

ديلويت: إجراء تحولات جذرية لتحقيق التوازن الجندري في الشرق الأوسط

وزير الطاقة السعودي: التغيرات بالمنطقة تتطلب مضاعفة الجهد لبناء قطاع صناعي خليجي متكامل



خالد الفالح

إستراتيجية موحدة لتنشئة الصادرات الصناعية غير النفطية لدول مجلس التعاون في الفترة بين 2016 و 2030.

كما يبحث الوزراء في الاجتماع الـ42 للجنة التعاون الصناعي بمشاركة وزير التجارة والصناعة الكويتي الدكتور يوسف العلي الضوابط المعدلة لإعفاء الصادرات الصناعية من الضرائب (الرسوم) الجمركية بدول المجلس وتوصيات المؤتمر الخامس عشر للصناعيين الخليجين لدول مجلس التعاون الذي عقد بدولة الكويت.

وتتضمن الموضوعات المدرجة على أعمال الاجتماع تعديل الرسوم المفروضة على واردات حديد التسليح بدول المجلس إضافة إلى متابعة تصديق الدول الأعضاء على قانون (نظام) مكافحة الإغراق والتدابير التعويضية.

أكدت السعودية أن التغيرات الاقتصادية التي تشهدها المنطقة والعالم تتطلب مضاعفة الجهد لبناء قطاع صناعي خليجي متكامل. وأضاف وزير الطاقة والصناعة والثروة المعدنية السعودي في افتتاح الاجتماع الـ42 للجنة التعاون الصناعي بدول مجلس التعاون الخليجي بالرياض أن ذلك يهدف بشكل أساسي لدعم أهداف التنمية في دول المجلس ومصلحتها ذات المدى البعيد. وأعرب عن تطلعه بأن يسهم التكامل الصناعي في تحقيق تقدم دول المجلس ورغابيه شخوبها ورفع مستوى تنافسية منتجاتها الصناعية من أجل الوصول إلى موقع ريادي صناعي قادر على المنافسة عالميا.

وأوضح الفالح أن رؤية المملكة 2030 قد شددت على أهمية تعزيز التكامل الخليجي بين دول المجلس وزيادة الترابط بينها وتحقيق الاندماج مع المحيط الخليجي ورفع العمل الخليجي المشترك على كل المستويات وبخاصة فيما يتعلق باستكمال تنمية السوق الخليجية المشتركة وتوحيد السياسات الجمركية والاقتصادية والقانونية واستكمال إنشاء شبكة الطرق وشبكة سكك الحديد الخليجية.

من جانبه قال الأمين العام لمجلس التعاون الدكتور عبد الحفيظ الزباني في كلمة معاشلة أن دول المجلس أولت القطاع الصناعي اهتماما كبيرا وقدمت له دعما سخيا وتشجيعا مستمرا باعتباره خيارا إستراتيجيا رئيسيا في مسيرة التنمية. وأكد الزباني الإسهام الكبير والفاعل الذي قدمه القطاع الخاص الخليجي في تحقيق النهضة الصناعية التي تشهدها دول المجلس حتى باتت بعض الصناعات الخليجية تضاهي مثيلاتها في الدول الصناعية المتقدمة.

وبناقش وزراء الصناعة بدول مجلس التعاون الخليجي في الاجتماع مشروع وثيقة وخطة

تشجيع التنوع الجندري في القوى العاملة من خلال تسليط الضوء على القيادات والمواهب النسائية الناجحة في الشركات والمؤسسات. إستحداث آلية لاستقطاب المواهب تراعي التوازن الجندري من خلال إدخال بعض المعايير المعينة المتعلقة بنحس القوى العاملة في عملية تقييم المرشحين للعمل والتوظيف.

إستحداث سياسة رواتب غير قائمة على الجنس من شأنها ضمان "رواتب متساوية لوظائف متساوية" والغاء الفجوة في الرواتب بين الجنسين.

إيجاد ترتيبات تتعلق بإسهامات العمل المرأة والعمل من المنزل يعن طريق الإستفادة من التكنولوجيا الرقمية المبكرة لتمكين النساء من العمل بكفاءة عالية بين المكتب والمنزل. اعتماد حصة نسبية للنساء اللواتي يحتلن بال نشاط والكفاءة والقدرة على العطاء لشغل مناصب تنفيذية عليا وذلك لضمان تعيين المرأة المناسبة في الوظيفة المناسبة مما يضمن مضاعفة تأثيرها الإيجابي على المؤسسة ويتعدى بالمؤسسة عن التبعيات الوهمية للإلتزام بقيود الحوص



مؤنيتور ديلويت

والتطوير فيها ومن ثم اعتمادها للتطبيق. وتركز المجموعة الأولية من هذه المبادرات بصورة أساسية على إحداث تغيير جوهري في الشخصيات الثقافية والمفاهيم السائدة حول التوازن الجندري. كما تهدف إلى تحقيق عدة أهداف من بينها: وضع برامج إدارية لإحداث تغير ثقافي في المفاهيم السائدة حول التوازن الجندري بهدف إلى تحقيق إنتقال نوعي في الثقافة المؤسسية نحو بيئة عمل خالية من التحيز وتشمل قوى عاملة من كلي الجنسين.

في معدل الخريجين حيث تفوق نسبة القنيات اللواتي يتخرجن من الجامعات في المملكة العربية السعودية والإمارات العربية المتحدة وغيرها من أسواق الشرق الأوسط الحيوية نسبة نظرائهم من الخريجين الذكور. وبحسب التقرير، توجد هناك احتمالات واسعة الأفاق لإعداد مبادرات مبتكرة وفاعلة لتحقيق التوازن الجندري في المؤسسات الخاصة. وإنطلاقاً من هذه التوازن الجندري سوف يكون باستطاعتها جذب شريحة أوسع من المواهب المتخصصة في سوق العمل، وتزداد هذه الإنعكاسات الإيجابية مع الإنجاء السائد حالياً

يعزز القيمة التجارية لإسم هذه الشركات، وأن يحقق لها عائدات مالية مباشرة وغير مباشرة. وأضاف أكأ قائلاً: "نتيجة دول الشرق الأوسط حالياً نحو بناء اقتصاديات المعرفة في سعيها لإجراء تحولات اقتصادية جذرية. لذلك، فإن أي شركة تكتسب سمعتها على أساس شئوع وشمولية القوى العاملة لديها وبيئة العمل المشجعة على التوازن الجندري سوف يكون باستطاعتها جذب شريحة أوسع من المواهب المتخصصة في سوق العمل، وتزداد هذه الإنعكاسات الإيجابية مع الإنجاء السائد حالياً

أصدرت مؤنيتور ديلويت تقريرها الأخير تحت عنوان "خارطة التوازن الجندري في القطاع الخاص في الشرق الأوسط" الذي يسلط الضوء على أهمية التوازن الجندري في دفع عجلة النمو الاقتصادي في الشركات وزيادة صافي نتائجها المالية.

ويتناول التقرير جوانب عدة تتعلق بالتوازن الجندري من بينها أهمية تحقيق التوازن بين الرجال والنساء في القوة العاملة، وكيفية إرساء الأسس المناسبة لأجندة هذا التوازن، وتقييم التوازن بالاستناد إلى خط أساس متفق عليه، وكيفية صياغة التوازن الجندري في الشركات، وتحديد المبادرات الفعالة لتحقيق هذا التوازن، بالإضافة إلى وضع مقاييس لما تحقق من نتائج في هذا المجال.

وفي هذا الصدد، علق آيدن أكأ الشريك في مؤنيتور ديلويت، قائلاً: "في الوقت الحاضر، تولي العديد من حكومات الشرق الأوسط وقادة المجتمع المدني وفعالاتها إسهام من الرأى العام أهمية متزايدة لتحقيق التوازن الجندري، فإن خلق بيئة عمل مشجعة للتوازن بين الجنسين في الشركات الخاصة من شأنه أن

مشاركات واسعة للشركات في الحدث الأضخم على أرض المعارض الدولية

«إسكان جلوبل» تختتم فعاليات معرض «النخبة العقاري» ... غداً

يفضل التطور المستمر الذي تشهده الجمهورية التركية على كافة المجالات، فضلاً عن القوانين المشجعة على الاستثمار والتملك ، وتقدم دار العن تسهيلات تناسب جميع شرائح المجتمع وتقديم عروض حصرية ومميزة (الشري شقة دبلكس واستلم سيارتك فوراً - السط 18 شهر بسعر الكاش) .

«ورثه العقاري»

من جانب آخر أعلنت مجموعة ورثه العقارية مشاركتها في المعرض ، وكشفت مجموعة ورثه العقارية عن جديدها من شقق التملك في الكويت (شقق إستلام فوري مطابقة لمرض المرأة الإسكاني) .

وأفاد حماد البدر - مدير المبيعات بشركة مجموعة ورثه العقارية - أن الشركة قد راعت متطلبات السوق العقاري وما يمر به من مستجدات حيث أنها بصدد توفير شقق إستلام فوري مطابقة لمرض المرأة الإسكاني من حيث المساحة وعدم وجود مخالفات.

وأضاف البدر : «ورثه العقارية» هي الشركة الوحيدة والأولى بالكويت في طرحها لمشاريع إستلام فوري يساحات فوق المائة متر ، وتقوم بتسليم الوثائق مباشرة بعد البيع، وعدم وجود أية مخالفات ، ومطابقة شققها لمرض المرأة الإسكاني.

وأضاف حماد البدر أن هذه المشاريع تتميز أيضاً بالمناطق المتنوعة مابين السالمة والمهولة وأبوخليفة وميدان حولي - كما تتميز هذه المجمعات بتوافر جميع الخدمات من مواقف سرداب وحمامات سباحة ولوبيات فاخرة ونظام حراسة على مدار الساعة وخدمة الإنترنت . كل هذه الخدمات والميزات تضع شركة مجموعة ورثه العقارية في مقدمة الشركات المطورة للفاطين التملك بالكويت.

وقال البدر إن تصميم المشاريع قد راعي رغبات المهتمين بالسكن العمودي من خلال شققين في الدور الواحد وحصر عدد الشقق في المجمع بـ 20 شقة من أجل توفير المزيد من الخصوصية للفاطين وكل تلك المواصفات والميزات تساهم تنافسي لم يسبق له مثيل ، مشيراً إلى أن نظام التملك أصبح يستقطب الكثير من الشباب الذين يرغبون في شراء شقق تملك بدلاً من إستئجار الشقق فضلاً عن الرغبت بالاستثمار العقاري.

وصرح مدير المبيعات في المجموعة بأنها وكما عودت عملاتها سوف تطرح خلال الفترة القادمة المزيد من مشاريع التملك والتي تتماشى بحجم ومساحات الشقق وكذلك وسائل الجذب من خلال قربها من المرافق والخدمات الأساسية كما تتماشى مشاريع المجموعة عن غيرها بأنها بدون مخالفات وعلى مستوى عالي من جودة التشطيبات - وأضاف : إن مجموعة ورثه العقارية تولت أعمال التطوير العقاري لكافة الأراضي التي تملكها بهدف تسويقها وفق نظام شقق التملك حيث تنتهج مجموعة ورثه العقارية في مسيرة عملها فلسفة قائمة



هادية الجبر

وترفع شعار المصداقية في التعامل وتوفير كل الخدمات التي قد يحتاجها عميلنا ، ومعظم مشاريع الشركة مملوكة لنا أو لدينا وكالات حصرية لها.

«دار العن»

أعلنت شركة دار العن العقارية عن مشاركتها في المعرض ، وأكد مدير المبيعات في شركة دار العن العقارية فهد الطوع أن الشركة ستطرح خلال المعرض عدد من مشاريعها في مدن «بلوا جندارج» و «طرايزون» و «استنبول» و «بورصة» التركية.

وأشار إلى أن «دار العن» هي المالك للأرض ومطور المشروع والسوق ، مؤكداً أن مشاريع الشركة تتماشى بمواظفها المميزة في قلب المدن التركية، إلى جانب أسعارها المنخفضة.

وأضاف أن أحد أهم مشاريع الشركة الحالية هو مشروع «دار العن» في «بلوا جندارج» الذي سوف يتم الإنتهاء منه مع نهاية العام 2016. مبيناً أن المشروع عبارة عن «كمبوند» متكامل يضم مجموعة من المرافق التي من بينها صلي ومنطقة ألعاب أطفال وحديقة خاصة، حيث يبعد هذا المشروع عن بحر ممرعة 200 متر ويتميز أيضاً بقربه من الخدمات الرئيسية والمواصلات والسجاد والجامعة ومراكز التسوق فضلاً عن أنها تغطي جميع احتياجات العملاء، وكذلك يبعد المشروع عن ستر مدينة جندارج 1.8 كيلو وعن ستر مدينة بلوا 1.3 كيلو، فيما يبعد عن استنبول بواقع ساعة عن طريق السيارة المائية، وعلى بعد ساعة عن بورصة بالسيارة.

وأكد على أن «بلوا» تتماشى بأنها منطقة استثمارية تشهد حالياً حركة تطويرية للبنية التحتية فيها، حيث يتوقع أن يفتتح الجسر الذي يربطها باستنبول خلال الأشهر القادمة، علماً بأن هذا الجسر سيستمر بالسير حتى منطقة «أزمير» مروراً ببورصة، مما سيزيل المسافة إلى «أزمير» بواقع ثلاث ساعات ونصف بالسيارة. ومضى الطوع يقول أن مشروع «بلوا» جندارج» يمتاز بقربه من الجامعة الجديدة المتكاملة والمناطق السياحية ومراكز التسوق والفنادق ، مما يعني أن هذه المنطقة تعتبر من المناطق الواعدة التي تحظى بإستقطاب شريحة كبيرة من المستثمرين.

وحول تفاصيل المشروع قال الطوع أنه يضم مجموعة من الوحدات السكنية المختلفة المساحة، حيث يتوفر فيه شقق غرفتين، ثلاث، أربع وخمس غرف، بواقع 40 شقة، مما يعطي العميل خيارات متعددة تتناسب مع متطلبات كل منهم، وتشطيبات عالية الجودة. وأشار إلى أن الأقبال على تركيا ما زال كبيراً، فضلاً عن أنه يعتبر الاختيار الأنسب



ضياء العبد

مثل سوبر ماركات وصيدلية مخصصة لخدمة سكان الكمبوند. فقد ووجود الحراسة والأمن على مدار الـ24 ساعة.

وتطرح «إسكان جلوبل للحلول العقارية» المشروع للعلاء بنظام التملك الحر ويتسهيلات تصل إلى 48 شهر ، والتسليم خلال أقل من 24 شهراً فقط.

«أفرست بلاس»

من جانب آخر أكد ضياء العبد نائب الرئيس التنفيذي لشركة أفرست بلاس أن شركته تطرح بألة مشاريع مميزة خلال المعرض.

وقال : تطرح خلال المعرض بألة من المشاريع المميزة في دولة الإمارات العربية المتحدة وبريطانيا وأمريكا وتركيا.

حيث تطرح في دولة الإمارات العربية المتحدة القوى مشاريعنا واحدها في مدينة الخلة في دبي بأسعار تنافسية وتسهيلات في الدفع.

وسنطرح كذلك مشروعنا الجديد في الولايات المتحدة الأمريكية ، المشروع عبارة عن منتج «الفلون» المميز في فلوريدا ، ونحن وكيل حصري للمشروع ونطرحه للتسليم الفوري بوثائق حرة وأسعار منافسة وتسهيلات في الدفع.

وأضاف العبد : لدينا في بريطانيا مشاريع قوية نطرحها كوكيل حصري في السوق الكويتي ، حيث لدينا سكن طلابي في نيوكاسل بأسعار مميزة وعائد استثماري مضمون ، ويتميز هذا المشروع بقربه من ستافورد وهو مؤث ومفروش بالكامل ، والمشروع جاهز للتسليم الفوري وهو مشروع تملك واستثمار.

وأضاف : مشروعنا الثاني في بريطانيا هو مشروع مخازن ومواقف ، ونطرح على عملائنا الاستثمار في بعلد لست سنوات بعوائد استثمار تصل إلى 12% - والاستثمار في هذا المشروع يبدأ من 1750 دينار.

وعن مشروع الشركة في تركيا قال العبد : لدينا مشروع متكامل في بورصة، اسم المشروع «افنيوز بارك» وهو عبارة عن 4 بنايات سكنية قريبة من البحر في منطقة مودانيا - وهو مشروع كويتي متكامل وحداته عبارة عن شقق مختلفة المساحات تتكون من غرفتين أو ثلاث أو أربع أو خمس غرف دبلوكس.

وأختتم ضياء العبد تصريحه قائلاً : نحن في شركة أفرست بلاس متواجدون في السوق الكويت منذ 2008 ، ونضم الشركة فريق متميز ومحترف وسعنى لخدمة المواطنين الكويتي



كريم الفلوع

بما يضيف إلى احساسك عند اقتناء وحدتك بالمنتج بانك في وسط عالم الخاص . إضافة إلى ذلك مجموعة الخدمات المحيطة بك بالمنتج ملل حمامات السباحة إضافة إلى إستحداث منطقة خدمات الحفلات حيث سيكون هناك فعاليات لثلاثية واجتماعات تصيف الى الماكس بالمنتج مزيجاً من الخصوصية والتمتع بولفك.

ويحتوى المشروع على وحدات فندقية مجهزة ومؤسسة بالكامل على الطراز الشرقي المزوج بروح عصرية يتلاقى فيه عبق التاريخ والأصالة بالراقية والقائمة المعاصرة بشكل متناغم يبعث على الراحة والاسترخاء .

وحدات المنتج الفندقية الفخمة مظامة على مساحات خضراء شاسعة تتخللها الملاعب المتنوعة وحمامات السباحة والصالات الرياضية، وبه ثلاثة مطاعم.

وعن كمبوند «لو-ديفانس» قال : كمبوند متكامل تم تشييد المباني على اقل من 20% والمتبقي من المساحات 80% تم تخصيصها للمساحات الخضراء والخدمات التي تجعل من سكنت تجربة مفعمة بالخصوصية الاستثنائية

بلغ كمبوند لو ديفانس امام منتج الربوة مباشرة - واسام النادي الاهلي الجديد ومول اركان وهايزر ماركات «ون» الشهير ومول العرب وهو باختصار على بعد خطوات قليلة من كافة الخدمات الرئيسية التي تناسب اسلوب حياتك المتميز حيث يتميز الكمبوند بمجموعة واسعة من الخدمات نادراً ما تجتمع في مكان واحد وهو يتكون من شقق فاخرة بنظام التملك الحر ، وتم تصميم المجمع بشكل ذكي ومبدع على الطراز الفرنسي الفخم ، ويجمع الحدائة والعصرية يعنى الماضي خاصة باحتوائه على حدائق متصلة بالشقق ذات التقسيمات الداخلية الانسيابية والتي تتناسب وكافة الاسر الباحثة عن التفر.

وبالإضافة الى الماظر الطبيعية الخلابة وتوافر مساحات خضراء كبيرة روعي توافر ملاعب رياضية ومركز تجاري متكامل وصالة رياضية و حمام سباحة ومواقف سيارات واسعة حيث يتوفر موقف سيارة لكل شقة وبالنسبة لقيادة السيارة فموقع الكمبوند الاستراتيجي يؤمن لك سهولة المداخل والمخارج الى كل مكان وبكل الأوقات فانت محاط بالطريق الدائري من الجهة الغربية وطريق مصر اسكندرية الصحراوي من الجهة الشمالية ومن فريق 26 بويلو من الجهة الجنوبية والشرقية - وبذلك فانت تضمن وصول سريع وآمن لأي مكان في القاهرة.

بالإضافة الى منطقة مخصصة لملاعب الأطفال ومنطقة لهواة المشي وحلات متنوعة



مervat الفروخ

متطلبات الأسرة الكويتية ، والأسرة الكويتية تحتل مركز الصدارة على سلم أولوياتنا . وتتمتصنا خبرتنا الممتدة في المجال العقاري معرفة عميقة يتميز العمل الكويتي في اختياراته الموضوعية وطبيعة عادات وثقافت المجتمع الكويتي الخاصة والتميزة بما يضيف بعداً متميزاً يظهر بوضوح في كافة مشاريعنا.

وأضاف : تتمحور رؤية عملنا في تحقيق القيمة المضافة للعقار بما يحقق الاستخدام المزدوج للعقار كإداة فعالة لحفظ قيمة الأموال والاستثمار بالإضافة إلى الاستخدام العادي للعقار والاستمتاع به .

وعن مشروعات الشركة التي سيتم طرحها خلال المعرض قال مهاب : سنطرح أحدث مشروعاتنا وأضخمها في دولة الإمارات العربية المتحدة، ومنتج سلطان القصر الأبيض - شرم الشيخ - جمهورية مصر العربية، وكمبوند «لو-ديفانس» مدينة الشيخ زايد - محافظة القاهرة .

وعن وصف تلك المشروعات وأضاف : مشروع دبي هو الأضخم ، وهو مشروع مدينة تاون سكوير . يقع للمشروع في منطقة دبي لاند بطلب دبي على طريق الإمارات مباشرة ، ويمتد على مساحة 31 مليون قدم مربع ، ويحتوى على مرافق وخدمات يندر وجودها في مكان واحد ، حيث يوجد به عدد 600 وحدة ومطعم كمنطقة تسوق متكاملة ، بالإضافة إلى 5 مدارس خاصة و2 مستشفى و5 مساجد غير الحدائق والمساحات الخضراء الممتدة لـ145 ألف متر مربع ، بالإضافة إلى 5 عيادات و16 ملعب أطفال وملاعب كرة قدم وسلة ومحطات خدمة وولفود وسينما ومكاتب بريد ، وفندق 5 نجوم تابع لشركة اعمار .

وأضاف : سيتم طرح 18 ألف وحدة سكنية مختلفة الأحجام كاملة التشطيب بأسعار تم يسبق لها مثيل في اراضي دبي و بتسهيلات تمتد الى 30 شهر.

وعن طبيعة الاستثمار قال السيد مهاب : سيكون المشروع مطروح للتملك الحر بوثيقة ملكية حرة لكل الجنسيات، كما يحتوى المشروع على فرص ذهبية للاستثمار من خلال التجاريز وإعادة البيع بعد الافتتاح بعوائد ونسب ربح مرتفعة للغاية.

وعن مشروع سلطان القصر الأبيض منتجع سلطان القصر الأبيض يقع في ارقى مناطق شرم الشيخ وهي «الهضبة» - وملاصق لاهم الفعاليات السياحية في مدينة شرم الشيخ مثل (ألف ليكة ولية) ومول الميركاتو الشهير وفندق الهيلتون .

ولا يتميز منتجع سلطان القصر الأبيض بالتفرد في موقعه فحسب بل بعدد الشاليهات اللطيف جداً مقارنة بمساحته 15 ألف متر

تختتم غدا السبت فعاليات معرض النخبة العقاري الذي تنقله مجموعة إسكان جلوبل لتتلقم المعارض والمؤتمرات على أرض المعارض الدولية بمشرف بمشاركة أكثر من 75 شركة ومؤسسة عقارية من داخل وخارج الكويت وتنترح خلاله أكثر من 200 مشروع عقاري وفرصة عقارية حول العالم.

«أي بي إم»

من جانب آخر أعلنت شركة أي بي إم التركية مشاركتها في المعرض بمشاريع متميزة في تركيا. وقال كان برك اوغور رئيس مجلس إدارة الشركة إن هذه المشاركة هي الأولى لشركته في منطقة الخليج ككل ، وأكد أن شركته اختارت أن تكون انطلاقتها في المنطقة من الكويت ومن معرض النخبة العقاري بالتحديد للمكانة الكبيرة لهذا المعرض في السوق العقاري.

وعن المشاريع التي تفرحها شركته في معرض النخبة العقاري قال السيد اوغلو: نشارك بمجموعة مشاريع متميزة في تركيا مثل «ناتاليا» و«طرايزون» و«بورصة» و«بلوا» واستنبول و«بوروم» و«كوئاداسي» .

وأضاف : لدينا مشاريع متميزة حول العالم في اسبانيا والمانيا وجورجيا وكرواتيا ورومانيا ومونتينيغرو وغيرها من الدول الأوروبية ، ولكننا اخترنا أن نشارك في هذا المعرض بباله مشاريع متنوعة في تركيا لتزيد الأقبال الكويتي على السوق التركي مؤخر.

وعن وصف المشاريع التي تشارك بها شركته في هذا المعرض قال السيد اوغلو : نطرح مجموعة مشاريع عقارية ضخمة وفاخرة ومشيئة على أحدث طراز وتتمتع بمواظفها المميزة وتوفر الخدمات المتكاملة فيها بالإضافة إلى تمتعها بطبيعة ساحرة ومناظر خلابة.

وعن الأسعار لهذه المشاريع قال السيد اوغلو : تتفاوت أسعار تلك المشروعات ، فأسعار مشروع بورصة كمثل تبدأ من 18.500 دينار ، وأسعار مشروع استنبول القريب من مطار اتاتورك الدولي تبدأ من 49.900 دينار ، وأسعار مشروع بيجة شهير تبدأ من 12.200 دينار ومشروع بونودورم تبدأ أسعاره من 375.000 دينار.

وكشف اوغلو عن توجه شركته للتوسع في منطقة الخليج حيث تفكر الشركة حالياً في افتتاح فرع لها في الكويت ليكون بمبادية نقطة انطلاقتها في المنطقة ، كما تسعى الشركة حالياً لافتتاح فرع لها في بريطانيا.

وأختتم تصريحه بقوله : شركة أي بي إم واحدة من الشركات العربية في مجال التسويق العقاري حيث تتمتع بخبرة أكثر من 22 عام في مجال العقارات ، وتتعدد مشاريع الشركة التي تقوم بها بين مراكز تسوق وفنادق والمشاريع ذات الاستخدام المزدوج ، وتتتوع خدمات الشركة حيث تشمل التسويق والإدارة والتطوير والاستثمار.

«إسكان جلوبل للحلول العقارية» وأعلنت شركة إسكان جلوبل للحلول العقارية مشاركتها في المعرض ، وبهذه المناسبة قال مهاب فريد الرئيس التنفيذي والشريك : إسكان جلوبل للحلول العقارية هي إحدى شركات مجموعة إسكان جلوبل ، منتجنا عبارة عن حلول متكاملة وشاملة ومتخصصة للتعلم على التحديات العقارية ، وحلولنا تخدم الاحتياجات المحددة الخاصة بالعميل.

وأضاف : نحن كشركة رائدة في مجال العقار نتشكّل هويتنا الخاصة كعلاك وليس مسوفين عابرين ، ورتفعنا تلك الهوية لتقديم الحلول العقارية لحثفت اتجاهات السوق وبما يلي