

الحدث العقاري الأبرز على الإطلاق خلال الفترة من 9 إلى 12 مارس في الريعنسي

معرض العقارات الكويتية والدولية ينطلق اليوم بمشاركة 40 شركة محلية وخليجية

تجديد الشقق بالكامل والمتابعة مع العميل من الكويت دون غناء بالإضافة إلى خدمات أخرى كالتصاميم الداخلية وخدمة الإدارة وإعادة البيع. وعن الجديد الذي ستقدمه داوون تاوون العقارية قال الصغار ان الشركة ستطرح في المعرض مشروع جديد في مارينا سايانبا وهو عبارة عن منتج سكني كامل مكون من ١٤ مبنى وملعب غولف وانجوس سباحة، وعن المشروع اناهم ما يميزه قال الصغار ان موقعه الحيوى ويعدده ٣ دقائق فقط عن بورت وينوس يجعل من المشروع ذات قيمة عقارية عالية معروبا ان تفاصيل المشروع سيطلقها تزامنا مع انطلاق المعرض.

داوون تاوون العقارية عن مشاركتها بالحدث العقاري الأكبر والأبرز في الكويت على الإطلاق معرض العقارات الكويتية والدولية. وقال عضو مجلس الإدارة والمدير العام في الشركة المهندس ابوب الصغار ان الشركة ستشارك في المعرض بمشاريع مميزة منها مشروع حي العريض في جنوب العاصمة الرياض بمساحات تقدا من 400 متر مربع، كما ستقدم أيضا على تسويق واحدة من أضخم المحافظ العقارية في الشرق الأوسط بقيمة تصل إلى 25 مليون دينار وأضاف « مشاريع لندن عبارة عن تسويق شقق في ارقى الأماكن الحيوية يستتر لندن في مناطق مختلفة منها مايفير وبيزوتور واكسفورد ستريت وميدافيل.

العقارية بمشاريع بوابات السيلكون 1 و 2 و 3 و 4 في دبي، البالغ كلفته 350 مليون دولار والذي ستقدمه معرضه خلال المعرض. وبيئت الشركة انها ستقدم مشاريع متميزة في دبي وصلالة وتركيا واصفا بانها ستكون مشاريع مميزة ستلقى اهتمام كبير من قبل المهتمين بالاستثمار العقاري الخليجي. وقال عبد الوهاب الرشيد ان السبب وراء إنشاء وتشديد «منتجع اكومارين» إنما يعود إلى عدم قدرة الشاليهات المعروضة للبيع أو للإيجار على تلبية حجم الطلب الثنائي على هذا القطاع في السوق العقاري الكويتي، حيث يشكل الطلب الحالي على حيز الشاليهات ضعف قدرتها على تلبية هذه الاحتياجات، ناهيك عن ارتفاع اسعار الشاليهات سواء تلك المعروضة للتأجير أو للبيع، خاصة في موسم الصيف مما يشكل عبئا ماليا إضافيا بالنسبة للأشخاص والعائلات العقاري سنتر لندن، وعن هذه الخدمة قال الصغار ان الشركة ستقدم خدمة



أحمد الصغار

السباحة والخدمات النهائية بالمنتجع والتي تشمل اضافية سباحية حقيقية للسوق الكويتي وبأسعار تنافسية تناسب كافة شرائح المجتمع الكويتي وتخدم بالدرجة الأولى عملاء شركة كويت لايف للمشاريع وتحقق رغباتهم باعتبار ان العميل هو رأس مال الشركة. وتشارك شركة دار الكوثر

الصفار : سلسلة كبيرة من المشاريع ستساهم في استقطاب أكبر شريحة لزوار المعرض

واشار المطيري الى امتلاك الشركة مشروعا سباحيا جديدا بمنطقة النويصيب على مساحة 24 ألف متر مربع. لافتا إلى أنه منتجع سباحي عائلي بامتياز بمستوى عالمي يضم 60 فيلا وشاليه بمساحات تتراوح ما بين 184م إلى 284 م مربع والتسليم في سبتمبر 2015 حيث يتم حاليا الانتهاء من تشطيب حمامات

الذي أكدت مبيعاته على ان السوق الكويتي من أبرز وأهم الأسواق المهمة بقطاع السياحة الدينية، ويعتبر فندق روضة الصفاة في المدينة المنورة في المملكة العربية السعودية من المشاريع التي تملكها الشركة، مما له اثر كبير في انجاح السياحة الدينية في المنطقة والعالم الاسلامي. وأكد المطيري ان الشركة من خلال مشاركتها بالمعرض ستقوم بعرض المشاريع وتتعريف الجمهور على فندق روضة الصفاة في المدينة المنورة بنظام صكوك الانتفاع الذي يعد الأهم والأبرز في المدينة المنورة من خلال امدة الموقع والسعر والإطالة وخدمة ما بعد البيع.

زوار المعرض وتكثيفهم من الاستفادة من العروض المقدمة سواء على صعيد العقارات أو التمويل أو الاستشارات العقارية وبناء العقارات بمختلف أشكاله. وأشار الصغار إلى ان اكسيو سبتي ستطرح خلال انطلاق المعرض اليوم إلى التأكيد على مكانة الشركة المرموقة وتقديم خدمات للشركات العقارية تزيد من فرص اشتراكهم في المعارض المقبلة، ولأسيما تدليل العقليات كافة التي تقف أمام المستثمر العقاري الراغب في تملك عقار، وذلك بجمع شركات عقارية كبرى تحت سقف واحد من أجل عرض ما يتميزون به.

تحت رعاية وزير التجارة والصناعة عبدالحسن المدعج ينطلق اليوم معرض العقارات الكويتية والدولية الحدث العقاري الأكبر والأبرز على الإطلاق خلال الفترة من 9 إلى 12 مارس الجاري في فندق الريعنسي. وقال رئيس مجلس الإدارة في الشركة المنظمة للمعرض اكسيو ستي لتتطلب المعارض والؤتمرات أحد الصفار ان الشركة استطاعت خلال الدورة الحالية للمعرض ان تقدم للمستثمرين العقارية أبرز المشاريع العقارية سواء في السوق المحلي والخليجي وسواء في من خلال مشاركة 40 شركة عقارية بارزة في عالم العقار. وأكد الصغار على ان المعرض سيقدم سلسلة كبيرة من المشاريع المتنوعة في أغلب دول العالم وخصوصا الأسواق التي يهتم بها السوق الكويتي خلال الفترات الحالية، لافتا إلى ان الشركة دأبت على تنوع الشركات المشاركة في المعرض ما بين شركات تعرض عقارات محلية وأخرى خليجية وأوروبية وعربية، ومؤسسات اعلامية، حتى تصل بذلك لقطاعات

عموميتها أقرت توزيع 6 % نقداً على المساهمين عن 2014

النفيسي: « المزاي القابضة » حققت وثبة في نتائجها المالية وعززت من مكانتها بين الشركات العقارية



عمومية مزاي

الصقعي: الشركة تواصل جني ثمرات استراتيجيتها ونشاطاتها التشغيلية ورؤيتها الثاقبة

يعادل 6 فلس كويتي لكل سهم على المساهمين المسجلين بتاريخ انعقاد الجمعية العمومية، كما وافقت العمومية على توصية مجلس الإدارة بصرف مكافأة أعضاء مجلس الإدارة. كما وافقت الجمعية العمومية لرئيس مجلس الإدارة أو لأي من أعضاء مجلس الإدارة أن يتجر لخصابه أو لحساب غيره في أحد قروع النشاط الذي تتواوله الشركة، وذلك وفقاً لنص المادة 228 من قانون الشركات رقم 25 لسنة 2012، ونص المادة 20 من النظام الأساسي.

وعلى ان «المزاي القابضة» أصبحت اليوم أكثر قوة ورسوخاً من ذي قبل، وذلك بفضل من الله تعالى، مقدماً وأثر الشكر والعرفان لكل من مجلس الإدارة وأعضائه الكرام، وإلى الإدارة التنفيذية المتميزة، والطاقت الهندسية والفنية والمهنية ذات الخبرة الطويلة، وجميع موظفي شركة المزاي، على دعمهم القوي للشركة، والذي ساعد على تحقيق هذا النجاح وعلى ان تبقي «المزاي القابضة» دائماً وأبداً من أبرز وأكثر الشركات تأثيراً في المنطقة الخليجية والعربية.

وكان النفيسي قد استعرض جدول أعمال الجمعية العمومية العادية للعام 2014، حيث استمع الحضور إلى تقرير مرافق الحسابات عن السنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2014. هذا وقد أوصى مجلس الإدارة بتوزيع أرباح نقدية قدرها 6% من رأس المال المدفوع بما يعادل 6 فلس كويتي لكل سهم على المساهمين المسجلين بتاريخ انعقاد الجمعية العمومية تبعيراً عن إمتانته لسادة المساهمين الكرام. وفي ختام كلمته أكد النفيسي

سجل 0.298 مقابل انخفاض البورو إلى 0.323 دينار الدولار يرتفع أمام الدينار

وارتفع سعر صرف الدولار الأمريكي مقابل الدينار الكويتي أمس ليسجل 0.298 دينار بينما انخفض البورو ليسجل 0.323 دينار مقارنة بأسعار صرف يوم الخميس الماضي. وقال بنك الكويت المركزي في نشرته اليومية على موقعه الإلكتروني ان سعر صرف الدينار الاسترليني انخفض ليسجل 0.448 دينار كما انخفض الفرنك السويسري ليسجل 0.302 دينار بينما بقي سعر صرف الين الياباني على ما هو عليه عند مستوى 0.002 دينار دون تغيير.

برامج استوحيت من ثقافة وتقاليد الكويت وسلط الضوء على تاريخ البلاد العربي مركز سلطان شارك في احتفالات فبرابر بسلسلة من الفعاليات الاجتماعية والثقافية والترفيهية



جانب من المحاضرات التوعوية

عزيمتهم وتشجيعهم على الاستمرار بالعلاج من أجل حياة أفضل. لم تقتصر مهمة الاحتفالات بالعديد على النشاطات السابقة، إذ قام مركز سلطان بإحياء تاريخ وتقاليد الكويت بكافة فروعها متيحاً لزوارهم الغوص في الموروث الكويتي الغني بمعالم عدة شملت الأنشطة البدوية والثقافية. ولأن الشباب الكويتي هم فرحة الحاضر وامل المستقبل، وتحتل من خطوات مسيرة مركز سلطان في دعمهم وتشجيعهم على العمل وبناء المجتمع الكويتي ومشاركة لهم في فرحة الاعاء الوطنية، خصص مركز سلطان ساحة في متاجر لإصحاب المشاريع الناشئة من الشباب الكويتي لعرض منتجاتهم وأفكارهم والتسويق لها دعماً لإزهار وتنويع مشاريعهم التجارية. وتعلّقوا على فعاليات العيد صرحت لبرا الغريب، مديرة التسويق في مركز سلطان قائلة: «

احتفالاً بأعياد الكويت الوطنية، نظم مركز سلطان عدداً من الفعاليات الاجتماعية والثقافية والترفيهية بهدف مشاركة المجتمع الكويتي أعياده بمعانيها الحميدة، واستوحيت الفعاليات من ثقافة وتقاليد الكويت حيث نجحت في تسلط الضوء على تاريخ الكويت العريق واستمتاعه في المقابل من أن ترسم الابتسامة على وجوه العديد من الأطفال وذوي الاحتياجات الخاصة. التفتحت الفعاليات بخلف صياحي لمجموعة من الراشدين من ذوي الاحتياجات الخاصة الذين استمتعوا بإظهار شئهم قدم لهم بدفء ومحبّة من مطعم جينز غريل الواقع على الواجهة البحرية- السائلي، وكان للفرقال الذي تبع الإفطار دور بارز في بث روح البهجة والفرح عند جميع الحضور. كما شاركوا في مسابقة الرسم على الوجوه التي شاركوا فيها بفرحة الحضور الذين كانت فرحتهم شبيهة بفرحة تحرير الكويت واحتفالاتها في الأعياد الوطنية.

وتتابع سلسلة الاحتفالات لتشمل بزيارة صغار متاضنين ساقهم الغرر لمواجهة مرض السلطان، في قسم مستشفى بنك الكويت الوطني للأطفال المتصابين بالسرطان في مستشفى الصباح. فاعد لهم فترات ترفيهية متنوعة مليئة بالألعاب السلية والهوايا الخاصة بهدف دعم والبركة عل من السنين».

« وربة » يقدم الخدمة الجديدة « مربحة إكسبرس » ويعد بالمزيد من المنتجات المبتكرة

السوق الكويتية، ولكن بفضل الله أولاً ثم الجهود التي يقدمها العاملون ببنك وربة في ابتكار منتجات وخدمات ذات أفكار إبداعية واستثنائية تخدم شريحة الأفراد في مجال التمويل الشخصي وبهاشم ربح منافس مكتته من تسويل شريحة كبيرة من العملاء والذي يسعى بنك وربة دائماً إلى إرضائهم فضلاً عن المنافسة في سوق الخدمات التمويلية للأفراد، ومن هذه المنتجات التي سبق طرحها منتج القرض الحسن الذي لاقى صداً كبيراً بين أفراد المجتمع وإستحسان الفكرة وتبنيها لاحقاً من قبل منافسين آخرين.

وصرح المسلم بأن أغلب المنتجات الاستهلاكية والمقسمة المطروحة في السوق لعمليات التمويل الشخصي للأفراد في البنوك الإسلامية تهدف إلى امر واحد ويتم طرحها بأسماء مختلفة ، ولكن القياس الحقيقي لجودة الخدمة يكون عبر رضا العملاء من خلال التميز في تقديم الخدمات وجودتها وما يحققه الفائدة القصوى للعميل، ولهذا يسعى بنك وربة إلى الإرتقاء بجودة خدماته المقدمة للعملاء في هذا المجال.

ومن الجدير بالذكر حدالة تأسيس بنك وربة في الإسلامية يمنحه إشعار التسليم لإستلام بضاعة من الموردين المحليين مباشرة، أو باستطاعته الإستفادة من هذه الخدمة الجديدة. كما أفاد المسلم أن هناك مفاجات لمنتجات وخدمات مميزة ستطرح لعملاء بنك وربة في مجال التمويل الشخصي سيكون لها تأثير إيجابي ملموس على جودة الخدمات والمنتجات وخدمة العميل في أن معاً، وسيتم الإعلان عنها لاحقاً وستكون سيادة ضمن مجال الخدمات التمويلية للأفراد التي تتوافق مع أحكام الشريعة الإسلامية.

وتتوافق مع الأحكام والضوابط الشرعية، حيث يختصر بنك وربة العناية على العميل من ناحية الجهد والوقت، في حال رغبته ببيع البضاعة بتحويل مباشرة البيع من حساب التاجر إلى حساب العميل عبرة خلال دقائق معدودة في حال اكتمال أركان العملية البيعية بالتنسيق مع أحد التجار المحليين المعتمدين بشراء البضاعة، ويقوم البنك بالتيابة عنه ببيع البضاعة لأحد التجار وإيداع محصلة البيع في حساب العميل، وتعتبر هذه الخدمة اختيارية للعميل حيث بإمكانه اعتماد الطريقة الإعتيادية لدى البنوك

وتتوافق مع الأحكام والضوابط الشرعية، حيث يختصر بنك وربة العناية على العميل من ناحية الجهد والوقت، في حال رغبته ببيع البضاعة بتحويل مباشرة البيع من حساب التاجر إلى حساب العميل عبرة خلال دقائق معدودة في حال اكتمال أركان العملية البيعية بالتنسيق مع أحد التجار المحليين المعتمدين بشراء البضاعة، ويقوم البنك بالتيابة عنه ببيع البضاعة لأحد التجار وإيداع محصلة البيع في حساب العميل، وتعتبر هذه الخدمة اختيارية للعميل حيث بإمكانه اعتماد الطريقة الإعتيادية لدى البنوك

وتتوافق مع الأحكام والضوابط الشرعية، حيث يختصر بنك وربة العناية على العميل من ناحية الجهد والوقت، في حال رغبته ببيع البضاعة بتحويل مباشرة البيع من حساب التاجر إلى حساب العميل عبرة خلال دقائق معدودة في حال اكتمال أركان العملية البيعية بالتنسيق مع أحد التجار المحليين المعتمدين بشراء البضاعة، ويقوم البنك بالتيابة عنه ببيع البضاعة لأحد التجار وإيداع محصلة البيع في حساب العميل، وتعتبر هذه الخدمة اختيارية للعميل حيث بإمكانه اعتماد الطريقة الإعتيادية لدى البنوك

وتتوافق مع الأحكام والضوابط الشرعية، حيث يختصر بنك وربة العناية على العميل من ناحية الجهد والوقت، في حال رغبته ببيع البضاعة بتحويل مباشرة البيع من حساب التاجر إلى حساب العميل عبرة خلال دقائق معدودة في حال اكتمال أركان العملية البيعية بالتنسيق مع أحد التجار المحليين المعتمدين بشراء البضاعة، ويقوم البنك بالتيابة عنه ببيع البضاعة لأحد التجار وإيداع محصلة البيع في حساب العميل، وتعتبر هذه الخدمة اختيارية للعميل حيث بإمكانه اعتماد الطريقة الإعتيادية لدى البنوك

وتتوافق مع الأحكام والضوابط الشرعية، حيث يختصر بنك وربة العناية على العميل من ناحية الجهد والوقت، في حال رغبته ببيع البضاعة بتحويل مباشرة البيع من حساب التاجر إلى حساب العميل عبرة خلال دقائق معدودة في حال اكتمال أركان العملية البيعية بالتنسيق مع أحد التجار المحليين المعتمدين بشراء البضاعة، ويقوم البنك بالتيابة عنه ببيع البضاعة لأحد التجار وإيداع محصلة البيع في حساب العميل، وتعتبر هذه الخدمة اختيارية للعميل حيث بإمكانه اعتماد الطريقة الإعتيادية لدى البنوك