تضم « المباني الذكية » و« ثري برو » و« شواهد السلطنة » و« الدعم » و« إنفينيتي »

5 شركات تعلن انضمامها إلى فعاليات معرض « المسار والعقار » 4 يناير

اعلنت قائمة تضم 5 شركات وهي «المباني الذكية العقارية» و«ثري برو» و«شواهد السلطنة العقارية» و«الدعم الاقليمية» و«انفينيتي العقارية» مشاركتها في معرض المسار للعقار والاستثمار الذي تنظمه مجموعة المسار لتنظيم المعارض والمؤتمرات الكويتية في قاعة الراية بفندق كورتيارد ماريوت بالكويت خلال الفترة من 4 إلى 7 يناير 2015، بمشاركة أكثر من 40 شركة تطرح حزمة من المشاريع الكبرى تتوزع على الكويت ودول مجلس التعاون الخليجي ومعظم أسواق العالم حيث يقدم المعرض فرصا فريدة للمواطنين الباحثين عن السكن الخاص في الكويت بمختلف انواعه سواء فلل أو شقق سكنية او حتى أرض للبناء كما تعرض الشركات فرصا للاستثمار العقاري ما يمثل فرصة مثالية للشركات المشاركة لعقد الصفقات العقارية وتوقيع الاتفاقات الاستثمارية من خلال المعرض.

وأوضحت عضو مجلس الإدارة و نائب الرئيس التنفيذي في شركه المباني الذكية بدريه المنيع في تصريح صحفي أن الشركة تعد من الشركات الكبرى في مجال التسويق العقاري وتمتلك الكثير من الخبرات المتنوعه التي اكتسبتها عبر خبراتها السابقة حيث يقوم التسويق في الشركة على فريق عمل محترف ومدرب على أفضل سبل التواصل مع العملاء فالتسويق في الشركة لا يعتمد على مبدأ البيع والشراء فقط وانما منظومة متكاملة تبدأ بالإهتمام بالعميل والتواصل معه لاحقا مع تقديم خدمات متميزة والحرص على تحقيق اقصى منفعة له وهذا يرجع الى ثقة العملاء في الشركة ومدى رضاهم عن خدماتها.

وأكدت المنيع أن الشركة باشرت توسيع عملياتها التشغيلية على المستوى الدولي بعد إن حققت النجاح على المستويين المحلي والإقليمي في الوقت الذي تستهدف فيه الشركة الوصول للعالمية من خلال فريق عملها الذى تتميز به فهو يعد من أبرز مقومات النجاح لديها لانه يمتلك مجموعه خبرات تفوق 25 عاما في القطاع العقاري

وقالت المنيع أن الشركة تطرح في المعرض مشروعاً يحمل اسم «ايلزيوم آرت» في منطقة شيشلي بتقسيم» التركية في قلب اسطنبول بجوار فندق الهيلتون وهو عبارة عن شقق سكنية تضم 240 شقة سكنية وقام بتطوير المشروع شركة اوفتون التركية وهي من أكبر المطورين العقاريين في السوق التركي وهذه الشقق جاهزة للتسليم خلال 18 شهرا بمستوى تشطيبات 5 نجوم علما بان المنطقة شديدة الحيوية وتتمتع بجميع الخدمات والمرافق مشددة على أن شركة المباني الذكية العقارية هي الشركة الكويتية الوحيدة التي تطرح مشروعا في منطقة تقسيم التركية من بين الشركات التي تطرح مشاريع في السوق التركي والعاملة في الكويت فيما تقدم «المباني الذكية» حزمة من التسهيلات في السداد بدون فوائد

■ بدرية المنيع: «المباني الذكية العقارية» تقدم لعملائها حزمة مشاريع في «تقسيم» وصلالة ودبي

بدرية المنيع

وتوجهت المنيع إلى أن الشركة تطرح في المعرض أيضا مشروع خريف صلالة 4 وهو عبارة عن شقق سكنية تقع في مدينة صلالة بسلطنة عمان بمنطقة الدهاريز الجنوبية والتي تبعد 2 كيلو متر مربع عن منتجع كراون بلازا الشهير كما يتميز المشروع بقربة من الخور والبحر وحديقة الدهاريز ويتمتع بجميع الخدمات والمرافق فضلا عن تشطيبات فائقة الجودة والتي تناسب رقي الذوق الخليجي والكويتي مبينة أن هذا المشروع يأتي استكمالا للمشاريع الناجحة التي طرحتها الشركة في صلالة والتي كان من ابرزها «خريف صلالة 1» و«خريف صلالة 2» و«خريف صلالة 3» في المنطقة ذاتها لافتة إلى أن الشركة تقدم تسهيلات في الدفع تصل إلى 18 شهرا

ولفتت المنيع إلى أن الشركة تطرح ايضا في المعرض مشروع سترلينج في منطقة الداون تاون بدبي بالقرب من برج خليفة ويبعد 8 دقائق عن برج خليفة أطول برج في العالم ويحتوى المشروع على برجين سكنيين كل برج يحتوى على 25 طابقا ويحظى المشروع بجميع الخدمات والمرافق كما أن هذا المشروع يعد من أبرز علامات النجاح ويمثل طفرة عقارية حقيقية ويتميز المشروع فيما تصل تسهيلات السداد للعملاء إلى 24 شهرا بدون فوائد

وتوجهت المنيع إلى أن التسويق في الشركة لا يعتمد على مبدأ البيع والشراء فقط بل هو منظومة متكاملة تبدأ بالاهتمام بالعميل والتواصل معه حتى فيما بعد عملية الشراء، مع تقديم خدمات متميزة والحرص على تحقيق اقصى منفعة، حيث ان للشركة رؤية واضحة واستراتيجية مستقبلية واعدة تطمح من خلالها الى الوصول الى مستويات عالمية في عالم التسويق العقاري وذلك ارتكازا على خبراتها الممتدة في السوق العقاري

وأضافت المنيع أن رسالة شركة المباني الذكية العقارية منذ تأسيسها تعتمد على فكرة الابتكار وطرح كل ما هو جديد لعملائها الكرام وخدمتهم بشكل متميز وعالي المستوى، فالشركة تتعامل مع جميع انواع العقارات والمشجعات السياحية داخل وخارج الكويت بكافة الطرق (صكوك وتمليك) والشركة تعمل على احداث نقلة نوعية في السوق العقاري الكويتي من خلال الشكل والمضمون فهي تطبق سياسة الجودة باحتراف تام، مع العمل على استخدام كافة النظم الابتكارية في التسويق، فالشركة تقدم عدة خدمات اخرى لعملائها الكرام وهي خدمة البحث عن مشروع عقاري متكامل وهي تقوم بالبحث عن عقار بالمواصفات التي يطلبها العميل بشكل خاص والخدمات المتميزة في استثمار الاموال كذلك تقوم الشركة بعقد تحالفات مع شركات عقارية عالمية لتبادل الخبرة والمنفعة فيما بينهم وذلك يصب كله في اتجاه تطوير السوق العقاري الكويتي، فالعقار قطاع حيوي وهام اقتصاديا بشكل كبير في الدخل القومي

■ نامي النامي: «الدعم» تطرح مشاريع متنوعة في البوسنة مع حزمة من التسهيلات والعروض الحصرية

د.نامي النامي

ثري برو

وأوضح المدير التنفيذي في شركة ثري برو العقارية عبد الوهاب عبد الله حسين ان الشركة تطرح خلال مشاركتها في المعرض مشروعين في المانيا مشيرا إلى ان المشروع الأول في «تزفايبروكن» بالمانيا وقد نجحت الشركة في تسليم المرحلة الأولى مع صكوك الملكية بالكامل وتطرح خلال مشاركتها في المعرض المرحلة الثانية في منطقة «تزفايبروكن» الألمانية مشيرا إلى ان منطقة «تزفايبروكن» تتميز بموقعها الجغرافي حيث تشكل نقطة التقاء بين المانيا واوروبا كما يتميز المشروع بقربه من المناطق الحيوية فيما يبعد عن محطة القطار نحو 15 دقيقة فقط كما يراعي المشروع الخصوصية اللازمة للأسرة الخليجية ويوفر جميع الخدمات المصاحبة والمرافق

■ عبد الوهاب عبد الله: «ثري برو» تطرح مشروعين في السوق الألماني ولديها مكتب لتقديم تسهيلات لعملائها

عبد الوهاب عبد الله

وأشار عبد الله إلى أن «ثري برو» تطرح أيضا في المعرض مشروع «بوميولدر» في المانيا الواقع في منطقة بوميولدر في الجنوب الغربي من المانيا ويتميز المشروع بقربه من معظم المدن الأوروبية كما أن المشروع يتميز بالطبيعة الخلابة والهادئة وسط مساحات خضراء شاسعة كما تضم المنطقة بحيرة طبيعية منوها إلى أن الشركة لديها مكتبا تابعا لها في المانيا لاستقبال العملاء وتقديم التسهيلات اللازمة لهم

وقال عبد الله أن النمو الاقتصادي المستمر في المانيا والبالغ نحو 2% في 2014 ينعكس ايجابا على الاستثمارات العقارية في المانيا كما أن أسعار الفائدة متدنية بشكل قياسي تاريخي فضلاً عن أن الطلب العالمي الأقوى سيحسن من آفاق المبيعات بالنسبة للشركات متوقعا استمرار انتعاش قطاع العقارات في المانيا بوتيرة متسارعة

شواهد السلطنة

ومن جهته قال المدير العام في شركة شواهد السلطنة العقارية عبد اللطيف خالد الغريب أن شركة شواهد السلطنة العقارية هي شركة عقارية لديها حزمة من العقارات في دول خليجية عدة مثل قطر وسلطنة عمان والمملكة العربية السعودية مشيرا إلى أن الشركة تركز خلال مشاركتها في معرض المسار للعقار والاستثمار على طرح أراضي وعقارات وفرص استثمارية في سلطنة عمان وفي محافظة صحار تحديداً التي تعتبر العاصمة التجارية والصناعية الأبرز في سلطنة عمان بحكم موقعها على خليج عمان والذي يربط عمان بالخليج العربي والمحيط الهندي ويمثل شريانا حيويا رئيسيا لنقل واستقبال الحاويات الأمر الذي يعزز جاذبية العقارات في منطقة صحار العمانية

■ نادية بهبهاني: «انفينيتي» تقدم مشاريع في البوسنة وتركيا وتعتزم تطوير مشاريعها

نادية بهبهاني

وأشار الغريب إلى أن الشركة تطرح في المعرض أراضي صناعية مختلفة المساحات والأنواع بين مخازن كبيرة ومتوسطة واخرى صغيرة قريبة من الميناء التجاري لصحار وكذلك أراضي صناعية لمختلف الصناعات والحرف المختلفة بمساحات تبدأ من 1000 متر مربع وتصل إلى 5 آلاف متر مربع في منطقة فلج العوهي القريبة من المطار وفي منطقة العوينات التجارية كما تطرح الشركة أيضا أراضي تجارية بمساحات مختلفة في منطقة فلج السوق في سلطنة عمان بمساحات تتراوح بين 300 متر مربع وتصل إلى 1000 متر مربع فضلاً عن أراضي سكنية اخرى في حزمة من المناطق المتنوعة في سلطنة عمان

وقال الغريب أن مشاريع الشركة التي تطرحها في المعرض لا تقف عند هذا الحد وانما تمتد لتشمل أراضي بإطلالة مباشرة على البحر فضلاً عن شقق سكنية متنوعة المساحات مبينا انه ووفقا للإحصائيات الخاصة بتملك مواطني دول مجلس التعاون لدول الخليج العربية للعقارات في سلطنة عمان فإن إجمالي العقارات التي تملكها مواطنو دول مجلس التعاون الخليجي خلال العام 2013 بلغت 3,571 عقارًا، حيث تصدر مواطنو دولة الكويت قائمة الخليجيين المتملكين للعقار في السلطنة وذلك بتملك 1877 عقارا، تلاهم مواطنو دولة الإمارات العربية المتحدة وذلك بتملك 1222 عقارًا، ثم مواطنو دولة قطر والبحرين وذلك بتملك 269 عقارا و119 عقارًا على التوالي، وأخيرًا مواطنو المملكة العربية السعودية وذلك بتملك 84 عقارًا،وتمركز تملك الخليجيين للعقار بالسلطنة في محافظة شمال الباطنة وذلك بتملك 1663 عقارًا، تلاها محافظة ظفار وذلك بتملك 494 عقارًا، ثمّ محافظة مسقط ومحافظة جنوب الشرقية وذلك بتملك 256 عقارًا.

الدعم الاقليمية

ومن جانبه أوضح الدكتور نامي النامي رئيس مجلس الادارة في شركة الدعم الاقليمية أن الشركة تطرح خلال مشاركتها في المعرض مشاريع متنوعة في البوسنة والهرسك مع حزمة من التسهيلات والعروض الحصرية في المعرض مبينا أن الشركة تطرح هذه المشاريع في السوق الكويتي بأسعار تنافسية مبينا أن شركة الدعم الاقليمية مالكة لعدة مشاريع عقارية أبرزها مشروع الينابيع في العاصمة سراييفو بجمهورية البوسنة والهرسك وهو أكبر مشروع عقاري بالنسبة للمشاريع الخاصة على مستوى جمهورية البوسنة من حيث عدد الوحدات السكنية التي تصل تقريبا الى 1000 وحدة سكنية ويتميز المشروع بتوافر جميع الخدمات المصاحبة مثل المسجد و حراسة ونظام امني مشدد على مدار الساعة وينابيع وبحيرات ونادي صحي وسبا إلى جانب شقق فندقية خمس نجوم ومصحة للعلاج الطبيعي وملاعب

■ عبد اللطيف الغريب: «شواهد السلطنة» تستعرض عقارات وأراضي سكنية وصناعية وزراعية في عمان

عبد اللطيف الغريب

وحمامات سباحه وإماكن للمشاة ومراكب نزهه فضلاً عن حدائق و نوافير ومول تجاري يحتوي على (سينما و مطاعم – وحضانة أطفال وصالة متكاملة للألعاب،و محلات تجاريه ، وغذائية ، وأنشطة متنوعة اخرى

وأكد الدكتور نامي أن هذا المعرض يعتبر باكورة عرض المجموعة من ممتلكاتها في جمهورية البوسنة والهرسك مشيرا إلى أن الشركة لديها فرع تابع لها في البوسنة يباشر الاشراف على تطوير مشاريعها في إطار استراتيجية الشركة التي تستهدف تطوير ادائها وتكريس حضورها في السوق الكويتي مع تقديم أفضل الخدمات لعملائها

انفينيتي العقارية

وأوضحت مدير عام شركة إنفينيتي العقارية نادية بهبهاني أن الشركة راع بلاتيني للمعرض في إطار حرصها على تكريس حضورها في السوق الكويتي ولتسويق مشاريعها العقارية الجارية مشيرة إلى أن الشركة ستكون متواجدة في المعرض بشكل مميز وكبير لشرح مميزات ومواصفات مشاريعها في جمهورية البوسنة والهرسك وتحديدا في عاصمتها سراييفو والتي تطرح من خلالها أراضي وفلل تلبي إحتياجات ورغبات المستثمر الخليجي الراغب في الإستثمار المربح والصاعد في السوق العقاري البوسني ويعد هذا المشروع هو الثالث من نوعه علماً بان الشركة قامت بالإنتهاء من المشروعين الأول والثاني بنجاح فاق التوقعات وبفترة قصيرة جدا،

وأشارت بهبهاني إلى أنه وبناءاً على الإقبال القياسي على تملك العقارات في مناطق سياحية مثل تركيا ومن منطلق إستراتيجية الشركة الذكية للتسويق و الإستثمار ومتابعتها للسوق العقاري الخارجي فإن الشركة تطرح خلال مشاركتها في المعرض مشروعها الجديد إنفينيتي2 في تركيا لفتح مجالات وخيارات الإستثمار السياحي لعملاءنا المتميزين الذي يُعد إمتداداً لسلسة مشاريع إنفينيتي للأجنحة الفندقية.

ونوهت بهبهاني إلى أن هناك ارتفاعاً ملحوظاً في شهية شراء العقارات في البوسنة وتركيا بالنسبة للمستثمرين الكويتيين معللة ذلك بالأسعار التنافسية والاستقرار السياسي فضلاً عن الطبيعة الخلابة والاعتماد على السياحة مبينة ان الاستثمارات الكويتية بالقطاع العقاري في البوسنة قفزت بواقع 67% خلال العام الجاري مما يؤشر إلى جاذبية الاستثمار في البوسنة وفي المقابل سجلت الاستثمارات الخليجية في تركيا زيادة كبيرة في قطاع العقار حيث بلغ إجمالي العقارات التي اشتراها مستثمرون خليجيون خلال العام الحالي نحو مليوني متر مربع ووفقا لبيانات شركة «جونز لانغ لاسال» فقد نما قطاع العقارات التجاري التركي بنسبة 4.3% في الربع الأول من عام 2014 ليتحسن تصنيف تركيا وتتضم للقائمة الثلث الأول للدول صاحبة افضل اداء عقاري بحسب «المؤشر العالمي للشفافية العقارية» وهي القائمة التي تضم 102 سوقا عقارية ووفقا للتقرير الصادر عن وزارة المالية التركية فإن ما نسبته 42% من عمليات شراء العقارات في النصف الأول من العام الحالي جرت من قبل مستثمرين أجانب فيما ارتفعت المساهمة الخليجية في قطاع العقارات التركي بنحو 1.26 مليار دولار امريكي في الربع الأول من عام 2014

وأفادت بهبهاني أن تركيا حلت ضمن قائمة أكبر 5 أسواق جاذبة للاستثمارات العقارية في العالم خلال العام 2014 كما تقبل تركيا على مشروع إعادة إعمار يستمر لمدة 20 سنة في أجمل مدن تركيا مثل اسطنبول انطاليا بورصة طرابزون وصينجه لتجديد القديم من عقارات تركيا وتحويله إلى شقق فاخرة وفلل فخمة ومزارع جميلة وهو مشروع استثماري يشمل نحو 6.5 مليون وحدة عقارية كما فتح قانون الاستثمار في تركيا لمواطني 183 دولة الباب نحو الاستثمار العقاري في تركيا وذلك بمنح الأجانب فرصة استثمارية ناجحة للمساهمة في هذا النشاط العماري وتدخل عدداً من الدول العربية وبخاصة دول الخليج ضمن الدول المسموح لمواطنيها بشراء العقارات في تركيا حيث تشجع المستثمرين على الاستثمار في القطاع العقاري في تركيا بشكل خاص و تكفل القوانين إمكانية تملك الأجانب في تركيا للعقارات وهو ما دفع الكثير من المستثمرين لاقتناء العقارات في تركيا

ومن جهة أخرى أشارت بهبهاني إلى أن الشركة بصدد تطوير سلسة مشاريعها المستقبلية في كل من السعودية، المغرب والبوسنة في إطار خطة طموحه تستهدف تقديم أفضل الخدمات العقارية والسياحية والإستثمارية لعملائها في السوق الكويتي بشكل خاص والسوق الخليجي بشكل عام مشددة على أن الشركة حريصة على مضاعفة جهودها التي تبذل للمحافظة على الشفافية والمصداقية التي تتحلى بها والتي تعتبر من أساسيات العمل في السوق العقاري للوصول إلى إرضاء كافة عملائها وتلبية إحتياجاتهم السياحية ورغبتهم في الإستثمار.

بالتعاون مع « سامسونج » و« فيس بوك »

« إس إيه بي » تقدّم حلولاً للاقتصاد المترابط

قالت شركة "إس إيه بي"، خلال فعالية "تك إد" و"دي-كود" التي نظمتها مؤخرا في العاصمة الألمانية برلين،إنها شرعت في بناء علاقات شراكة مبتكرة مع كيانات عالمية بارزة في قطاع تقنية المعلومات، من شأنها مساعدة الشركات على تسخير الاقتصاد المترابط لتحقيق مزيد من القيمة لأعمالها التجارية.

وكشفت كل من "سامسونج إلكترونيكس" و"إس إيه بي"، على هامش الفعالية، عن خطط لتقديم حلول خاصة بالقدرات التنقلية للمؤسسات ضمن عدد من القطاعات تشمل التجزئة والنفط والغاز والقطاع المالي وقطاع الرعاية الصحية، من أجل خلق منظومة قدرات تنقلية مبتكرة لدى المؤسسات بناء على إبداعات سامسونج التنقلية ومنصة "إس إيه بي" الخاصة بالحوسبة التنقلية.

وسيكون بوسع المطورين، بناء على ذلك، ابتكار حلول قائمة على التكامل بين الشركتين في الأجهزة المتنقلة وتلك القابلة للارتداء، علاوة على حلول سحابية مستندة إلى الخدمات التنقلية المقدمة عبر منصة "هانا" السحابية من "إس إيه بي".

كذلك تخطط "إس إيه بي" للجمع بين أفكارها وحلول إشراك العملاء لمساعدة العاملين في التسويق على تحقيق دقة متزايدة في الاستهداف وكسب جمهور جديد ورفع نسب الإقبال على المنتجات والخدمات المعلن عنها، ويمكن للشركات،في إطار هذا السياق، توسعة حملاتها التسويقية وزيادة تجارتها الإلكترونية بطريقة سريعة ومنخفضة التكلفة عبر اللجوء إلى القدرات التي يتمتع بها "فيس بوك" لاستهداف الجماهير وفق الحاجة، مع حلول "إس إيه بي" لإشراك العملاء.

سام الخراط

ويمكّن حلّ ذكاء إشراك العملاء من "إس إيه بي"، العامل على منصة "هانا" من "إس إيه بي"، الشركات من الجمع بين بيانات العملاء وسجلاتهم المتعلقة بالشراء من أجل تحسين الاستهداف عبر الإعلانات الإلكترونية.

وأعرب سام الخراط، رئيس شركة "إس إيه بي" الشرق الأوسط وشمال إفريقيا، عن اطمئنانه إلى أن علاقات الشراكة التي تبنيها شركته مع أبرز شركات تقنية المعلومات العالمية "سوف تساعد عملاءنا في المنطقة على دفع عجلة الاقتصاد المترابط وإطلاق العنان لنماذج مبتكرة في مجال إشراك العملاء"، مشيراً إلى أن منطقة الشرق الأوسط تتمتع بواحدة من أعلى نسب انتشار الهاتف المتنقل في العالم.

واشتملت فعالية "تك إد" و"دي-كود" على جلسات تقنية عملية، ومحاضرات أثريت بالعروض التجريبية، وجلسات لاستراتيجيات المنتجات، وجلسات تواصل لكبار المطورين والمهندسين وخبراء التقنية.

"إس إيه بي" تقدّم تطبيقات أعمال جديدة لإنترنت الأشياء

أعلنت "إس إيه بي" عن تقديم ثلاثة حلول لإنترنت الأشياء ضمّت: حل الصيانة التنبؤية والخدمة، وحل اللوجستيات المترابطة البرمجي، وتطبيق تنفيذ عمليات التصنيع.

"إس إيه بي" توسع منتجاتها من الحلول السحابية

من شأن حلول الأعمال الجديدة "إس-إتوفيشنز"، الموجهة للعملاء ضمن قطاعات بُنيت على منصة "هانا"، دفع التحوّلات الرقمية والسحابية لدى هؤلاء العملاء. وصُممت هذه الحلول لتقديم البساطة والقيمة الفورية للعملاء. ومن المنتظر أن تضع "إس إيه بي"، من خلال "إس-إتوفيشنز"، معايير جديدة لبرمجيات الأعمال في عالم ذي ترابط معقد.

"إس إيه بي" و"شل" و"فولكس فاغن" تتعاون لإرساء أسس السيارة المتصلة

تشرع "إس إيه بي" في العمل على برنامج تجريبي ابتكاري مشترك مع كل من شركة "شل" و"فولكس فاغن" لدراسة كيفية تفاعل المركبات المتصلة مع العالم من حولها. ويهدف المشروع الذي يتواصل العمل فيه بمدينة هانوفر الألمانية، لوضع أسس للخدمات تشمل التزوّد الآلي بالوقود.

ابتكار العملاء بمنصة "هانا" من "إس إيه بي"

أطلقت "إس إيه بي" أداة بسيطة مزودة بإحدى عشرة خطة تشمل حزمة تطبيقات الأعمال وحل المستودعات "برتس وبرهاوس" وحل "سمبل فايننس" المالي، إلى جانب خدمة سحابة "هانا" للمؤسسات ومنصة السحابة ضمن "هانا" من "إس إيه بي"، وذلك بغية مساعدة العملاء والشركاء في تجربتهم مع منصة "هانا" من "إس إيه بي".

« EY » تفوز بثلاث جوائز في المحاسبة والتمويل بالشرق الأوسط 2014

لقطة تذكارية للفائزين خلال الحفل

فازت إرنست ويونغ (EY)، الشركة الرائدة عالميا في مجال خدمات التدقيق والضرائب والصفقات والاستشارات، بثلاث جوائز في الحفل السنوي الرابع لجوائز التميز في المحاسبة والتمويل(ICAEW) الذي اقيم في دبي، وقد فازت الشركة بلقب « صفقة التمويل المؤسسي للعام »، ولقب «التميز في تدريب وتطوير المهنيين الماليين»، كما فازت وردة الريس، الإماراتية، الموظفة في EY دبي بلقب «المحاسب الشاب للعام».

وفي تعليق له على هذه الجوائز، قال عبدالعزيز السويلم، رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي في EY الشرق الأوسط وشمال إفريقيا: «نحن فخورون بالتقدير الكبير الذي حظينا به من خلال فوزنا بهذه الجوائز، والتي تؤكد التزام EY بالتميز في قطاع المحاسبة والتمويل، وباعتبارنا شركة الخدمات المهنية الأولى والأكثر رسوخا في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا، فإننا لا نزال ملتزمون بتحقيق هدفنا في بناء عالم عمل أفضل، وتأتي هذه الجوائز لتؤكد أننا نمضي على الطريق الصحيح».

وكانت وردة الريس، الإماراتية، من مكتب EY دبي، التي فازت بلقب «المحاسب الشاب للعام»، قد انضمت للعمل في EY منذ عام 2006. وهي تحظى باحترام كبير من قبل اقرانها وزملائها، لما تبديه من التزام نموذجي نحو فريقها، ولطالما كان أداؤها على أعلى المستويات في منصبها الحالي، واعترافا بدور EY الاستشاري، تم منح جائزة « صفقة التمويل المؤسسي للعام» إلى إعمار مولز. وقد شكلت صفقة اكتتاب إعمار مولز أكبر صفقة اكتتاب في عام 2014 حتى الآن. وقد ساعدت مشاركة EY في رفع مستويات الثقة في منطقة الشرق الأوسط، وكان لها تأثير مهم على تعزيز أسواق الأسهم في الإمارات العربية المتحدة وزيادة السيولة في سوق دبي المالي. كما فازت EY بجائزة «التميز في تدريب وتطوير المهنيين الماليين». وتقوم EY بتدريب الآلاف سنويا في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا من خلال العديد من البرامج وشهادات التأهيل المهني مثل شهادة جمعية المحاسبين القانونيين المعتمدين (ACCA)، وشهادة المحاسب الإداري المعتمد (CMA)، والندوات وورشات العمل المتخصصة لمجموعة متنوعة من الهيئات الحكومية والبنوك وشركات الاستثمار، والمجموعات الخاصة وشركات النفط والغاز. وتهدف هذه البرامج إلى تزويد المتدربين بتجارب عملية واقعية، تتماشى مع استمرار نمو التعقيدات في مجال الأعمال.