تقام فعالياته على أرض المعارض الدولية الإثنين المقبل

«إسكان جلوبل» تستعد بقوة لإطلاق معرض النخبة العقاري

اعلنت مجموعة جديدة من الشركات مشاركتها في معرض النخبة العقاري الذي تنظمه مجموعة إسكان جلوبل لتنظيم المعارض والمؤتمرات على أرض المعارض الدولية بمشرف خلال الفترة من 9 وحتى 14 مايو الجاري بمشاركة اكثر من 75 شركة ومؤسسة عقارية تعرض خلاله اكثر من 200 مشروع عقاري وفرصة استثمارية داخل وخارج الكويت.

«أموال الكويت»

وأعلنت شركة أموال الكويت العقارية مشاركتها في المعرض الذي تطرح خلاله مجموعة من مشاريعها العقارية الضخمة داخل و خارج الكويت.

وقال المدير التنفيذي والشريك في شركة اموال الكويت العقارية السيد فالح المطيري ان الشركة تسعى من خلال هذا المعرض إلى التعريف بمشاريعها المتنوعة والتواصل المباشر مع العملاء ، واضاف : «أموال الكويت» من اكبر الشركات العقارية في الكويت واكتسبت ثقة عملاءها بمصداقية مشاريعها الجاهزة للتسليم الفوري ومميزاتها المتنوعة ، وهذه الثقة التي اكتسبناها خلال السنوات الماضية تحتم علينا ان نتميز وننفرد في السوق الكويتي بتنظيم معرض خاص بالشركة نتواصل فيه مباشرة مع عملاءنا الكرام ونلقوي من خلاله روابط التفاعل المباشر معهم.

واضاف : انتهز هذه الفرصة بتقديم بشرى سارة لجميع عملاء «أموال الكويت» بتوزيع الأرباح على جميع عملاءنا والمستثمرين معنا في مشروعاتنا المتنوعة ، حيث تم توزيع الأرباح بحمد الله والتي كانت مجزية ولله الحمد حيث بلغت 15% ، واشكر جميع عملاءنا على ثقتهم الغالية في الشركة والتي كانت اقوى دافع لنا في تجويد خدماتنا ووضعتنا امام مسؤولية كبيرة تحتم علينا بذل المزيد من الجهد في الحفاظ على استثمارات عملاءنا وإدارتها بالشكل الذي يعمل على تنميتها وتحقيق العوائد المجزية من هذه الاستثمارات .

«هومز العقارية»

من جانب آخر اكد حاتم يوسف المديرالعام لشركة هومز العقارية حرص الشركة على المشاركة في معرض النخبه العقاري لتقديم خدمات افضل لعملائها تماشيا مع رؤية الشركة المستقبلية والاستثمار الآمن وهدفها نحو تحقيق النجاح في تلبية احتياجات عملائنا .

واضاف : ومن هنا كان علينا توفير افضل فرص الاستثمار العقاري في بعض من بلدان العالم التي تحظي باعلى نسب للنمو العقاري عالميا ومنها انجلترا وتركيا .

و قال : قامت الشركة بتقديم افضل مشاريعها بدولة تركيا والتي تتمتع بالرفاهية والتسليم الفوري والاستثمارالجيد بعائد 16% الذي يوفر للعميل تملك الوحدة وضمان ايجاري 1000 دينار شهريا مع ضمان اعادة البيع في حالة رغبة العميل بعد انتهاء مدة الاستثمار بعائد لا يقل عن 20% زائد عن ثمن الوحدة وهذا يعد المشروع الاستثماري الاول الذي يضمن للعملاء تملك العقار مع ضمان هذه القيمة الاستثمارية .

وتتنوع مشاريعنا داخل دولة تركيا في مدن عدة مثل اسطنبول وبورصة وكوشداسي وطرابزون .

«ماجيك هوم»

من جانب آخر اكدت شركة ماجيك هوم العقارية عن مشاركتها في المعرض، وعن هذه المشاركة قالت مديرة المبيعات الشركة سمر جمال انها تتواجد بالمعرض وذلك حرصا منها واهتماما بالمشاركة في هذه المعرض لتعزز تفاعلها مع الانشطه الاقتصادية التي تقام في الكويت بصفه عامه ومع عملائها بصفة خاصة ، بالإضافة إلي تاثيره الإيجابي البالغ علي الحركة الترويجية والتسويقية للشركة معتبرة المعرض بمنزلة النافذة التي تطل من خلالها علي الطريق المباشر الذي يصلنا بمختلف الشرائح من العملاء لإستقطابهم وتعرفهم بتميز مشروعات الشركة ونشاطاتها وخدماتها المتنوعة وطرق السداد الميسرة التي يفضلها المستثمرين والراغبون في التملك العقاري بمشروعات الشركة والتي تقدمها لهم وفق أعلي المعايير والتي تتناسب مع المواطن الكويتي .

واضافت : كما تطرح عدة مشاريع لجميع مناطق الكويت مثل السالمية - حولي - الشعب البحري - بنيد القار - الفروانية - المهبولة ، والتي تطابق بنك التسليف والإدخار قرض المراة وقرض الإسكان لعملائها باسعار متناسبة ومساحات مطابقة للشروط والمتطلبات .

«دار مائدتي»

من جانب آخر أعلن سعود النجادة مدير العلاقات العامة في شركة دار مائدتي للتجارة العامة والمقاولات مشاركة شركته في المعرض ، وأضاف :تتشرف شركة دار مائدتي للتجارة العامة و المقاولات و التي تمتلك أكبر و أضخم منتجع بدولة جورجيا وهو (منتجع برادايس الإستثماري) و تهنئ السادة العملاء الكرام بمناسبة دخول منتجع برادايس موقع الحجوزات العالمي booking.com كما قامت ادارة منتجع برادايس في تسجيل العلامة التجارية وهي (منتجع برادايس الإستثماري) في دولة الكويت و جمهورية جورجيا و جميع دول الاتحاد الاوربي كعلامة تجارية مسجلة خاصة للمنتجع..

و اضاف : يسرنا دعوتكم لزيارتنا في اكبر معرض عقاري بدولة الكويت معرض النخبة العقاري و الانضمام لنخبة المستثمرين لدينا .

و اشار سعود النجادة الى ان منتجع برادايس من اهم المشاريع التي تقدم في المعارض العقارية الكويتيه و الدولية، لانه يعتبر من المشاريع الفريدة في العالم لما يحتويه من فلل ذات ترخيص فندقي و خدمات فندقية و منتجع صحي.

«الأمانة العقارية»

من جانبه أكد محمد حمدان صابر المدير التنفيذي لشركة الأمانة العقارية مشاركة الشركة في المعرض ، وأعرب صابر عن سعادته للمشاركة في المعرض العقاري الذي يعتبر الاقوي والاهم والذي يعكس مدى التوسع الهائل في التسويق العقاري .

وقال : «الأمانة» سوف تقدم خلال فترة المعرض العديد من المشاريع في أكثر من دولة من أهمها (المملكة العربية السعودية - سلطنة عمان- دولة الإمارات وكذلك بعض الدول الأوربية مثل تركيا - وبلغاريا).

كما تحدث صابر عن بعض المشاريع التي يقدمها خلال فترة المعرض وهي عبارة عن شقق واراضي سكنية وتجارية وزراعية في المملكة العربية السعودية في مدين الخفجي وحائل والطائف والرياض حيث تتميز بالاسعار الخيالية التي تبدء من 2500دينار كويتي والصكوك الرسمية حتى يكون شعارنا الاستثمار العقاري في متناول جميع الفئات .

وأضاف : قد حرصت الشركة أيضا على الدخول السوق الاوربي وبمشروع في بلغاريا بمدينة برغاس المشروع الحيوي بظل خاصة بمنتجع فريد من نوعة في المنطقة حيث تقدم الشركة مجموعة متميزة من الوحدات السكنية في مناطق بلغاريا ومميزه بمشروع الشقق على البحر بمساحات مختلفة.

«كويت وبورصة»

من جانب آخر أعلنت شركة كويت وبورصة العقارية عن مشاركتها في المعرض ، وعن هذه المشاركة قال غازي محمد الزيادي المدير العام للشركة : نحن شركة كويتية 100% ، ونمتاز بملكيتنا الكاملة لجميع مشاريعنا ، وتم بحمدالله انجاز 6 مشاريع كاملة وتسليمها بالكامل للمستثمرين في مدينتي بورصة واسطنبول التركيتين.

وعن المشاريع التي ستطرحها الشركة خلال المعرض ، قال الزيادي : سنطرح مشروع جديد في منطقة بورصة التركية ، والمشروع عبارة عن فلل «64 فيلا» ويعتبر الأول على مستوى الشرق الأوسط في مستوى التشطيب والخدمات « حمامات سباحة ، مقاهي ، نادي صحي، مساحات للاطفال» ، ويمتاز المشروع باطلالته الجميلة على جبل اولوداغ في محافظة بونيفير «منطقة دمرجي أرقي مناطق بورصة» حيث الأجواء الجميلة والمسطحات الخضراء.

واضاف : لدينا ايضا مشروع متكامل في حسن آغا ببورصة ، ولدينا كذلك عدة مشاريع في اسطنبول الجناح الأسيوي في منطقة مالتبي ، ومشاريعنا القادمة عبارة عن 400 شقة وفيلا في بورصة واسطنبول.

«مدن الأهلية»

من جانب آخر اعلنت شركة مدن الأهلية العقارية مشاركتها في المعرض ، وقال م/ عمر نجم الرئيس التنفيذي للشركة ان الشركة ستطرح خلال المعرض منتجع وسبا الرمال الاسطورية في قبرص ، واضاف ان المشروع يحتوي على وحدات سكنية فاخرة للتملك ، ويتميز المشروع الذي يقع بمنطقة برالميني بقربه من البحر ومن اهم المراكز التجارية والوجهات السياحية ، وتتيح خدماته المتكاملة وموقعه المميز التمتع بمزايا الحياة العصرية ورفاهية الخدمات لجميع افراد العائلة ، كما يتيح التملك بالدولة الحصول على اقامة قبرصية دائمة حسب قانون الدولة.

واضاف م/ نجم «مدن الأهلية» صاحبة نمو هائل في مجال التطوير العقاري بالكويت ، ومهمتها الأساسية هي التركيز الدائم على الأبتكار و استكشاف افاق جديدة على اثر الخبرة القوية في مجال العقارات داخل و خارج دوله الكويت .

حاتم يوسف

سمر جمال

فالح المطيري

لتظل الرائدة والأولى في تقديم كل ما هو جديد

«الكويتية القطرية» توحد خدماتها التأمينية إقليمياً وتنشئ سوقاً رقمياً للتأمينات الشخصية

اعلنت مؤخراً الشركة الكويتية القطرية للتامين عن اطلاقها لهويتها الجديدة التي تصنع لها وجها آخر رقمي على اعلى مستوى من التقدم التكنولوجي وبمقدار فائق من المرونة واليسر لتتصدر شركات التامين في تحويل كل خدمات التامين الشخصية التي تقدمها لكافة عملائها الى خدمات رقمية ، وذلك عبر موقعها الالكتروني www.qic-insured.com الخاص بشراء وتجديد وثائق التامين وتقديم مطالبات حوادث السيارات. وبهذا التحول الرقمي ستعزز الشركة خدماتها التامينية لتنتقل بمنتجاتها وخدماتها الى مرحلة جديدة لتجني ثمار هذه النقلة النوعية والتي ستعود بالنفع على عملائها.

وبنظرة مستقبلية واعدة بالنجاح والازدهار والتقدم والنمو حرصت الشركة على ان تطور من خدماتها التامينية التقليدية المتميزة التي كانت ومازالت هي أهم السمات التي تميز الشركة وتضعها ضمن الشركات المفضلة لدى الكثير من العملاء. وتعد هذه الخطوة الهامة في مسيرة الشركة والتي تتمثل في التحول من القنوات التقليدية الى قنوات رقمية تكنولوجية حديثة تتسم بالدقة والسهولة هي حجر الاساس الذي سيغير ثقافة التامينات الشخصية لدى الافراد.

وبالحديث عن نجاح الكويتية القطرية للتامين وعن الاستراتيجية المتبعة لإطلاق هذه الهوية الجديدة صرح حسن الجيدة، الرئيس التنفيذي لـ "الشركة الكويتية القطرية للتامين": " للحفاظ على ما حققناه من نجاحات كبيرة في مجالات التامين الشخصي ومواكبة اسواق التامين العالمية ابتكرنا رؤية تكنولوجية لخدمة العملاء تصنع مفهوماً رقمياً مختلفاً للتامينات على السيارات و السفر والمنزل يؤهلنا للتنافس مع شركات التامين العالمية ، وبفضل هذه الخدمات الالكترونية الذاتية ذللت كل الصعوبات الخارجية التي يمكن ان يواجهها العملاء للقيام بمعاملاتهم ".

وبالاشارة الى راحة العملاء وسبل التيسير عليهم قال الجيدة : " لطالما كانت توجهاتنا تتمحور في الارتقاء بخدمة عملائنا ، ونحن فخورون بكوننا مجدداً من اوائل من يطلق خدمات جديدة ومبتكرة. فاليوم أصبح بإمكان عملائنا الحصول على وثيقة التامين من خلال نافذة واحدة وهي موقعنا الالكتروني الجديد الذي يتميز بالمرونة والسرعة والسهولة في التعامل ، والذي يتيح لعملائنا الحصول على كل الخدمات التامينية كشراء وتجديد وثائق التامين وتقديم مطالبات حوادث السيارات ".

وعلى الصعيد المحلي بالكويت أصبحت انظمة الشركة قادرة على قبول خدمة الدفع KNET كنموذج وخيار آخر لتسديد الدفعات بعدما كانت تقتصر على الفيزا والماستر، وبهذا الصدد، أعرب الجيدة: " نحن نرى في ذلك خطوة طبيعية في إطار توفير افضل مستوىً ممكن لخدمة العملاء.

واستطرد قائلاً " طبقا للدراسة المستقبلية التي قامت بها "مجموعة بوسطن الاستشارية" فإن 75% من عمليات شراء وثائق التامين ستتم عبر الإنترنت بحلول عام 2020، ونظرا الى حرصنا الدائم لمواكبة كل ماهو جديد في الاسواق العالمية لذا قمنا بتطوير نافذتنا الالكترونية للتيسير على عملائنا بشتى الطرق الممكنة لفعل ذلك. ونحن نعتقد اننا قد حققنا ذلك بالفعل مع إضافة خدمة KNET كخيار لتسديد المدفوعات ".

للمرة الأولى في الشرق الأوسط

شركة «سي بي بامبس» تطلق أول مضخة كيميائية تعمل بالطاقة الشمسية

كاميرون مارلاند

قامت شركة «سي بي بامبس- CheckPoint Pumps Systems» بإطلاق أول مضخة لحقن المواد الكيميائية تعمل بالطاقة الشمسية للمرة الأولى على مستوى العالم. وتوفر المضخة الجديدة أهم الحلول العملية لشركات النفط والغاز كما تتسم بأنها صديقة للبيئة باستخدامها الطاقة الشمسية والحد من الانبعاثات الضارة.

وصممت سلسلة نظام الحقن الشمسي FXS من CheckPoint لتقدم نظام حقن مستمر وتحكما دقيقا في التدفق دون استخدام مؤقتات زمنية. يضمن محرك الفئة 1، قسم 2 مستوى رفيعا في الجودة والسلامة، والذي تلتزم به مضخة حقن CheckPoint الخاصة. ومع أخذ عوامل التعرض للشمس بعين الاعتبار يتم تغيير حجم كل نظام بما يتوافق مع معايير التطبيق المحددة للعميل، ما يطيل من عمر البطاريات والنظام بوجه عام. يقضي النظام الإبداعي بشكل فعال على انبعاثات الغاز ويحد من النفايات المضرة بالبيئة التي تنتج غالبا نتيجة الإدارة غير الفعالة للبطاريات.

وأوضح كاميرون مارلاند، المدير التنفيذي في Checkpoint Pumps and Systems FZE ومقرها دبي قائلا: «لقد قدمنا سلسلة نظام الحقن الشمسي FXS في السوق كاستجابة مباشرة لهبوط سوق النفط والغاز. نعتقد أن هذا المنتج المتقدم يلبي الحاجة إلى تقليل تكاليف التشغيل وإلى حل صديق للبيئة دون الخروج عن معاييرنا الخاصة بالجودة».

وتابع مارلاند قائلا «لقد بذل قسم البحث والتطوير في مكتبنا الرئيسي في الولايات المتحده CheckPoint جهداً كبيراً لإنتاج ما نعتقد أنه أكثر أنظمه الحقن كفاءة اليوم. ورغم الأوضاع الاقتصادية الراهنة في الصناعة قمنا بتطوير المنتج ليكون مناسبا للمناخ الاقتصادي الحالي ومصمما للمساهمة في استدامة صناعة النفط والغاز».

يتسم تصميم النظام المحمول بالمتانة وخفة الوزن لسهولة التجميع. تم توصيل اللوحة والمضخة سلكيا لتبسيط التركيب وتقليل زمن التثبيت. تحتوي العلبة الأمامية على بطارية النظام المرتفعة ما يوفر مساحة بين البطارية وهيكل النظام ويضمن وصولا سهلا للمشغلين الميدانيين. تحتوي القاعدة المدمجة في النظام على رافع مضخة ومرجل ثلاثي القوام والتي تضمن معا تركيبا ثابتا يمكن تثبيته على الأرض بالأوتاد المدرجة أو تثبت بصامولة في اللوحة الحالية.

يمكن لمضخة FXS من CheckPoint استيعاب أقطار كباس متعددة تتراوح من 8/1" إلى 2/1" ما يوفر تنوعا واسعا لنسب التدفق والضغط. يمكن للمضخة تحقيق حتى 47.24 (178.82 USG/D L/D) وتحقن بشكل موثوق في مستويات ضغط حتى 12.000 (827.37 PSIG BARG).

«ستور آي تي» و«كومفولت» توقعان اتفاقية توزيع لمنطقة الشرق الأوسط

جانب من توقيع الاتفاقية

اعلنت شركة ستور آي تي، الموزع المتخصص لحلول إدارة البيانات في الشرق الأوسط وإفريقيا، عن توقيع اتفاقية توزيع القيمة المضافة مع كومفولت Commvault - الاسم العالمي المرموق في مجال حماية البيانات المؤسسية وإدارة المعلومات للتعاون في أسواق الشرق الأوسط. وبحسب الاتفاقية، تروّج ستور آي تي لكافة حلول كومفولت المتخصصة بحماية البيانات ودعمها واستعادتها وإدارة البنية التحتية والسحابية والاحتفاظ والامتثال من خلال شبكة قنواتها الواسعة من شركاء إعادة البيع وتكامل النظم في المنطقة.

وصرّح سورين فادنتام، المدير التنفيذي لشركة ستور آي تي للتوزيع «يسرنا الإعلان عن الشراكة الجديدة مع كومفولت، الاسم الرائد في حلول حماية البيانات وإدارة المعلومات. ستساهم كومفولت في تعزيز ودعم مجموعتنا الحالية من أفضل الحلول المتاحة في القطاع، والتي تقدمها نخبة الشركات التقنية الرائدة في إدارة البيانات. ستكون الشراكة أحد أبرز دعائم سعينا المستمر لتوفير الحلول التقنية المتطورة والخدمات التي تمكّن شركاءنا لإعادة البيع من المنافسة على أعلى المستويات في قطاع تقنية المعلومات المؤسسية، إلى جانب منح العملاء فرصاً جديدة للأعمال. نتطلع إلى التعاون مع كومفولت لإشراك شركاء القنوات في تحديد الفرص الجديد والحرص على توفر الأدوات والموارد والتدريب والدعم اللازم لبيع حلول كومفولت بشكل فعال.»

وبفضل تميزها كموزع للقيمة المضافة في الشرق الأوسط، تعمل ستور آي تي لمساعدة كومفولت في تحديد وإشراك نخبة من شركاء تكامل النظم وإعادة البيع وتقديم خدمات القيمة المضافة وتطوير القنوات بشكل مركّز وعقد أنشطة التمكين كالتدريب والاعتماد وتصميم النظم ودعم وخدمات التطبيق وغيرها الكثير. كما أن الاتفاقية تساهم في تعزيز عروض كومفولت من خلال شبكة القنوات المتخصصة التي تحظى بدعم الموزع عبر كامل دورة المبيعات والدعم الفني. ويعمل فريق ستور آي تي بالتعاون مع كومفولت لضمان حصول شبكة القنوات على دعم متين في مجال المبيعات والتسويق والدعم الفني وبالتالي التمكن من بيع حلول الشركة بكفاءة عبر القطاعات المتنوعة.

بدوره قال وائل مصطفى، مدير القنوات في الشرق الأوسط وجنوب آسيا وتركيا لدى كومفولت: «تعد منطقة الشرق الأوسط أحد أهم المناطق التي تعمل فيها كومفولت، ولطالما كان وجود شبكة متينة للقنوات متطلبا هاما لاستراتيجية نمو الشركة. تتميز ستور آي تي كموزع متخصص للقيمة المضافة في الشرق الأوسط، وتمتلك الخبرة الواسعة في مجال إدارة وتخزين البيانات، مما يجعلها الشريك المثالي لنا في المنطقة. وبفضل خبرتها في الأسواق الإقليمية وخدمات القيمة المضافة والتفوق في خدمات العملاء، فإننا على ثقة من أن ستور آي تي ستساعد في تعزيز حصتنا السوقية وتوسيع امتدادنا، كما تدعمنا في جهودنا الرامية إلى تحقيق قيمة غير مسبوقة لعملائنا. ستتعاون فرقنا المحلية والعالمية معهم من أجل توفير سبل متنوعة للشركاء لمزيد من التعلم والنمو وتحقيق الأرباح مع كومفولت.»