«إريكسون» تضيف أربع مزايا جديدة إلى منصتها لتقنية الجيل الخامس

إريكسون

أعلنت إريكسون (المسجلة في ناسداك: إريك) عن إضافة أربع مزايا جديدة إلى منصتها لتقنية الجيل الخامس بهدف تحسين تجربة المستخدم والحد من التعقيدات وتخفيض النفقات، ما يعزز قدرة الشركة على تسريع عملية تقديم الخدمات اعتمادا على الأتمتة. ويعتبر التزامن والأتمتة من أهم العناصر المساهمة في تطوير واستمرارية الأعمال، من هنا يتم تعزيز منصة إريكسون لتقنية الجيل الخامس، عبر ابتكار حلول جديدة لتعزيز الذكاء على مستوى الأعمال، بهدف الاستفادة من المزايا الكاملة لتقنية الجيل الخامس والاستثمارات ذات الطابع السحابي.

وتشمل أحدث التحسينات ما يلي:

• وضع مزدوج لشبكة الجيل الخامس الأساسية من إريكسون مع مسيار من البرامج المدمجة، إضافة إلى البنية التحتية السحابية من إريكسون، ما يمكن مزودي الخدمة من تخفيض التكلفة الإجمالية للملكية والحد من التعقيدات التي تواجههم أثناء نشر الشبكة الأساسية لتقنية الجيل الخامس.

• إمكانات محسّنة للاتصالات المؤسسية، مسرع الاتصالات من إريكسون لتسريع عملية تسويق خدمات الاتصال التجارية المتنقلة المتطورة.

وتعليقاً على الخبر قال دافيد بيور، رئيس قسم البحث والتطوير ومحفظة خدمات الأعمال الرقمية في إريكسون: «بات بإمكان مزودي الخدمات، بفضل الاعتماد على شبكاتنا الأساسية، الوصول إلى السوق بشكل أسرع والاستفادة من الإمكانات والفرص الجديدة، عبر حلول التحويل النقدي والاتصالات المؤسسية والعملاء الرائدين، والحفاظ على مستوى عال من التنافسية في مجال الأعمال المرتبطة بالجيل الخامس، حالياً وفي المستقبل أيضاً.»

ومع تحولنا لاستخدام شبكة الجيل الخامس، سيتعين على شبكات الهاتف المحمول دعم مجموعة ضخمة من الخدمات والبيانات التي تفوق تلك التي كان يتم دعمها سابقاً بأضعاف، ناهيك عن زيادة مستويات الذكاء والأتمتة. وتعتبر منصة تقنية الجيل الخامس المحفظة المتكاملة والضرورية لتطوير الشبكات على نحو سلس، ونشر تجربة المستخدمين النهائيين لتقنية الجيل الخامس.

توفير تجربة فائقة لتقنية الجيل الخامس مع مسيار البرمجيات

تعزز رحلة التحول لاستخدام تقنية الجيل الخامس، أهمية مسار البحث ولتطوير أكثر من أي وقت مضى، إلا أن النهج التقليدي لجمع البيانات لا يتناسب مع الشبكة الأساسية الحالية لتقنية الجيل الخامس، ما يفرض ضرورة اتباع نهج أكثر فاعلية لناحية التكلفة، ومع وضع مزدوج لشبكة الجيل الخامس الأساسية من إريكسون الذي يوفر مسيار من البرامج المدمجة مسبقاً، والتي ينتج عنها في النهاية تخفيض ملاحظ في التكلفة الإجمالية للملكية. وستحافظ الواجهات الشفافة والآمنة لشبكة الجيل الخامس الأساسية على سلامة وسرية البيانات الحساسة. أخيراً، توفير التحليلات الدقيقة المدمجة لشبكة الجيل الخامس تجربة فائقة، اعتماداً على حل إريكسون، ما يسرع بالتالي عملية تبني التقنية الجديدة، إضافة إلى توسيع نطاق الرؤى المتكاملة لتشمل شبكات النفاذ الراديوي.

وفي إطار حديثه عن الخبر، قال أنيل راو، المحلل الرئيسي في أناليسيس ماسون: «إن تقنية المسابير التقليدية القائمة على الأجهزة، وأساليب التعريض الحالية المرتبطة بها، غير مناسبة لضمان تجارب العملاء الفائقة عبر شبكات الجيل الخامس القائمة على السحابة. يعزز الوضع المزدوج لشبكة الجيل الخامس الأساسية من إريكسون الذي يوفر مسيار من البرامج المدمجة مسبقاً، مع ذكاء إريكسون لتحليلات الخبراء، قدرة مزودي الخدمات لتقديم تجارب فائقة من الجيل الخامس للعملاء، إضافة إلى تسريع عملية تسويق تقنية الجيل الخامس.»

دور البنية التحتية السحابية الجديدة في تعزيز شبكة الجيل الخامس الأساسية

تقدم إريكسون حلول البنية التحتية السحابية القائمة على الحاويات ذات الخوادم المعدنية لدعم نشر التطبيقات السحابية الأصلية على النحو الأمثل، مثل الشبكة الأساسية لتقنية الجيل الخامس و تعمل البنية التحتية السحابية من إريكسون على تبسيط البنية الأساسية للنشر الآلي عبر المواقع المركزية والحواف. ويمكن أن يؤدي ذلك إلى توفير التكلفة الإجمالية للملكية لتصل إلى نسبة 30٪ أو أكثر، مقارنة باستخدام الأجهزة الافتراضية. وتؤدي إزالة طبقة المحاكاة الافتراضية من البنية التحتية السحابية، إلى التخفيف من التعقيدات، إضافة إلى تحسين كفاءة الأجهزة وأدائها لصالح مزودي الخدمات.

وتقول كارولين تشابيل، مديرة الأبحاث في أناليسيس ميسون: «تعتبر عملية تحسين البنية التحتية السحابية للتطبيقات السحابية المحلية أمراً حيوياً لتقنية الجيل الخامس. تساهم البنية التحتية للحاويات المعدنية في تسهيل عمليات نشر الشبكة وجعلها أكثر بساطة وتطوراً، بالإضافة إلى تحسين أداء الوظائف السحابية الأساسية. (CNF) ويعد حل الخوادم المعدنية بمثابة عنصراً أساسياً في تعزيز قدرة مشغلي خدمات الاتصال على تنفيذ التطبيقات السحابية الأساسية.»

تعزيز خدمات الاتصال مع مسرع إريكسون للاتصالات

يؤدي الإعتماد على مسرع إريكسون للاتصالات إلى تسريع عملية تسويق خدمات الاتصال التجارية المتنقلة المتطورة.

توفر عروض مسرع إريكسون للاتصالات لمزودي خدمات الاتصال، مجموعة من الخدمات المصغرة القائمة على السحابة والتي يتم دمجها في حالات الاستخدام المختلفة باستخدام أصول الشبكة الحالية لمزود الخدمة. يتم تقديم الحل كخدمة بهدف تقليل الحجم وتخفيض الوقت اللازم للتسويق، فضلاً عن السلامة وجودة التحكم في الخدمة.

تشمل الفرص التي توفرها الخدمة الجديدة ما يلي:

• خدمات الصوت المؤسسية: تجمع بين الخدمات الصوتية التجارية التقليدية والميزات المبتكرة لتعزيز عروض مزودي الخدمات

• خدمات الصوت عبر انترنت الأشياء: توفير إدارة آلية مركزية لخدمات انترنت الأشياء الصوتية

• خدمات الاتصال السياقي: دمج سهل مع خدمات الاتصال المتطورة وخدمات التعاون في أي موقع أو تطبيق

وفي هذا الإطار تقول ديان مايرز، كبيرة مديري الأبحاث لتقنيات VoIP و UC وIMS، في إن آي إتش إس ماركت: «تعتبر خدمات الاتصال السحابية لمستخدمي الأعمال مثالية لموفري خدمات UCaaS و CPaaS المختصين، حان الوقت ليقوم مشغلو شبكات الاتصالات المتنقلة، بالعمل على تسريع تسويق عروضهم للاتصالات التجارية، بحيث يكون التركيز الأولي على قطاع الأعمال التجارية المصغرة، كنقطة انطلاق جيدة للتوسع والنمو في قطاع الأعمال».

يعزز مسرع الاتصالات إلى جانب شريحة eSIM المؤتمتة على نحو متكامل والتي أطلقت مؤخراً، قدرات منصة الجيل الخامس من إريكسون لقيادة عمليات نخبة مزودي خدمات الاتصال وتحسين تجربة المستهلك.

يُظهر تقرير مختبر المستهلكين الذي أصدرته إريكسون مؤخراً، ارتفاعاً في الطلب من قبل المستهلكين للحصول على خدمات eSIM، حيث يرغب 94% من المستجيبين في دفع مبالغ إضافية لتوصيل المزيد من الأجهزة بباقة اشتراكهم الحالية، ويأمل 86% في الاستفادة من عروض «جرب واشتري».

«فورد» تحقق أعلى مبيعاتها منذ 2014

شركة فورد

سجلت فورد ارتفاعاً بنسبة 61% في مبيعات شاحناتها ومركباتها التجارية في منطقة الشرق الأوسط خلال العام 2019، ويأتي هذا النمو ليعكس النجاح العالمي الذي حققته شاحنة البيك آب F-150 بالحجم الكامل وشاحنة فورد رينجر متوسطة الحجم التي تم إطلاقها حديثاً، على مدار الأشهر 12 الماضية.

وفي مطلع هذا العام، حصدت F-Series لقب الشاحنة الأكثر مبيعاً في أميركا على مدار 43 عاماً متتالياً والمركبة الأكثر مبيعاً للعام 38 على التوالي. وبإطلاق طراز رينجر الجديد، تخطت مبيعات شاحنات البيك آب من فورد أفضل أرقامها منذ عام 2005 ليبلغ إجمالي مبيعاتها 986,097 شاحنة.

أما في منطقة الشرق الأوسط، فقد حققت فورد أعلى حجم كلي للمبيعات منذ عام 2014 وثاني أعلى حجم للمبيعات في السنوات العشر الماضية، وقد أظهرت النتائج نمواً كبيراً في مبيعات طرازات F-150 بشكل عام (بنسبة 50٪)؛ ورينجر (93٪)؛ وسوبر ديوتي (144٪) وترانزيت (48٪).

وفي هذا السياق، قال أدريان كوتزي، مدير الأساطيل والمركبات التجارية، الأسواق المباشرة لدى فورد: «حققت فورد نتائج إيجابية رائعة في عام 2019، لاسيما أن طراز F-150 يشهد نجاحاً متميزاً وإقبالاً مذهلاً من قاعدة عشاقه المخلصين، ولمسنا أيضاً إدراكاً واسعاً لإمكانات التعديل العديدة التي توفرها فورد ترانزيت، وقوة الجر الهائلة التي تتمتع بها شاحنة سوبر ديوتي والاستخدامات المتعددة التي تتيحها شاحنة فورد رينجر. وفي عام 2020، نتوقع لمركبات فورد التجارية مواصلة تحقيق أرقام مبيعات مميزة».

كما حافظت المملكة العربية السعودية ودولة الإمارات العربية المتحدة والكويت على مواقعها كأكثر أسواق فورد حيوية في منطقة الشرق الأوسط. فقد ارتفع حجم مبيعات الشاحنات والمركبات التجارية بنسبة 124% في المملكة مدفوعاً بالطلب القوي على شاحنات F-150 (96%)) ورينجر (193%) وترانزيت (388%).

وواصلت شاحنة F-150 صدارتها لأكثر الشاحنات مبيعاً في دولة الإمارات العربية المتحدة للعام 2019 وحققت نمواً في المبيعات بنسبة 15% مقارنة بالعام السابق، فيما ارتفع الطلب على شاحنات رينجر بنسبة 61% وسوبر ديوتي بنسبة 353%.

وفي الكويت، تخطت مبيعات شاحنة F-150 هذا العام رقم مبيعاتها القياسي الذي كانت قد حققته عام 2018 وبنسبة 56%.

وعالمياً، قفز حجم مبيعات شاحنات فورد ومركباتها التجارية في عام 2019 بنسبة 9.1%، حيث تم بيع أكثر من 1.24 مليون شاحنة، وواصلت F-Series تصدر شاحنات البيك آب الأكثر مبيعاً في أميركا على مدى 43 سنة متتالية فيما حققت شاحنة رينجر أعلى مبيعات ربعية منذ إعادة إطلاقها أوائل عام 2019.

وقد باعت F-Series ورينجر سوية 986,097 شاحنة بيك آب في عام 2019 بزيادة نسبتها 8.4%. واستطاعت رينجر في الربع الأخير لعام 2019 بيع 33,059 شاحنة بيك آب وما مجموعة 89,571 شاحنة طوال العام.

جدير بالذكر أن فورد ترانزيت قد تصدرت قائمة أكثر مركبات الفان التجارية مبيعاً في الولايات المتحدة الأمريكية عام 2019 لتحقق أفضل أداء في المبيعات منذ إطلاقها عام 2014. وحافظت فورد على صدارة مبيعات شاحنات الفان التجارية في أمريكا منذ 41 سنة متتالية. ومقارنة بالعام 2018، قفز حجم مبيعات فورد من شاحنات البيك آب والشاحنات التجارية في عام 2019 بنسبة 10.1%.

«شل» تتوقع تضاعف الطلب على الغاز الطبيعي المسال خلال 2040

تتوقع شركة «رويال داتش شل» أن يتضاعف الطلب العالمي على الغاز الطبيعي المسال إلى 700 مليون طن بحلول عام 2040، مع زيادة استهلاك الطاقة إضافة لتحول العالم بعيداً عن الوقود غير النظيف.

وقالت شركة النفط البريطانية في تقرير التوقعات السنوي الصادر أمس الخميس، إن الغاز الطبيعي سيلعب دوراً هاماً في تشكيل مستقبل منخفض الكربون.

ومن المتوقع أن يتم تلبية حوالي 80 بالمائة من النمو في الطلب العالمي على الطاقة من جانب الطاقة المتجددة والغاز.

وكانت شركة «شل» دشنت استثمارات كبيرة في مشروعات البنية التحتية للغاز الطبيعي في السنوات الأخيرة، حيث تهدف إلى التحول بعيداً عن النفط بسبب تزايد الطلب على الوقود.

وفي عام 2019، نما الطلب العالمي على الغاز الطبيعي المسال بنحو 12.5 بالمائة مقارنة مع العام السابق له ليصل إلى 359 مليون طن.

وقال رئيس شركة شل للغاز والطاقات الجديدة «مارتن ويتسيلار» إن سوق الغاز الطبيعي المسال العالمي استمر في التطور في عام 2019، مع تزايد الطلب على الغاز الطبيعي المسال والغاز الطبيعي في قطاعات الطاقة وغير الطاقة.

وأضاف أن الاستثمارات القياسية في الإمدادات سوف تلبي حاجة الناس المتزايدة إلى الوقود الأحفوري الأكثر نظافة.

وكانت أسعار الغاز الطبيعي المسال عالمياً تراجعت إلى مستويات قياسية متدنية في فترة الشتاء الحالي وسط ظروف الطقس الأكثر اعتدالاً ومع تفشي فيروس الكورونا في الصين والذي أضر الطلب مع تزايد المعروض.

«إيتون» و«أبونيان القابضة» تطلقان مشروعاً مشتركاً لإنتاج وتوريد القواطع الكهربائية

جانب من توقيع الاتفاقية

كشفت شركة إدارة الطاقة «إيتون» ومجموعة «أبونيان القابضة» الستار اليوم عن إطلاقهما لمشروع مشترك يهدف إلى إنتاج وصيانة القواطع الكهربائية ذات الجهد المنخفض والمتوسط في منطقة الشرق الأوسط. وسيباشر هذا المشروع المشترك أعماله تحت اسم «إيتون العربية»، وذلك في كل من الدمام في المملكة العربية السعودية، ودبي في دولة الإمارات العربية المتحدة.

وبهذه المناسبة، قال تيم داركس، رئيس قطاع الشركات والكهرباء في منطقة أوروبا والشرق الأوسط وإفريقيا لدى شركة «إيتون»: «يسعدنا العمل على إطلاق هذا المشروع المشترك والبناء بالتعاون مع شركة «أبونيان»، حيث إن المكانة والحضور القوي التي تتمتع به الشركة على امتداد المملكة العربية مع ما تمتاز به منتجات «إيتون» من انتشار كبير في أسواق الشرق الأوسط والعالم، سيساهم في تعزيز قوة عروضنا وتوسع من قاعدة عملائنا في المنطقة».

وستملك كل من «أبونيان» و«إيتون» 50 بالمائة من أسهم المشروع المشترك الجديد، ومن ثم ستقوم شركة «أبونيان» بتوحيد نتائج وأرباح المشروع المشترك.

وتعمل شركة «أبونيان القابضة» عبر مجموعة الشركات التابعة لها في مجال التجارة، والتصنيع، وتقديم الخدمات، والاستثمار في قطاعات تحلية المياه والنفط والغاز والطاقة في المملكة العربية السعودية ودول الخليج. ويقع المقر الرئيسي للشركة في العاصمة السعودية الرياض، ويعمل لصالحها حوالي 4,500 موظف في فروعها المنتشرة على امتداد المملكة والشرق الأوسط وأفريقيا.

وتتمثل رسالة وأهداف «إيتون» في تحسين أنماط الحياة والبيئة عبر استثمار أحدث تقنيات وخدمات إدارة الطاقة، إذ توفر الشركة حلولاً مستدامة تساعد العملاء على إدارة الطاقة الكهربائية، والهيدروليكية، والميكانيكية بفعالية عالية، ووفق أعلى مستويات من الأمان والكفاءة والاعتمادية. وقد بلغت إيرادات شركة «إيتون» خلال العام 2019 ما يصل إلى 21.4 مليار دولار، كما أنها توفر منتجاتها لعملائها المنتشرين في أكثر من 175 دولة. ويعمل لدى الشركة ما يقارب 101,000 موظف في مختلف أنحاء العالم.

إندونيسيا تخفض معدل الفائدة مع مخاوف «كورونا»

قرر البنك المركزي في إندونيسيا خفض معدل الفائدة لأول مرة في 4 أشهر، مع تنامي المخاوف من تأثير الكورونا على الاقتصاد.

وقال بنك إندونيسيا في بيان السياسة النقدية الصادر أمس الخميس، إنه خفض معدل الفائدة الرئيسي (الريبو العكسي لمدة 7 أيام) 25 نقطة أساس إلى 4.75 بالمائة.

وكان 16 محللاً بين 28 استطلعت آراءهم وكالة رويترز توقعوا أن يقوم المركزي الإندونيسي بخفض معدل الفائدة هذا الاجتماع.

ومن جانبه، قال محافظ المركزي الإندونيسي "بيري وارجيو" خلال البيان إن البنك قام بشراء سندات حكومية بقيمة 27 تريليون روبية إندونيسية (مليار دولار تقريباً) من أجل مكافحة التدفقات الرأسمالية الخارجة المتعلقة بمخاوف الفيروس.

وتابع: "هذا يعبر عن التزامنا لتحقيق الاستقرار في قيمة الروبية، وهكذا يحقق بنك إندونيسيا الاستقرار في العملة من أثر الكورونا".

وتعقب هذه الخطوة تحركات من جانب بنوك مركزية أخرى في جنوب شرق آسيا في اتجاه السياسة النقدية التيسيرية، حيث خفضت تايلاند والفلبين معدلات الفائدة في وقت سابق من الشهر الجاري.

وبالنسبة للتوقعات الاقتصادية، خفض البنك تقديراته للنمو الاقتصادي عن العام الجاري لتتراوح بين 5 إلى 5.4 بالمائة وهو أقل من التوقعات السابقة التي كانت تشير إلى نمو بنسبة 5.1 إلى 5.5 بالمائة. وأرجع البنك خفض تقديرات العام الجاري إلى التعافي العالمي الخافت المحتمل في الاقتصاد في ضوء التطورات المتعلقة بتفشي فيروس كورونا والذي سيؤثر بالتبعية على اقتصاد إندونيسيا.

وبالنسبة لعام 2021، فيتوقع بنك إندونيسيا أن يسجل الناتج المحلي الإجمالي نمواً بنسبة تتراوح بين 5.2 إلى 5.6 بالمائة.

ولم تسجل إندونيسيا حتى الآن عن أي حالات إصابة بالكورونا، حيث إن الـ238 إندونيسياً الذي تم إجلاؤهم من مقاطعة وهان في يناير كانت نتائج الاختبارات الصحية سلبية بعد فترة الحجر الصحي البالغة أسبوعين.