الشركة تعمل على تعزيز صناعة الألومنيوم وترسيخ قاعدة معرفية للصناعة

«ألومنيوم قطر» تحقق المركز الرابع عالمياً في كلفة الإنتاج

انطلاقا من جهودها الهادفة لإيجاد مركز معلوماتي مرتبط بصناعة الألومنيوم في قطر، استضافت الومنيوم قطر وشركاؤها ندوة لتسهيل انتقال وتبادل المعلومات بين القطاعين الصناعي والأكاديمي . وهدفت الندوة الى تشجيع الطلاب على إجراء البحوث العلمية والإيحاء لهم بأفكار خلاقة في مجال صناعة الألومنيوم، واضعين نصب أعينهم هدف أن يصبحوا خبراء في هذا المجال.

وقد قدمت الندوة التي عُقدت بعنوان «قيمة الألومنيوم وإيجاد المعرفة» في 16 سبتمبر، 2014 أحدث التطورات التكنولوجية والبحوث العلمية التي أجريت في مجال عمليات الصهر الكهربائي للألومنيوم، و قامت كل من شركة الومنيوم قطر وشركة هيدرو للألومنيوم وجامعة قطر باستضافة هذه الندوة، بالإضافة إلى أنها جمعت باحثين من مركز المواد المتقدمة CAM التابع لجامعة قطر، وطلبة من مرحلتي البكالوريوس والدراسات العليا من نفس الجامعة، وطلبة من جامعة Texas AM في قطر اللذين قدموا أعمالا مميزة في المجالات المتعلقة بالألومنيوم.

وخلال الندوة ألقى السيد هانز بيتر لانج، مدير المصهر في الومنيوم قطر الكلمة الرئيسة في الندوة، ذكر فيها أن شركة الومنيوم قطر تجاوزت قدرتها الإنتاجية المخصصة، إذ وصلت طاقتها الحالية إلى أكثر من 600,000 طن من الألومنيوم الأولي سنويا. وقد أرجع الدكتور لانج هذه الزيادة الى ثقافة التحسين والمثابرة التي أوجدتها شركة الومنيوم قطر والتي أدت إلى زيادة مضطردة في انتاجية الشركة وتخفيض التكلفة، حيث صُنفت الشركة مؤخرا في المرتبة الرابعة بين جميع مصاهر الألومنيوم على مستوى العالم، بحسب تصنيف مركز أبحاث السلع الشهير CRU، مسجلة بذلك نقلة نوعية على صعيد الكلفة الانتاجية، بعد أن كان ترتيبها في المركز الثاني والعشرين خلال العام 2012.

وبالإنابة عن نائب الرئيس التنفيذي، السيد خالد لرم، قال الدكتور لانج: «إن الوضع الرائع الذي وصلت إليه الشركة ما كان ليتحقق دون جهود الموظفين المميزين اللذين يعملون على تشغيل هذا المصنع. وإنني أعرب هنا عن فخري واعتزازي بالتقدم الباهر الذي وصلت إليه شركة الومنيوم قطر. وحتى نتمكن من المضي قدما في تحقيق هذه الانتاجية المتزايدة، فإن على شركة الومنيوم قطر أن تواصل استثمارها الناجح في القوى العاملة المحلية والعالمية فيها، خاصة في سعيها لإيجاد قاعدة معرفية خاصة بصناعة الألومنيوم يتم تطويرها بالتعاون مع القطاع الأكاديمي في قطر».

وقد أخذت شركة الومنيوم قطر وشركة هيدرو للألومنيوم على عاتقهما نشر المعرفة والخبرة بقطاع الألومنيوم وصناعته في قطر. ومن هنا، لعب مركز التكنولوجيا الموجود في واحة قطر للعلوم والتكنولوجيا – والذي يرأسه الدكتور كريس ديفيداس – دوره في دفع البحوث العلمية في ميدان صناعة الألومنيوم وتقنيتها قدما في قطر.

وفي هذه المناسبة قال الدكتور ديفيداس: «لقد أسسنا شراكة استراتيجية مع مركز المواد المتقدمة CAM التابع لجامعة قطر تهدف للترويج لصناعة الألومنيوم في قطر وفي دول مجلس التعاون الخليجي. كذلك تهدف هذه الشراكة لتزويد المشاركين بالخبرة اللازمة لإدارة العمليات في مصاهر الألومنيوم، وتعظيم فعالية هذه العمليات، والرقابة على البيئة والتدوير، والإدارة السلوكية في مجال صناعة الألومنيوم، كونه منتج يصل للمستهلك النهائي. إننا نؤمن أن هذه الاستراتيجية ستجعل من المشاركين سفراء وموظفين رائعين في مجال صناعة الألومنيوم، الذي يُعتبر معدنا ذو إمكانات غير متناهية».

ويضم مركز التكنولوجيا عدة مشاريع ينوي تنفيذها ضمن مخططاته. وقد عكس المشروع البيئي في هذا المركز بشكل خاص، تعاونا بين المؤسسات التي تسعى شركة الومنيوم قطر لدعمها، وضم الفريق العامل في هذا المشروع البروفسور هاربيرج الذي يرأس كرسي الومنيوم قطر وهيدرو، والدكتور أري ديرو من شركة هيدرو للألومنيوم، وغيرهم من العلماء من الشركة ومن مركز SINTEF (مؤسسة الأبحاث العلمية والصناعية، النرويج)، إضافة للدكتور هانز بيتر لانج مدير المصهر في شركة الومنيوم قطر، وغيره من مهندسي العمليات والطلاب.

ويتمثل الهدف من الاستراتيجية المبنية على المزج بين الموارد في إجراء بحوث ذات منهجية جماعية تهدف لتطوير عمليات الصهر الكهربائي عن طريق تحديد أسباب التغير التي تؤدي لنقص الانتاجية، وبالتالي التقليل من النتائج المرجوة لهذه العمليات. كما شارك طلاب من جامعة قطر ومن جامعة Texas AM في فريق المشروع، واكتسبوا المعرفة والخبرة من عملهم في مصهر شركة الومنيوم قطر، وأجروا أبحاثا منظمة تمخضت عن نتائج إحصائية كمية.

وأنهى الدكتور كريس ديفيداس كلمته قائلا: «لقد كانت أبرز السمات لهذا المشروع الذي أداره مركز التكنولوجيا، الالتزام الذي أبداه الطلاب اللذين شاركوا في المشروع، وإصرارهم على تحقيق نتائج نوعية عن طريق عمل الفريق الواحد، والمهنية العالية التي أظهرتها شركة الومنيوم قطر».

جانب من الحضور خلال الندوة

«توب العقارية» تواصل طرح مشاريعها المميزة في بريطانيا وتركيا

القدومي: 25 في المئة دفعة مقدمة وأقساط لمدة 36 شهراً في إسطنبول لشقق جاهزة للتسليم الفوري

قال نائب العضو المنتدب للتسويق في مجموعة توب العقارية محمد وليد القدومي بان المجموعة تواصل طرح مشاريعها المميزة لعملائها في اسطنبول بتركيا وفي بريطانيا واضاف القدومي بان ابرز المشاريع التي تعمل على عرضها حاليا مشروع تيراس تيما، وهو عبارة عن برجين سكنيين جاهزين للتسليم في منطقة أتاكنت، وهي من المناطق الرئيسية والحيوية في اسطنبول وتبعد عن مطار اتاتورك حوالي 8 كم بينما تبعد عن منطقة تقسيم وشارع الاستقلال حوالي 26 كم. واضاف الى ان المنطقة تتمتع بوجود شبكة طرق ومواصلات كبيرة تربطها بمختلف المناطق والمراكز الرئيسية بالمدينة بشكل سلس وسريع.

وبين القدومي بان اسعار الوحدات السكنية بالمشروع تعد مناسبة ومميزة مقارنة بالمشاريع المماثلة من حيث الجودة والموقع، وبين بان المشروع تم الانتهاء من تنفيذه خلال شهر مارس من العام 2014 وتم تسليم الوحدات السكنية لمالكها الجدد من تركيا ودول المنطقة واضاف القدومي بان الشركة بصدد طرح فرصة حتى نهاية الشهر الجاري لمجموعة محدودة من الشقق بالمشروع للاستلام الفوري مع دفع العميل دفعة مقدمة 25% من قيمة الشقة والباقي على اقساط بدون فوائد لمدة 36 شهر مبينا بان العميل يمكنه الاستفادة من تأجير الشقة وتحقيق عوائد فورية عليها.

واضاف القدومي بان المجموعة تطرح ايضا احد مشاريع الشركة في اسطنبول مشروع «تيراس مكس» والذي يعد واحد من المشاريع الرائدة التي تنفذها شركة اتالار في موقع استراتيجي ومميز في منطقة اسينيورت في مدينة اسطنبول، ويقع في منطقة حيوية تمتاز بوجود العديد من الجامعات التجارية والسكنية والجامعات بالاضافة الى مقار عدد كبير من الشركات الكبرى، واكد بان تيراس مكس يعد فرصة حقيقية للاستثمار الناجح.

وحول المشروع قال بانه يتالف من 5 مباني متعددة الادوار لغاية 15 دور، منها 3 مباني سكنية و 2 مبنى سكني تجاري، وتتنوع الشقق فيها من استوديو، 2.1 ،3 غرفة نوم بتشطيبات عالية الجودة. واشار الى ان المشروع تتوفر فيه الخدمات المتكاملة من حدائق وملاعب ونادي صحي، ومواقف سيارات وخدمات صيانة وامن على مدار الساعة. وحول اسعار الوحدات السكنية قال بان اسعارها مناسبة لمختلف الفئات وتبدا من 18 الف دينار كويتي وتسهيلات بالدفع تصل لغاية 36 شهر.

واشار القدومي الى ان المشروع يبعد حوالي 18 كيلو من مطار اتاتورك، و يبعد حوالي 31 كيلو عن منطقة تقسيم وشارع الاستقلال بالاضافة الى ملاصقة المشروع شبكة الطرق الرئيسية في المدينة وسهولة الوصول اليه ايضا من خلال المترو وباص والذي يعد وسيلة النقل الاسهل في المدينة والتي لا تتاثر بالزحام اطلاقا، وبين بان المشروع قيد الانشاء والتسليم يبدأ اعتبارا من الربع الرابع من العام 2014 لبرجين وعلى ان يكتمل تسليم باقي الوحدات على مراحل تنتهي في منتصف العام 2015.

من جانب اخر تستمر المجموعة بطرح عدد من الاراضي الاستثمارية في بريطانيا وتقع في منطقة كارنجتون -لوتن، وتمتاز الاراضي بموقعها المميز على شارع رئيسي في المنطقة ومحاطة بمنطقة سكنية متكاملة الخدمات بالاضافة الى مواقع لعدد من الشركات البريطانية، واضاف القدومي الى ان إجمالي عدد الاراضي في المشروع تبلغ حوالي 300 قطعة بمساحات تبدا من 675 متر مربع وباسعار تبدا من 15 الف جنيه استرليني مشيرا الى ان ملكية الاراضي حرة ولمختلف الجنسيات.

وبين القدومي ان موقع الاراضي يبعد حوالي 32 ميل عن ماربل ارش وناينتس بريدج في لندن، وحوالي 37 ميل عن مطار هيثرو وحوالي 19 ميل عن مدينة ميلتون كينيز و3 ميل عن مدينة لوتن، وبين ان المنطقة تربطها شبكة مواصلات متنوعة مع مختلف المدن البريطانية.

من جانب اخر بين القدومي ان المجموعة تراعي مجموعة من العوامل الاساسية عند اختيارها للاراضي والتي من اهمها ان يكون موقع الاراضي امتدادا للمناطق العمرانية وان تكون قريبة من الشوارع الرئيسية والداخلية وان تكون مختلف الخدمات من ماء وكهرباء وصرف صحي وغيرها متوفرة في المنطقة وبين ان المجموعة تقوم عند بيع العميل الارض بتوقيع اتفاقية تخول المجموعة ادارة الارض والعناية بها لصالح العميل والعمل على الاتصال بالجهات المعنية وتقديم الطلبات اللازمة من خلال مستشاري المجموعة في بريطانيا لتحويل الاراضي من صفتها الحالية الى صفة يمكن استغلالها في التطوير مستقبلا وهي محاولة اجتهاد من المجموعة دون ضمانات بان تكون هناك موافقات على ذلك ولكن المجموعة تؤمن بانه لكل مجتهد نصيب وعلينا طرق مختلف الابواب حتى نحقق اهدافنا واهداف عملائنا من الاستثمار باذن الله واضاف ان ما نقوم به من اجراءات تتحمل تكاليفه المجموعة ودون تحميل المشتري اية مصاريف اضافية.

ونصح القدومي كل من هو مقبل على شراء ارض في بريطانيا التحري جيدا عن المشاريع المعروضة والجهات المالكة لها والوعود التي تقدم والتاكد من ان كافة الوعود تذكر في العقد وخصوصا اذا كان البيع على ان الاراضي سكنية او حائزة على رخصة بناء او هناك وعد بالترخيص خلال مدة زمنية محددة واضاف من خلال خبرتنا الكبيرة في سوق العقار في بريطانيا فان الاراضي الحائزة على تراخيص بناء يجب ان تنفذ من خلال مطور عقاري يقوم بعمل البنية التحتية في المشروع وبناء المساكن وبيعها وليس هناك خيار اخر كما يعد البعض بان يقوم العميل مثلا بشراء الارض وبناء بيته فهذا غير موجود بالواقع وهو للاسف ما يمارسه البعض من تضليل للجمهور بهدف البيع.

محمد وليد القدومي

«جارتنر»: 75 في المئة من تطبيقات الجوّال ستخفق باجتياز اختبارات أمنية بسيطة

أشارت مؤسسة الدراسات والأبحاث العالمية «جارتنر» إنّ أكثر من 75 بالمئة من تطبيقات الجوّال ستخفق في جال إخضاعها لاختبارات أمنية بسيطة وذلك حتى عام 2015. وحذّرت المؤسسة من أن الموظفين يواظبون على تحميل الكثير من التطبيقات من متاجر التطبيقات على الإنترنت ويستخدمونها، دون تردد، في النفاذ إلى شبكة الشركة أو إنجاز مهام أعمال عدة دون أن تتسم تلك التطبيقات بأي حماية أمنية تذكر، الأمر الذي يجعلها عُرضة للهجمات والاختراقات، ناهيك عن انتهاكها لسياسات أمن المعلومات المطبّقة والمرعيّة في الكثير من الشركات والمؤسسات حول العالم.

وفي هذا الصدد، يقول ديونيسيو تسوميرل، المحلّل الأول لدى «جارتنر»: "الشركات التي تعتمد استراتيجية الحوسبة النقالة وكذلك استراتيجية تمكين تنفيذييها وموظفيها من استخدام أجهزتهم النقالة لإنجاز مهام العمل عُرضة لتهديدات واختراقات وهجمات أمنية عدة ما لم تعتمد في موازاة ذلك منهجيات وتقنيات لاختبار أمن التطبيقات النقالة والتحقّق من المخاطر المنطوية. ويمكن القول إن غالبية الشركات على غير دراية أو تجربة كافية بأمن التطبيقات النقالة. وحتى عند اعتماد اختبارات أمن التطبيقات فإنها تنفذ بطريقة عفوية من قبل مطوّرين ربما أكثر ما يشغلهم فاعلية تلك التطبيقات دون اعتبار يُذكر لمناعتها الأمنية".

ويضيف تسوميرل قائلاً إن بإمكان الشركات المطوّرة لاختبارات مثل اختبارات أمن التطبيقات الثابتة SAST واختبارات أمن التطبيقات الديناميكية DAST تعديل تلك الاختبارات بما يواكب حالات التطبيقات النقالة والتحديات الجمّة لأمن تلك التطبيقات. ورغم أن الاختبارات المذكورة آنفاً تُطبق منذ ستة إلى ثمانية أعوام وبلغت مرحلة متقدمة من الإتقان، غير أن اختبار التطبيقات النقالة يمثل عهداً جديداً يستلزم تدابير مختلفة.

وبالإضافة إلى تلك الاختبارات بدأ يظهر اختبار جديد يرتكز إلى التحليلات السلوكية للتطبيقات النقالة. وترتكز هذه التقنية الاختبارية إلى مراقبة التطبيقات أثناء تشغيلها لرصد أي سلوكيات خبيثة و/أو خطرة تصدر عنها (مثل أن يقوم تطبيق ما بتشغيل الملفات الموسيقية كوظيفة أساسية غير أنه في الوقت ذاته يقوم بالنفاذ إلى قائمة الاتصال الخاصة بالمستخدم أو خاصية تحديد موقعه ومن ثم نقل البيانات إلى عنوان آخر عبر الإنترنت). ويقول الخبراء إن اختبار طبقة العميل – الشفرة وواجهة المستخدم الرسومية GUI – للتطبيقات النقالة على الأجهزة النقالة لم يعد كافياً بحدّ ذاته، مشدّدين على أهمية اختبار طبقة الخوادم أيضاً، إذ تتواصل طبقة العميل مع طبقة الخوادم للنفاذ إلى تطبيقات وقواعد بيانات الشركات. وهكذا فإن الإخفاق في حماية الخوادم يجعل الشركة عُرضة لفقدان بيانات ربما مئات الآلاف من المستخدمين من قواعد بياناتها. لذا لابد من اختبار الشفرة وواجهة المستخدم لتطبيقات الخوادم بالاستعانة باختبارات أمن التطبيقات الثابتة SAST واختبارات أمن التطبيقات الديناميكية DAST.

في «مدن سياتل» و «راليه» و «جاكسونفيل»

«إنفستكورب» يستحوذ على عقارات متنوعة بقيمة 250 مليون دولار

أعلن إنفستكورب، المؤسسة العالمية المتخصصة في الاستثمارات البديلة، والذي يدير أصولاً استثمارية تتجاوز قيمتها 11 بليون دولار أميركي ، عن قيام الذراع العقارية التابعة له في الولايات المتحدة بالاستحواذ عبر عدة صفقات مستقلة على محفظة عقارية مؤلفة من مكاتب ومنشآت صناعية تقدر قيمتها بنحو 250 مليون دولار في كل من دورهام بولاية كارولينا الشمالية، وسياتل بولاية واشنطن، وجاكسونفيل بولاية فلوريدا.

من جهة أخرى، صرح يوسف اليوسف، المدير التنفيذي لانفستكورب في دولة الكويت، قائلاً: «تبرهن صفقة الاستحواذ العقارية هذه على الاستراتيجية الواضحة التي يتبناها إنفستكورب لاقتناص الفرص الاستثمارية في العقارات التي تتسم بالتنوع والجودة العالية، ولاسيما تلك الواقعة في أسواق ذات إمكانات تتسم بالنمو. وفي ظل استمرار تعافي الاقتصاد الأميركي، سترتفع مستوى العقارات مما سيعود بالنفع على المستثمرين.»

وتجدر الإشارة إلى أن إجمالي مساحة الأصول العقارية التي تم شراؤها بموجب صفقات الاستحواذ هذه تقارب 2.2 مليون قدم مربع، كما يصل معدل الإشغال فيها إلى نسبة 78%. وتشمل الأصول التي تم الاستحواذ عليها:

مركز ميريديان للشركات، مدينة دورام، كارولينا الشمالية

يقع مجمع المكاتب التجارية ذات الجودة بجوار واحة مثلث البحوث العالمية، والتي تعتبر أحد أهم مراكز البحوث البارزة في العالم وأكثرها ديناميكية. ويتألف مجمع المكاتب هذا من تسعة مبان تشغلها نخبة من المستأجرين وتضم مجموعة منوعة من الشركات والتي تتراوح من مباني المكاتب المتطورة متوسطة الارتفاع وصولاً إلى مراكز البحوث والتطوير ذات الطابق الواحد. ويحتل هذا المجمع موقعاً متميزاً لاستقطاب المستأجرين في قطاعات التكنولوجيا، والعلوم الطبية وعلوم الحياة والصناعات الهندسية التي تمثل القوى المحركة للكثافة السكانية المتزايدة في مدينة رالي. وتأتي صفقة الاستحواذ هذه عقب صفقة العام 2012 لثلاث مقار عقارية في نفس المدينة التي صنفتها (فوربس) أسرع المدن نمواً في الولايات المتحدة.

مركز تكنولوجيا حرم جامعة هايلاندز، مدينة بوتيل، ولاية واشنطن

يضم هذا المركز المؤلف من ثلاثة طوابق عدداً من المكاتب والمساحات التأجيرية متعددة الاستخدامات ذات الطراز الرفيع والتي تم تشييده في العام 1999 في قلب الواجهة الشرقية الرائجة لمدينة سياتل. يشغل هذا المجمع مستأجرون من فئات مختلفة كما يحظى بمعدلات إشغال عالية. يذكر أن اقتصاد المناطق الحضرية لمدينة سياتل يتمتع بالقوة مدعوماً بارتفاع معدلات التوظيف والدخل الناتجة عن قطاعات التكنولوجيا، البرامج الالكترونية، الرعاية الصحية، إضافة إلى القضاء وعلوم الحياة.

يوسف اليوسف

لتسيير إجراءات الخدمات الإدارية في المملكة

أرامكو السعودية و«جنرال إلكتريك» و«تاتا كونسلتنسي سيرفسز» تدشن أول مركز نسائي

افتتحت أرامكو السعودية و«جنرال إلكتريك» و«تاتا كونسلتنسي سيرفسز» أول مركز نسائي بالكامل لتسيير إجراءات الخدمات الادارية في المملكة. وقد أنشيء المركز بدعم من برامج صندوق تنمية الموارد البشرية والذي يتوافق مع أهداف المملكة في مجالات توطين الصناعات وإيجاد المزيد من فرص العمل والتنويع الاقتصادي .

وسيقدم هذا المركز، الذي كان قد أعلن عنه في شهر ذي القعدة من العام الماضي 1434ه (سبتمبر 2013م)، لعملائه خدمات متخصصة في مجالات التمويل والمحاسبة؛ والموارد البشرية؛ وتوريد المواد؛ والخدمات المكتبية، بهدف الارتقاء بالكفاءة التشغيلية لدى العملاء، علما بأن هذا المشروع، المقام على مساحة 3200 متر مربع، سيسهم في إيجاد 3000 فرصة عمل للسعوديات على مدى السنوات الثلاث المقبلة.

وقد حضر حفل الافتتاح معالي وزير التجارة الدكتور توفيق ربيعة، وصاحب السمو الملكي الأمير سعود بن خالد الفيصل، نائب محافظ الهيئة العامة للاستثمار، والأستاذ خالد بن عبدالعزيز الفالح، رئيس أرامكو السعودية وكبير إداريها التنفيذيين، والسيد جون رايس، نائب رئيس مجلس إدارة شركة جنرال الكتريك، وتاراجان شاندراسيكاران، كبير الإداريين التنفيذيين والعضو المنتدب لشركة «تاتا كونسلتنسي سيرفسز» بالاضافة إلى أكثر من 100 شخصية من الجهات الحكومية وكبار الشخصيات ومسؤولي الشركات.

وبهذه المناسبة قال رئيس أرامكو السعودية وكبير إداريها التنفيذيين، المهندس خالد بن عبدالعزيز الفالح: «سيحقق هذا المركز، وهو أول مركز نسائي بالكامل لدعم إجراءات الأعمال في المملكة، فائدة كبيرة للاقتصاد والمجتمع السعودي، حيث سيزيد هذا المركز من القدرة التنافسية للمملكة كما سيسهم في مواجهة التحدي المتمثل في إيجاد فرص العمل للخريجات السعوديات من ذوات القدرات والمهارات العالية، وبالتالي إيجاد قوة عمل في القطاع الاقتصادي الوطني أكثر تنوعا.»

وقال جون رايس، نائب رئيس مجلس إدارة شركة جنرال إلكتريك: «إن هذا الافتتاح الذي نحضره اليوم دليل على مدى التزامنا بمساندة أولويات المملكة في مجال تطوير الموارد البشرية وإيجاد فرص عمل للسعوديات من ذوات القدرات العالية، وإنه لمن دواعي فخرنا أن ندخل في شراكة مع الجهات الحكومية في المملكة وأرامكو السعودية وشركة تاتا كونسالتنسي سيرفسز لإقامة هذا الكيان السعودي القادر على الاستمرار وتقديم الخدمات إلى العملاء في مختلف أنحاء العالم.»

ومن جانبه قال «تاراجان شاندراسيكاران»، كبير الإداريين التنفيذيين والعضو المنتدب لشركة «تاتا كونسلتنسي سيرفسز»: «يعد هذا المركز النسائي لمساندة إجراءات الأعمال ملتقى للمهارات والمواهب والتقنية، ويأتي إيذانا بانطلاق عهد جديد في مجالي تقنيات المعلومات وخدمات الأعمال التجارية في المملكة. ويستفيد هذا المركز من خبرة شركة تاتا كونسلتنسي سيرفيسز في تقديم الخدمات بصورة مشتركة في الأسواق العالمية، حيث أصبح بمقدور العملاء في المملكة الآن التركيز على الجوانب الأساسية في أعمالهم والدخول في شراكة مع هذا المشروع. ونحن نتقدم بالشكر لشريكينا، أرامكو السعودية و«جنرال إلكتريك»، ونتطلع لمواصلة الحصول على الدعم منهما للتوسع في أعمال المركز».

وتعد أرامكو السعودية و «جنرال إلكتريك» أول عميلين لهذا المركز الذي سيقدم خدمات أعمال متخصصة تدعم أنشطتهما، وقد تجاوزت الشركتان بالفعل أهدافهما المبدئية المتمثلة في توفير أعمال تمكن المركز من توظيف أكثر من 100 موظفة لكل منهما وربط خدمات أعمالهما بالمركز بصورة موثوقة.

وقد تم خلال المراحل الأولى من عمل المركز توظيف حوالي 300 موظفة، حصلن على أكثر من 80000 ساعة من التدريب المكثف على مهارات مختلفة، علما بأن نحو 90% من هؤلاء الموظفات السعوديات هن من حديثات التخرج، فيما تمتلك الأخريات ما بين عامين وأربعة أعوام من الخبرة.

وقد فاقت نسبة التوطين في مركز مساندة إجراءات الأعمال 70% بالفعل، وتم اختيار السعوديات المتخرجات حديثا، واللاتي يشكلن جزءا من القوة العاملة، من جامعة الملك سعود، وجامعة الأميرة نورة، وجامعة الإمام محمد بن سعود الإسلامية، وغيرها، وذلك من بين أكثر من 1200 مرشحة تم إجراء مقابلات معهن.

وتلقت جميع الموظفات الجدد أيضا تدريبا مكثفا في مجالات مثل التواصل، ومهارات تقديم العروض، ومهارات استخدام برنامج مايكروسوفت إكسل، وذلك لضمان أعلى مستويات الكفاءة في تقديم الخدمات.

جانب من افتتاح المركز