بواقع 1.18 دولار للسهم

«دوبونت» تعلن عن ربحية السهم الواحد التشغيلية للربع الثاني من العام

شركة دوبونت

أعلنت «دوبونت» (DuPont)، إحدى الشركات العالمية القائمة على البحث العلمي والتي توفر المنتجات والمواد والخدمات رفيعة المستوى للأسواق العالمية والمدرجة في سوق أسهم نيويورك تحت الرمز (NYSE: DD)، اليوم عن أرباحها التشغيلية للربع الثاني من العام 2015 والتي بلغت 1.18 دولار أمريكي للسهم الواحد مقارنة بـ 1.17 دولار للسهم في العام الماضي. كما بلغت أرباح السهم وفق مبادئ المحاسبة المقبولة عموما (GAAP) 1.03 دولار في مقابل 1.15 دولار في العام الماضي.

وبلغت حجم المبيعات في الربع الثاني من العام 8.6 مليار دولار، بانخفاض نسبته 11% مقارنة بالعام الماضي نظرا للآثار السلبية الناجمة عن سعر صرف العملة (5%) والتغييرات التي طرأت على محفظة الشركة (2%) وحجم الإنتاج (2%) والأسعار المحلية ومزج المنتجات (2%). وبلغت الأرباح التشغيلية قبل خصم الضرائب 1.568 مليون دولار متضمنة حوالي 210 مليون دولار، أو 0.17 دولار للسهم، ناجمة عن التأثير السلبي لصرف العملة. أما الأرباح التشغيلية فتضمنت 0.09 دولار للسهم والعائدة من أرباح سعر الصرف والضرائب، حيث تعزى إلى فترات سابقة. وبلغت الأرباح التشغيلية لقطاع الكيماويات عالية الأداء 113 مليون دولار، أو ما يعادل 0.10 دولار للسهم، أي بنسبة 55% مقارنة بالعام الماضي.

ووافق مجلس إدارة شركة «دوبونت» على توزيع أرباح الربع الثالث بواقع 38 سنت للسهم، وهذه هي المرة 444 على التوالي التي يتم فيها توزيع الأرباح ربع السنوية منذ أن قامت الشركة بتوزيع هذه الأرباح لأول مرة في الربع الرابع من العام 1904. وسيكون توزيع أرباح الربع الثالث البالغة 38 سنتا للسهم واجبة الدفع في 11 سبتمبر/أيلول المقبل وذلك لحملة الأسهم المسجلين مع نهاية ساعات العمل من يوم 14 أغسطس/آب المقبل. كما أعلنت الشركة عن التوزيع المنتظم للأرباح الربعية والبالغة 1.125 دولار للسهم من سلسلة الأسهم الممتازة من فئة 4.50 دولار، و0.875 سنت للسهم من سلسلة الأسهم الممتازة من فئة 3.50 دولار، حيث ستكون واجبة الدفع في 23 أكتوبر/تشرين الأول المقبل، ولحملة الأسهم المسجلين في 9 أكتوبر/تشرين الأول 2015.

وكانت «دوبونت» قد أكملت عملية فصل شركة «كيمورس» (Chemors) في 1 يوليو/تموز الجاري، كما أعلنت الشركة خلال الربع الأول من العام عن نيتها إعادة شراء أسهم وذلك عن طريق استخدام 4 مليارات دولار من عائدات التوزيع المستلمة من شركة «كيمورس». وفيما يتعلق بعملية انفصال شركة «كيمورس»، فوض مجلس إدارة «دوبونت» الشركة بشراء واسترداد أسهم عامة بقيمة 2 مليار دولار بحلول 31 ديسمبر/كانون الأول من العام المقبل. وتتوقع الشركة القيام بخطة سريعة لإعادة شراء الأسهم والمتعلقة بعملية إعادة شراء الأسهم البالغة قيمتها 2 مليار دولار بحلول نهاية العام.

وقالت إلين كولمان، الرئيس والمدير التنفيذي لشركة «دوبونت»: «واصلنا تحسين هوامش الأرباح في معظم قطاعات أعمالنا من خلال تركيزنا المستمر على الإنتاجية حتى ونحن نواجه تحديات ضمن قطاع المنتجات الزراعية وعلى مستوى تأثيرات صرف العملة. ومع اكتمال عملية انفصال قسم الكيماويات عالية الأداء، فإن شركة «دوبونت» الجديدة ستستفيد من قدراتها في مجال الابتكار من أجل تحقيق نمو وقيمة أكبر مع مواصلة التركيز على انتاجية التكاليف والإدارة الفعالة لمحفظة الأعمال وتحقيق عائد منضبط لرأس المال».

أبرز الإنجازات خلال الربع الثاني

- بلغت الأرباح التشغيلية للربع الثاني 1.18 دولار للسهم في مقابل 1.17 دولار للسهم في العام الماضي. وانخفضت الأرباح التشغيلية لقسم الكيماويات عالية الأداء بواقع 0.11 دولار للسهم بالمقارنة مع السنة الماضية. كما بلغت أرباح السهم وفق مبادئ المحاسبة المقبولة عموما (GAAP) 1.03 دولار في مقابل 1.15 دولار في العام الماضي.

- بلغت الأرباح التشغيلية قبل خصم الضرائب 1.568 مليون دولار متضمنة حوالي 210 مليون دولار، أو 0.17 دولار للسهم، من التأثير السلبي لصرف العملة. ومع استبعاد تأثير صرف العملة، فقد زادت الأرباح التشغيلية للسهم بحوالي 15% بالمقارنة مع العام الماضي.

- تحسنت هوامش الأرباح التشغيلية في 5 قطاعات أعمال من اصل 6 وهي التي ستشكل شركة «دوبونت» الجديدة وتتضمن: المواد عالية الأداء، والإلكترونيات والاتصالات، والمنتجات الزراعية، والتغذية والصحة، والسلامة والحماية. ويعزى تحسن هوامش الأرباح في المقام الأول إلى زيادة الإنتاجية.

- ساهم انخفاض التكاليف جراء إعادة تخطيط العمليات التشغيلية بـ 0.10 دولار للسهم في الأرباح التشغيلية للربع الثاني، حيث سيحقق ذلك ما يقرب من 0.40 دولار للسهم في الوفورات للعام 2015.

- وعلى أساس العمليات المستمرة، تتوقع «دوبونت» أرباحاً تشغيلية عن كامل العام 2015 بحوالي 3.10 دولار للسهم، مع استثناء 0.80 دولار للسهم من التوقعات السابقة لأرباح كامل العام، حيث يعود ذلك لانفصال قسم الكيماويات عالية الأداء. ويتوقع أن يصل التأثير السلبي لسعر صرف العملة إلى حوالي 0.60 دولار للسهم. وفي العام الماضي، بلغت الأرباح التشغيلية 3.36 دولار للسهم على أساس مقارن.

توقعات الشركة

تماشياً مع الضعف المتواصل في الأسواق الزراعية العالمية، خفضت الشركة من سقف توقعاتها لهذا العام فيما يتعلق بقسم المنتجات الزراعية نظرا لضعف الطلب في أسواق انتاج المحاصيل العالمية، وضعف التوقعات فيما يتعلق بمحصول الذرة في أمريكا اللاتينية، وانخفاض كميات فول الصويا بأقل من المتوقع في أمريكا الشمالية. وتتوقع الشركة أن تسهم إعادة تصميم العمليات التشغيلية في تحقيق وفورات بحوالي 0.40 درهم للسهم خلال العام 2015. ونتيجة لذلك، تتوقع الشركة أرباحا تشغيلية بحوالي 3.10 دولار للسهم عن كامل العام، مع استثناء 0.80 دولار للسهم من أرباح كامل العام لقسم الكيماويات عالية الأداء. ويمثل ذلك انخفاضا بواقع 0.10 دولار للسهم عن توقعات الشركة السابقة والتي تصل إلى 4.00 دولار للسهم متضمنة قطاع الكيماويات عالية الأداء.

إستخدام مقاييس المحاسبة غير المعتمدة عموماً

تعتقد إدارة الشركة بان المقاييس المؤكدة للمحاسبة غير المعتمدة (non-GAAP) عموماً، تعني الكثير للمستثمرين كونها توفر أفكاراً حول نتائج العمليات التشغيلية المستمرة للشركة. ولا يتم الإعتراف بهذه المقاييس وفقا لمبادئ المحاسبة المقبولة عموماً. كما ينبغي ألا ينظر إليها كبديل لمقاييس أداء بمبادئ المحاسبة المقبولة عموماً.

تحسن هوامش الأرباح التشغيلية للقطاعات الأعمال المستمرة بمعدل 180 نقطة أساس

3.377 مليارات دولار.. حجم الصادرات العربية إلى البرازيل خلال النصف الأول من العام

ميشيل حلبي

كشفت التقارير الإحصائية الأخيرة الصادرة عن وزارة التنمية والصناعة والتجارة الخارجية البرازيلية والتي قامت بجمعها وإعدادها «الغرفة التجارية العربية البرازيلية»، أن حجم الصادرات العربية إلى البرازيل قد بلغ 3.377 مليار دولار خلال النصف الأوّل من العام الجاري، بما يعكس قوّة العلاقات التجارية المتينة بين الطرفين ويؤكد على التزامهما بالإستفادة القصوى من فرص الأعمال والتجارة المتاحة في كلا السوقين.

وسجّلت دولة قطر إرتفاعاً ملحوظاً في حجم صادراتها إلى البرازيل بواقع 87.96 بالمائة لتصل إلى 424.50 مليون دولار خلال الأشهر الستة الأولى من العام الجاري وذلك بالمقارنة مع 226 مليون دولار في الفترة نفسها من العام الماضي. وتصدّرت المملكة العربية السعودية قائمة الدول العربية الأعلى تصديراً إلى البرازيل بقيمة 776 مليون دولار، فيما بلغت صادرات الكويت 243 مليون دولار، تليها الإمارات العربية المتّحدة بـ 239 مليون دولار. وكان للدول العربية الأخرى حيزاً كبيراً أيضاً في تفعيل الحركة التجارية المتبادلة، حيث وصل حجم الصادرات من مصر وسلطنة عمان والبحرين إلى البرازيل إلى 54.36 مليون و41.45 مليون و33.36 مليون دولار، على التوالي.

وتعليقاً على الأمر، قال ميشيل حلبي، الأمين العام والرئيس التنفيذي لـ«الغرفة التجارية العربية البرازيلية»: «يؤكد هذا الإرتفاع اللافت في حجم الصادرات من دول العالم العربي إلى البرازيل، والذي سجّل 3.377 مليار دولار أمريكي خلال النصف الأوّل من العام الحالي، تزايد الإقبال على المنتجات العربية بين أوساط المجتمع البرازيلي ونمو العلاقات التجارية البرازيلية مع الدول العربية التي تعد شريكاً تجارياً رئيساً للدولة ومصدراً موثوقاً لتلبية الطلب المحلي المتنامي على منتجات كالنفط والوقود المعدني والألمنيوم والمبيدات وغيرها. ومن المتوقع أن تزيد حاجة البرازيل إلى الصادرات العربية في المستقبل القريب وذلك في ظل الإزدهار والإنتعاش الإقتصادي القوي الذي تعيشه الدولة حالياً. ويدورنا، نؤكّد في «الغرفة التجارية العربية البرازيلية» على مواصلة الجهود الدؤوبة لتمتين العلاقات التجارية بين الدول العربية والبرازيل من خلال خلق المزيد من الفرص لرواد الأعمال والتجّار في كلا الطرفين للتواصل وبناء الشركات المثمرة».

وجاءت «المعادن والوقود والنفط ومشتقاته» في أعلى قائمة المنتجات العربية المصدّرة إلى البرازيل خلال النصف الأوّل من العام الجاري وذلك بقيمة 2.530 مليار دولار، تلتها «المبيدات» بقيمة 445 مليون دولار. وسجّلت منتجات الألمنيوم أعلى نسبة نمو بواقع 184 بالمائة لتصل إلى 50.38 مليون دولار، فيما ارتفع حجم الصادرات من منتجات «الملح والكبريت والتربة والحجارة» بنسبة 37 بالمائة إلى 60 مليون دولار. واشتملت القائمة أيضا على منتجات اللدائن والمواد الكيماوية غير العضوية والمعادن الأرضية النادرة والآلات الكهربائية والسمك والمأكولات البحرية.

أول ناقلة إماراتية تربط الدولتين بخط مباشر

«فلاي دبي» تضيف إريتريا إلى شبكة وجهاتها في إفريقيا

طيران فلاي دبي يتوسع في أفريقيا

أعلنت فلاي دبي عن إضافة دولة إريتريا إلى شبكة وجهاتها في أفريقيا، وتسيير رحلات مباشرة بين دبي و العاصمة أسمرة بدءً من 25 أكتوبر 2015 بمعدل 4 رحلات أسبوعية، وتمثل هذه الرحلات أول ربط مباشر بين إريتريا ودولة الإمارات العربية المتحدة، وتعد الوجهة الإفريقية الثانية هذا العام بعد هارجيسا، والتي بدأت الرحلات إليها شهر يوليو الماضي.

و في هذا السياق، قال غيث الغيث، الرئيس التنفيذي في فلاي دبي: ' نحن حريصون على مواكبة جهود دولة الإمارات العربية المتحدة في دعم الدول الناشئة، و خاصة في شرق أفريقيا، وقد قمنا مؤخراً بالوصول إلى بوروندي وتنزانيا وأوغندا ورواندا وصومالياند، ويسعدنا انضمام أسمرة إلى شبكتنا، وهي الوجهة الـ 18 الجديد التي نضمها إلى شبكتنا في العام 2015 '.

وفي ذات السياق، قال سودير سريداران، نائب أول الرئيس التنفيذي للعمليات التجارية في مجلس التعاون وشبه القارة الهندية وأفريقيا في فلاي دبي: ' سوف تكون فلاي دبي أول شركة طيران إماراتية تربط دبي بأسمرة، تزامنا مع ازدياد حركة التجارة والسياحة والسفر بين دولة الإمارات العربية المتحدة وأفريقيا وبقية العالم، وتواصل التزامنا بتقديم تجربة سفر أفضل وخدمات طيران موثوقة للبلدان التي عانت من ضعف الربط الجوي سابقا، وكذلك تقديم المزيد من الخيارات للسفر إلى دولة الإمارات والمنطقة والعالم من خلال دبي مركز قطاع الطيران العالمي، كما ستوفر الرحلات إلى أسمرة سهولة أكثر للإريتريين المقيمين لزيارة عائلاتهم وأصدقائهم في بلدهم '.

تتوفر درجة رجال الأعمال على الرحلات من وإلى أسمرة، لتقدم للمسافرين المزيد من الخدمات المريحة وذات الطابع الشخصي من أحد أعضاء الطاقم المخصص لمقصورة درجة رجال الأعمال، وكذلك الإستفادة من خدمات الأولوية في المطار.

تماشيا مع العلاقات التجارية والسياحية المتنامية بين دولة الإمارات العربية المتحدة وشرق وشمال أفريقيا، أطلقت فلاي دبي أول رحلة لها في أفريقيا إلى جيبوتي في عام 2009، وتلتها أديس أبابا في عام 2011، وأضافت العام الماضي 6 وجهات جديدة إلى شبكتها مع انضمام بوروندي ورواندا وأوغندا وتنزانيا، ويصل عدد رحلات فلاي دبي الأسبوعية إلى القارة إلى 60 رحلة إلى 13 وجهة في أفريقيا مع انضمام أسمرة.

تفاصيل الرحلات

تبدأ الرحلات بين دبي وأسمرة في 25 أكتوبر 2015، وذلك بمعدل 4 رحلات أسبوعيا، حيث تسير فلاي دبي رحلاتها رقم إف زد 665\666 أيام الإثنين والخميس والجمعة والأحد.

«جلف كرافت» تبرز صناعة اليخوت الإماراتية في معرض سيدني الدولي للقوارب

معرض سيدني الدولي للقوارب يستقبل مجموعة مميزة من اليخوت

تشارك شركة الخليج لصناعة القوارب (جلف كرافت) في معرض سيدني الدولي للقوارب 2015، المقام حاليا في مدينة سيدني الأسترالية.

وتأتي مشاركة الشركة الإماراتية في المعرض الذي يستمر حتى 3 أغسطس لتسلط الضوء على الحضور العالمي الذي تتمتع به الشركة، والتزامها الوثيق بخدمة الاحتياجات المتنامية لسوق اليخوت والقوارب في أستراليا. ويقام معرض سيدني الدولي للقوارب في مرسى «كوكل باي» بميناء «دارلينغ» وفي مركز سيدني للمعارض الواقع في جزيرة «غليب».

ويعتبر هذا الحدث أكبر معرض للملاحة البحرية الترفيهية يقام في النصف الجنوبي من العالم، وانطلقت فعالياته اليوم (30 يوليو) وتستمر حتى الاثنين 3 أغسطس.

ويُنظر إلى أستراليا كوجهة طبيعية مطلوبة للملاحة الترفيهية والاستجمام البحري، بسبب وقوعها بجوار بعض أكثر المواقع البحرية جمالا وشهرة بالمناظر الخلابة في العالم. ومما يُسهم في دعم هذه النظرة التطور المستمر الذي تشهده السواحل الجميلة التي تمتد بمحاذاة جنوب المحيط الهادئ.

ويصل نصيب الفرد من الناتج المحلي الإجمالي في أستراليا على أساس تعادل القوة الشرائية إلى 43,000 دولار، وهو من بين أعلى المعدلات في العالم وفقا لتقرير صادر عن إدارة التجارة الدولية التابعة لوزارة التجارة الأمريكية حول أهم أسواق النقل الترفيهيفي العام 2015. ويحظى محبو البحر والملاحة من سكان البلاد الذين يعيش معظمهمعلى طول الخط الساحلي بكل ما يكفل لهم الاستمتاع بهواياتهم البحرية من سبل ووسائل.

وقال إروين بامبس، الرئيس التنفيذي لشركة «جلف كرافت»، بمناسبة المشاركة في المعرض الدولي، إن شركته إستطاعت خلال العشرين عاما الماضية المساهمة في تلبية احتياجات السوق الأسترالية من اليخوت والقوارب عبر التشكيلة الواسعة من المراكب التي تنتجها، والتي تشمل قوارب الصيد والرحلات العائلية «سيلفر كرافت»، ويخوت وقوارب «أوريكس» الرياضية، ويخوت «ماجستي» المبتكرة.

وأضاف: «نلاحظ نمواً مطرداً لسوق اليخوت السوبر في أستراليا، كما نرى أن هواة الملاحة هناك توّاقون للاستمتاع بتجارب إبحار في مراكب جيدة البناء، وباحثون عن القيمة الكبيرة الكامنة فيها، وهذا هو بالضبط ما نقدمه. ويمتد هذا الاهتمام المتزايد باليخوت إلى خارج الحدود الأسترالية ليشمل منطقة جنوب شرق آسيا وجنوب المحيط الهادئ».

واعتبر بامبس أن «الناس بدأوا يدركون أن اليخوت تتجاوز كونها استعراضاً وتباهيا بالثروة إلى كونها تجربة فريدة ونمطا من أنماط الحياة»، مشيرا إلى أن الناس باتوا، علاوة على ذلك، يستمتعون بمزيد من أوقات الاستجمام المتاحة لهم، ما يمنحهم الفرصة لتجربة روعة قضاء الوقت والعيش على الماء».

وفي السياق نفسه، قال الكابتن ريتشارد موريس من شركة «أستراليان سوبر يوتس»، المتوزع الحصري ليخوت «ماجستي» في أستراليا، إن ثمّة عددا من العوامل التي يأخذها الزبائن المحتملون في أستراليا بالاعتبار عند التفكير في اقتناء يخت سوبر، لافتاً إلى أن من بين تلك العوامل تمكن الزبون من طلب تصميم جزئي بمواصفات خاصة، والجودة العالية، والقيمة التي يمكن الحصول عليها مقابل المال المدفوع.

وأضاف: «يطلب زبائننا على نحو متزايد يخوتا تعكس طابعهم الشخصي وتلبي المعايير العالمية التي تمكنهم من الإبحار في المياه الأسترالية، ما يضمن لهم بالتالي قيمة أعلى لليخت عند إعادة البيع، فضلاً عن إمكانية التوسع في التشغيل ليشمل التأجير». وأكد موريس أن العلامة الفارقة التي تجسدها يخوت «ماجستي» تتجاوز الجودة والحرفية العالية لتتمثل في كونها «تلبي معايير السلامة والبناء الصارمة التي تضعها التصنيفات الدولية لعمليات التأجير التجارية، وهو ما دعا إلى زيادة مزايا الترفيه والسلامة في تلك اليخوت من أجل مالك اليخت وأسرته وأصدقائه وزملائه في العمل».

تأسست شركة «أستراليان سوبر يوتس» في العام 1999، وهي تتخذ من سيدني مقرا، وتقدم مجموعة كاملة من الخدمات لقطاع اليخوت السوبر في أستراليا، تشمل مبيعات «جلف كرافت»، وإدارة اليخوت السوبر، ووكالة مركزية لتأجير اليخوت، وتعيين طواقم الإبحار.