وذلك بهدف توفير الخدمات الذكية، حيث سيصعد الطلب على عرض النطاق الكافي لدعم وتمكين هذه التقنيات والتطبيقات الجديدة إلا سلم الأولويات خلال العام 2020. كما أننا سنشهد تحول خيارات الشبكات اللاسلكية داخل المباني إلى عامل محفز خلال العام 2020، بحيث

دولار بحلول العام 2023، وفقاً لنتائج التقارير الصادرة عن شركة «أي دي سي» لأبحاث السوق. وفي ظل تنامي عمليات نشر تقنيات إنترنت الأشياء IoT، ستصبح المباني وبوتيرة متسارعة «أكثر ذكاء» انطلاقاً من الداخل إلى الخارج، إلا أن عمليات نشر وإدارة تقنيات إنترنت الأشياء IoT، خاصة مع وجود آلية ومتطلبات متباينة لبعض التطبيقات، لا تسير بهذه الوتيرة. فواقع الأمر يشير إلى أنه عادة ما يتطلب استثمار أجهزة إنترنت الأشياء IoT تركيب شبكات منفصلة، ما يُجهد أقسام تقنية المعلومات الضعيفة، ويرفع من تكاليف التركيب والإدارة. نشر تقنية الجيل الخامس 5G من الشبكات الخلوية من أجل دعم حالات استخدام محددة يوصف الجيل الخامس 5G من الشبكات الخلوية بأنه أفضل ابتكار مر على تاريخ البشرية منذ اختراع شرائح الخيزن، أو على الأقل هذا ما يتخلله البعض في ضوء كل التوقعات المطروحة حوله. ورغم أن حملات تسويق الجيل الخامس 5G من الشبكات استهدفت في غالبيتها شريحة المستهلكين، إلا أننا نشهد أولى حالات الاستخدام الحقيقية، والتي من شأنها دفع موجة تبني هذه التقنية، تأتي من عمليات النشر داخل المباني.



أيهاب كناري

ورغم أن مفهوم الشبكات الخاصة ليس بالمطروح الجديد، إلا أن عمليات نشر خدمة راديو النطاق العريض للمواطنين CBRS والجيل الخامس 5G من الشبكات الخلوية كسب الأمر أهمية متنامية، وتذكر الشركات هذه الأهمية من خلال إدارة شبكاتها الخاصة، التي تتيح لهم الاحتفاظ بملكية البيانات الربحية، والتي بالإمكان الاستفادة منها لأغراض التحليل والتعلم الآلي. هذا، وقد كان من المتوقع نمو معدل الإنفاق في هذا المجال على صعيد منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا بنسبة 15.9 بالمائة على أساس سنوي خلال العام 2019، ليصل عتبة الـ 17.6 مليار

2020 سيمهد الأرضية المالية لحالات الاستخدام، بما فيها إنترنت الأشياء الصناعية والأماكن المكتظة بالسكان، ومن الفوائد المجدية من تطبيقات الطيف المشترك القدرة على توفير الربط الشبكي للمباني الصناعية ضمن المواقع النائية أو المؤقتة، على غرار مناجم التعدين، ومحطات الطاقة، والمصانع، والمستودعات. نشر الشركات للشبكات الخاصة بهدف امتلاك البيانات تعتبر الشبكات الخاصة من الخيارات الإضافية التي ستوفرها الشبكات اللاسلكية خلال العام 2020، إما عن طريق تقسيم الشبكات، أو نشر شبكات LTE الخاصة.

■ تنامي عدد شحنات حزمة تقنيات Wi-Fi 6 من نقاط الوصول في عدة قطاعات مختلفة

إدراج عمليات نشر تجارية أولية لخدمة راديو النطاق العريض للمواطنين CBRS، أما خارج نطاق الولايات المتحدة، ما نزال عدد من الدول الأوروبية مثل هولندا والمانيا والسويد والمملكة المتحدة، وبعض دول الشرق الأوسط، تبحث عن الآليات المدروسة للترخيص المحلية، وذلك باستخدام ترددات الطيف المشترك والخلوي، وعلى غرار الولايات المتحدة، فإن الاستفادة من الوصول المحلي إلى الطيف، ضمن تردد يتراوح من 3.4 إلى 3.8 غيغا هرتز، من شأنه تمكين الشركات الأوروبية من نشر شبكاتها الخاصة بسهولة أكبر خلال العام 2020. كما أننا نعتقد بأن العام

الاستثمارات في المنطقة تنهات عليه. كما ستستفيد العديد من المجالات الأخرى من حزمة تقنيات Wi-Fi 6، مثل عرض الفيديو بدقة الـ 4K، والرياضات الإلكترونية، والواقع الافتراضي، وبصفة الوجه، والسلامة العامة. ومن المتوقع أن تمثل حزمة تقنيات Wi-Fi 6 من نقاط الوصول، التي يتم نشرها ضمن بيئات الأجهزة كثيفة العمليات، مثل الفنادق المحمولة والخدمات الخاصة بالجيل الخامس 5G من الشبكات الخلوية في بعض مدن المنطقة، كما تزايد الاهتمام بالشبكات الخاصة، لذا، ستضع هذه المعايير والمنتجات والخدمات الجديدة أمام الشركات المزيد من الخيارات خلال العام 2020، وذلك فيما يتعلق بكيفية تلبية الطلبات المتنامية على السعة ونطاق التغطية، كما أنها ستلبي في الوقت ذاته كافة التوقعات المتزايدة للمستخدمين النهائيين. تقنيات Wi-Fi 6 تبدأ انتشارها في عدة قطاعات لنشيداً حديثاً مع حزمة التقنيات التي تعتمد على الجيل السادس من الشبكات اللاسلكية Wi-Fi 6، حيث سيتنامى عدد شحنات حزمة تقنيات Wi-Fi 6 من نقاط الوصول في عدة قطاعات مختلفة، بما فيها قطاع الرعاية الصحية والتعليم والخدمات الفندقية، وذلك بهدف دعم تطبيقات عرض النطاق العالي، مثل الرياضات الإلكترونية، وهو قطاع بدأت

بنك الخليج يرعى ملتقى المناقصات للمشروعات الصغيرة والمتوسطة



جانب من الملتقى



لجين القاسبي

للمشركة، وتكتمل عملية الدورة الاستشارية عندما يتم جمع المبلغ المطلوب للتمويل. • عمليات الدمج والاستحواذ: تشكل إعادة الترتيب والهيكلة شرطا لضمان نمو أسرع، وتنويع المخاطر بهدف تقليصها، وتعزيز التنافسية. وتأخذ الوحدة الاستشارية تقوياً من جهة البيع أو جهة الشراء، وتبدأ العمل من مرحلة تشكيل الفكرة، وتنتهي بإتمام الصفقة. في هذا الإطار، تصبح عملية المقابلة والملاءمة أسهل نظراً لعلاقات البنك الواسعة بشريحة كبيرة من العملاء. كما يوفر بنك الخليج مجموعة من المزايا لعلائه من أصحاب الشركات الصغيرة والمتوسطة، منها: • مجموعات مبتكرة من الخدمات تم تصميمها وتخصيصها للائم الشركة بما في ذلك التسهيلات النقدية وغير النقدية وحلول الحسابات للشركة. • التسهيلات التي يمكن إتساؤها حول عناصر الدورة التجارية الخاصة بالشركة، أي التخفيضات على فواتير المبالغ غير السددة للشركة / التصنيع. • فريق متفاني في عهده يفهم الشركة واحتياجاتها إلى جانب فهمه للسوق.

عدة مؤشرات ومقاييس، وذلك بهدف التوصل إلى القيمة العادلة. كذلك، يمكن إجراء دراسات جدوى تجارية تقنية للشركات الجديدة، ولخطط النمو والتوسع. • استشارات حول إعادة هيكلة: تحتاج الشركات إلى التطور بصورة مستمرة والتألم مع ظروف السوق. تعمل خدمات البنك على تكوين نظرة تشخيصية حول ما يجب تغييره اليوم من أجل ضمان وجود مستدام ونمو مستمر للشركة مستقبلاً. وترتكز العملية الاستشارية على الحلول المستندة إلى فهم التغييرات الهيكلية المطلوبة مالياً وتشغيلياً لتلبية متطلبات وظروف السوق الحالية والمستقبلية، ويمكن أن يستمر الدعم الاستشاري إلى أن يتم تنفيذ الحلول وإعادة الهيكلة. • استشارات حول الاستثمار والنمو: يعتبر الحصول على النسبة المئوية من التمويل ما بين الأسهم والقروض أمراً ضرورياً للشركة لتأمين السيولة، وتشمل العملية وضع خطة عمل مصممة لتلبية احتياجات هذا النمو الاستثماري. وسيم دعم خطة العمل من خلال التمويل عن طريق الدين الإضافي و/أو الأسهم، سواء بإضافة هذا التمويل، أو إعادة هيكلة الوضع المالي

من التركيز على نشاطهم التجاري الرئيسي. وحول ذلك، قالت مساعده المدير للاتصالات الخارجية في بنك الخليج، لجين القاسبي: «نعتبر في بنك الخليج كل عمل من عملائنا شريكاً على المدى الطويل، حيث تقدم مجموعة شاملة من الخدمات التي من شأنها مساعدة العملاء على فهم شركتهم بصورة أفضل. لهذا السبب، نغز بأن مجموعة الخدمات المصرفية الخاصة بالمؤسسات في بنك الخليج هي الجهة البنيكية التي يشارها رجال الأعمال في الكويت. كما نغز بلطفة البنك العربية التي توصي بالحفاظ على الشركة الاستراتيجية مع العميل بدلاً من تكوين علاقة تجارية بين الطرفين فقط». ومن الخدمات التي يقدمها بنك الخليج للشركات: • تقييم الشركات ودراسات الجدوى: يشكل الوصول إلى «القيمة العادلة» العنصر الأساسي لأي صفقة أعمال ناجحة. توفر خدمات بنك الخليج أسلوباً علمياً مستقلاً لتقييم الشركات. وتشمل العملية الحصول على استيعاب كامل وشامل للقطاع الذي تعمل فيه الشركة، وتطوير نموذج مالي، والتقييم حسب

لما يخدم المشاريع الصغيرة والمتوسطة. ويدعم بنك الخليج هذا الملتقى لاهتمامه الكبير بالمشاريع الصغيرة والمتوسطة، التي يقدم لها الدعم بمجموعة متكاملة من الخدمات التي يحتاجها أصحاب هذه الشركات المتنامية، والتي تشكل ركيزة مهمة من ركائز الاقتصادات الناجحة. وفي سعيه من أجل توفير خدمات فعالة للعميل، يمثل البنك الوجهة الواحدة التي تلبي كافة متطلبات الشركة المتغيرة بالخدمات المصرفية الاستثمارية، وتمويل المؤسسات والخدمات الاستشارية، بحيث لا تضطر الشركات للتعامل مع عدة جهات استشارية مختلفة للحصول على خدمات وإرشاد بخصوص خطط إعادة الهيكلة، أو التوسع والنمو. وهي الخدمات الاستشارية التي تقدمها بنك الخليج، وتقييم أسعار الأصول والمشاريع، والاستحواذات والتفاريقات، والاستثمارات الخاصة، وإدارة الأصول، والاندماجات، وغيرها. ويضمن البنك تنفيذ كافة متطلبات الشركة بصورة احترافية، والتفاوض عليها وإدارتها، ليتمكن أصحاب الشركة

أعلن بنك الخليج عن دعمه كراع رئيسي لملتقى المناقصات للمشروعات الصغيرة والمتوسطة، الذي عقد أمس الثلاثاء في حديقة الشهيد، بحضور نائب رئيس الأمين العام والأمم المساعد في الجهاز المركزي للمناقصات العامة، ومدير عام الصندوق الوطني للمشروعات الصغيرة والمتوسطة، وممثلي عدد من الجهات الحكومية وأعضاء مجلس الأمة، وقد رحب الملتقى بجميع أصحاب المشروعات الصغيرة والمتوسطة والكبرى للحضور ومناقشة بنود الجلسات. وهدف الملتقى، الذي استمرت جلساته من التاسعة صباحاً إلى الثامنة مساءً، إلى نشر الوعي بالتعديلات الأخيرة بشأن قانون المناقصات العامة وحقوق أصحاب المشاريع الصغيرة والمتوسطة فيها، إضافة إلى خلق فرص لأصحاب المشروعات الصغيرة والمتوسطة للإفادة على مناقصات المشاريع الحكومية، وتوطيد العلاقات بين الجهات الحكومية والشركات الكبرى وتحديد سبل التعاون مع المشاريع الصغيرة والمتوسطة. كما هدف أيضاً إلى مناقشة الفرغات التشريعية مع أصحاب القرار من أعضاء مجلس الأمة لوضع الحلول التشريعية

تقدم خصومات مع عروض تأمينية مميزة

«بيتك تكافل» تشارك في معرض «motor show» للسيارات



فريق بيتك تكافل، يعرض خدماته على العملاء

أماكن تواجدهم وتقديم معلومات ورؤية شاملة عن «بيتك تكافل» ودورها المهم في صناعة التأمين التكافلي وأضافاتها الإيجابية في هذا المجال. وتستهدف «بيتك تكافل» من خلال تواجدها في هذا المعرض الكبير، تعزيز الانتشار والتواجد لتصبح أقرب إلى عملائها، وكذلك التعرف على المتطلبات والاحتياجات التي يمارحها العميل ودراسة أرائهم ومقترحاتهم والعمل على توفيرها وتطبيقها للوصول إلى أعلى المعايير في خدمة العميل، والعمل على تلبية طموحاتهم بما يتماشى مع سياسة «بيتك تكافل»، في طرح منتجات وخدمات نوعية تتوافق مع معايير الجودة وتتطابق مع أحكام الشريعة.

تفرد به خدمات الشركة من خصائص منافسة تناسب مختلف شرائح العملاء، بالإضافة إلى توضيح الجانب الشرعي في المعاملة وغيرها من الأمور التي تهم العملاء وزوار المعرض، وتقديم العديد من العروض والمزايا والخصومات على بعض المنتجات التأمينية التي تقدمها الشركة. وستوفر المشاركة في المعرض فرصة اللقاء المباشر مع العملاء والرد على استفساراتهم وتساؤلاتهم مع التعريف بسلة الخدمات والمنتجات التي تقدمها الشركة بشكل عام، وتعزيز آساليب التواصل مع العملاء ضمن خطة تسويقية شاملة تستهدف الوصول لشرائحهم المختلفة في

تشارك شركة بيتك للتأمين التكافلي «بيتك تكافل» عبر جناح بيت التمويل الكويتي «بيتك» في معرض motor show المقام في مول 360 في الفترة من 16 إلى 25 يناير، بمشاركة مجموعة كبيرة من وكالات السيارات التي تستعرض أحدث الموديلات وآخر التطورات في صناعة السيارات على مستوى العالم، حيث يمثل المعرض مناسبة هامة لكل المهتمين بمجال السيارات من الأفراد والشركات. وتستقبل «بيتك تكافل» عملائها من زوار المعرض في جناح خاص حيث يقوم فريق «بيتك تكافل» بعرض خدمات ومنتجات الشركة في مجال تأمين السيارات والمزايا العديدة التي يحصلها كل منتج، وما