

## «الاتحاد لطيران» تنظم ورشة عمل لأعضاء «صندوق خليفة»



نبض من ورشة العمل التي نظمتها الأكاديمية

الشركات بمؤسسة محمد بن راشد للتنمية المشاريع الصغيرة والمتوسطة، الانحاد للطيران على مبادرة الشركة في تنظيم ورشة عمل «التغيير إلى الأفضل» حيث أشارت تلك المبادرة قائلة: «لا ريب أن استضافة الشركة لورشة العمل كان لها بالغ الآثر في إبراء معرفة أعضاء مؤسسة محمد بن راشد للتنمية المشاريع الصغيرة والمتوسطة وإطلاعهم على أهم نظام الشراء المعتمدة لدى الانحاد للطيران، والتي تسهم بشكل كبير في رفع كفاءة منتجاتهم وخدماتهم لتعزيز مكانتهم كمورددين رئيسيين لشركة الانحاد للطيران.

يشار إلى أن الملتقى يهدف إلى تعزيز التواصل والتفاعل بين أصحاب المشاريع المولدة ولدعمها من صندوق خليفة ومؤسسة محمد بن راشد وتحفيز أصحابها من بناء شعبة من العلاقات التي من شأنها أن تزيد من كفاءة تلك المشاريع وتعزز تكاملها وتشابكها بما يساعد على ضمان فرص استثمارية وتطوير حجم

على أفضل الممارسات التي تعتمدها الشركة في مجال إدارة المشروعات لتعزيز فرص النجاح في كافة مجالات الإعمال». «ويهدف الاتحاد للطيران من خلال تنظيم مثل هذه اللقاءات للتعرف إلى أكبر شريحة من رواد المشاريع الصغيرة والمتوسطة المدعومين من قبل صندوق خليفة للتطوير المشاريع ومؤسسة محمد بن راشد وبناء علاقات عمل مستدامة وشراكة مستقبلية مع أصحابها من أجل تعزيز مكانتهم في سوق العمل بما يعود بالنفع العام والمساهمة في تطوير هذه الفئة الهامة من قطاع الأعمال بالدولة».

من جهة معاشرة، ذوجه عبد الله الهاجري، مدير قسم في إدارة دعم وتطوير المشاريع في صندوق خليفة للتطوير المشاريع بجزيرل الشكر للاتحاد للطيران على تنظيم هذه الورشة التي تشكل فرصة حقيقة لدعم الكوادر الوطنية من أصحاب المشاريع الصغيرة والمتوسطة وتحفيزهم من تطوير أعمالهم. كما شكرت السيدة إيمان

قامت الاتحاد للطيران، التحالف الوطني لدولة الإمارات العربية المتحدة، بتنظيم ورشة عمل تحت عنوان «التنقيب إلى الأفضل» لكل من صندوق خليفة للتطوير المشاريع ومؤسسة محمد بن راشد لتنمية المشاريع الصغيرة والمتعددة بهدف تعزيز بيئة الأعمال المستدامة وذلك المشاريع وتحفيزها من تطوير خدماتها ومنتجاتها بالشكل الذي يضمن لها الاستمرار والنجاح.

من جهة، أكد عازل الملا، نائب الرئيس المسؤول إدارة المشروعات والتوريد في الاتحاد للطيران: «يهدف التحالف الوطني للطيران للدولة للنرميز من خلال دورها كجهة معاشرة في المجتمع وذلك من خلال إطلاع وإشراك القطاعين الحكومي والخاص لما وصلت إليه الاتحاد للطيران من أفضل الممارسات التطبيقية في مجال إدارة المشروعات».

وأضاف قائلاً: «إن تعاوننا مع صندوق خليفة ومؤسسة محمد بن راشد يهدف إلى تعزيز أصحاب المشاريع

125 عارضاً في معرض «عالم الجاود في الشرق الأوسط» أبريل المقبل



1

وفي مقدمة العارضين الجدد في دورة 2016 تأتي شركة Conceria من إيطاليا بعرض جميع العارضين على الاستفادة من نجاح المعرض الكبير في دورته الافتتاحية التي استقطعت ما يقرب من 2.400 زائراً من 66 دولة وشارك فيها 86 عارض من 16 دولة استعرضوا أحدث معداتهم، من مطابع التشيكولات المتنوعة من جلوه الحيوانات، ماكينات الإنتاج والملاوئ الكعوبية، إلى حلقات التد، الأحذية، الاكسسوارات، والملابس الجلدية.

يتسم عالم الجلوه في الشرق الأوسط 2016 بلمسة فاخرة متميزة ترتبط بكل المنتجات الجلدية كما ينتظر أن يشهد للعرض إبرام تحالفات تجارية جديدة حيث يعطي عبق الجلوه للمميزة كل أرجاء المعرض الذي تجذب فعالياته كثيراً من الاهتمام.

حيث يعود المعرض عقب تفاعل الصناعة للتغير مع دورته الافتتاحية التي أقيمت في مايو 2015، وبتوفيق أن يشارك في معرض الأيام الثلاث في 2016 أكثر من 125 عارض يهدف الاستفادة من تجارة الجلوود في منطقة الخليج التي بلغ حجمها 4.09 مليار دولار في 2014 حسب تقارير بيورومونيتور لتراتاشيبوبل لابحاث التحليلية. ويتضمن هذا الرقم واردات وصادرات المنتجات الجديدة، الإلكترونيات، سلع السفر، حقائب اليد والاجهزة المصنعة وتحف المصنعة. يعود الكثير من العارضين للمشاركة في 2016 بعد مشاركتهم الناجحة في دورة 2015 يتقدمهم شركة «داني»، المورد الإيطالي للجلود المستدام، الشركات الهندية CE و Hidesign، Afriwest، الجلوود من الإمارات، محمد ابرز للمعارض التجارية ومنصات التواصل في العالم، المدارس الابحاث إلى نمو صناعة الجلوود في الشرق الأوسط، حيث تحصل حجم صناعة الجلوود في الإمارات إلى 468 مليون دولار. تعد محفظة مجلس التعاون الخليجي بذلك مركزاً لتصنيع الجلوود حيث شهدت منطقة الخليج عام الماضي انتاج ملايين بلادي، خذاب، خلاب، بدوية، سرروج، واطقم الخيل بقيمة 1.5 مليار دولار حيث جاءت سوق السعودية (1.1) مليار دولار) والإمارات (468 مليون دولار) وقطر (250 مليون دولار) كأكبر ثلاثة أسواق متوجهة للجلود في المنطقة. وتتفق الدورة الثانية من معرض عالم الجلوود في الشرق الأوسط في الفترة من 26 - 28 ابريل 2016 في مركز دبي الدولي للمؤتمرات والمعارض.

«دی. ام. جی. للفعالیات» تطلق العلامة التجارية  
«معرض الفنادق» في الهند



العلامة التجارية، معرض الفنادق، تطلق في الهند

■ الخبراء يتوقعون أن تصبح جنوب آسيا المنطقة الأسرع نمواً في مجال السفر والسياحة على مستوى العالم

المجموعة، قسم الضيافة لدى «دي. أم. جي. للفعاليات»: «وفقاً لما ذكره التقارير، فإنه يتبعى زيادة إلى 200.000 غرفة فندقية في السوق الهندي بنحو 50% من أجل تلبية الطلب، ولذلك نرى أن هذا هو الوقت المناسب لتنظيم منتدى دولي ناجح للمشترين وصناع القرار في قطاع الضيافة بحيث يتاح لهم الحصول على أحدث المنتجات في هذا القطاع، واكتساب المعلومات الأساسية من خلال برنامجينا ومأتمر الرؤية»، والتواصل مع المعينين».

ويعد «معرض الفنادق»، الذي يقام بمتاحف دبي منذ 16 عاماً، فعالية الضيافة الأكبر والأكثر شمولًا في الشرق الأوسط وأفريقيا، حيث يشتمل على مبيعات تتعلق بالเทคโนโลยوجيا والأمن والتصميم والديكورات الداخلية والإغذية والمشروبات وإدارة العقارات والإضاءة والمفروشات والعديد من الأنشطة الأخرى.

«التجاري» يزين مبناه بلوحاته التراثية



مدونات البنك التجاري

الكويتي تعكس مظاهر التلاميذ والكتاب والفرجة بين أفراد هذا من خلال تدوينها على صفحات البنك والآباء. منهوة أن مظاهر تزيين البنك لهذا العام قد حازت على مسخرة وسخري ويسخر ويدين

**بنك وربة يقدم حملة رياضية لعملائه  
تحت شعار «دفع وأربح»**

بنظامي أندرويد و iOS، وذلك في سعيه المستمر لتعزيز تجربة العملاء المصرفية، حيث تتيح باقة الخدمات الجديدة إجراء عدد من العمليات المالية التي كانت في السابق تتطلب حضور العميل إلى أحد فروع البنك، مجاناً وتحقق أعلى معايير الجودة والسرعة والأمان. يسعى بنك وربة من خلال طرحه للعديد من الخدمات الإلكترونية الجديدة بفعالية واحدة وتحديث وتطوير خدمات أخرى، إلى تأكيد دوره الريادي في سوق الخدمات المصرفية الإلكترونية بما يجعلها أكثر راحة وسهولة وأمنية مع ضمان معايير عالية للجودة والسرعة والأمان، أيضاً.

فرص لدخول السحب الشهري بمعدل فرصة واحدة لكل عميل مقابل كل عملية دفع لفاتورة الهاتف أو إعادة التعبئة بمبلغ 5 دنانير أو أكثر.

وتتضمن الحملة التي أطلقت في يناير الماضي ثلاثة سحوبات، كان أولها في 6 يناير 2016 والثاني في 3 فبراير على أن يكون السحب الأخير في 2 مارس 2016، وعلى صعيد الجودة فإن بنك وربة يضعها في متصرف عمالاته وفقاً لمعايير الجودة العالمية.

الى ذلك، فإن باب المشاركة في السحب متاح أمام جميع عملاء بنك وربة حيث أن كل عميل يدفع فاتورة هاتفه المقال أو يعيد تعبئة الرصيد خلال مدة الحملة عبر خدمة «تسديد فهـاتـنـقاـ»، سـهـلـاـ فـيـصـدرـ عـلـىـ

حيث تعد هذه الحملة من سلسلة الحملات التي تم طرحها وابتكرها بعنوان «للتلبية ممتلكات العملاء» وحرص البنك على تعزيز خبراته في ظل التقدم التكنولوجي الذي تشهده الصناعة المصرفية، لا سيما وأنه قد أصبح اليوم مطلبًا أساسياً وضرورة يسعى البنك بذاته إلى وضعها في متصرف عمالاته وفقاً لمعايير الجودة العالمية.

مستوى محلي وعالمي، حملة مصرافية لعملائه: «ادفع واربح» والتي تغولهم في سحب شهري عند تسديدهم لدخول السحب الشهري عند إعادة تفويت هواتفهم التقنية أو إعادة التعبئة، ليحصلوا على إمكانية ربح نفخة 100% من مبلغ السداد للفاتورة السابقة تعينه على مواكبة التكنولوجيا وتطبيقاتها في كافة معاملاته لتسهيل حياة العملاء وإغناء خبراتهم بالمعاملات المصرفية عبر الوسائل الإلكترونية، أطلق بنك وربة، الذي يعتبر أحد البنوك الرائدة في دولة الكويت ويقدم مجموعة متنوعة وكاملة من الخدمات المصرفية والاستثمارية المتوافقة مع الشريعة الإسلامية على