ميزانية العلاج في الخارج للعاملين بالقطاع النفطي وعائلاتهم بلغت 35 مليون دينار للعام المالي الحالي

العازمي يكشف النقاب عن افتتاح مستشفى النفط الجديد في الأحمدي

كشف نائب الرئيس التنفيذي للشؤن الادارية والمالية في شركة نفط الكويت سعد راشد العازمي عن ان ميزانية العلاج في الخارج للعاملين في القطاع النفطي وعائلاتهم للعام المالي الحالي (2014-2015) بلغت مايقارب 35 مليون دينار كويتي.

جاء ذلك في تصريح ادلى به العازمي عقب مشاركته في حفل عشاء اقامته شركة نفط الكويت وسط العاصمة البريطانية لندن وحضره اكثر من 350 شخصا من الأطباء والإستشاريين ورؤساء المراكز والمستشفيات البريطانية إضافة للشركات ومراكز التدريب التي تتعامل معها الشركة.

وذكر العازمي ان الميزانية المخصصة للعلاج في الخارج والتي ستنتهي اواخر الشهر الجاري غطت تكاليف العلاج والمخصصات اليومية للمرضى ومرافقيهم في المستشفيات والمراكز الطبية في العواصم الاوروبية المختلفة اضافة الى الولايات المتحدة الامريكية.

وقال ان اهتمام الشركة وحرصها على توفير اعلى درجات الرعاية الصحية لمنتسبيها سواء داخل الكويت او خارجها يأتي من منطلق مسؤولياتها الاجتماعية تجاه العاملين في مختلف القطاعات رغم انها شركة متخصصة في إستكشاف وإنتاج النفط.

واضاف ان شركة نفط الكويت تتكفل بتقديم الرعاية الصحية الافضل ليس فقط لمنتسبيها بل لجميع العاملين في شركات القطاع النفطي التابعة لمؤسسة البترول الكويتية مشيرا الى ان الرعاية الأولية تبدأ من مستشفى النفط بالاحمدي حيث يخضع الموظف للفحص الدوري سنويا.

واوضح العازمي في هذا الصدد قائلا «في حال تعرض الموظف أو أحد افراد عائلته لمرض لاسمح الله وتعذر علاجه في مستشفى الشركة يتم ارساله اما الى المستشفيات الخاصة في الكويت او لخارج البلاد».

واعرب العازمي عن فخره واعتزازه بالنظام الواضح والشفافية التي تتبعها لجنة العلاج في الخارج في مستشفى شركة نفط الكويت مبينا ان «اللجنة تعمل وفق الية فنية بحتة دون تدخل من اي مسؤول».

وأكد العازمي في هذا الصدد ان «لجنة العلاج بالخارج تلقى كافة اشكال الدعم والمساندة مني شخصيا ومن الرئيس التنفيذي هاشم هاشم» مضيفا «تعليماتنا واضحة لهم بأتخاذ القرار الفني الذي يرونه مناسبا وسيجدون كل مؤازرة منا».

وردا على سؤال على مدى رضاه عن اداء مستشفى النفط في الاحمدي قال «لا احد يدعي الكمال وقياس مدى الرضى والسخط يكون من خلال تلقي الشكاوى والتظلمات» مشيرا الى ان ادارة المستشفى نادرا مانتلقى انتقاد وشكوى بحق الطاقم الطبي.

وقال ان ادارة المستشفى تعمل جاهدة من خلال توفير افضل خدمة طبية ممكنة للعاملين في الشركات النفطية لافتا الى ان المستشفى يسعى وبشكل دائم الى استقطاب افضل الكفاءات الطبية الكويتية او الاجنبية للعمل جنبا الى جنب مع الفريق الطبي في المستشفى.

واشار في هذا الصدد الى ان ادارة المستشفى استعانت بكبار الاستشاريين الكويتيين سواء من كلية الطب في جامعة الكويت او وزارة الصحة للعمل في العيادات التخصصية بالمستشفى خلال الفترة المسائية يوم او يومين في الأسبوع متوجها بالشكر لوزارة الصحة وعلى راسها وزير الصحة على الدعم الذي يقدمونه لمستشفى الاحمدي.

وبين العازمي ان المستشفى يقوم وبشكل دوري باستضافة كبار الجراحين والاطباء والاختصاصيين العاملين في افضل المراكز الطبية في العالم الذين يجرون عمليات ويقومون بتدريب الاطباء الكويتيين العاملين في مستشفى الاحمدي.

وكشف العازمي النقاب عن افتتاح مستشفى النفط الجديد في الاحمدي نهاية العام الحالي بسعة تصل الى 300 سرير مع امكانية اجراء توسعة للمستشفى مستقبلا بواقع مئة سرير اضافي مشيرا الى ان المستشفى سيكون مجهز بأحدث الاجهزة والمعدات الطبية المتطورة.

واشاد العازمي بأداء العاملين في مكتب شركة نفط الكويت في لندن وعلى رأسهم مدير المكتب عبدالخالق العلي ونائب المدير الملحق الصحي الدكتور جمال الشركيت نظير الخدمات التي يقدمونها للمرضى ومرافقيهم وعلى حسن التعامل وسرعة الاستجابة لمتطلباتهم سواء الموجودين في لندن او العواصم الاوروبية الأخرى اضافة الى الولايات المتحدة الامريكية.

ولفت العازمي الى ان المكتب الصحي في العاصمة البريطانية يشرف على جميع المرضى في الدول الاخرى مبينا ان «عدم وجود مكتب في هذه الدول لايعني عدم متابعة حالة كل مريض والاطلاع على تفاصيل خطة علاجه».

وبين في هذا الصدد ان المكتب الصحي في لندن يعمل فيه اطباء يتحدثون اللغة الفرنسية والالمانية والاسبانية للتواصل مع المستشفيات الفرنسية والالمانية والاسبانية لترتيب المواعيد وارسال كتب الضمان للمستشفيات ومتابعة حال المرضى المبتعثين هناك اولا باول. واكد العازمي ان هناك خطين ساخنين على مدار ال24 ساعة بامكان المرضى الاتصال بهما في حالات الطوارئ.

وعن عدد حالات العلاج بالخارج العام الماضي قال العازمي ان عدد المرضى المبتعثين للعلاج في الدول الأوربية والولايات المتحدة الامريكية بلغ مايقارب ال600 مريض.

واضاف ان عدد المرضى الذين يتلقون العلاج في مختلف الدول بلغ 158 مريضا موزعين على النحو التالي 68 حالة في بريطانيا و66 حالة في الولايات المتحدة الامريكية و15 حالة في المانيا وثمان حالات في فرنسا وحالة واحدة فقط في اسبانيا.

ومن جانب اخر بين العازمي ان مكتب لندن يتولى ايضا ترتيب الدورات التدريبية للعاملين في شركة نفط الكويت سواء في بريطانيا او العواصم الاوروبية الأخرى او الولايات المتحدة الامريكية مشيرا الى ان المكتب قام خلال الثلاث سنوات الماضية بالترتيب والاعداد لاكثر من 2500 برنامج تدريبي بمعدل 800 دورة تدريبية سنويا.

حضر حفل العشاء الوزير المفوض في سفارة دولة الكويت لدى المملكة المتحدة فيصل الهولي ورئيس مكتب الاستثمار في لندن اسامة الايوب ومدير مكتب شركة نفط الكويت في لندن عبدالخالق العلي ومدير مكتب مؤسسة البترول الكويتية في لندن محمد الهدلق.

سعد راشد العازمي

فاز بجائزة من «إسلاميك فاينانس نيوز» العالمية

«بيتك» افضل بنك إسلامي بالكويت

الشملان يتسلم الجائزة نيابة عن «بيتك»

فاز بيت التمويل الكويتي "بيتك" بجائزة افضل بنك إسلامي في الكويت من مجموعة "IFN" إسلاميك فايننس نيوز العالمية، تقديرا لريادته وتعدد خدماته ومنتجاته التي تلبي احتياجات ومتطلبات العملاء على تنوع شرائحهم، فضلا عن قدرة البنك العالية على توظيف العديد من المزايا التي يتمتع بها في تحقيق افضل معدل من التوسع والنمو، للاعمال والحصة السوقية، وتنمية العنصر البشري، بالإضافة إلى الالتزام الشرعي الذي يعتبر من علامات تفرد اداءه، والحرص على الجودة ورضا العملاء.

وقال خالد يوسف الشملان نائب المدير العام للتمويل العقاري للشركات بالوكالة، خلال تسلمه الجائزة في الحفل الذي اقيم في دبي مؤخرا " يعبر نجاح "بيتك" في تطوير الصيرفة الإسلامية في الكويت والعالم، عن التزامه امام عملائه بتقديم الحلول المالية المصرفية الإسلامية المتطورة التي تناسب احتياجاتهم وتلائم تطلعاتهم وتتوافق مع مكانة وريادة "بيتك"، مما يعكس الدور المحوري الذي يلعبه "بيتك" في خدمة الاقتصاد الوطني بجميع قطاعاته، وريادته في صناعة الصيرفة الاسلامية حول العالم .

وتعبر الجائزة عن قدرة "بيتك" على مواجهة المنافسة المهنية التي تصاعدت حدتها في السنوات الأخيرة في قطاع الصيرفة الإسلامية محليا ودوليا، حيث تمكن البنك من تعزيز حصته في السوق الكويتي رغم دخول بنوك اسلامية جديدة، ويواصل "بيتك" ابتكار منتجات تمكن من التجاوب مع الطلب المتنامي عالميا على المنتجات المالية المتوافقة مع الشريعة .

ويقوم "بيتك" بدور رائد في قطاع التمويل الإسلامي عموما، وتوفير التمويل اللازم للمؤسسات والأفراد من خلال العديد من المنتجات، ويواصل ابتكار الخدمات والمنتجات الإسلامية الجديدة التي تقدم كبديل للمنتجات المصرفية التقليدية، في وقت ينتظر ان تلعب فيه هذه الادوات دورا اوسع في تمويل خطط التنمية في المنطقة والأسواق عالمية.

وفي وقت نجح "بيتك" في تقديم منظومة متكاملة من الخدمات التقنية والتمويلية والمصرفية سبق فيها منافسيه، وواكب توقعات عملائه، واستطاع ان يحقق موائمة واضحة بين الالتزام بالقواعد والتطبيقات الشرعية التي تعد احد اهم اسس العمل في "بيتك"، وبين احدث ما وصلت إليه تكنولوجيا العمل المصرفي، فقد ساهم بحكم ريادته وعمق تجربته في وضع الحلول والأسس القانونية والتنظيمية بشكل عملي ودائم، للعديد من صيغ المشاريع والمنتجات واشكال التعاون بين البنوك والمؤسسات المالية الاسلامية وبينها وبين نظيرتها التقليدية، ولذلك يوصف "بيتك" بانه المرجع والرائد الذي استطاع ان يمهد الطريق لصناعة متكاملة اصبحت تمثل الآن قطاعا رئيسيا ومؤثرا في الاقتصاد العالمي.

الكويت تتقدم في مؤشر تجارة التجزئة

«مدن الأهلية» تستعد لتدشين أركان مول

أعلنت شركة «مدن الأهلية العقارية» عن بدء تسويق المرحلة الثانية من مشروع أركان مول الواقع في مدينة أسواق القرين التجارية، وذلك بعد فتح تراخيص الأنشطة التجارية والحرفية في المشروع.

وقال المدير التنفيذي لشركة مدن الأهلية المهندس عمر نجم في بيان صحافي أن الشركة بصفتها مسئولة عن تطوير وتسويق وإدارة المشروع الذي تبلغ تكلفته الإجمالية نحو 35 مليون دينار تتوقع ارتفاعا كبيرا في نسب التأجير بفضل المزايا العديدة التي يقدمها للمستثمرين.

وأشار نجم إلى أن مشروع أركان مول يضم عدة مراحل ويقع في منطقة حيوية ذات كثافة سكانية عالية وغير مخدومة من المشاريع التجارية والحرفية، وتم تنفيذه وفق أسلوب معماري حديث وعملي يلبي احتياجات المستأجرين من جهة وكذلك المتسوقين من جهة أخرى ولاسيما خدمات الضيافة والترفيه، بالإضافة إلى توافر الخدمات المكملة للمشروع كمواقف السيارات وكذلك تنظيم متطور لخدمات الأمن والحراسة والصيانة والنظافة وغيرها.

وأوضح أن الكويت ورغم وجود عدد كبير من المولات والمراكز التجارية متعدد الأغراض والأحجام بها، إلا أنها متركزة في مناطق جغرافية معينة ولا زالت غير قادرة على استيعاب النمو الكبير في الطلب والقوة الشرائية وخصوصا في المناطق التي تقع خارج نطاق العاصمة ووجهات التسوق التقليدية.

وذكر أن الشركة وانطلاقا من دراستها الدقيقة لمعطيات السوق في الوقت الحالي والمستقبل ستواصل تطوير وتسويق المزيد من المجمعات التجارية في الكويت لمواكبة النمو المتوقع في الطلب على المساحات التجارية المخصصة لتجارة التجزئة في دول الخليج بشكل عام والكويت بشكل خاص، ولاسيما مع استمرار التوجه إلى المراكز والمجمعات التجارية الكبرى بدلا من المحلات التجارية الفردية الصغيرة.

وأشار إلى أن (أركان مول) يعد مجموعة من المراكز التجارية متعددة الأغراض في تلك المنطقة على مساحة 3 آلاف متر مربع وبمساحة مبان تقدر بنحو 7240 متر مربع وتبلغ المساحات التأجيرية الإجمالية للمجمع نحو 5600 متر مربع، حيث يضم 238 محلا تجاريا تستهدف أنشطة متنوعة منها الأسواق المركزية والمتخصصة، وبيع وتأجير وقطع غيارات ومستلزمات السيارات والأجهزة الكهربائية والإلكترونية والكمبيوتر والهواتف النقالة والمطاعم والكافيهات والتجهيزات الغذائية والمشروبات وأنشطة الطباعة والدعاية والإعلان والديكور وأنشطة الخدمات الشخصية الملابس والإكسسوار ومستحضرات التجميل وغيرها من الأنشطة المتنوعة.

وأكد أن الشركات العاملة في بناء وتسويق المجمعات التجارية في الكويت ترصد طلبا متزايدا من شركات التجزئة العالمية العاملة في مجالات متنوعة وخصوصا الملابس والأغذية والسلع الاستهلاكية عموما لفتح المزيد من الفروع.

وذكر نجم أن معظم الدراسات تؤكد أن متوسط انفاق الأفراد سواء المواطنين او الأجانب على التسوق في الكويت يتفوق على المعدلات العالمية خصوصا مع ارتفاع معدلات الدخل والانخفاض النسبي في الاسعار مقارنة بالدول المتقدة التي تفرض ضرائب مرتفعة على السلع والخدمات، وخصوصا بعدما صعدت الكويت مرتبة في مؤشر تطور تجارة التجزئة العالمية 2014 الصادر من شركة إيه تي كيرني لتصبح في المركز الثامن عالميا.

وأضاف بيان الشركة أن السوق الكويتي يعد من أكثر الأسواق الجاذبة لنشاط تجارة التجزئة سواء للمنتجات الفاخرة أو المتوسطة بفضل نمو الناتج المحلي الإجمالي السريع والفوائض المالية والتجارية القوية واحتياطيات الدولة الكبيرة، وازدهار البناء والبنية التحتية، والنمو السكاني، وشريحة الشباب، وزيادة ثقة المستهلك، وقوة الإنفاق والنظرة المستقبلية الإيجابية.

واكد أن "مدن الأهلية" تسعى بفضل الامكانات العديدة للمشروع وجاذبيته للمستثمرين ونتيجة خبراتها وعلاقاتها الاستراتيجية الناجحة في استقطاب مجموعة من شركات التجزئة العالمية المتخصصة في العديد من المجالات.

أركان مول

■ عمر نجم : فتح تراخيص التجاري والحرفي في أسواق القرين زاد الإقبال على المرحلة الثانية للمشروع

«آبار» تتجه نحو سوق السندات الممتازة

بعد التباطؤ الكبير الذي شهدته سوق السندات المؤسسية، قررت شركة آبار للاستثمار الاستفادة من ارتفاع الطلب من قبل المستثمرين على السندات الممتازة، حيث قامت بإصدار سندات قابلة للتحويل إلى أسهم ذات هيكلية مبتكرة بقيمة 2 مليار يورو، والتي تجمع بين سمعة الشركة القوية كمستثمر طويل الأمد بالإضافة إلى قوة المركز المالي لشركتها الأم، شركة الاستثمارات البترولية الدولية (أيبيك).

ويعكس إصدار سندات آبار، الذي تم الإعلان عنه يوم 24 مارس الجاري، الجدارة الائتمانية العالية التي تتمتع بها المؤسسات والكيانات التابعة لحكومة أبوظبي، لا سيما شركة "آبار"، والثقة الكبيرة التي يضعها السوق بهذه المؤسسات وسط حالة من عدم اليقين في أسواق المنطقة على إثر التراجع الكبير الذي سجلته أسعار النفط.

وفي هذا السياق، قامت "آبار" بإصدار سندات قابلة للتحويل إلى أسهم في بنك أوني كريديت الإيطالي في صفقة تاريخية مكنت الشركة من تحقيق خفض كبير في تكلفة رأس المال بنسبة 3.25% ووفرت الموارد المالية اللازمة لمحفظتها العالمية من الشركات التي تستثمر فيها بهدف تعزيز قدرتها على تحقيق أعلى قيمة ممكنة على المدى الطويل.

وتتيح هذه السندات لشركة "آبار" وبشكل فوري تسوية سندات رايملر القابلة للتحويل إلى أسهم، ما يمكنها من تحقيق خفض كبير في تكلفة ديونها.

هذا وتدير "آبار" محفظة استثمارية تتنوع بين قطاعي العقارات والطاقة، وتلعب دورا رئيسيا في تحقيق رؤية حكومة أبوظبي الرامية لتنويع اقتصاد الإمارة وتقليل الاعتماد على النفط والغاز كمصدر رئيسي للدخل.

ويشار إلى أن صفقة معقدة وضخمة من هذا النوع لا يقدر على إنجازها سوى عدد محدود من الشركات، ويعزى النجاح الذي حققته آبار لما يلي:

• المركز المالي المتين الذي تتمتع بها كل من الشركة وشركتها الأم، شركة الاستثمارات البترولية الدولية (أيبيك)

• الجهود التي بذلتها آبار لتوضح للمستثمرين طبيعة أعمالها ومخططاتها للنمو

• سمعة آبار القوية كمصدر للسندات، الأمر الذي يتجلى بوضوح في المكاسب الجذابة التي حققها حملة إصدارات السندات السابقة للشركة

• التصنيف الائتماني الممتاز لـ آبار، إلى جانب المكانة الراسخة لشركتها الأم، شركة الاستثمارات البترولية الدولية (أيبيك)، فضلا عن متانة حكومة أبوظبي، المالكة للشركة.

هذا وقد حققت إصدارات آبار من السندات عدة نجاحات تاريخية:

• أضخم إصدار على الإطلاق لسندات قابلة للتحويل من قبل مؤسسة لا تحمل تصنيفا ائتمانيا

• أضخم إصدار لسندات قابلة للتحويل في أوروبا ومنطقة الشرق الأوسط وافريقيا منذ العام 2008 (دويتش تيليكوم)

• تعد شريحة السنوات التي تستحق لأجل سبعة أعوام هي أطول فترة استحقاق مقارنة بإصدارات الصكوك المماثلة منذ العام 2006

وتتمتع الصفقة بمزيج فريد من العائدات والعلاوة على مستوى سوق السندات القابلة للتحويل إلى أسهم، لتتميز عن نظيراتها على مستوى كل من أوروبا ومنطقة الشرق الأوسط وأفريقيا، ويذكر أنه منذ العام 2009 لم يكن هنالك سوى ثلاث صفقات أخرى مشابهة من حيث مستوى جاذبية العائدات والعلاوة.

هذا وتأتي هذه الصفقة في أعقاب الإصدار السابق لآبار، والذي حاز على جائزة "أفضل صفقة لعام 2011" من مجلة "يوروموني".

خلال منتدى بواو الآسيوي

«سابك»: تحرير التجارة محرك للنمو المستدام في آسيا

شاركت (سابك) بوفد رفيع المستوى في «المؤتمر السنوي لمنتدى بواو الآسيوي 2015»، الذي عُقد في مقاطعة هاينان الصينية، واستعرض الوفد أفكار ووجهات نظر الشركة خلال المناقشات متعددة الأطراف التي شهدها المؤتمر، والتي ركزت هذا العام على: «مستقبل آسيا الجديد: نحو مجتمع ذي مصير مشترك».

ترأس الوفد صاحب السمو الأمير سعود بن عبدالله بن ثنيان آل سعود، رئيس الهيئة الملكية للجبيل وينبع، رئيس مجلس إدارة (سابك)، والأستاذ يوسف بن عبدالله البنيان، نائب رئيس مجلس الإدارة الرئيس التنفيذي، وقد ناقش الوفد عزم الشركة اغتنام الفرص الناشئة، ودعم التنمية المستدامة، والإسهام في استمرار الاستقرار والازدهار لمنطقة آسيا، التي تعد إحدى أهم المناطق الرئيسة بالنسبة لشركة (سابك).

شارك في المؤتمر السنوي قادة دول ومسؤولون حكوميون وقادة عالميون في مجال الصناعة والتجارة، وقد تبادلت (سابك) الأفكار مع المشاركين حول كيفية المحافظة على المعدل المؤهل للنمو والتنمية، الذي تحقق عبر العديد من الاقتصادات في آسيا. وتم التركيز بشكل خاص على ضرورة المضي قدماً في التزام التفكير الجماعي المشترك حول سبل المحافظة على مسار النمو في المنطقة، مع مواصلة إحراز تقدم على مستوى التنمية الاقتصادية في ذات الوقت.

وتعليقاً على مشاركة (سابك) في هذا المؤتمر، قال الأمير سعود: «بوصفها داعما لمنتدى بواو الآسيوي للعام السابع على التوالي، تفخر (سابك) بكونها الشريك الإستراتيجي الأول لهذا المؤتمر الذي يمتد عمره لـ 14 عاماً. لقد اكتسب منتدى بواو سمعته بجدارة بوصفه منتدى اقتصادياً رائداً ذو تأثير عالمي متنامي. وقد لعبت المناقشات القوية – إلى جانب الأطراف المشاركة لتحقيق مستقبل أفضل للجميع – دوراً أساسياً في قصة النجاح التي تعيشها آسيا اليوم».

وأضاف سموه قائلاً: «لا شك في أن هناك تحديات تنتظرنا، وأن الأمر يستوجب صيغاً ونماذج جديدة جريئة للتفكير. ولكنني على ثقة أنه من خلال التعاون الفعال، واتخاذ السياسات المناسبة، كتحرير التجارة مثلاً، فإننا سنتغلب على هذه التحديات».

بناء هدف مصيري مشترك لآسيا اعتماداً على تحرير التجارة والتنمية المستدامة

يتزايد دور آسيا في الاقتصاد العالمي بشكل مستمر مع زيادة تركيز البُلدان والمجتمعات في هذه القارة على أهمية تعزيز ثقافة الأهداف المشتركة للنمو الشامل والمستدام. ولقد شهدت حركة التدفقات التجارية بين دول منطقة الخليج وشعوب شرق وجنوب آسيا كثافة وتزايداً واضحاً خلال العقود الماضية. وكان للتجارة دوراً كبيراً في دفع مسارات النمو في العديد من اقتصادات المنطقة، وتسريع التحول الذي طرأ على القوة الاقتصادية العالمية واتجاهه نحو الاقتصادات الناشئة. وسيُشكل الالتزام المشترك نحو الاستثمار في الابتكار لتحقيق التنمية المستدامة ونمو الموارد البشرية الكبيرة في هذه المنطقة، جزءاً لا يتجزأ من مسيرة النمو المستمرة لدول القارة.

من جانبه، أوضح الأستاذ يوسف البنيان أن توفر الموارد البشرية المناسبة، والتقنية الملائمة، يجب أن يكتمل بتحرير التجارة لحركة البضائع والاستثمارات. موضحاً: «من وجهة نظر (سابك)، فإن تحرير التجارة إحدى الإصلاحات الهيكلية الأكثر فائدة التي يمكن أن تتعهد بها الدول الناشئة، خاصة بين شرق آسيا والشرق الأوسط – ومع نجاح الصين في تحقيق الانتقال من نموذج النمو، الذي يقوده الاستثمار، إلى نموذج النمو الذي يقوده الاستهلاك والابتكار ، فإن حرية وموثوقية حركة السلع ذات الجودة العالية – مثل الكيماويات – بين المناطق، سيؤدي بلا شك إلى المزيد من الازدهار المستدام، ويعود بالفائدة الاقتصادية على الجميع».

واختتم البنيان تعليقه قائلاً: «اننا في (سابك) متحمسون لبناء علاقات قوية مع شركائنا، وتعزيز الابتكار والاستدامة، وجعلهما في صميم أعمالنا. وتركز على الاستدامة على وجه الخصوص، وبشكل متزايد. لهذا: فعندما نتحدث عن منتجاتنا لم نعد نركز على الحديث عن دورة حياة المنتج «من المهد إلى اللحد»، وإنما «من المهد إلى المهد». فكل جزء من القيمة، يجب أن يُستخدم لتحقيق الفائدة القصوى لاستدامة المجتمع».