

تقرير: تراجع قيمة الصفقات في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا خلال 2015

وأضافه إلى ذلك، انتشرت شائعات مهمة عديدة عن صفقات تستهدف شركات في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا خلال الربع الأخير، إذ أطلقت مصادر مطلعة وكالة «رويترز» في أكتوبر أن الشركة الوطنية للمواد الغذائية تفكر في بيع حصة قدر قيمتها بـ1.500 مليون دولار أمريكي. كما أطلع أربعة أشخاص مطلعين مزود الأخبار في ديسمبر أن شركة «المراعي» السعودية العاملة في مجال تصنيع منتجات الحليب مهتمة في شراء حصة من الشركة، كما نشرت صحيفة «جاكارتا جلوب» شائعة قيمة أخرى مفادها أن سيامسو علام، مدير الأنشطة السابقة للإنتاج لدى «بيرتامينا» يخطط لتخصيص رأسمال يتراوح بين 900 مليون و1.000 مليون دولار أمريكي للاستحواذ على أصول في مجال النفط والغاز في الخارج بما في ذلك إيران. إلا أنه لا توجد مؤشرات حتى الآن بخصوص تاريخ إبرام مثل هذه الصفقة.



بيانات هامة من بيرو فان دايك

الخليجي بقوة في عام 2015 حيث تضمنت قائمة أفضل خمس دول في عام 2015 على صعيد القيمة، ثلاث دول من مجلس التعاون الخليجي. مجلس التعاون الخليجي، إضافة إلى الإمارات العربية المتحدة التي جاءت في المرتبة الأولى، حلت المملكة العربية السعودية والكويت في المرتبتين الثالثة والرابعة على التوالي. وواكب إصرام الصفقات في مجلس التعاون الخليجي نشاط

وقد حظي هذا الأمر بدعم تاجم من واقع الإعلان عن عدد من الصفقات الكبيرة ومنها خمسة صفقات تساوي قيمتها أو تفوق 1.000 مليون دولار أمريكي تم إبرامها في عام 2015. وكانت الصفقة الأكبر التي استهدفت منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا قيام «أو سي آي» ببيع أصول بقيمة 8.000 مليون دولار أمريكي. إذ واقتت «سي إف إنداستريز» من خلال شركة «داروين هولدينجز» التابعة لها والمتخصصة في السمار الأزوتي، على الاستحواذ على أعمال التوزيع العالية التابعة لـ«أو سي آي» في دبي من بين أصول أخرى في أوروبا وأمريكا الشمالية في أغسطس. وشكلت هذه الصفقة نحو 71 في المائة من مجموع الاستثمارات في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا في الربع الثالث و26 في المائة من القيمة الإجمالية للعام.

وكان الربع الأخير ساكناً إلى حد ما حيث لم يشهد إعلان أي صفقة «ضخمة» وكانت

أوضح تقرير اقتصادي متخصص أن عام 2015 كان مخيباً لأمال على صعيد أنشطة الدمج والاستحواذ التي تستهدف شركات تتخذ من منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا مقراً لها. وتراجعت قيمة الصفقات مقارنة مع ارتفاع في الحجم بالنسبة للعام السابق وفقاً لـ«بيفر»، قاعدة بيانات الدمج والاستحواذ الصادرة عن «بيرو فان دايك». وبالإجمال جرى استثمار 30.595 مليون دولار أمريكي في عام 2015 ما يمثل تراجعاً بنسبة 11 في المائة مقارنة مع 34.529 مليون دولار أمريكي التي تم ضخها في عام 2014 وهو التراجع السنوي الثاني على التوالي. وعلى الرغم من تراجع القيمة في عام 2015، ارتفع الحجم بنسبة 26 في المائة من 521 صفقة في عام 2014 إلى 657 صفقة. ويمثل هذا الحجم ثاني أكبر حجم سنوي خلال الأعوام الستة الماضية ما يبرهن وجود إقبال على عقد الصفقات في المنطقة.

عوائد وسحوبات شهرية بقيمة 10 آلاف دينار بنك وربة يطلق حساب «السنبلة»



بنك وربة

البنك، ويحرص في بنك وربة على خدمة عملائه بأعلى مستوى وتقديم الأفضل لهم من خلال منتجات مبتكرة تلبيهم مزايا جديدة وتحافظ على استثماراتهم، ومن هذا المنطلق فإن حساب السنبلة هو حساب واحد مثلاً مزايا إذ يساعد في إرساء ثقافة الإخبار لدى العملاء، ويمنحهم بالتالي عوائد شهرية من خلال استثمار مدخراتهم في أصول وإستثمارات بعيدة عن المخاطر ومتوافقة مع الشريعة الإسلامية، وتلبيهم فرص مضاعفة لربح بجاهزة الخمسة آلاف دينار شهرياً بمجرد توفر الشروط والأحكام للتحكم بحسابه من خلال عمليات السحب والإيداع، إذ يمكنه الإيداع في حسابه عن طريق الخدمات المصرفية عبر الإنترنت والأجهزة الذكية أو عبر أجهزة الصراف الآلي الخاصة ببنك وربة، لا يوجد أي قيود على سحب أو إيداع المبالغ في حساب السنبلة ولا تفرض أي رسوم عند إغلاق الحساب.

هذا ويستمر بنك وربة في خططه التوسعية للتوسع في السوق الكويتي من خلال إستراتيجيته العامة، ساعياً إلى تقديم المزيد من الخدمات لعملائه والتوسع لاستهداف أكبر شريحة ممكنة من العملاء الجدد وبالتالي رفع حصته السوقية بما يمنحه قدرة أكبر على المنافسة بين البنوك المحلية، إضافة إلى الإسهام في الارتقاء بالصناعة المصرفية الإسلامية عبر طرح وتطوير خدمات تتماشى مع مبادئ وأحكام شريعة الغراء وتقديم للعملاء حلولاً عملية لجميع متطلباتهم. وفي هذا الإطار يعمل بنك وربة على ابتكار مجموعة جديدة من الخدمات المصرفية سواء للأفراد أو الشركات، لا سيما في قطاع التمويل الشخصي والائتماني أو تمويل الشركات، وبإيمان أن يساهم في زيادة رضا العملاء وتحقيق النمو المستمر للبنك وصولاً إلى زيادة قطاع المصرفية الإسلامية محلياً وإقليمياً.

بحقوق من خلاله عوائد على مدخراتهم إضافة إلى مكافئهم عبر منحهم فرصاً كبيرة للفوز بجوائز تصل قيمتها إلى 10 آلاف دينار كويتي، حيث سيكون هناك ستة راحين شهرياً، والأمر الذي يميز حساب «السنبلة» ويجعله من الحسابات الاستثنائية هو سهولة الشروط ويسرها والجوائز المالية القيمة التي ستكون من نصيب أصحاب الحسابات الراحية عند القيام بعملية السحب على الجوائز. وحرصاً من بنك وربة على عملائه الأعزاء ومن أول لبنة لهذا البنك كان ولا يزال هدفه احتضان عملائه وتلبية سائر متطلباتهم وخلق أفكار جديدة لتجديهم ، والتزاماً بالإجراءات المعمول بها في دولة الكويت، سيجري كل سحب بإشراف ممثل من وزارة التجارة والصناعة حيث سيتم التأكد من توافق الشروط في جميع حسابات العملاء الذين يحق لهم الدخول بالسحب، ويتم السحب في أول يوم «الاثنين» من بداية كل شهر (بشرط أن يصادف يوم عمل رسمي) على الجائزة الكبرى وقيمته خمسة آلاف دينار، وبعدها يتم السحب على 5 فائزين يبلغ 1000 دينار لكل رايح، وتودع الجوائز في حسابات الفائزين مباشرة في مدة أقصاها يومي عمل بعد السحب، وعلى العميل لكي يستوفي شروط الدخول في الحساب أن يودع المبلغ في حساب السنبلة لمدة شهر كامل قبل الشهر الذي سيستحق فيه السحب على الجوائز ، فعلى سبيل المثال إذا كان السحب في 4 أبريل 2016 يجب أن يتم الإيداع قبل 1 مارس 2016 و يحصل كل عميل على فرصة واحدة مقابل كل 100 د.ك يتم إيداعها في حساب السنبلة وتحسب عدد الفرص على أدنى رصيد في الحساب خلال الشهر

هذا ويعتبر حساب السنبلة الجديد من بنك وربة حساب توفير على أساس الوكالة بالاستثمار متوافق مع أحكام الشريعة الإسلامية بشكل كلي، حيث تم اعتماده من قبل هيئة الفتوى والرقابة الشرعية في الكويت وبنك وربة، ويتمتع بسمعة عالية في السوق الكويتي من خلال منتجات مبتكرة تلبيهم مزايا جديدة وتحافظ على استثماراتهم، ومن هذا المنطلق فإن حساب السنبلة هو حساب واحد مثلاً مزايا إذ يساعد في إرساء ثقافة الإخبار لدى العملاء، ويمنحهم بالتالي عوائد شهرية من خلال استثمار مدخراتهم في أصول وإستثمارات بعيدة عن المخاطر ومتوافقة مع الشريعة الإسلامية، وتلبيهم فرص مضاعفة لربح بجاهزة الخمسة آلاف دينار شهرياً بمجرد توفر الشروط والأحكام للتحكم بحسابه من خلال عمليات السحب والإيداع، إذ يمكنه الإيداع في حسابه عن طريق الخدمات المصرفية عبر الإنترنت والأجهزة الذكية أو عبر أجهزة الصراف الآلي الخاصة ببنك وربة، لا يوجد أي قيود على سحب أو إيداع المبالغ في حساب السنبلة ولا تفرض أي رسوم عند إغلاق الحساب.

هذا ويستمر بنك وربة في خططه التوسعية للتوسع في السوق الكويتي من خلال إستراتيجيته العامة، ساعياً إلى تقديم المزيد من الخدمات لعملائه والتوسع لاستهداف أكبر شريحة ممكنة من العملاء الجدد وبالتالي رفع حصته السوقية بما يمنحه قدرة أكبر على المنافسة بين البنوك المحلية، إضافة إلى الإسهام في الارتقاء بالصناعة المصرفية الإسلامية عبر طرح وتطوير خدمات تتماشى مع مبادئ وأحكام شريعة الغراء وتقديم للعملاء حلولاً عملية لجميع متطلباتهم. وفي هذا الإطار يعمل بنك وربة على ابتكار مجموعة جديدة من الخدمات المصرفية سواء للأفراد أو الشركات، لا سيما في قطاع التمويل الشخصي والائتماني أو تمويل الشركات، وبإيمان أن يساهم في زيادة رضا العملاء وتحقيق النمو المستمر للبنك وصولاً إلى زيادة قطاع المصرفية الإسلامية محلياً وإقليمياً.

أعلن بنك وربة، البنك الأسرع نمواً في الكويت، ويقدم مجموعة متنوعة وكاملة من الخدمات الاستثمارية والمصرفية المتوافقة مع الشريعة الإسلامية، عن إطلاق منتج جديد حساب «السنبلة»، وهو حساب توفير على أساس الوكالة بالاستثمار وفق نظام الإخبار ويعتبر القطاع التدريبي السنوي في الكويت وتعمل «لينكج» على تعزيز مكانتها على المدى البعيد عبر تطوير قدرات الشركة في سوق التدريب، وتحديدًا في مجال التطوير القيادي والمؤسسي.

ويستمر بنك وربة في تقديم كل ما هو مميز لعملائه، وبإتي حساب «السنبلة» ليعطي قيمة مضافة إلى الخدمات وللمنتجات التي يقدمها البنك وذلك بفضل 6 جوائز نقدية شهرياً تغطي العميل فرصاً أكثر لتحقيق أحلامه. وحساب «السنبلة» الجديد من بنك وربة متاح لجميع العملاء من الكويتيين والمقيمين ولا يشترط تحويل الراتب إلى بنك وربة، بحيث يستطيع أي فرد توافر فيه الشروط أن يفتح حساب «السنبلة» في أحد أقرع بنك وربة وخلال دقائق معدودة أو من خلال الخدمات المصرفية عبر الإنترنت أو أجهزة الهواتف بنظاميها Apple وAndroid. لدخول السحب الشهري يكفي على العميل المحافظة على الحد الأدنى وهو مبلغ 100 دينار؛ ويحصل العميل على فرصة واحدة مقابل كل 100 دينار في رصيده، وكلما تضاعفت المبالغ المودعة كلما زادت فرصته بالفوز في السحب بإحدى الجوائز وعلى مدار السنة.

وتفجده من الحسابات التي يقدمها بنك وربة، يتيح حساب «السنبلة» للعملاء الاستفادة من جميع الخدمات المميزة والمبتكرة بما فيها خدمات بطاقة الصراف الآلي والبطاقات الائتمانية. يسجل حساب السنبلة من بنك وربة مرحلة جديدة في الخدمات المصرفية للعملاء لتقديم كل ما يلي طموحاتهم وتطلعاتهم، إضافة إلى تعزيز مفهوم الإخبار لديهم، والذي

وتحصل المؤسسات على ما يلي:
- قادة مزودين بالمهارات والأدوات اللازمة للقيادة الفعالة.
- الاعتراف والهوية كجهة عمل مفضلة للنساء.
- تبادل أفضل الممارسات مع المؤسسات الأخرى التي تسعى إلى تقديم المرأة.
- مكافأة النساء ذوات الإمكانات العالية بفرصة الحصول على التطوير المهني.

يعتبر مؤتمر المرأة والقيادة تجربة تعلم شاملة وذات أثر مرتفع من شأنها التعجيل بتطوير القابات النسائية على كافة المستويات. وتتعامل «لينكج مينا» مع البنوك وشركات الاتصالات، وتتعاون مع بعض الخبراء العالمين، وتطمح للحصول على 10 ملايين من عوائد القطاع التدريبي السنوي في الكويت وتعمل «لينكج» على تعزيز مكانتها على المدى البعيد عبر تطوير قدرات الشركة في سوق التدريب، وتحديدًا في مجال التطوير القيادي والمؤسسي.



نبيلة العنبري

في بيئة الأعمال. وتحصل القيادات على ما يلي:
- تدريب معمق حول الكفاءات المطلوبة.
- الشغف والإلهام من جانب محاضرين على مستوى عالمي.
- فرصة التواصل وتبادل أفضل الممارسات مع القادة من أنحاء العالم.
- اكتشاف الذات من خلال التقييم الشخصي للقيادة.
- الاستفادة طوال العام من البيانات الإيضاحية والبيانات والتحويات من خلال شبكة «لينكج مينا».



سولوى الشرقاوي

نقط الكويت نزار العدساني - رئيس تطوير استراتيجيات تطوير تدريبي القيادات النسائية ونائب الرئيس التنفيذي ومستشار رئيسي في شركة «لينكج» «سوزان برادي» بالإضافة إلى خبراء عالمين متخصصين في جوانب نظرية وعملية تهم المرأة القيادية وتساعد في تشكيل كبير من خلال ورش تدريبية عالية المستوى سيشهدها المؤتمر على مدى يومين متتاليين. وسيكون المؤتمر فرصة لإبراز التحديات التي تواجه



نزار العدساني

«كوفيك» م. حسنية هاشم. مدير عام شركة «ليدرز جروب» نبيلة العنبري. المحاضرة المحترقة والمعمدة ليندا لارسن - بطلة الكويت في رياضة المبارزة بلسم الأيوبي - العضو المنتدب الرئيس التنفيذي «لينكج مينا» الشرق الأوسط وشمال إفريقيا الدكتور سولوى الشرقاوي. المدير العام مجموعة الموارد البشرية البنك الوطني عماد العبداني. الرئيس التنفيذي شركة

تستعد شركة «لينكج مينا» لإقامة مؤتمرها العالمي عن المرأة والقيادة، في الفترة من 15 إلى 16 فبراير المقبل. وسيتم خلال المؤتمر التعرض للتحديات بشكل مفصل، والخروج بتوصيات ونشائج تبرز ونؤكد دور المرأة في القيادة، خصوصاً وأن الأبحاث والتجارب التي سيتم عرضها ستكون من واقع تجربة حقيقية وعملية. ويضم المؤتمر خبراء عالمين في مجال التطوير القيادي للمرأة وكذلك في مجال الاستراتيجيات المتنوعة ومن أبرز المشاركين والمحاضرين في المؤتمر:
- خبير التطوير القيادي العالمي الرئيس التنفيذي لمجموعة «إلي» للاتصالات والرئيس التنفيذي السابق لمجموعة «زين» د. سعد البراك.
- نائب الرئيس التنفيذي في شركة «ايكويت» للبنوك وكيماويات م. محمد حسين.
- نائب الرئيس التنفيذي في الشركة الكويتية للاستكشافات الخارجية

سارة ياسين تفوز بسيارة كاديلاك SRX الجديدة في سحب حساب red



سارة ياسين تسلم الجائزة

استقبل بنك الخليج سارة ياسين على محمود ياسين، الفائزة الأخيرة في السحب الشهري لحساب Red لعام 2015 وذلك في مقر كاديلاك الرئيسي، وهنا ياسر سليمان- المدير التنفيذي لمجموعة الخدمات المصرفية للأفراد في البنك الفائزة بسيارة كاديلاك SRX. وتعليقاً على فوزها بالسيارة، قالت ياسين «لم أصدق في البداية عندما تلقيت المكالمة، واعتقدت بأنها نوع من الدعابة، أن عيد ميلادي الثامن عشر بتاريخ 28 يناير وهذه أفضل هدية عيد ميلاد بالنسبة لي.»