

تشمل جميع شرائح العملاء

«بيتك»: خدمات مصرفية وتمويلية متكاملة



فرع بيتك

يقدم بيت التمويل الكويتي «بيتك» مجموعة متكاملة من المنتجات المصرفية من حسابات مصرفية وخدمات تمويلية وبطاقات مصرفية، وودائع متنوعة وخطط استثمارية متكاملة انطلاقاً من حرصه على تلبية جميع احتياجات العملاء المصرفية ومواءمة تطلعاتهم المستقبلية بما يعكس تميز «بيتك» وريادته في تقديم خدمات ومنتجات وفق أعلى معايير جودة الخدمات المصرفية.

ويقدم «بيتك» خدمات التمويل الشخصي والاستهلاكي لتشمل مجموعة متكاملة لتمويل كافة احتياجات العملاء بإقساط مريحة تليى تطلعاتهم، حيث يشمل التمويل الشخصي تمويل المواد والأعمال الإنشائية وتمويل العقار. فيما يشمل التمويل الاستهلاكي تمويل السيارات والقروض والأثاث والالكترونيات والمطابخ والأجهزة، بالإضافة إلى تمويل التعليم والرعاية الطبية.

ويوفر «بيتك» لعملائه خدمات متنوعة في مجال السيارات تمنح العملاء التنوع وحرية الاختيار لتتضمن السيارات الجديدة، والمستعملة، والتأجير مع الصيانة، والتأجير مع الواعدة بالتك بعروض مميزة.

كما يقدم «بيتك» باقة متنوعة ومتكاملة من البطاقات المصرفية تشمل مجموعة بطاقات التيسير الائتمانية المسنطة بدون أرباح والمتوافقة مع أحكام الشريعة

الإسلامية، وهي مثالية لسداد قفعة مشتريات العميل بطرق سهلة وأمنة وإقساط شهرية مرنة والتي تضم البطاقات الكلاسيكية، والذهبية، وبلاينيوم ستاندر، وبلاينيوم بريمو، والماسية، وبالإضافة إلى ذلك يقدم بيتك مجموعة بطاقات الاعتماد وهي بطاقات خصم شهري تمنح العميل حدود استخدام شهرية معينة بحيث يمكن استخدامها وفقاً للحدود الممنوحة للعميل مسبقاً ويتم خصم قيمة الاستخدامات بالكامل والتي تضم فيزا تمويل نت

للشوق عبر الإنترنت)، وفيزا ومانستراد الكلاسيكية، وفيزا ومانستراد الذهبية، وبالاتينية والماسية، وبطاقة الدولار. أما فيما يخص بطاقات مسيكة الدفع، فيقدم «بيتك» باقة متنوعة تتمتع بسهولة تعبئة الرصيد والاستخدام لعمليات الشراء لتساعد بالحكم بمصاريف العميل، والسحب النقدي والتسوق من خلال الإنترنت وتمنحه مميزات وخصومات متعددة وتشمل بطاقة الخير، وبطاقة النجوم بالتعاون مع شركة أوريسو للاتصالات،

حيث نسبة الاستثمار والعائد التنافسي والقرارات الاستثمارية المرنة.

ويقدم «بيتك» حساب التوفير الاستثماري، الذي يقدم توزيعات ربع سنوية للإرباح بالإضافة إلى العديد من المميزات والخصائص التي تتناسب مع كافة شرائح العملاء وتلبي احتياجاتهم.

ويتميز «بيتك» بالفرادة على مستوى السوق بطرح حساب الذهب الذي يمكن العملاء من شراء سبائك الذهب ضمن انقى وأعلى درجات الأمان، كما أنه متعدد الأغراض كالإثمار أو الاستثمار.

كما يتميز «بيتك» بخطة الاستثمارية المتنوعة التي تمنح عملائه استثماراً تنافسياً وتغطية تكافلية وتشمل خطة جامعته للتعليم، وأنجاز للاستثمار، ورفاء للزواج، ولعام للتقاعد حيث تم تصميم هذه الخطة لتناسب

وبطاقة نادي الواحة بالتعاون مع الخطوط الجوية الكويتية، وبطاقة الاسرة التي تقدم 7 بطاقات مسيكة الدفع لأفراد الاسرة وغيرهم.

ويقدم «بيتك» مجموعة متكاملة ومتنوعة من الودائع الاستثمارية بالدينار الكويتي والتي تشمل الوديعة المستمرة، ووديعة الدفعة، والتوفير، والخصامية، والكوترا، والسفرة، بالإضافة إلى الوديعة الاستثمارية بالعملة الأجنبية بما يتيح للعميل فرصاً متنوعة من اختيار الوديعة التي تناسب احتياجاته بمميزات تنافسية من

خلال جمعيتها العمومية الخامسة والأربعين

«الوطنية العقارية» تقرر توزيع أسهم منحة

بقيمة 5 % من رأسمالها الحالي



جانب من الجمعية العمومية

عقدت الشركة الوطنية العقارية، وهي إحدى الشركات الرائدة في مجال الاستثمار العقاري وإدارة وتطوير العقارات في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، اجتماعاً جمعيتها العمومية العادية الخامسة والأربعين في «سوق شرق»، أحد المراكز التجارية التي تديرها الشركة في الكويت.

وصادق مساهمو الشركة على تقرير مجلس الإدارة عن نشاط الشركة ومركزها المالي وتقرير مراقبي حسابات الشركة عن السنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2015، كما وافق المساهمون على توصية مجلس الإدارة بتوزيع أسهم منحة قدرها 5% (خمس بالمائة) من رأسمال الشركة الحالي بقيمة اسمية للسهم الواحد تبلغ 100 (مائة) فلس كويتي.

أبرز المؤشرات المالية لعام 2015:

- بلغت الإيرادات التشغيلية 28.5 مليون دك، بزيادة بنسبة 46.6% عن عام 2014.
- بلغ معدل الربح 8.8 مليون دك، بزيادة بنسبة 42.0% عن عام 2014.
- بلغت الأرباح قبل خصم الفوائد والضرائب والاستهلاك 22.1 مليون دك، بزيادة بنسبة 41.8% عن عام 2014.
- بلغ صافي الربح للمساهمين 15.4 مليون دك، بزيادة بنسبة 47.2% عن العام 2014.
- بلغت ربحية السهم 17.21 فلس للسهم الواحد.
- ارتفعت إجمالي الموجودات إلى 580 مليون دينار كويتي، بزيادة بلغت 27 مليون دينار كويتي عن ديسمبر 2014.

• بلغ معدل صافي الدين إلى حقوق المساهمين 0.7، وارتفعت حقوق المساهمين إلى 217 مليون دينار كويتي، بزيادة بلغت 17 مليون دينار كويتي عن ديسمبر 2014.

وقال الرئيس التنفيذي للشركة الوطنية العقارية، السيد/ سمير الدين صديقي: «لقد حققت الشركة الوطنية العقارية في العام 2015 نتائج مالية وأعدة تعد الأفضل خلال السنوات الخمس الماضية، وإننا نتطلع إلى مزيد من النمو مدفوعاً بالإيرادات التجارية من عقاراتنا الرئيسية الموجودة في جميع أنحاء المنطقة والبيعات القوية في مصر وذلك على الرغم من التحديات الاقتصادية في المنطقة، وبما يعزز عوائد المساهمين في السنوات القادمة.»

وأضاف صديقي: «في مصر، حقق مشروع «جراند هاينس» مبيعات قوية في عام 2015 كما تم تسليم الدفعة الأولى من الوحدات إلى ملاكها، مما زاد من الإقبال على المشروع وأتاح لنا الفرصة لرفع أسعار الوحدات بشكل تدريجي، أما عن مشروعنا في الإمارات العربية المتحدة «ريم مول»، فقد أحرزنا الكثير من التقدم وتم البدء بأعمال البناء التحضيرية للمشروع خلال الربع الأخير من عام 2015، وقد حصلت الشركة على رخصة التطوير من دائرة أبوظبي للشؤون البلدية في ظل تفعيل قانون العقارات الجديد هذا العام، كما حاز مشروع «ريم مول» على اهتمام الكثير من العلامات التجارية العالمية التي تسعى للتوسع في المنطقة، وتناقش الشركة حالياً لخصيص أكثر من 70% من مجمل للساحة

التجارية للمشروع. ومن المتوقع افتتاح مشروع «ريم مول» في 2018 عام كأكبر المراكز التجارية في المنطقة بمساحة 260 ألف متر مربع وأضعا معايير جديدة لعقارات التجزئة.»

وختم صديقي كلمته قائلاً: «نبقى متفانين للعام 2016 إيجابية على الرغم من الظروف الاقتصادية في المنطقة، وذلك بفضل التحفيزات النقدية المستمرة من أنشطتنا الرئيسية في مصر والكويت والأردن بدعم من الإيرادات التجارية المستمرة والبيعات القوية في مشروع «جراند هاينس» كما نطمح لتحقيق الشركة تقدماً سريعاً في إنشاء مشروع «جراند هاينس» ومشروع «ريم مول» مع استمرار الإدارة في تكثيف جهودها لتسليم المشاريع وفقاً للجدول الزمني المخطط له.»

«أوبيرثر تكنولوجيز» و«بي كارد» تتشاركان لتأمين

حلول دفع آمنة للسوق السعودية

أعلنت شركة «أوبيرثر تكنولوجيز» («أو تي»)، وهي المزود العالمي الرائد لمنتجات وخدمات وحلول برمجيات الأمن المدمجة، عن عقد شراكة استراتيجية مع شركة «بي كارد» السعودية الرائدة في مجال خدمات تخصيص البطاقات الذكية، وذلك لتأمين حلول عالية الجودة للمدفعات الآمنة في المملكة العربية السعودية.

وستتيح هذه الشراكة لخبراء المملكة العربية السعودية بتأمين تقنية مبتكرة متطورة للمدفعات

تحسن وتضمن تجربة التسوق للعملاء. وستستفيد المصارف من الحصول على حل متكامل لختلف حاجاتها من ناحية بطاقات الدفع، وتتراوح هذه الخدمات بين تصميم البطاقة، وتصنيعها، وتخصيصها، وتنفيذها، وإرسالها.

وقال فهد الفوز، رئيس مجلس إدارة «بي كارد»، في هذا السياق: «تفتح هذه الشراكة مع أوبيرثر تكنولوجيز» الباب أمام احتمالات جديدة للسوق السعودية، وستتمكن من خلال الشراكة مع شركة

رائدة مثل «أوبيرثر تكنولوجيز» من تقديم تقنية متطورة وفتح الطريق أمام الحلول اللورية لعملائنا، وأضاف مظهر خوخار، الرئيس الإقليمي لمنطقة روسيا والشرق الأوسط والفرقيا لندى «أوبيرثر تكنولوجيز»، قائلاً: «يسرنا أن نكون جزءاً من منظومة المدفوعات في المملكة العربية السعودية، وسنساهم شراكتنا مع «بي كارد» بجذب منتجات وحلول وممارسات عالمية لاستكمال الحضور المحلي القوي لشركة «بي كارد».

خلال مشاركتها في «المعرض الرمضاني للعقارات الكويتية والدولية»

آفاق المستقبل العقارية» تطلق

مشاريع بحرينية في «الريجنسي»



محمد الحجار

أعلنت شركة آفاق المستقبل العقارية عن انضمامها لمجموعة الشركات المشاركة في المعرض الرمضاني للعقارات الكويتية والدولية «العروض الرمضانية الحصرية» من تنظيم شركة إكسبو سيتي لتنظيم المعارض والمؤتمرات خلال الفترة من 13 إلى 16 يونيو المقبل في الريجنسي.

وقال المدير التنفيذي في الشركة محمد زياد الحجار إنه تم بيع المرحلة الأولى والثانية لبرج آفاق في منطقة الجفير في مملكة البحرين الذي يعد ثالث مشروع للشركة وهو مختلف كلياً عن مشاريعنا السابقة. وتابع «يتكون البرج من 23 طابق، الستة طوابق الأولى تشمل صالة الاستقبال و مواقف السيارات ونادي صحي متكامل ومساح، ويمتاز أيضاً بسلطه البانورامي، كما أن هذا المشروع مختلف كلياً بالنسبة للمشروع عن الآخرين ويُعد Smart Building عديده للخدمات المتكاملة التي توفر شعور الرضى والأمان للملاك».

ولفت الحجار إلى أن الشركة سلمت برج فيتا للمعلاء في منتصف فبراير 2016، مشيراً إلى أن برج فيتا يقع بمملكة البحرين في منطقة الجفير، التي تعتبر في وسط مملكة البحرين، حيث يبعد عن المطار مسافة 10 دقائق ويقع البرج في منطقة حيوية حيث هناك الفنادق الخمس نجوم والمراكز التجارية والمطاعم وتبعد عن منطقة السيف 10 دقائق.

وأشار الحجار إلى أن برج فيتا يتكون من أربعة وعشرون طابقاً - الطابق الأرضي عبارة عن صالة استقبال وخمس طوابق مواقف سيارات ولحائنة عشر طوابق متكررة شقق سكنية، في حين يتكون كل طابق من ثمان شقق مختلفة المساحة قابلة للفرز والدمج، بحيث

يمكن ضم أكثر من شقة مع بعضها أو قوق بعضها وفق رغبة العميل وتقسيمها أو تحويلها إلى دور مفتوح على حسب رغبة العميل، ومن دون تحميل العملاء أي مصاريف إضافية.

وتابع «الأدوار من العشرون إلى الطابق الثالث والعشرون شقق دوبلكس

كما، أن برج فيتا يتميز بمظهره الجذاب المغطى بالزجاج بالكامل (نظام بانوراما) فضلاً عن احتوائه على مجموعة من الخدمات المتكاملة للملاك والتي من بينها مسبح للأطفال وآخر للكبار ونادي صحي متكامل بأحدث الأجهزة الرياضية وإستراحة للسكان ومواقف للسيارات مخصصة لكل شقة».

وتابع «بيعت الوحدات السكنية بالكامل للعملاء، كما يوجد به نادي صحي متكامل وتضم الأبراج جميع الخدمات الضرورية للسكان ومواقف سيارات بالإضافة إلى خدمة الإنترنت وسلمت الشركة الوحدات السكنية في مارس 2014 لكل عملائه.

«Ooredoo» تعلن عن الفائز بسحبها

الشهري لعملاء الدفع المسبق



جانب من تسليم الجوائز

أعلنت شركة Ooredoo الكويت، إحدى شركات مجموعة Ooredoo العالمية للاتصالات، عن اسم الفائز بالسحب الشهري بقيمة 1000 دينار كويتي، وذلك لحملتها الجديدة للدفع المسبق، بالإضافة إلى الفائزين في الأسبوعين الثالث والرابع لحملتها الجديدة لخطوط الدفع المسبق، حيث فاز 14 مشاركاً بجهاز Samsung Galaxy الجديد، وفازت اثنتان بجهاز iPad Mini 3.

أسماء الفائزين للأسبوعين هي:
• جياي ناغي «سامسونغ غالكسي»
• جعفر سداو باتان «سامسونغ غالكسي»
• أحمد أحمد «سامسونغ غالكسي»
• سهال محمد «سامسونغ غالكسي»
• هادي فهد محسن عبدالله «سامسونغ غالكسي»
• شيكارا نارايانان ماركالا «سامسونغ غالكسي»
• جاي بي «سامسونغ غالكسي»
• شيخ داربار ماجوب «iPad Mini 3»
• سانجوش جاكوب جاكوب «سامسونغ غالكسي»
• راجا محمد الجاحوش «سامسونغ غالكسي»
• أصغر غلوم «سامسونغ غالكسي»

يوفر العرض الجديد للراغبين من الاستفادة منه فرص كثيرة للاستمتاع بمزايا عديدة عند إعادة تعبئة خطوطهم بومياً، ومن بين المميزات الحصرية التي يقدمها العرض الجديد للعملاء، فرصة دخول سحبيات بومية لربح أجهزة هواتف ذكية، وأسبوعية لربح أجهزة كمبيوتر لوحى، وأخرى شهرياً لربح جوائز نقدية، وذلك مقابل كل رصيد بقيمة دينار يتم تعبئته في اليوم الواحد، بالإضافة إلى السحب على الجائزة الكبرى وهي سيارة تويوتا براو V6 موديل 2016، إلى جانب السحبيات سيحصل العملاء على مزايا وجوائز مجانية فور إعادة تعبئة خطوطهم تشمل دقائق محلية، أو رسائل قصيرة، أو إنترنت، أو نقاط ضمن برنامج مكافآت نجوم.