«ايكويت» تنال جائزة «ترانسفورم» الذهبية للشرق الأوسط وشمال إفريقيا

الجائزة الذهبية

فازت شركة ايكويت للبتروكيماويات، أول شركة كويتية خاصة في مجال البتروكيماويات، بالجائزة الذهبية في فئة أفضل استراتيجية للإعلام الداخلي من جوائز ترانسفورم للشرق الأوسط وشمال أفريقيا للعام 2014.

وخلال حفل توزيع الجوائز، تقدم نائب رئيس شركة ايكويت للشؤون الفنية محمد آل بن علي بجزيل الشكر لمنظمي جوائز ترانسفورم، التي تقام بصفة سنوية بمشاركة العديد من الشركات الإقليمية من مختلف القطاعات، لما تفضلوا به من تقدير للجهود الاستراتيجية لشركة ايكويت في مجالات الإعلام الداخلي.

وأضاف آل بن علي «تؤمن شركة ايكويت أن موظفيها يمثلون أهم أصولها وأكثر العوامل التي تساهم في نجاحها، حيث أن مختلف مبادرات شركة إيكويت في المجالات الإعلامية تهدف إلى ضمان التواصل والتنسيق الدائمين مع كافة الموظفين كجزء من شعارنا (شركاء في النجاح)».

وأشار آل بن علي إلى أهمية الإعلام الداخلي كجزء حيوي من نجاح الشركة في كافة المستويات، موضحا «يمثل الإعلام الداخلي أحد أهم عناصر استراتيجية شركة ايكويت، وقد ساهم ذلك في نيل الشركة للعديد من الجوائز في مجالات المسؤولية المجتمعية للمؤسسات، والصحة والسلامة والبيئة، وغيرها من الفئات».

وتقديرا لدورها التنموي المتميز، حصدت شركة ايكويت العديد من الجوائز مثل جائزة صاحب السمو أمير البلاد لأفضل مصنع في دولة الكويت، وجائزة الإمتياز الذهبية من الجمعية الأمريكية لمهندسي السلامة في الصحة والسلامة والبيئة لمؤسسات القطاع الخاص الخليجية، وجائزة أفضل شركة خليجية في مجال توظيف العمالة الوطنية، وجائزة أرابيان بيزنس كأفضل شركة كويتية في مجال المسؤولية المجتمعية للمؤسسات، وجائزة أويل اند غاز ميدل إيست للمسؤولية المجتمعية للمؤسسات، وجائزة أويل اند غاز ميدل ايست لأفضل برنامج بيئي مطبق، وجائزة أسبوع الشرق الأوسط للكيماويات لأفضل مصنع، وجائزة الكويت للمسؤولية الإجتماعية للمؤسسات في قطاع الصناعة، وحصلت كذلك على جائزة تقديرية خلال القمة الأولى لجوائز المسؤولية الإجتماعية للمؤسسات في الشرق الأوسط.

تمثل شركة ايكويت للبتروكيماويات التي تأسست عام 1995 شراكة عالمية بين شركة صناعة الكيماويات البترولية وشركة داو للكيماويات وشركة بوبيان للبتروكيماويات وشركة القرين لصناعة الكيماويات البترولية. وبدأت شركة ايكويت عمليات الانتاج في شهر نوفمبر من العام 1997، وهي حاليا المشغل الوحيد لمجموعة متكاملة من المصانع ذات المواصفات العالمية التي تنتج أكثر من 5 ملايين طن سنويا من المواد البتروكيماوية عالية الجودة التي يتم تسويقها في الشرق الاوسط وآسيا وأفريقيا وأوروبا.

الشركة سجلت إيرادات بقيمة 149 مليونا ومبيعات بـ 234 مليونا

52 مليون درهم صافي أرباح «رأس الخيمة العقارية» خلال النصف الأوّل

محمد سلطان القاضي

كشفت «رأس الخيمة العقارية» (RAK Properties)، اكبر شركة متخصصة في التطوير العقاري في إمارة رأس الخيمة والمدرجة في سوق ابوظبي للأوراق المالية، عن تحقيق أداء قوي خلال النصف الأوّل من العام الحالي. مسجّلة أرباحا صافية بقيمة 52 مليون درهم إماراتي. وجاء ذلك خلال الاجتماع الذي عقد مؤخرا في المقر الرئيسي للشركة برئاسة محمد حسن عمران، رئيس مجلس الإدارة. وتعكس النتائج الإيجابية الأخيرة تسجيل نمو في إجمالي الأرباح الصافية للنصف الأول من العام الجاري مقارنة بـ 51 مليون درهم خلال الفترة ذاتها من العام الماضي. وأعلنت الشركة عن وصول إجمالي الإيرادات إلى 149 مليون درهم إماراتي بالتزامن مع تجاوز قيمة المبيعات 234 مليون درهم خلال الأشهر الستة الأولى من العام الجاري. وتخلل الاجتماع أيضا الإعلان عن أن إجمالي قيمة الأصول الحالية بلغ 4.7 مليار درهم حتى تاريخه.

وأشار التقرير الصادر عن مجلس الإدارة إلى أن النمو المطرد الذي تقوده «رأس الخيمة العقارية» يُعزى بالدرجة الأولى إلى ارتفاع مستويات ثقة المستثمرين بإمارة رأس الخيمة باعتبارها وجهة سكنية وسياحية واستثمارية واعدة. وأوضح التقرير بأن النصف الأول من العام الجاري شهد نشاطا إنشائيا ملحوظا، حيث تم البدء بتنفيذ أعمال البناء لـ 124 فيلا ضمن مشروع التطوير الرائد «فيلات فلامنجو» في مشروع «ميناء العرب». وقد أطلقت الشركة مشروع «فيلات بيرمودا» الجديد على الواجهة المائية والذي يتكوّن من 157 وحدة تتنوّع بين الفيلات السكنية الراقية والقياسية ومنازل من طراز «تاون هاوس» تتراوح بين 2 إلى 6 غرف.

وقال محمد سلطان القاضي، العضو المنتدب والرئيس التنفيذي لشركة «رأس الخيمة العقارية»: «يسعدنا الأداء القوي الذي حققناه خلال النصف الأول من العام الجاري، وهو ما يؤكد النمو المطرد الذي تقوده «رأس الخيمة العقارية» والازدياد اللافت في مستويات ثقة المستثمرين بالإمارة التي تبرز حاليا كوجهة مثالية للسكن والأعمال والاستثمار. واستنادا إلى دراساتنا حول واقع السوق العقارية الإماراتية، فإننا بصدد دراسة إطلاق مشاريع جديدة تشتمل على مشاريع سكنية وسياحية وترفيهية عالية المستوى، والتي سيتم الإعلان عنها في وقت قريب. ونتطلع من جانبنا بتفاؤل حيال النصف الثاني من العام الجاري الذي سيشهد بلا شك تحقيق المزيد من النتائج الإيجابية على كافة المستويات».

وتعد «رأس الخيمة العقارية» واحدة من كبرى شركات التطوير العقاري في المنطقة. وتقوم الشركة حاليا بتنفيذ خطة توسعية طموحة لدعم محفظتها الشاملة من المشاريع الكبرى. وتحظى الشركة بقاعدة عملاء قوية ومتنامية، وهو ما يدفعها إلى مواصلة تعزيز مكانتها الريادية عبر التعاون مع نخبة من أبرز الشركات العالمية.

تلتقي كبار المسؤولين وقادة الأعمال بالقارة في قمة «الولايات المتحدة- إفريقيا»

«جنرال إلكتريك» تستثمر ملياري دولار في إفريقيا بحلول 2018

- الشركة تلتزم بتطوير المنشآت والمهارات ودعم مبادرات الاستدامة في إفريقيا خلال السنوات الأربع المقبلة
- عائدات الشركة تتخطى 5.2 مليارات دولار في 30 بلداً أفريقياً خلال 2013 بالتوازي مع سطوع نجم القارة كواحدة من أكثر مناطق العالم نمواً للشركة

شركة «جنرال الكتريك»

أعلنت شركة «جنرال إلكتريك»، المدرجة في بورصة نيويورك تحت الرمز (GE)، عزمها استثمار ملياري دولار أمريكي في تطوير المنشآت والمهارات ودعم مبادرات الاستدامة في افريقيا بحلول عام 2018. ويأتي هذا القرار قبيل انعقاد قمة «الولايات المتحدة – أفريقيا» التي يستضيفها الرئيس الأمريكي باراك أوباما، وتلتقي فيها «جنرال إلكتريك» مع مسؤولين حكوميين وخبراء سياسات ومنظمات غير حكومية ورواد وقادة أعمال من أفريقيا والعالم لمناقشة قضايا الاستثمار والبنية التحتية والابتكار في أفريقيا.

ومن خلال الحلول التقنية المتطورة والشراكات المثمرة، تسعى «جنرال إلكتريك» إلى تعزيز مستويات الخدمة والموثوقية والاقتصادية في مشاريع البنية التحتية الأساسية في أفريقيا التي تبرز اليوم كواحدة من أهم المناطق التي تتمتع بمؤهلات نمو كبيرة بالنسبة لـ «جنرال إلكتريك»: إذ وصل إجمالي إيرادات الشركة في القارة إلى 5.2 مليار دولار في عام 2013، فيما تجاوزت قيمة طلبيات الشركة في أفريقيا خلال العام الماضي 8.3 مليار دولار.

وبهذه المناسبة قال جيف إميلت، رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لشركة «جنرال إلكتريك»: «نحن فخورون بسجل عملياتنا الناجحة على مدى 100 عام في أفريقيا، ونسعى دوما للتأكيد على دورنا كشريك موثوق لتحقيق النمو المستدام في القارة من خلال استثماراتنا الجديدة، ولاسيما تطوير منشآة التصنيع متعددة الأغراض في نيجيريا، ومنشأة تصنيع توربينات الغاز في الجزائر، ومركز الابتكار للعملاء في جنوب أفريقيا».

وستتمحور استثمارات «جنرال إلكتريك» في أفريقيا حول 3 مجالات رئيسية هي: مشاريع البنية التحتية، وتوفير حلول تواكب المتطلبات المحلية للعملاء، وبناء القدرات: وذلك من خلال تدريب الكفاءات وتعزيز نمو سلسلة التوريد في المجتمعات المحلية.

وتشمل التزامات «جنرال إلكتريك» الجديدة تجاه أفريقيا على:

«وحدة الطاقة الموزعة» التابعة لـ«جنرال إلكتريك»: والتي ستوفر توربينات الغاز العاملة بتقنية (Aeroderivative) في الجزائر ونيجيريا بهدف زيادة موثوقية الشبكة ومواكبة ارتفاع الطلب على الطاقة في الجزائر، وتوفير إمدادات متواصلة من الكهرباء لمصفاة النفط الحكومية التابعة لمؤسسة البترول الوطنية النيجيرية، وباعتبارها شريكا مؤسسا لمبادرة «الطاقة لأفريقيا» التي أطلقها الرئيس أوباما، تلتزم «جنرال إلكتريك» بتطوير محطات توليد للكهرباء باستطاعة 5 آلاف ميجاواط بالتعاون مع شركاء للمبادرة من القطاعين العام والخاص، وذلك في 6 بلدان أفريقية شريكة بما فيها نيجيريا.

اتفاقية «جنرال الكتريك» مع حكومة نيجيريا لتطوير مشاريع البنية التحتية ونقل المهارات والتكنولوجيا، والتي سيتم تجديدها لخمس سنوات أخرى.

ستستثمر «جنرال إلكتريك» نحو مليار دولار أمريكي في مشاريع السكك الحديدية ومعدات الطاقة في أنغولا بموجب اتفاقية ثنائية تم إبرامها هذا الأسبوع بين «بنك التصدير والاستيراد» ووزارة المالية الأنغولية بهدف تمويل مشاريع البنية التحتية في البلاد

ستستثمر «جنرال إلكتريك» 20 مليون دولار أمريكي خلال السنوات الخمس المقبلة لتطبيق البرامج الصحية في أفريقيا بما في ذلك نيجيريا وكينيا وغانا ورواندا وأوغندا وتنزانيا وسالاوي، وذلك بهدف تدريب ممرضات التخدير، وفني المعدات الطبية الحيوية، فضلا عن الكثير من مبادرات الرعاية الصحية

من جانبه، قال جاي إيرلندر، الرئيس والمدير التنفيذي لشركة «جنرال إلكتريك» في أفريقيا: «لطالما التزمت شركتنا ببذل كل جهد ممكن لإطلاق الإمكانات الواعدة لبلدان القارة الأفريقية؛ وتؤكد صفقاتنا الأخيرة في المنطقة أنه ما زال لدينا الكثير لنقوم به، وأن استثماراتنا في البنى التحتية والموارد البشرية ترسخ دورنا كشريك رئيسي مساهم في بناء مستقبل أفريقيا».

من جانبه، قال نبيل حبايب، الرئيس والمدير التنفيذي لشركة «جنرال إلكتريك» في الشرق الأوسط وشمال أفريقيا وتركيا: «تتعاون 'جنرال إلكتريك' مع شركائها الإقليميين لتطوير الأفكار الجذرية الكفيلة بمواكبة التحديات المحلية إذا ما تم تنفيذها بالشكل المطلوب من حيث النطاق والموارد، فضلاً عن التزامنا بتمكين المجتمعات الأفريقية المحلية التي نعمل فيها».

وتشمل الالتزامات والخطوات الأخيرة التي أعلنت عنها الشركة في أفريقيا:

تطوير البنية التحتية

تنطوي مشاريع البنية التحتية الأساسية في أفريقيا على فرصة استثمارية بقيمة 90 مليار دولار أمريكي، وتعتبر «جنرال إلكتريك» واحدة من الشركات الأمريكية الرائدة لتوفير حلول الطاقة في أفريقيا؛ حيث تسهم تقنياتها المتطورة في توليد 25% من طاقة الغاز في القارة عموما، ونحو 70% من الطاقة الكهربائية الموزعة في الجزائر تحديدا.

أبرمت شركتا «جنرال إلكتريك» و«دانجوتي إندستريز»، إحدى أهم التكتلات الصناعية المتنوعة في أفريقيا، اتفاقية تعاون استراتيجية العام الماضي واتفاقية إطارية لحلول الطاقة الموزعة هذا العام. وستتعاون الشركتان لتنفيذ العديد من مشاريع البنية التحتية الرئيسية في مجالات توليد الطاقة، والسكك الحديدية، والنفط والغاز.

«دبي إنترناشيونال كابيتال» تنهي صفقة بيع «ماوزر» لشركة «كلايتون دوبيلير آند رايس»

أعلنت «دبي إنترناشيونال كابيتال»، ذراع الاستثمارات الخاصة التابعة لـ «دبي القابضة»، أنها أغلقت بنجاح اتفاقية لبيع مجموعة «ماوزر» التابعة لها، لشركة «كلايتون دوبيلير آند رايس»، مقابلنحو 1.7 مليار دولار أمريكي. وكانت «دبي إنترناشيونال كابيتال» قد أعلنت عن هذه الاتفاقية لأول مرة في 12 من شهر مايو المنصرم.

وبهذه المناسبة، قال دفيد سموت، الرئيس التنفيذي لشركة «دبي إنترناشيونال كابيتال»: «لقد سررنا بالنتائج الطيبة التي حققناها من صفقة بيع مجموعة 'ماوزر'، والتي تعد خير مثال على قدرة 'دبي إنترناشيونال كابيتال' على تحسين أداء الشركات التابعة لمحفظتها وتنميتها، لنحقق عوائد مجزية عند تخارجنا منها. وتركز جهودنا في الوقت الراهن على إضافة القيمة للشركات المتبقية في محفظتنا كي نتخارج منها هي الأخرى في نهاية المطاف».

ويعمل لدى «ماوزر» التي تعتبر من الشركات الرائدة عالميا في مجال إنتاج حلول التغليف الصناعية حوالي 4000 موظف وبلغ إجمالي إيراداتها المجمعة 1.6 مليار دولار أمريكي. وتجدر الإشارة إلى أن «دبي إنترناشيونال كابيتال» استحوذت على «ماوزر» في عام 2007 مقابل حوالي 1.1 مليار دولار أمريكي.

نيسان تعيّن بويرك رئيساً أولاً لقسم الاتصالات في مناطق إفريقيا والشرق الأوسط والهند

أعلنت نيسان عن تعيين رولاند بويرك في منصب رئيس أول لقسم الإتصالات في مناطق أفريقيا، الشرق الأوسط والهند، على أن يتم تطبيق هذا التعيين بشكل فوري.

ويشغل بويرك حاليا منصب المدير العام لقسم الإتصالات العالمية لدى نيسان موتور كومباني المحدودة وسيعمل في منصبه الجديد تحت إدارة كل من تاكاشي هاتا، نائب الرئيس ورئيس مجلس الإدارة عن مناطق أفريقيا والشرق الأوسط والهند وجيف كوهلمان، نائب رئيس قسم الإتصالات العالمية.

ومع النمو السريع والمضطرد الذي تشهده أعمال نيسان في مناطق أفريقيا والشرق الأوسط والهند، سيرأس بويرك قسم الإتصالات في المكتب الإقليمي لـ نيسان الشرق الأوسط.

وفي هذا السياق، قال هاتا: «نحن نرحب بـ رولاند بويرك في منصبه الجديد كرئيس أول لقسم الإتصالات عن مناطق أفريقيا والشرق الأوسط والهند، فبالنسبة لنا، تعتبر هذه المناطق حيوية وتشكل جزءا كبيرا من عمليات نمو نيسان الإستراتيجية وأنا على يقين تام بأن قدراته التواصلية ستساعدنا في إيصال رسائلنا والإرتقاء بعلامتنا في سبيل تحقيق المزيد من النمو التوسع».

وكان بويرك قد إنضم الى نيسان عام 2012 بعد أن إكتسب خبرة عريقة من خلال عمله كمراسل أجنبي لشبكة BBC منها خمس سنوات من العمل في آسيا الجنوبية.

ويحمل بويرك شهادة في العلوم السياسية حصل عليها من جامعة برمينغهام في المملكة المتحدة.

«F5 نتوركس» تعلن عن نتائج الربع الثالث للسنة المالية 2014

أعلنت شركة «F5 نتوركس» (رمزها في بورصة ناسداك: FFIV) عن إيرادات الربع الثالث للسنة المالية 2014 بقيمة 440.3 مليون دولار أمريكي، بزيادة قدرها 5 بالمئة عن الربع السابق حيث بلغت 420.0 مليون دولار أمريكي، و19 بالمئة عن الربع الثالث من العام الفائت حيث بلغت 370.3 مليون دولار أمريكي.

وبلغ صافي الدخل وفق مبادئ المحاسبة المقبولة عموما 79.5 مليون دولار أمريكي (1.05 دولار للسهم الواحد)، مقارنة بالربع الفائت حيث بلغ 69.6 مليون دولار أمريكي (0.91 دولار للسهم الواحد) والربع الثالث من العام الفائت حيث بلغ 68.2 مليون دولار أمريكي (0.86 دولار للسهم الواحد).

وباستبعاد تأثير تعويضات الأسهم واستهلاك الأصول غير الملموسة المشتراة، بلغت دخل صافي الدخل غير المحسوبة وفق مبادئ المحاسبة المقبولة عموما 104.6 مليون دولار أمريكي (1.39 دولار للسهم الواحد)، مقارنة بالربع الفائت حيث بلغت 96.9 مليون دولار (1.27 دولار للسهم الواحد)، والربع الثالث من العام الفائت حيث بلغت 88.4 مليون دولار أمريكي (1.12 للسهم الواحد).

للإطلاع على تسوية صافي دخل المحسوبة وفق مبادئ المحاسبة المقبولة عموما وغير المحسوبة وفق مبادئ المحاسبة المقبولة عموما تجدونها مرفقة في بيانات العمليات الموحدة.

وفي هذا الصدد، قال جون ماك آدم، رئيس «F5» والرئيس التنفيذي لها: «أسهم النمو القوي لإيرادات المنتج في زيادة الأرباح الثابتة للشركة في الربع الثالث، حيث ارتفعت بنسبة 5 بالمئة بالتسلسل و20 بالمئة سنويا. وأدى التعريف المتزايد بعروض الشركة الأمنية والإقبال عليها إلى تنامي الطلب على مجموعتنا من الأنظمة وخدمات التطبيقات الآخذة بالتوسع، فضلاً عن زيادة الطلب على خيارات الأسعار «جيد»، «أفضل» «الأفضل». وخلال الربع، نمت مبيعات حزم «جيد» «أفضل» الأفضل» بنسبة 49 بالمئة عن الربع الفائت وأسهمت بزيادة كبيرة في مبيعات البرمجيات والحلول الأمنية على وجه الخصوص.

وشهدت المبيعات نموا ثابتا عموما في مختلف المناطق الجغرافية وقطاعات السوق الرأسية، باستثناء اليابان. وواصلت منطقة أوروبا والشرق الأوسط وأفريقيا إظهار مؤشرات قوية مع زيادة نمو الإيرادات السنوية للربع الربع على التوالي.

وأضاف ماك آدم: «مع اقترابنا من نهاية السنة المالية في 30 سبتمبر، نعتقد أن جميع العناصر المحركة في الشركة ستواصل تحقيق نمو متتابع وثابت سنويا في الربع الحالي».

وقد حددت الشركة للربع الأخير من السنة المالية 2014 هدفا يتمثل بتحقيق أرباح بقيمة 453 مليون دولار أمريكي مع تحقيق أرباح وفق مبادئ المحاسبة المقبولة عموما بقيمة 1.15 دولار إلى 1.18 دولار للسهم الواحد وتحقيق أرباح غير محسوبة وفق مبادئ المحاسبة المقبولة عموما بقيمة 1.46 إلى 1.49 دولار للسهم الواحد.

المقر الرئيسي للشركة