

أكد أن جهاز آر تك شيبفاي (Artec 3D Shapify Booth) وسيلة جديدة لالتقاط أهم اللحظات في الحياة

الدليمي الصباح : قمنا بعقد اتفاقيتين مبدئيتين مع أحد البنوك وأكبر شركة إلكترونيات في الكويت

خاوره محيي قطب

ردود الأفعال على العرض الذي قدم في مركز الياك كانت مذهلة

جهاز آر تك شيبفاي (Artec 3D Shapify Booth) ظهر في الكويت مؤخراً ليحدث طفرة جديدة في عالم التصوير ثلاثي الأبعاد. لما يمتلكه الجهاز من قدرات فنية عالية تفوق الخيال، ولكي نتعرف أكثر عن هذا الجهاز كان لنا الصباح، هذا الحوار الشيق مع الرئيس التنفيذي للمشروع ومؤسس الدليمي، وقد جاء الحوار على النحو التالي:-

• في البداية نود أن نعلم نبذة عن الجهاز، وكيف يمكن استخدامه؟
يقوم جهاز آر تك شيبفاي (Artec 3D Shapify Booth) وسيلة جديدة وقريبة من نوعها لالتقاط أهم اللحظات في الحياة مثل حفلات التخرج والزواج والحمل عند النساء في شكل shapie شبيبي أو صورة شخصية ثلاثية الأبعاد. ويحتوي الجهاز على أربع مساحات ضوئية ثلاثية الأبعاد ذات مدى رؤية واسعة وعالية الدقة والتي تدور حول الزبون، كما يحوي على نظام إضاءة مدمج، ومعالج بسرعة عالية وبرنامج للتصوير ثلاثية الأبعاد يقوم الجهاز بسحب الزبائن في 12 ثانية فقط. إجمالي 5 دقائق يتم إنشاء نموذج مفصل 3 دي ثلاثي، وخلال 15 دقيقة، يتم الانتهاء من طباعة ملف ثلاثي الأبعاد عالي الجودة. هذه المساحات الضوئية عالية الدقة، وتستخدم في الصناعات الفضائية والطبية والتصنيع لضمان مراقبة الجودة، والتقاط حتى أرق التفاصيل، وصولاً إلى الطبقات على الملابس. الآن مع آر تك شيبفاي Shapify Booth المبرمج السهلة الاستخدام والمراقبة لها، يمكن التحكم في المساحات الضوئية بمجرد

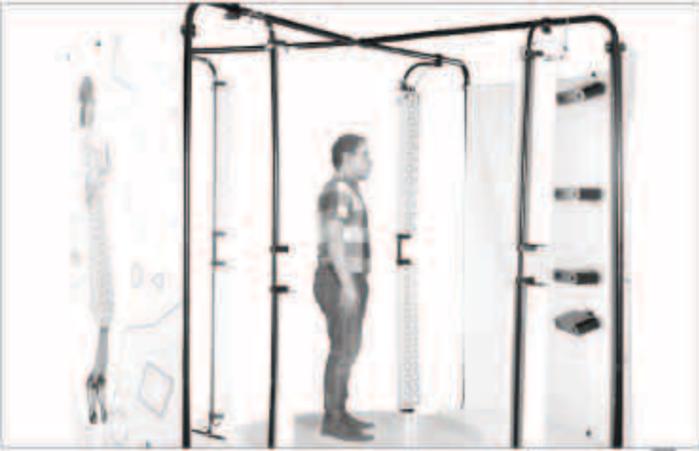


عبد العزيز الدليمي

الهدف من عملنا هو جعل تكنولوجيا ثلاثية الأبعاد في متناول الجميع

شركة آر تك حالياً هو عدة مشاريع رئيسية لتحقيق هذه الغاية، واحد من هؤلاء المشاريع هو لتعزيز التعامل مع وسائل التواصل الاجتماعي، حتى يتمكن الناس من تبادل النماذج ثلاثية الأبعاد على الإنترنت مع أصدقائهم.

نحن سعيين بالإعلان عن اتفاقيتين مبدئيتين، الأولى بالتعاون مع واحد من أكبر البنوك في الكويت، حيث سيتم وضع جهاز المساح الضوئية شيبفاي في مقر البنك ابتداءً من 15 أغسطس الجاري. لإتاحة الفرصة للموظفين وعملائه بالاستفادة من هذه التكنولوجيا الرائدة. وسوف يقوم البنك بحملة توعوية وترويجية لهذه الخدمة في وسائل التواصل الاجتماعي، وفي تطور آخر لنا كأول شركة لخدمات الطباعة والمسح الضوئي ثلاثي الأبعاد في الكويت، فنحن نصدد الدخل في شركة استراتيجة مع أكبر شركة إلكترونيات في الكويت، عرض جهاز شيبفاي في أحد مراكز التسوق في الكويت ابتداءً من 1 سبتمبر لمدة سنة، ومن خلال شراكتنا سيتم ترويج هذه الوسيلة المبتكرة لحفظ أهم اللحظات في حياتنا.



الزبون محيي قطب أثناء تجربته للجهاز

مساحات آر تك الضوئية الثلاثية الأبعاد سهلة الاستعمال لأغراض الصناعية ودقيقة وسريعة وغير مكلفة

في هيئة جسم وبغضون توان. ونتيجة لذلك، يتم استخدام أجهزةنا بنجاح كلما كانت هناك حاجة للصور الثلاثية الأبعاد لجزء من أجزاء الجسم أو الجسم البشري بأكمله لجعل منتجات الرعاية الصحية المخصصة، ودقيقة وسريعة وغير مكلفة، ويمكن استخدامها مع الأجسام المختلفة والأحجام ودرجات التعقيد، وهذا ما يجعلها مناسبة تماماً للاستخدام في مجموعة واسعة من الصناعات مثل تصنيع النماذج والهندسة العكسية ومراقبة الجودة. وبخصوص المجالات الطبية، فإن مسح آر تك الضوئي ثلاثي الأبعاد يقوم بتسليم المعلومات التراث الفن من خلال الاستفادة من المسح الثلاثي الأبعاد. تعد مساحات آر تك الضوئية جزءاً من أجزاء الجسم أو الجسم البشري بأكمله لجعل منتجات الرعاية الصحية المخصصة، ودقيقة وسريعة وغير مكلفة، ويمكن استخدامها مع الأجسام المختلفة والأحجام ودرجات التعقيد، وهذا ما يجعلها مناسبة تماماً للاستخدام في مجموعة واسعة من الصناعات مثل تصنيع النماذج والهندسة العكسية ومراقبة الجودة. وبخصوص المجالات الطبية، فإن مسح آر تك الضوئي ثلاثي الأبعاد يقوم بتسليم المعلومات

• ما هي فوائد المسح الضوئي الثلاثي الأبعاد والطباعة في مختلف القطاعات؟
إن جهاز آر تك شيبفاي Shapify Booth مثالي لأماكن مثل الفنادق وبراكين التسوق والمعامل السياحية في الهواء الطلق وداخل القاعات، كما أنه مثالي للاستفادة من زيارات الزبائن الحاليين والحصول على زبائن جدد.

تقدم تكنولوجيا المسح الضوئي 3 دي والطباعة أيضاً العديد من الفرص للشركات والمؤسسات في منطقة الشرق الأوسط. ويعتمد عن منطقة الشرق الأوسط، فإن جهاز آر تك شيبفاي Shapify Booth ثال شعبية كبيرة في آسيا والولايات المتحدة وأوروبا الغربية خلال نصيبه في مواقع رئيسية في جميع أنحاء الولايات المتحدة والمملكة المتحدة واليابان.

«الاتحاد للطيران» تفتتح صالة الدرجات الممتازة بعد تجديدها في أبوظبي



تفتتح الاتحاد للطيران، الناقل الوطني لدولة الإمارات العربية المتحدة، رسمياً صالة ضيوف الدرجة الأولى ودرجة رجال الأعمال بعد تجديدها في مبنى الركاب رقم (1) بمطار أبوظبي الدولي.

تحتوي الصالة، التي تبلغ مساحتها 1,044 متر مربع، على أماكن جلوس لتستوعب 134 ضيف وتتميز بتصميم عصري مستوحى من العلامة التجارية والمظهر الجديد للشركة.

ويجهد القائمين، أفاد شين أوخير، نائب أول للرئيس لشؤون التسويق، بقوله: «تنبض هذه الصالة بتصميم عصري والعناية بالتفاصيل والتركيز على العملاء، وهو ما يعتبر عنواناً للاتحاد للطيران. وأصبح بمقدور ضيوفنا المسافرين من وعبر مبنى الركاب رقم 3-1 والأولى من مبنى الركاب رقم 1 - بمطار أبوظبي الدولي، بدء رحلتهم بتجربة فريدة في صالة المطار وسط أجواء عصرية وتجهيزات متكاملة، حيث يمكنهم الاسترخاء والشعور بالحموية مرة أخرى.»

تضم صالة الدرجات الممتازة الجديدة في مطار مبنى الركاب رقم 1، التي تعمل على مدار الساعة، تشكيلة متنوعة من الخدمات التي تكتفي مختلف تطلعات اليوم لمسافر الأعمال والترفيه. وعلى غرار مبنى الركاب رقم 3، تشمل المرافق الجديدة مقاعد مريحة ومنطقة مخصصة لتناول الطعام وأحدث مرافق الأعمال وخدمة مجانية للإنترنت اللاسلكي ومخارج يو إس بي، وحمامات ومنطقة ألعاب للأطفال.

كما يحظى ضيوف الصالة بخدمات الأطعمة والمشروبات التي تبتكرها الاتحاد للطيران، لتوفر تجربة طعام تحاكي أرقى المطاعم ويوفيه فتم تكمله باقة حصرية من المشروبات.

إيرادات مصرف إيدار تقفز إلى 51 بالمئة في النصف الأول من العام الحالي

تراز «Bombardier Q400» لصالح «RwandAir» إلى طائرات من الطراز نفسه لشركة «فالكون لخدمات الطيران» - ومقرها أبوظبي - خلال هذه الفترة، وعلاوة على ذلك، فقد أبرمنا شراكة لشراء حصة مؤثرة في شركة رائدة في المملكة العربية السعودية تختص في خدمات صيانة وتشغيل المحطات والمنشآت الكهربائية.

واختتم حديثه معلقاً: «إضافة إلى ما سبق، لدينا قاعدة قوية من الفرص التي تهدف إلى الانتهاء منها قبل نهاية السنة، حيث يظل القطاع العقاري موضع اهتمام بالنسبة لنا، مع التركيز بشكل خاص على الأصول المدرة للدخل في المملكة المتحدة والولايات المتحدة الأمريكية والأسواق المحلية. نحن سعداء للغاية بإدارة والتقدم المحرز حتى الآن، ونتوقع الاستمرار في هذا الاتجاه مع زيادة الاستفادة من قدرتنا على هيكلة فرص فريدة وخلق القيمة لعملائنا وللمساهمين.»



الفترة الماضية: «تشير نتائجنا إلى ائماننا استراتيجياً سليمة للأعمال، تركز على التوسع في فئات الأصول، وإعادة الهيكلة والنخارج من الأصول المورثة - إضافة إلى التطور المستوي لرأس المال البشري في مصرف إيدار. إننا نسعى إلى تأسيس نموذج أعمال يحقق أداء أفضل، وبالتالي زيادة العوائد المنخفضة

أعلن مصرف إيدار - وهو مؤسسة مالية استثمارية إسلامية تتخذ من البحرين مقراً لها - عن نتائجها للنصف الأول من السنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2015، والتي تميزت بقوة الأداء والربحية.

خلال الستة أشهر المنتهية في 30 يونيو 2015، بلغ إجمالي إيرادات مصرف إيدار 11.1 مليون دولار أمريكي، بزيادة بلغت 51 بالمئة مقارنة مع الفترة نفسها من العام المنصرم. كما ارتفع إجمالي الأرباح بنسبة 79 بالمئة، لتبلغ 2.54 مليون دولار أمريكي. وذلك بعد الأخذ بعين الاعتبار مخصصات انخفاض القيمة بـ 2.2 مليون دولار أمريكي مرتبطة بالأصول المورثة، وباستثناء هذه المخصصات المرة الواحدة، فقد حقق مصرف إيدار تحسناً ملحوظاً في الأرباح بلغ 4.72 مليون دولار، فيما بلغت في النصف الأول من العام المنصرم 1.96 مليون دولار أمريكي. بينما سجل المصرف خسارة صافية قدرها 0.5 مليون دولار أمريكي لفترة الثلاثة أشهر المنتهية في 30 يونيو 2015، وذلك بسبب المخصصات المنخفضة القيمة بالمقارنة مع صافي دخل بقيمة 0.4 مليون دولار أمريكي لنصف الفترة من عام 2014.

وتعود هذه الإيرادات القوية إلى زيادة العوائد الناتجة من الخدمات المصرفية للاستثمار على مدى الفترة الماضية، ترعها مكاسب من التجارة في الاستثمارات، وتضارجات مريحة من

«التجاري» يختم حملة سوق.كوم الخاصة ببطاقات فيزا الصادرة عن البنك

وهو ما دفع البنك إلى إطلاق نظام الحماية الثلاثي لتعزيز الحماية للمشتريين عبر الإنترنت، وما لا شك فيه أن هذه المزايا والخدمات المقدمة من فيزا التجارية الائتمانية والمسقة الدفع الرقيق الأتمثل للعملاء وخيارهم الأفضل عند تسديد فية مشترياتهم داخل وخارج الكويت عبر مواقع التسوق الإلكتروني والحملات والعروض التي تناسب متطلباتهم وتحظى برضاهم.

وكانت من نصيب العملاء التالية أسماؤهم:

- 1- راج كومار ناتان
- 2- شكيل احمد
- 3- بريسي دي سيلفا

وقد شهدت الحملة نجاحاً هائلاً فاق التوقعات وخاصة في «عروض اليوم الواحد» والتي تم إجراؤها ثلاث مرات خلال فترة الحملة وتضمنت خصومات مباشرة للعملاء بقيمة 15% في اليوم الأول و 20% في اليومين الإضافيين وذلك عند

وقد تم إجراء السحب الذاتي عشر للعملاء الذي سدوا قيمة مشترياتهم في الأسبوع الأخير من الحملة عن طريق بطاقات فيزا الائتمانية والمسقة الدفع وقد فاز كل من:

- 1- كالم الله علي ياركي
- 2- فراس محمد سعد فرج
- 3- محمد عزيم غلام

هذا كما تم إجراء السحب الأخير للإعلان عن ثلاث رابحين بجوائز نقدية بقيمة 600 دينار كويتي و 300 دينار و 100 دينار كويتي

أعلن البنك التجاري عن اختتام الحملة التي تم إطلاقها على موقع سوق.كوم بالتعاون مع شركة فيزا إنترناشيونال والتي تضمنت سحباً استثنائية وخصومات حصرية للعملاء الذين قاموا بدفع قيمة مشترياتهم باستخدام بطاقات فيزا الائتمانية والمسقة الدفع المصدرة من البنك التجاري الكويتي عند الشراء على موقع سوق.كوم الإلكتروني أو عن طريق التطبيق الخاص بالهواتف الذكية لموقع سوق.كوم.