ضمن فعاليات قمة 2015

شركة «تنمو» تطلق شبكة للمستثمرين في ريادة الأعمال بمنطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا

اجتمع أكثر من 200 مستثمر في المشاريع الريادية و45 شركة مبتدئة ديناميكية متسارعة النمو من منطقة الشرق الأوسط وشمال افريقيا وممثلو وسائل الإعلام المحلية في البحرين للمشاركة في القمة الثانية لمستثمري ريادة الأعمال في منطقة الشرق الأوسط وشمال افريقيا 2015. وعقدت القمة التي نظمتها شركة «تنمو»، أول مبادرة «بزنس انجلس» (Business Angels) في البحرين، بالشراكة الاستراتيجية مع مجلس التنمية الاقتصادية، في فندق فور سيزونز في المنامة.

تبع ذلك فعالية خاصة قامت فيها 45 شركة مبتدئة وواعدة من كل من البحرين والسعودية والإمارات ولبنان والمغرب وفلسطين ومصر والأردن بتقديم عروض عن نفسها وطبيعة أعمالها أمام عدد من المستثمرين البارزين في ريادة الأعمال، وذلك سعياً منها للحصول على التمويل لتنمية أعمالها والارتقاء بها.

ومن بين أهم فعاليات القمة أيضا إطلاق شبكة المستثمرين في المشاريع الريادية في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا (MENA Angel Investor Network)، وهي أول رابطة تواصل من نوعها في المنطقة تهدف إلى توفير منبر فعال يسهّل الحوار المفتوح بين رواد الأعمال والمستثمرين في المشاريع الريادية في المنطقة، كما ستساهم الرابطة التي وضع فكرتها السيد حسن حيدر الرئيس التنفيذي لشركة «تنمو» في تبادل أفضل الممارسات بين الأعضاء وتعزيز التعاون بين لإبرام الصفقات العابرة للحدود وزيادة الوعي حول الاستثمار في المشاريع الريادية.

وبهذه المناسبة قال سامي جلال رئيس مجلس إدارة شركة «تنمو»: «يسرّنا رؤية عدد المستثمرين في ريادة الأعمال المشاركين في قمة هذا العام قد تضاعف عن العام الماضي، ما يؤكد نجاح القمة وفائدتها وقيمتها الملموسة التي يجنيها المشاركون. هذا الحدث هو بالفعل الأول من نوعه في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، حيث أنه يوفر فرصة نادرة وسانحة للشركات المبتدئة لكي تعرض نفسها على مجموعة كبيرة من المستثمرين في ريادة الأعمال ممن يبحثون عن رواد أعمال يتميزون بأفكارهم المبتكرة والمبدعة. ونأمل في أن تتمكن الشركات المبتدئة في التواصل مع المستثمرين في ريادة الأعمال والارتقاء والتوسع بأعمالها إلى ما هو أفضل وأكبر.»

وأضاف جلال: «أود أن أعرب عن شكري العميق لشريكنا الاستراتيجي مجلس التنمية الاقتصادية على دعمه لنا في هذه المبادرة الحصرية للعام الثاني على التوالي، ونتطلع إلى اجتذاب المزيد من الاستثمارات إلى البحرين.»

من جانبه قال خالد الرميحي، الرئيس التنفيذي لمجلس التنمية الاقتصادية: «بذلت مملكة البحرين جهودا متواصلة لتهيئة البيئة المناسبة لقطاعات الأعمال للنجاح والنمو سواء الصغيرة منها أو المتوسطة والكبيرة. إن فعاليات كهذه تهيئ الفرصة لاستعراض القدرات الإبداعية والمهارات التي تتمتع بها الشركات البحرينية أمام المستثمرين من خارج المملكة من جانب، وتخلق الفرصة أمام هذه الشركات للوصول إلى مصادر التمويل من جانب آخر.»

وأعقب فقرة عرض الشركات المبتدئة لأعمالها جلسة نقاش بعنوان «الطريق المستقبلي للاستثمار في المشاريع الريادية في الشرق الأوسط وشمال أفريقيا». تبع ذلك مأدبة عشاء أقامتها «تنمو» بالإشتراك مع مجلس التنمية الإقتصادية للمشاركين في القمة.

هذا ومن المقرر أن يجري في اليوم الثاني لقاءات ثنائية بين المستثمرين في المشاريع الريادية ورواد الأعمال المبدعين الواعدين لتبادل الخبرات وتطوير محافظهم الاستثمارية، بالإضافة إلى عرض سيتم تقديمه من قبل مجلس التنمية الاقتصادية في إطار أجندة القمة لإطلاع المستثمرين في المشاريع الريادية في بلدان المنطقة على طبيعة بيئة الأعمال في مملكة البحرين.

وأكد حسن حيدر الرئيس التنفيذي لشركة «تنمو» أن «قمة مستثمري ريادة الأعمال في منطقة الشرق الأوسط وشمال افريقيا تعدّ حدثاً مهماً لمجتمع مستثمري ريادة الأعمال في المنطقة. وهذا العام وبهدف تعزيز رؤية «تنمو» وترسيخ مكانة البحرين كمركز إقليمي لرواد الأعمال والمستثمرين في المشاريع الريادية، أطلقنا هذه الرابطة الجديدة التي ستساعد الشركات المبتدئة من منطقة الشرق الأوسط وشمال افريقيا على الاتصال مع المستثمرين الخبراء في المشاريع الريادية لزيادة الوعي وتبادل أفضل الممارسات حول كيفية الحصول على التمويل اللازم.»

وتهدف «تنمو» التي أطلقت العام 2011 إلى دعم رواد الأعمال من خلال تقديم المساعدة القيّمة لهم في مجال الأعمال بما في ذلك الاستثمار المالي والإشراف وتقديم المشورة والإرشاد، وتدرك «تنمو» أنه بالنسبة للكثير من رواد الأعمال فإن برامج الإرشاد والإشراف يمكن أن تكون قيّمة بنفس درجة الاستثمارات المالية، حيث تقلل من الصعوبات التي يواجهها المستثمر المبتدئ. ويتلقى كل مشروع النصائح العملية والتدريب من أعضاء مجلس إدارة الشركة الذين يحملون معهم ثروة من الخبرة في مجال الأعمال. وتضع هذه الجلسات التدريبية رواد الأعمال في مواقف أعمال حقيقية، وتجري على شكل ورش عمل بشكل منتظم.

يشار إلى أن شركة «تنمو» بدأت برأس مال أولي قدره مليون دينار بحريني (2.7 مليون دولار)، وتستثمر الشركة ما يصل إلى 20,000 دينار بحريني (53,000 دولار) مقابل حصة 20% في كل مشروع تنطبق عليه معاييرها. وتقدم «تنمو» فترة إشراف تمتد ثلاثة أشهر تشتمل على خدمات الدعم دون تحميل رواد الأعمال أية تكاليف.

جانب من فعاليات قمة 2015

مجموعة «اتصالات» تشارك في جولة الدراجات الهوائية 2015 العالمية

يهدف رفع مستوى الوعي بخطورة مرض السكري وأهمية استخدام تقنيات وحلول الهواتف المتحركة mHealth المبتكرة في مكافحته، تشارك مجموعة "اتصالات"، شركة الاتصالات الرائدة في منطقة الشرق الأوسط وآسيا وإفريقيا،في جولة الدراجات الهوائية 2015، والتي ستنطلق فعالياتها في شهر سبتمبر المقبل. ستشارك مجموعة "اتصالات"، الداعم الرسمي للجولة، بفريق من موظفيها تم اختيارهم من الأسواق الـ 19 التي تعمل بها.

ويعتبر السباق، الذي سينطلق من بروكسل قاطعا خلال تسعة أيام مسافة تصل إلى 1,500 كيلومتر باتجاه محطته الأخيرة في جنيف في سويسرا مرورا بباريس، داعما حقيقيا لمكافحة النوع الأول والثاني من مرض السكري.وفي الوقت الذي سيتم فيه مراقبة المتسابقين عن بُعد من خلال تقنيات mHealth المتطورة ، سيقوم فريق طبي أيضا بمرافقة المتسابقين وبالشكل الذي يتيح له فرصة التفاعل مع البيانات المجمعة أوأية أعراض أخرى قد تحدث مع المتسابقين وقت وقوعها خلال السباق، وبالشكل الذي يسلط الضوء على فوائد المراقبة عن بُعد وفوائد التدريب الطبي لمرضى السكري كجزء من دعم البرنامج.

عبدالعزيز الصوالح الشحي

وحسب احصائيات الاتحاد الدولي للسكري فإن نحو 387 مليون شخص أو 8.3 % من سكان العالم يعانون اليوم من مرض السكري، ومن المتوقع أن يرتفع هذا الرقم ليصل بحلول العام 2035إلى نحو 592مليون مريض. وللأسف فإن مرض السكري يحد من طموحات وتطلعات وآمال ملايين من الأشخاص عبر منطقة الشرق الأوسط وآسيا وافريقيا، ومن ضمن هؤلاء عدد كبير من الشباب وصغار السن.

وتعليقاً على دعم "اتصالات" الدائم لجولة الدراجات الهوائية، قال عبدالعزيز الصوالح الشحي، الرئيس التنفيذي للموارد البشرية في مجموعة "اتصالات"، " تحرص مجموعة 'اتصالات' على مواصلة دعمها لجولة الدراجات والتي تسعى إلى رفع مستويات الوعي بخطورة مرض السكري ومدى التأثير الإيجابي الذي تلعبه حلول وتقنيات الهواتف المتحركة المبتكرة mHealth في مكافحته. وعلى الرغم من أن السكري مرض أصبح مرضاً واسع الإنتشار، إلا أننا كثيراً ما نتهاون في مقاومته والتفاعل معه. من هنا فقد أكد موظفو 'اتصالات' على أن يكونوا طرفاً فاعلاً في الحملة العالمية لمكافحة هذا المرض، ليس فقط من خلال المشاركة في رفع مستويات الوعي بخطورة المرض بل أيضاً من خلال المساهمة الفعالة في وضع وتطوير حلول حقيقة وفاعلة لمكافحته".

وسيخضع المشاركون في فريق "اتصالات" لفحوصات طبية وبدنية ونفسية متنوعة، حيث سيقوم خبراء من فرق محلية ومن مجموعة "اتصالات" بإجراء هذه الفحوصات. تجدر الإشارة إلى أن فريق "اتصالات" الذي شارك في الجولة السابقة تكون من موظفين من الإمارات العربية المتحدة، وأفغانستان، ومصر، وباكستان، والمملكة العربية السعودية، وتنزانيا.

«عروض التجاري» يتضمن خصومات مباشرة من أشهر مراكز التسوق والعيادات الطبية

أعلن البنك التجاري عن إطلاق برنامج «عروض التجاري»، وهو برنامج يتضمن عروض وخصومات مباشرة من أفضل وأشهر مراكز التسوق والترفيه والمطاعم ومحلات التجزئة والمراكز والعيادات الطبية وهذا البرنامج موجه خصيصاً لحملة البطاقات الائتمانية والمسبقة الدفع فيزا وماستركارد الصادرة عن البنك التجاري الكويتي.

وفي تعقيبه على برنامج "عروض التجاري" أوضح السيد بول داود– مدير عام قطاع الخدمات المصرفية للأفراد أن قائمة الشركات ومتاجر التجزئة المشاركة في العروض تتسم بالتنوع الكبير بهدف إرضاء كافة العملاء على اختلاف توجهاتهم وأعمارهم ومنوها أن القائمة الكاملة لتلك المتاجر والشركات وكذلك نسبة الخصم المقدمة منهم لحاملي بطاقات التجاري الائتمانية والمسبقة الدفع أصبحت متوفرة على الموقع الالكتروني للبنك على شبكة الانترنت.

وأضاف بول داود قائلاً أنه تم إصدار كتيب خاص بالعروض المقدمة يحتوي على أسماء وعناوين وأرقام هواتف كافة الجهات المشاركة مبيناً أنه سوف يتم الإعلان عن تلك الجهات في مواقع التواصل الاجتماعي الخاصة بالبنك ومشيرا إلى إمكانية تنزيل التطبيق الخاص بالخصومات والمتوافر على نظامي «أندرويد» و«آي أو إس» تحت اسم (we guide)، والذي يوفر خيارات متعددة ومعلومات مفصلة عن البرنامج تمنح العملاء تجربة تسوق ممتعة وفريدة.

وأختتم السيد بول داود تصريحه قائلاً أن البنك التجاري الكويتي يسعى دائما لتوفير أفضل الخدمات لإرضاء عملائه و يحرص على تقديم العروض المميزة ومكافآتهم عن طريق التعاون مع أفضل الشركات بما يتماشى مع متطلبات واحتياجات العملاء وداعين العملاء إلى استخدام بطاقاتهم الائتمانية أو المسبقة الدفع عند تسوقهم للاستفادة من الخصومات والمزايا المقدمة من الجهات المشاركة.

بهدف المساهمة في تحسين معايير السلامة على الطرقات

إريكسون تشارك في قمة «رؤية الصفر» في قطر

تشارك إريكسون في قمة «رؤية الصفر» التي تجمع بين قطر والسويد لأول مرة، وذلك بهدف استعراض قدرات نظام إريكسون للنقل الذكي على المساهمة في تعزيز معايير السلامة على الطرقات في دولة قطر.

ويجري تنظيم هذه القمة ضمن إطار رؤية قطر الوطنية 2030 وتحت رعاية السفارة السويدية في الدوحة، حيث تهدف إلى تسليط الأضواء على رؤية مملكة السويد الهادفة لخفض أعداد الوفيات والإصابات الخطيرة جراء الحوادث على الطرق إلى الصفر. وتدعو هذه المبادرة الرائدة في مجال السلامة على الطرق إلى تكثيف التعاون بين القطاعات والمؤسسات الأكاديمية والسلطات.

وسيثوب عن شركة إريكسون في هذا الحدث كل من روتغر ريمان، رئيس وحدة خدمات العملاء في مجالي الصناعة والمجتمع بشركة إريكسون في الشرق الأوسط، وشادي سيد، مدير خدمات الصناعة والمجتمع في قطر، وفيليب ستريدوم، رئيس خدمات النقل في منطقة الشرق الأوسط. وسيلقي ريمان يوم 11 مايو كلمة أمام الحضور يسلط الأضواء خلالها على نظام إريكسون للنقل الذكي وإمكاناته في دعم ومساعدة قطاع النقل في دولة قطر.

روتغر ريمان

وتشمل قائمة أبرز المشاركين في القمة من قطر وزارة الداخلية، واللجنة الوطنية للسلامة المرورية، ومؤسسة حمد الطبية، وهيئة الأشغال العامة (أشغال)، والمجلس الأعلى للصحة، ووزارة النقل، ووزارة البلدية والتخطيط العمراني، وجامعة قطر. بالإضافة إلى ذلك، سيشارك في القمة عدد من أبرز مؤسسات وشركات قطاع النقل في السويد، بما في ذلك المؤسسة السويدية للطرقات، ومؤسسة النقل السويدية، ومستشفى جامعة كارولينسكا، والمعهد الوطني السويدي لبحوث النقل والطرقات، وكل من شركة إريكسون، وساب، وسنسيس ترافيك (SENSYS) وغيرها.

وقال ريمان: «تعد المساهمة في تطوير قطاع النقل وضمان طرق أكثر أماناً وحماية أرواح الناس مسؤولية ملقاة على عاتقنا جميعا، حيث نفخر بتقديم حلولنا وتقنياتنا لضمان بنية تحتية أكثر أمناً للنقل والمرور في قطر. وتعد «رؤية الصفر» هدفاً قابل للتحقيق، ولا سيما في ظل الزيادة المتنامية في عدد السيارات المتصلة، فضلاً عن توفر البنى التحتية لتكنولوجيا المعلومات والاتصالات التي تجعل إنترنت الأشياء واقعاً ملموساً. وتضمن حلولنا السحابية للمرور والنقل ربط السيارات والطرق وهيئات المرور، الأمر الذي يمهد لتوفير إلى طرق أكثر أماناً».

يذكر أن إريكسون، توفر مجموعة من أحدث أنظمة النقل الذكي، والتي تعتمد على معلومات وبيانات يجري تقديمها بناءً على الموقع عبر شبكات الاتصال المتحرك العامة، وبالتالي تضمن حلولاً فعالة وموثوق بها لتحديات وسائل النقل الحديثة، وفي مقدمتها الإدارة الفعالة والاستفادة المثلى من حركة المرور على كل المستويات، وسلامة جميع الأطراف المعنية بحركة المرور، وإدارة الحالات الطارئة والحرجة، والنقل العام متعدد الوسائط، وكفاءة الطاقة، وحماية البيئة، والحد من انبعاثات الغازات المسببة للاحتباس الحراري.

بإتمام عملية بيع فندق «ذا جريتي بالاس» في فينيسيا

«ستاروود للفنادق والمنتجعات» تعتمد استراتيجية الأصول الخفيفة

أعلنت «ستاروود العالمية للفنادق والمنتجعات»، المدرجة في بورصة نيويورك تحت الرمز (NYSE: HOT)، عن إتمام عملية بيع فندق «ذا جريتي بالاس» في مدينة فينيسيا الإيطالية لشركة «نزللفنادق والمنتجعات»، المالكة لفندق «دبليو الدوحة» والتابعة والمملوكة بالكامل لـ «الجيدة القابضة»، مقابل 105 ملايين يورو (حوالي 117 مليون دولار أمريكي). وتعتزم «ستاروود» مواصلة إدارة الفندق تحت مظلة علامة «ذا لكشري كولكشن» بموجب اتفاقية إدارة جديدة طويلة الأجل.

وتعليقاً على عملية البيع، قال آدم آرون، الرئيس التنفيذي المؤقت لشركة «ستاروود للفنادق والمنتجعات»: «مثلما ذكرنا سابقاً في اجتماعنا الخاص بالإيرادات ربع السنوية عبر الهاتف في 29 أبريل الماضي، وفي إطار اعتمادنا لاستراتيجية الأصول الخفيفة، جددت 'ستاروود' تأكيد ثقتنا بأننا سنستكمل عمليات تحويل ملكيات فنادق بقيمة 800 مليون دولار في ميزانية عام 2015، مع الحفاظ في الوقت ذاته على استمرار مشاركة هذه الفنادق في نظام «ستاروود». ولا شك أن بيع فندق 'ذا جريتي بالاس' يمثل خطوة مهمة وإيجابية على طريق تحقيق أهدافنا المرجوة لعام 2015».

من جانبه، قال سايمون تيرنر، رئيس التطوير العالمي في شركة «ستاروود العالمية للفنادق والمنتجعات»: «يسرنا أن نتعاون مع 'الجيدة القابضة' بما يضمن استمرار نجاح هذا المبنى التذكاري واحد أشهر الفنادق في العالم مستقبلاً. ويسلط بيع فندق 'ذا جريتي بالاس' في مدينة فينيسيا بإيطاليا الضوء على التزامنا المتواصل ببيع الممتلكات المناسبة للشركاء المناسبين على المدى الطويل لتوفير قيمة لمساهمينا. كما أننا نشهد في سوق التعاملات القوية طفرة في الاهتمام بأصولنا الباقية من طيف واسع من المستثمرين حول العالم».

وبدوره، قال مايكل ويل، رئيس «ستاروود للفنادق والمنتجعات» في أوروبا وأفريقيا والشرق الأوسط: «نحن فخورون بتعزيز علاقتنا مع 'الجيدة القابضة'، التي تقوم بإدارة فندق 'دبليو الدوحة' لصالحها بنجاح منذ افتتاحه كأول فندق لعلامة 'دبليو' في الشرق الأوسط في عام 2009. وتشارك 'الجيدة القابضة' رؤية 'ستاروود' لفندق 'ذا جريتي بالاس' الفاخر، الذي يعد الفندق الأكثر شهرة في فينيسيا وتجسيداً رائعاً لعلامة 'ذا لكشري كولكشن'. ونتطلع إلى مواصلة التعاون المشترك وإدارتنا للفندق الذي انتهى من عملية ترميم وتجديد دقيقة منذ عام».

ورسخ فندق «ذا جريتي بالاس»، الذي تم بناؤه في عام 1525 كسكن خاص للقاضي أندريا جريتي، سمعة كبيرة كواحد من أشهر وأفخم الفنادق في العالم. ويحظى الكثير من غرف الفندق البالغ عددها 82 غرفة (بما فيها 21 جناحاً) بإطلالات رائعة على القناة الكبرى وكنيسة سانتا ماريا. وكان الفندق، الذي انضم إلى علامة «ذا لكشري كولكشن» في عام 1992، قد انتهى من عملية ترميم وتجديد كبرى في مايو الماضي، ويضم المطعم العالمي الشهير «كلوب دل دودجي»، ومقهى «لونجي»، والمنتجع الصحي «بلو مديتريانيو سباء من «أكوا دي بارما».

دعوة

تتشرف شركة شرق للاستثمار ش.م.ك (مقفلة)، بصفتها مدير صندوق الزمردة الخليجي بدعوة السادة مالكي وحدات الصندوق لحضور اجتماع جمعية مالكي الوحدات رقم (2015/1) والذي سينعقد بمشيئة الله تعالى في يوم الأربعاء الموافق 2015/06/03، في تمام الساعة الثانية عشرة ظهراً وذلك في مقر شركة شرق للاستثمار ش.م.ك (مقفلة) الكائن في المرقاب- قطعة -3 قسيمة -12 برج KBT الدور (37)، وذلك لمناقشة جدول الأعمال التالي:

أولاً: مناقشة تعيين أمين سر للجمعية ليقوم بتحرير محضر الاجتماع بما في ذلك المداولات والقرارات المقترحة وتسجيل التصويت عليها.

ثانياً: مناقشة تعيين السيد/ مازن علي الخطيب كعضو غير مستقل في مجلس إدارة الصندوق.

ثالثاً: مناقشة الأمور الواجب توافرها عند تعيين كل من أمين الحفظ ومراقب الاستثمار.

رابعاً: إخلاء طرف السادة أعضاء مجلس الإدارة وإبراء ذمتهم عن كل ما يتعلق بتصرفاتهم عن السنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2013.

خامساً: إخلاء طرف السادة أعضاء مجلس الإدارة وإبراء ذمتهم عن كل ما يتعلق بتصرفاتهم عن السنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2014.

سادساً: الموافقة على عدم توزيع أرباح عن السنة المالية المنتهية في 2013/12/31.

سابعاً: الموافقة على عدم توزيع أرباح عن السنة المالية المنتهية في 2014/12/31.

لذا، يرجى من المساهمين مراجعة مقر الشركة الكائن ببرج مدينة الأعمال الكويتية العقارية KBT - الدور (37) لاستلام الدعوة وتوكيل الحضور وذلك في أوقات العمل الرسمية من الأحد إلى الخميس- تليفون -22916061 22916624.

والله الموفق،،

شركة شرق للاستثمار ش.م.ك. (مقفلة)

مدير الصندوق

شرق للاستثمار
SHARQ INVESTMENT (K.S.C.C)