

مدعومة بتقنيات الذكاء الاصطناعي

«كومسكوب» تطور الشبكات المدارة عبر السحابة باستخدام حلول «روكس كلاود»

تجنب الخطوات غير الضرورية في عملية استكشاف الأخطاء وإصلاحها.

«كنيسة ويست سايد» (Westside Church):

قال تشارلز فاريسا، مدير التكنولوجيا لدى «كنيسة ويست سايد» (Westside Church):

«لقد قمنا بتبني تقنيات «روكس كلاود» مباشرة قبل الوفاء بالضرورة بالتزامنا بالوقت المحدد، ونتيجة لعدم خبرة الفريق في إدارة البنية التحتية، فقد تغير نموذج العمل الخاص بنا بين عشية وضحاها، من الفعاليات والمهرجانات الحية التي كانت تجري في أماكن متعددة إلى تواصل افتراضي متزامن للعديد من أعضاء الكنيسة عبر مكالمات الفيديو ذات الدقة العالية، ونتيجة لعدم خبرة فريقنا السابقة على التعامل بكفاءة مع التغيير الحاصل نتيجة الطلب المتزايد، كنا نضطر إلى إرسال شخص لكل موقع من مواقع شبيكتنا لإجراء التغييرات اللازمة على الشبكة. ولكن الآن وبعد اعتماد حلول «روكس كلاود» لدينا شبكات متعددة النسخة، ونتمكن من إدارة نقطة وصول واحدة تدعم تقنية الاتصال اللاسلكي الواي-فاي 6 (Wi-Fi 6 AP) في كل موقع يتعامل مع تدفقات الفيديو هذ. الأمر الذي وفر علينا الوقت فلم نعد بحاجة إلى التنقل عبر مواقع الشبكة المختلفة، كون جميع الأمور أصبحت تدار من واجهة واحدة فقط.»

المدايرة تحقيق كفاءة كبيرة ومكاسب في تجربة المستخدم، وستستمر هذه المكاسب في التزايد مع تقديمنا تقنيات تعلم الآلي (ML) وذكاء اصطناعي (AI) جديدة ستجعل الشبكة بمرور الوقت أكثر استقلالية وقادرة على تحديد وحل مشاكلها بشكل ذاتي. «روكس كلاود» هي عنصر أساسي في رؤية «كومسكوب» للمؤسسة والشركات حيث يتم مراقبة كل عنصر من عناصر الاتصال الموزع وموصلات الطاقة بواسطة محرك تحليلات واحد تتم إدارته من وحدة تحكم قائمة على العمليات السحابية. وتقدم «كومسكوب» بشكل منفرد كل عنصر من هذا النسيج، والذي يتضمن تقنيات تدعم خدمات الاتصال اللاسلكية الواي-فاي (Wi-Fi) والمبدلات، والكابلات الضوئية والنحاسية، بالإضافة إلى التغطية الخلوية داخل المباني.

باين كوف للاستشارات (Pine Cove Consulting):

قال كابل توميسون، مدير الحسابات في «باين كوف للاستشارات»: إن «روكس كلاود» هو منتج بسيط وسهل الاستخدام يجعل إدارة الشبكة من مسؤولي الشركات عملية غير معقدة. بالإضافة إلى أن أجهزة «روكس» الموثوقة تتيح للمسؤولين تثبيت ونشر الشبكات بسرعة وبسهولة دون الحاجة إلى التدخل. وفي حال كان هناك حاجة للتدخل، فإن ميزات ضمان الخدمة المتكاملة تتيح للمسؤولين معرفة مكان المشكلة وسببها، وبالتالي



كومسكوب تواصل التقدم في عالم التكنولوجيا

وحدة التقرير اثنا عشر شهراً من البيانات الورقية في التخزين السحابي، الأمر الذي يمنح فرق تقنية المعلومات القدرة على التقاط البيانات من عنصر الشبكة وحتى مستوى الجهاز، وبالتالي تحديد الاتجاهات التي توجه الحارات المتصلة بالشبكة. وفي هذا السياق، يتحدث برامود بادجاتي، نائب الرئيس الأول والمدير العام لمحفظة «روكس» التابعة لشركة «كومسكوب»، قائلاً: «يمكن لعمليات تكنولوجيا المعلومات في الشركات ومقدمي الخدمات

اتفاقيات مستوى الخدمة (SLAs) التي تعكس متطلبات مستخدمي الشركات على أتم وجه.

- استكشاف أخطاء العميل وإصلاحها عن بُعد: تمكن هذه الخدمة من إمكانية الوصول عن بُعد إلى سجل الاتصال وتحديد نقاط الغشيل بوضوح، الأمر الذي يسهل عمليات الاستجابة السريعة لمشكلات الشبكة والتي يبلغ عنها المستخدم. حيث يتم تنفيذ كل هذه الأمور بفخز النظر عن موقع العميل.
- التخطيط والتوثيق: تضع

تحكم وتقرير مخصصة، بالإضافة إلى إمكانية دمج «روكس كلاود» بسهولة في الأنظمة الموجودة داخل المؤسسة.

- لوحة معلومات مقدم الخدمة (MSP): تسمح «روكس كلاود» لمقدمي الخدمات المدارة (MSP) بتقديم خدمات ذات جودة عالية وإدارة العديد من العملاء ونيل رضاهم عن الخدمة.
- مراقبة سلامة الشبكة: يمكن لفرق تكنولوجيا المعلومات تحديد وقياس الأداء مقابل

الاصطناعي (AI): تمكن أدوات تحليل بيانات الشبكة فرق تقنية المعلومات من الاستجابة بسرعة للمشكلات الناتجة وإيقاف حالات الشذوذ في الشبكة من الارتقاء إلى مستوى يؤثر على جودة وكفاءة الخدمة.

- واجهات برمجة التطبيقات «رست فـل» (RESTful): تسمح واجهات برمجة التطبيقات المتوافقة مع واجهة برمجة التطبيقات المفتوحة المصدر (OpenAPI) مسؤولي تكنولوجيا المعلومات باتمته أي وظيفة للشبكة وإنشاء لوحات

أطلقت «كومسكوب» (CommScope)، «روكس كلاود» (RUCKUS Cloud)، وهي عبارة عن نظام أساسي لإدارة الشبكة والدعمية بتقنيات الذكاء الاصطناعي ما يمكن مسؤولي تقنية المعلومات في الشركات ومقدمي الخدمات (MSPs) من إدارة الشبكات السلكية واللاسلكية بشكل متقارب وبسهولة تامة. ومن خلال تبنيها لتقنيات التعلم الآلي (ML) والذكاء الاصطناعي (AI) والمبنية على أساس الخدمات الصغيرة القابلة للبرمجة، تدمج «روكس كلاود» إدارة اللوحة الأحادية مع رؤية الشبكة وضمان فعالية الخدمة. ما يتيح لفرق تقنية المعلومات باستكشاف الأخطاء وإصلاحها بشكل أسرع وتحسين تجربة المستخدم بشكل استباقي.

ووفقاً لشركة أبحاث السوق «أومديا» (Omdia)، ينمو سوق الشبكات المدارة بالسحابة بمعدل نمو سنوي مركب يبلغ 28.7%، حيث من المتوقع أن تصل إيرادات المعدات إلى 5.5 مليار دولار وإيرادات البرمجيات كخدمة (SaaS) عند 1.8 مليار دولار بحلول عام 2023. في حين تشكل عمليات نشر الشبكات العامة المدارة عبر السحابة 14% من عائدات الشركات المؤسسة بحلول عام 2023. وفي قطاع الشبكات اللاسلكية الواي-فاي (Wi-Fi)، سيتم إدارة ربع نقاط الوصول المثبتة من خلال منصة سحابية عامة.

وفي هذا السياق تحدث ماتياس ماتشوينسكي، كبير مديري

طلبات اكتتاب بأكثر من 3.6 مليارات دولار

بعد تعديل العقوبات المفروضة من قبل الولايات المتحدة الشركات الأمريكية تعاود التعامل مع «هواوي» على معايير الجيل الخامس



شركة هواوي

الاضطرار. بما فيها الولايات المتحدة الأمريكية، وقالت أيضاً بأنها ترى أن القرار الأخير الذي اتخذته الإدارة الأمريكية يمنع الشركات من تزويدها بالمنتجات التي تحتوي على تقنية أمريكية تعسفي ومو، ويهدد فعلياً بتقويض قطاع التكنولوجيا على المستوى العالمي، إذ ستؤثر الإجراءات واللوائح الجديدة على عمليات التوسع والضيافة واستمرارية التشغيل للشبكات التي تبلغ قيمتها مئات مليارات الدولارات والتي قامت هواوي بطرحها في أكثر من 170 دولة حول العالم.

ويؤكد خبراء الصناعة على أن قرار الولايات المتحدة لا يؤثر على شركة هواوي فحسب، بل يتعدى ذلك ليشمل عدد كبير من القطاعات المختلفة، وعلى المدى البعيد، سيؤدي ذلك إلى الإضرار ببلقة قطاع أشباه الموصلات العالمي الذي تعتمد عليه عدة شركات مما يساهم بزيادة حدة النزاع والخسائر ضمن هذه القطاعات.

من المتوقع أن يكون لشبكات الجيل الخامس أو تقنية الجيل الخامس من الشبكات اللاسلكية تأثيراً جديراً على العديد من أعمال الشركات وعلى القطاعات في حيث ستتدخل هذه الشبكات في صلب تشغيل كل شيء بدءاً من عمليات إرسال الفيديو عالي السرعة إلى السيارات ذاتية القيادة.

المستوى. واللادة التي أثقلت عنها وزارة التجارة الأمريكية تسمح بشكل أساسي للشركات الأمريكية بالمشاركة في هيئة المعايير والمعايير التي تكون هواوي عضواً فيها.

وكان المهندسون في بعض شركات التكنولوجيا الأمريكية قد توقفوا عن التعامل مع هواوي في مسألة تطوير معايير شبكات الجيل الخامس بعد أن أدرجت وزارة التجارة الشركة في القائمة السوداء العام الماضي، حيث تركت القائمة الشركات الأمريكية بموقع غير أكيد بالنسبة للمعلومات التي يمكن تولفها مشاركتها مع هواوي. وأدى ذلك بحسب مسؤولون في الحكومة الأمريكية وصناعة الاتصالات وتقنية المعلومات لتأخر الولايات المتحدة وتركها في وضع ضعيف في مجال شبكات الجيل الخامس.

ويرى خبراء بأن الحكومة الأمريكية تستهدف من خلال قرارها الجديد أن تقلل الشركات الأمريكية فائدة على المنافسة مع هواوي، لكن سياساتها السابقة في العقوبات تسببت عن غير قصد في فقدان الشركات الأمريكية مكائتها ومفعداها على الطاولة لصالح هواوي.

وكانت هواوي قد أعلنت في بيان أنها منفتحة دائماً على العمل في مجال تطوير المعايير والمعايير الخاصة بالجيل الخامس والتقنيات الحديثة الأخرى بالتعاون مع كافة

في إطار حماية مصلحة الشركات الأمريكية، أعلنت الولايات المتحدة أنها قررت تعديل العقوبات المفروضة على هواوي التي توجتها مؤخراً بقرار منعها من استخدام تكنولوجيا أمريكية في شبكات الجيل الخامس وتطوير أشباه الموصلات بالتعاون مع أي شركات في الخارج بالاعتماد على التكنولوجيا الأمريكية، حيث أقرت وزارة التجارة الأمريكية في بيان لها قاعدة جديدة مفادها أن العقوبات الأمريكية على هواوي لا ينبغي أن تمنع الشركات الأمريكية من التعامل معها في مسألة تطوير معايير مهمة في شبكات الجيل الخامس.

وحسب مصادر تحدثت لوكالات الأنباء العالمية، فإنه بعد نحو عام من عدم الوضوح واليقين بالنسبة لتعاملات الشركات الأمريكية مع هواوي في مجال معايير شبكات الجيل الخامس التي تعتبر هواوي من أنشط الشركات فيها على المستوى العالمي باعتبارها صُنعت لتلبية مُتطلبات قاعدة عملاء التجزئة والشركات خلال الفترة الحالية لدعم جهود الدولة لمواجهة فيروس كورونا تحت شعار «ملتزمون يا وطن».

مسيرته الحافلة بالإنجازات، على عدد كبير من الجوائز المحلية والإقليمية والعالمية بالقطاع، ونذكر منها على سبيل المثال لا الحصر، جائزة المؤسسات الرائدة في مجال الوطن الوظائف – الاجتماع السواري الخامس لوزراء العمل في دول الخليج 2019، وجائزة «تقييم تميز الوسطاء – فئة الخمس نجوم» – «الشارقة الإسلامية للخدمات المالية» إحدى الشركات التابعة لمصرف» 2019، وجائزة برنامج دبي للخدمة المتميزة، أفضل علامة تجارية للعام عن فئة الخدمات 2018، وجائزة الإشارات للوطنين «فئة المنشآت الكبيرة» 2018، وشهادة الأيزو 27001 في إدارة أمن المعلومات 2018.

وجائزة تنمية الموارد البشرية في القطاع المصرفي والمالي 2017، وجائزة الرئيس التنفيذي للوطنين في القطاع المالي والمصرفي 2017، وجائزة التميز في الأعمال (الاتحاد العالمي للعمال) 2017، وجائزة «الشارقة للعمل التطوعي» 2017، وجائزة الشارقة لأفضل 10 منشآت خليجية 2017، إضافة إلى جائزة أفضل مصرف إسلامي في دولة الإمارات العربية المتحدة 2016، وجائزة أفضل مصرف إسلامي في هيئة الصكوك 2015، وجائزة أفضل إدارة لعلاقات العملاء في الشرق الأوسط 2014، وغيرها الكثير من الجوائز التي تثبت تميز المصرف وريادته في القطاع. ويسعى مصرف الشارقة الإسلامي باستمرار إلى توفير كافة الخدمات الإلكترونية والتسهيلات، التي صُنعت لتلبية مُتطلبات قاعدة عملاء التجزئة والشركات خلال الفترة الحالية لدعم جهود الدولة لمواجهة فيروس كورونا تحت شعار «ملتزمون يا وطن».



محمد عبد الله

عملية تنسيق إصدار الصكوك.

قوة في الأداء

يذكر أن مصرف الشارقة الإسلامي حقق أرباحاً صافية بلغت 153.7 مليون درهم، على الرغم من التحديات الاقتصادية الصعبة التي تسبب بها فيروس كورونا (كوفيد-19) - المستجدة، بارتفاع وقدره 1.3% مقارنة بـ 151.7 مليون درهم عن العام الماضي، كما أظهرت الأرقام المحسنة للوضع المالي المصرف حيث بلغ إجمالي الأصول 49.3 مليار درهم بنهاية الربع الأول من العام بارتفاع وقدره 6.2% مقارنة بمبلغ 46.4 مليار درهم عن العام السابق.

مسيرة حافلة بالإنجازات بفضل التزامه منذ تاسيسه بتبني أفضل الممارسات، وأحدث الأنظمة في عالم المال والأعمال، فاز المصرف خلال

على تصنيفه من قبل وكالات التصنيف العالمية، مع بقاء النظرة المستقبلية مستقرة، كما أن هذا التوجه الإيجابي أقل للمصرف للحصول على العديد من الجوائز المحلية والإقليمية والعالمية، خلال الشهور الماضية.

وتتميز جغرافي ممين بتنوعها حيث تم استلام الطلبات من 150 جهة مختلفة، وخصصت 47% من الصكوك في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، و39% في آسيا، و10% للمستثمرين من أوروبا، و4% في الولايات المتحدة الأمريكية.

وتم تقويض بنوك كلا من «بنك ابي بي سي»، «سيتي بنك»، «دبسي الإسلامي»، و«إبوظبي الأول» و«المؤسسة الإسلامية للتأمين» وتمويل الكويتي» و«بنك المشرق» و«بنك ستاندر تشارترد»

الشارقة بشكل خاص ودولة الإمارات بشكل عام، ويأتي ضمن رؤية صاحب السمو الشيخ الدكتور سلطان بن محمد القاسمي، عضو المجلس الأعلى حاكم الشارقة، في ضمان تحقيق الاستقرار المالي، ونحن سعداء بما أثمرت عنه هذه الصفقة الناجحة على الرغم من اضطراب الأوضاع العالمية نتيجة لوجود فيروس كورونا المستجد (كوفيد-19) -، وسنظل ملتزمين بمستثمرينا المحليين والعاليين الذين يواصلون دعم إستراتيجية التمويل المتنوعة التي وضعناها».

وأضاف سعادته: إن إطلاق الصكوك يأتي تماشياً مع خطط واستراتيجية المصرف في المرحلة المقبلة، الرامية إلى زيادة معدلات السيولة بهدف تعزيز النمو المستقبلي، وإن قوة المركز المالي للمصرف وثقة المتعاملين فيه، اتضحت من خلال قدرته على الثبات

أصدر مصرف الشارقة الإسلامي برنامج صكوكا بقيمة 500 مليون دولار (1.83 مليار درهم)، بأجل مدته 5 سنوات بمعدل ربح 2.85% سنوياً، والتصنفة عند «A-» من قبل ستاندر آند بورز، الأمر الذي يأتي بعد عام حافل من الإنجازات التي حققها المصرف على صعيد التوسع بخدماته الاستثنائية والنموية، سواء على صعيد تمويل الأفراد أو الشركات. ويعبر هذا الإصدار إنجازاً هاماً لمصرف الشارقة الإسلامي، خاصة أن الصكوك الجديدة حظيت بطلب قوي من قبل المستثمرين المحليين والعاليين الأمر الذي يعكس مكانة المصرف وسمعة القوية كمصدر للثمن على الجودة في سوق المال والثقة التي يحظى بها في الأسواق المالية، حيث تلقى المصرف طلبات اكتتاب بأكثر من 3.6 مليار دولار، في الصفقة التي تم إغلاقها الثلاثاء 16 يونيو الجاري، وهو ما يزيد بمقدار 7.2 ضعف حجم الإصدار، كما سيتم استخدام السيولة المستحصلة من عملية الإصدار لتعزيز سيولة المصرف ونمو أعماله، ويعتبر هذا الإصدار الثامن لمصرف الشارقة الإسلامي خلال مسيرته المميزة في إصدار الصكوك والتي إنطلقت في عام 2006م، مما يؤكد مكانة المصرف بالرغم من أي ظروف استثنائية تحدث على ساحة الاقتصاد العالمي.

مسيرة ناجحة ونهج اقتصادي متميز

وقال محمد عبدالله، الرئيس التنفيذي لمصرف الشارقة الإسلامي: «إن نجاح إصدار صكوك مصرف الشارقة الإسلامي هو دليل على ثقة المستثمرين في الأسس المبنية للمصرف، فضلاً عن إيمانهم بالمسيرة الناجحة والنهج الاقتصادي المتميز لإدارة