لتقديم حلول اتصالات نوعية إلى القطاعين العام والخاص

«أتكو» و«الكاتيل لوسنت» توقعان شراكة استراتيجية

لقطة جماعية بعد توقيع الاتفاقية

نظمت شركة اتكو التابعة لشركة سلطان للاتصالات بالمشاركة مع شركة الكاتيل لوسنت دورة تدريبية في 31 من مارس 2015 في فندق كراون بلازا في الكويت أعلنتا خلاله عن الحلول المشتركة المقدمة منالشركتينفي مجال الاتصالات و الشبكات.

حاليا يشهد قطاع الأعمال اتجاها متصاعدا نحو تقنيات الاتصالات المتطورة التي توفرخدمات لاسيما وأن العاملين في هذا القطاع يحتاجون الى وسائل اتصال متعددة للبقاء على تواصل مع زملائهم، عملائهم وشركائهم ايضا، حيث لم تعد الرسائل الالكترونية وخدمات التواصل الصوتي كافية لتلبية هذه الحاجة. بناء عليه فان التوجه باتجاه شبكات الانترنت وانظمة الاتصالات بالإضافة الى المنافسة المتصاعدة بين مزودي الاتصالات قد أسفرت عن انتاج حلول الاتصالات الموحدة.

ولتامين احتياجات المستخدم، فان قطاع الأعمال يطبق حاليا طرقجديدة من وسائل الاتصال الموحد من ضمنها الهاتف، ، الرسائل ، الفيديو، عقد المؤتمرات عبر الشبكة الالكترونية، و التواصل الاجتماعي وغيرها الكثير مما يساعد على زيادة إنتاجيةالموظف ويعزز من مشاركة المعلومات و يطور من مرونة الأعمال.

أن تنفيذ وادارة حلول الاتصالات الموحدة المتعددة ودمج العديد من التقنيات الخاصة بالعملاء في مقر العمل تهدد قدرة المؤسسات على التركيز في نطاق عملها الاساسي، والتنافس بشكل صحيح في السوق كما تؤثر على قدرتها في الاستجابة إلى متطلبات العملاء. لذا فان شركةسلطان للاتصالاتتقدم اليوم احدث التطبيقات التي تؤمن مرونة أكبر وتخفض الكلفة وتضمن العائد على الاستثمار في التقنيات الحديثة.

لدعم أداء شركات الاتصالات

إريكسون تعقد القمة الأولى للسحابة وبروتوكول الإنترنت في مصر

أوشيل بالسين

إستعرضت إريكسون حلول وحدتها للعمليات السحابية وبروتوكول الإنترنت لأول مرة على مستوى جمهورية مصر العربية، من خلال تنظيم ورش عمل مع الخبراء والمتخصصين لعملاء الشركة في مصر خلال الفترة ما بين 20 و23 أبريل، وذلك في فندق جي دبليو ماريوت وفي القرية الذكية.

وتهدف إريكسون من هذه المبادرة إلى تسليط الأضواء على حلولها المبتكرة في الأسواق، وبشكل خاص على ما يمكن أن تقدمه لشركات الاتصالات في مصر من حيث تحسين كفاءة عملياتها، ودفع عجلة التحول نحو المجتمع الشبكي، وزيادة هوامش الأرباح عن طريق تطوير نماذج أعمالها ومعايير خدمة العملاء.

وقامت إريكسون باستعراض مجموعة شاملة من منتجاتها وخدماتها خلال الحدث، تطرقت إلى مواضيع هامة من قبيل تعزيز الإيرادات من خلال حلول الاتصال من آلة إلى آلة (M2M)، وإنترنت الأشياء (IOT)، والخدمات السحابية المؤسسية الهجينة، وتطور شبكات النقل لمواكبة النمو المستقبلي.

وجرى تنظيم الاجتماعات مع الخبراء والمتخصصين بالتعاون مع عملاء إريكسون في مصر، بما في ذلك الشركة المصرية للاتصالات، الموفرة لخدمات الهاتف الثابت، وشركة موبينيل وفودافون مصر.

ويسبق فعاليات كل يوم من أيام القمة عروض تقديمية حول السحابة وبروتوكول الإنترنت تقدمها آن إميلسون، رئيسة إدارة الأعمال ودعم المبيعات في وحدة إريكسون للعمليات السحابية وبروتوكول الإنترنت، ودانيال إيرنستراهل، رئيس الاستراتيجيات وإدارة المنتجات في وحدة إريكسون للعمليات السحابية وبروتوكول الإنترنت. فضلاً عن ذلك، تم عرض قدرات إريكسون في مجال شبكات الواي فاي خلال هذا الحدث.

وقالت أوشيل بالسين، رئيسة شركة إريكسون في منطقة شمال شرق أفريقيا: «تمثل هذه القمة فرصة مثالية لنا لعرض أحدث استراتيجياتنا وحلولنا في مجال السحابة وبروتوكول الإنترنت، ومشاركة أفكارنا وخبراتنا مع عملائنا وبقية الأطراف المعنية في جمهورية مصر العربية. ونهدف على الدوام إلى تقديم أفضل الحلول الشاملة والمتكاملة لعملائنا للمساعدة على التعامل مع التحديات الرئيسية على مستوى المنطقة في مجالات الجودة والتكلفة والسرعة والمرونة».

الجدير بالذكر أن إريكسون تنظم الدورتين التاليتين من القمة في بولندا خلال شهر مايو والمملكة المتحدة خلال شهر يونيو 2015.

«أفايا» تعلن شراكة استراتيجية مع VIVA البحرين

سعد عودة

عودة تقديم المزيد من الخيارات والحلول لدعم الشركات الكبيرة والمتوسطة والصغيرة في المملكة

أعلنت شركة «أفايا»، المزود العالمي الرائد للحلول الإلكترونية، عن شراكتها مع VIVA البحرين سعياً منها لتقديم المزيد من الخيارات والحلول لدعم الشركات الكبيرة والمتوسطة والصغيرة في المملكة.

وسيتمكن عملاء VIVA من خلال هذه الشراكة الاستفادة من مجموعة واسعة من الحلول التقنية المتفوقة بينما تتعاون VIVA و«أفايا» للتركيز على تقديم أفضل النتائج للعملاء.

وفي تعليقه على هذه الشراكة قال محمد عارف، مدير عام «أفايا» في بلاد الشام، والخليج العربي، وباكستان: «من خلال شراكتنا مع VIVA البحرين، سنعمل على المساهم في تطوير واجهة البحرين الرقمية، وتدعيم بنيتها الرقمية، لتواكب التطورات التي تشهدها الأسواق العالمية. ومع المزيد من الخيارات ومستويات المنافسة التي تتيحها حلولنا الرائدة، سيتمكن عملائنا من تحقيق النتائج التي يتطلعون إليها خاصة فيما يتعلق بالتحول الرقمي السلس. والسبب الذي قادنا لهذه الشراكة هو معرفتنا بخبرة VIVA في سوق العمل والتي تضيف إلى حلول «أفايا» وخدماتها الاستشارية و خبرتها».

من جانبه قال سعد عودة، رئيس عمليات الشواقل والمشغلين في VIVA: «إن المساهمة في تطوير إمكانيات الشركات بمختلف أنواعها ودعم تنميتها، وتمكينها من تحقيق النمو والازدهار يعد أمراً هاماً ويندرج ضمن أولويات 'Viva' منذ انطلاقتها، والذي سيسهم بالتالي في دعم الاقتصاد المحلي. ستتيح لنا الشراكة مع «أفايا» الاستمرار بدعم الشركات من خلال تقديم المزيد من التقنيات المتطورة في السوق وتخطي التحديات التي تواجهنا».

توفر «أفايا» حلولاً ريادية تمكن العملاء وفرق العمل من التوصل لمختلف قنوات الخدمة والأجهزة نحو تجربة أفضل، وتتيح للعملاء زيادة الانتاجية وتطوير الوضع المالي. كما أن مركز اتصالاتها ذو المستوى العالمي يوفر تقنيات وخدمات الاتصالات الموحدة إضافة العديد من الخدمات التي يمكن تطبيقها في الشركة داخليا أو عبر موفر خدمات خارجي والتي تتماشى بالتوافق التام مع التطبيقات غير المنتمية لـ «أفايا»، وتمكن قاعدة تطوير «أفايا» الأطراف الثالثة من تصميم تطبيقات خاصة بهم للحصول على ميزة تنافسية، كما تسهم شبكة «أفايا» في تسهيل وتسريع عملية إدماج التطبيقات والخدمات المهمة والأساسية في الشركة.

«جيبكا»: التطوير في قطاع سلاسل الإمداد ضرورة ملحّة للسير قدما في قطاع البتروكيماويات الخليجي

مع وصول قيمة حجم صادرات الكيماويات في منطقة دول مجلس التعاون الخليجي إلى 54.6 مليار دولار وبالتزامن مع التحضيرات لانعقاد فعاليات منتدى جيبكا السابع « لسلاسل الإمداد، أشار «الاتحاد الخليجي للبتروكيماويات والكيماويات» (جيبكا) إلى أن العمل على تحسين انسيابية عمليات سلاسل الإمداد سيقدم ميزة تنافسية متميّزة لقطاع البتروكيماويات في المنطقة.

وتعليقاً على ذلك، قال الدكتور عبدالوهاب السعدون،الأمين العام لـ «الاتحادالخليجي للبتروكيماويات والكيماويات»، «تتميز منطقة الخليج العربي بأنها تتواجد في موقع مثالي جغرافيا يؤهلها بشكل قوي للاستفادة من معدلات النمو المتوقعة لأسواق آسيا وأفريقيا خلال السنوات الخمس المقبلة، وذلك من خلال توظيف استراتيجيات تصديرية تحقق المزيد من التقدّم والازدهار. وتلبية للطلب المتزايد، يتوجّب اتخاذ خطوات جريئة تساعد في حفز تجارة البضائع وتوفير الخدمات بسلاسة تامة عبر انحاء المنطقة، وتسريع الخطوات نحو التأسيسلاتحاد خليجي للجمارك. ومن خلال اتباع توجّه فكري تقدّمي ومنسّق، لا شك أن منطقة دول مجلس التعاون الخليجي ستكون قادرة على تحقيق اهدافها التنموية الاقتصادية الطموحة لعام 2020».

صدّرت المنطقة نحو 80% من إجمالي منتجاتها الكيماوية إلى أكثر من 80 دولة في العام الماضية،وذلك بمايتلاءم الى ال 66.1 مليون طن، بحسب تقديرات «جيبكا». وفي ظل التوقّعات بنمو قطاع البتروكيماويات بنسبة 6% سنوياً بحلول نهاية العقد الحالي، مع إنتاج المنطقة لأكثر من 190 مليون طن من البتروكيماويات بحلول عام 2020، سيتمّ تخصيصحصة كبيرة للصادرات ضمن الطاقة الإنتاجية مستقبلية، بحسب ما أورده الاتحاد «جيبكا».

واردف الدكتور السعدون بقوله: «إن احتدام المنافسة والحاجة الماسة لتقديم منتجات فريدة ومتميّزة تضع ضغوطاً كبيرة على سلاسل الإمداد في المنطقة. ومن هذا المنطلق، يجري إدخال تغييرات جذرية على البنى التحتية، بإضافة شبكات ومنشآت جديدة وتطوير إمكانات استثنائية، للاستفادة من إمكانات الاقتصادات الكبيرة وتلبية الطلب المتنامي. إن الخطوة التي يتعين علينا اتخاذها هي تمويل عمليات تطوير البنى التحتية 'المادية والملموسة'التي تعتبر العماد الذي يسند سلاسل الإمداد عالية الجودة، ولكن علينا بالمقابل أن نواصل الاستثمار في البنى التحتية 'المعنوية غير الملموسة' والتي تتمثّل في التدريب والتعليم والارتقاء بخدمة العملاء، للانتقال بسلاسل الإمداد في المنطقة إلى مستويات معزّزة غير مسبوقة».

ستقام الدورة السابعة من منتدى جيبكا السنوي لسلاسل الإمداد في فندق إنتركونتيننتال فيستفال سيتي، خلال الفترة من 3 إلى 5 مايو 2015. سيحمل المؤتمر لهذا العام شعار «تعزيز أساس سلسلة الإمداد: تمهيد الطريق نحو العام 2020»، وسيجمع تحت سقف واحد متحدثين ممثلين عن شركات صناعة البتروكيماويات ومجلس التعاون الخليجي والموانئ والشركات الاستشارية وهيئات الجمارك بالإضافة الى لاستكشاف الاستراتيجيات الكفيلة بتحسين خطوط النقل من وإلى منطقة دول مجلس التعاون الخليجي، لتحقيق الأهداف التنموية المنشودة.

وخلال المؤتمر، سيتمّ الكشف عن نتائج تقرير «السيدات الخليجيات في سلاسل الإمداد»، وهو مشروع مشترك ما بين «جيبكا» و«اكسنتشر».

«جرير» تفتتح معرضاً جديداً في جازان بـ 25 مليون ريال

مكتبة جرير للتسويق السعودية

افتتحت مكتبة جرير للتسويق السعودية فرعها الجديد في مدينة جازان، حيث يعد هذا الفرع هو الثاني لمكتبة جرير في المنطقة الجنوبية والـ32 في السعودية، والـ37 من إجمالي معارضها داخل وخارج السعودية.

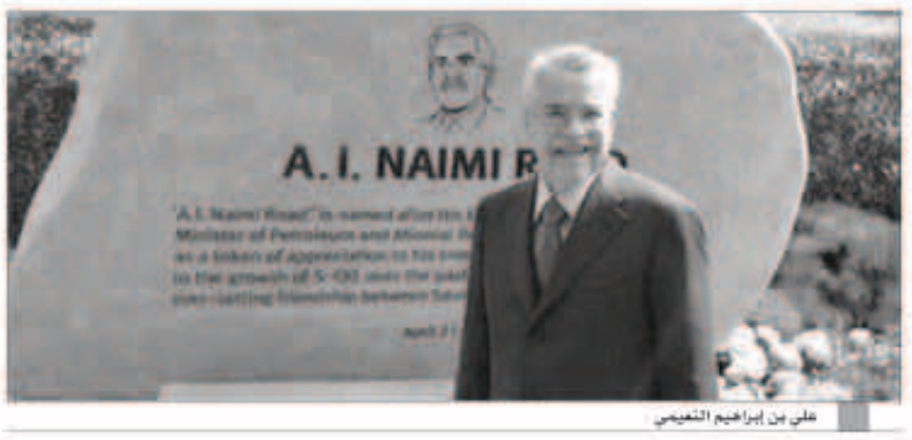
وأوضح الرئيس التنفيذي لشركة جرير عبدالكريم العقيل أن معرض مكتبة جرير الجديد بمدينة جازان يتكون من دورين بمساحة إجمالية قرابة 4000 متر مربع، ويحتوي على جميع أصناف مكتبة جرير المعروفة، حيث تحرص إدارة الشركة على تحقيق أهدافها بالوصول إلى كل مستهلك من خلال توفير جميع خدمات ومنتجات المكتبة لكافة المتسوقين.

وأضاف العقيل أن هذا المعرض يحتل موقعاً متميزاً بمدينة جازان حيث يقع على طريق الكورنيش الشمالي أحد أهم المناطق الواعدة بمدينة جازان، ومن المتوقع أن يسهم تشغيل هذا الفرع في تعزيز مبيعات الشركة، وبالتالي الاستمرار في نمو أرباح الشركة السنوية، مما سينعكس إيجاباً على مساهمي الشركة، وسوف يظهر الأثر المالي لهذا المعرض الجديد اعتبارا من الربع الثاني من العام المالي 2015م.

وقد بلغ حجم الاستثمارات في معرض مكتبة جرير الجديد ما يزيد على 25 مليون ريال، حيث يشتمل المعرض على عدد كبير من منتجات المواد المكتبية والمدرسية والكتب العربية والأجنبية وأجهزة الكمبيوتر المكتبية والمحمولة واللوحية والهواتف الذكية والألعاب الإلكترونية، وكذلك مستلزمات وبرامج الكمبيوتر، حيث يتم تقديم تشكيلة واسعة لأحدث التقنيات العصرية من أفضل الماركات العالمية وبأسعار تنافسية.

وأشار العقيل إلى عزم الشركة على الاستمرار في دعم خطط السعودة لديها من خلال توظيف كوادر سعودية مؤهلة، إذ تبلغ نسبة الموظفين السعوديين في المعرض الجديد 52% من إجمالي القوى العاملة بالمعرض.

كوريا الجنوبية تخصص شارعاً باسم وزير البترول السعودي



علي بن إبراهيم النعيمي

كرمت بلدية سول، عاصمة كوريا الجنوبية، وزير البترول السعودي المهندس علي بن إبراهيم النعيمي، بإطلاق اسمه على جادة فيها، مع لوحة جدارية باللغة الإنكليزية وخلفها جدارية ثانية باسم شركة S-Oil التي تمتلك "أرامكو" السعودية 66.4 % من اسهمها، وتعد ثالث أكبر شركة تكرير للنفط في كوريا، بطاقة تكريرية تصل إلى 680 الف برميل يوميا.

وكانت وكالة الأنباء السعودية أشارت أن وزير البترول والثروة المعدنية، علي النعيمي، بحث في سول مع نائب رئيس مجلس الوزراء وزير الدولة للشؤون المالية والاستراتيجية الكوري تشي كيونغ ون، أوضاع السوق النفطية الدولية، وأهمية استقرارها للمنتج والمستهلك على حد سواء.

ونقلت الوكالة عنه قوله إن كوريا تعد من أهم الدول التي ترتبط مع المملكة بعلاقات تجارية مميزة في المجال النفطي وخلافه، كما تعد رابع أكبر شريك تجاري للمملكة، ورابع أكبر دولة تستورد النفط من المملكة، فوارداتها من النفط السعودي 850 الف برميل يوميا تقريبا.