

رئيس الغرفة يستقبل سفيرى ألبانيا وسريلانكا



الغائب مستقبلاً سفير ألبانيا

الشركات الكويتية لعمل شركات إستراتيجية مع نظرائهم الألبانيين لتفتح آفاقاً اقتصادية جديدة بين البلدين الشقيقين.

ومن جانب آخر، استقبل القائم بذات اليوم، سفير جمهورية سريلانكا لدى الكويت كانديمان يالا، الذي أعرب عن ارتياحه للعلاقات الدبلوماسية والإجتماعية الطيبة التي تجمع البلدين الصديقين ومؤكداً على ضرورة تعزيز التبادل التجاري وإتاحة الفرصة للمزيد من الشركات الاستثمارية بين أصحاب الأعمال من كلا الطرفين وذلك من خلال زيارات الوفود المتبادلة وإقامة المعارض للمنتجات السريلانكية في الكويت والتعريف عن الإمكانيات التي تتمتع بها سريلانكا، حيث أوضح السفير السريلانكي أن بلاده تزخر بالكفاءات والإيدي العاملة المتخصصة وذات المهارة العالية في مجالات عدة منها الهندسة، البناء، والتعمير، مؤكداً على أنها فرصة كبيرة للتعاون مع القطاع الخاص الكويتي في هذا الشأن واستقطاب العمالة السريلانكية للاستفادة منها الأمر الذي يؤدي إلى فتح آفاق جديدة للتعاون بين البلدين الصديقين.

استقبل على محمد ثنيان الغانم - رئيس غرفة تجارة وصناعة الكويت، سفير جمهورية ألبانيا لدى الكويت سايمير يالا. وذلك في زيارته الأولى للغرفة.

في بداية اللقاء، رحب الغانم بالسفير، حيث تطرق إلى تاريخ العلاقات الاقتصادية وسبل تنمية أوجه التعاون بين البلدين الشقيقين، مؤكداً على أهمية بذل مزيد من الجهود لتطوير العلاقات الاقتصادية المشتركة، وذلك من خلال تبادل زيارات الوفود التجارية والاقتصادية، للتعرف عن كلب الفرص الاستثمارية المتاحة في ألبانيا، وإطلاع قطاع الأعمال الكويتي على النظم والقوانين التي من شأنها تسهيل إجراءات المستثمر الأجنبي، وأضاف أن دولة الكويت تعد من أكبر دول العالم من حيث حجم الاستثمارات الخارجية على صعيد القطاع الخاص، ومن جانبه، تقدم سعادة السفير الألباني بالشكر للغرفة على حسن الاستقبال متمنئاً جهودها الكبيرة في سبيل تطوير العلاقات الاقتصادية بين البلدين، مؤكداً على حرصه للإستماع والتعرف على مرئيات القطاع الخاص الكويتي حول كيفية زيادة العمليات التجارية والاستثمارية المشتركة، حيث دعا سعاداته

« ساحل » و « أيفا » يساهمان في انتعاشة التداول

« السعري » يبلغ مستوى الـ 5400 نقطة ... والمؤشرات تغلق على ارتفاع



البورصة تطلق على اللون الأخضر

أفضل سوق الكويت لسلاوراق المالية (البورصة) تعاملات جلسة أمس الأربعاء على ارتفاع وسط تماسك على تداول اسهم قيادية وآخر تتأثر على اسهم للجموعات مثل اسهم مجموعة (الاستثمارات الوطنية) مما ساهم في إغلاق السوق في المنطقة الخضراء.

ولوحظ خلال الجلسة استمرار سيم (ساحل) في أخذ اهتمامات العديد من المتعاملين وشركة الاستثمارات المالية الدولية (أيفا) التي عاد سهمها للتداول وغيرها من الاسهم ما ساهم في إقبال المؤشرات الرئيسية الثلاثة في المنطقة الخضراء.

ورغم الارتفاع إلا أن السوق كان قد مرت بمراحل متذبذبة إلى ما قبل النهاية بنحو 15 دقيقة إلا أن المؤشر السعري كان قد جاهد حتى بلوغ مستوى الـ 5400 نقطة التي كان يحاول الوصول إليها على مدار الشهورين الماضيين.

ويعود هذا الارتفاع إلى التماسك في أسعار الكثير من الأسهم الكبيرة

علاوة على تداول سهم شركة (الإنشائية الألبية) التي ارتفعت

بالحد الأعلى ما ساهم في ارتفاع

تقليد في القيمة النقدية بالمقارنة

مع علاقات الأسهم الأول.

و قد بدا واضحاً من منوال

الإداء العام للجلسة أن منجية

للمضاريبات كانت حاضرة في

اتجاه عدد من الأسهم والتي جاء

الشركة تبحث عن موزعين وشركاء

« بافكو » جاهزة لدخول السوق الكويتي بقوة وثقة



بافكو، تسمى للتوسع الخليجي والعربي

أكدت شركة «بافكو» المتخصصة في عالم الآلات المكتبية والحلول المكتبية، أن لديها خبرة كبيرة في الإمارات تزيد على 25 عاماً، وكانت وما زالت الإمارات مركزاً رئيسياً لبافكو ولعملياتها، وهي من أهم رواد هذا القطاع بامتياز.

تتركز بافكو في سوق الإمارات، خصوصاً في أبو ظبي ودبي،

ودوما هناك خطط واستراتيجيات

للتوسع وتوسيع المصانع الجديدة،

من أجل تلبية احتياجات السوق

المتنامية.

وأوضحت الشركة أن ما تملكه

من خبرة وعرفاء ونجاحات

مستمرة في عالم الآلات المكتبية،

يؤهّلها أن تغلّب بقوة ووضوح

بأنها تخطط للتوسع في المنطقة

الخليجية والسوق الخليجي،

والمنطقة العربية والآسيوية. لكنها

في هذه المرحلة تركز على التوسع

في السوق الخليجي، فهو الأقرب

جغرافياً وعملياً للسوق الإماراتي،

وأسواقها تلبية السوق الإماراتي.

وعلى الرغم من أهمية سوق

الإمارات وضرورة التوسع

فيها، لأن هناك طلباً مستمراً على

الآلات المكتبية والحلول المكتبية،

إلا أن لدى الشركة خططاً تتعلّق

بالتوسعة في بقية دول الخليج.

وأكدت «إن الأسواق الخليجية

بشكل خاص في حالة اتّصال

على صعيد القطاع الآلات المكتبية،

بمعنى أن المنطقة تشهد نمواً كبيراً

ومستمر، وهناك تزايد في الطلب

على الآلات المكتبية، سواء من

قبل الحكومات، أو من قبل القطاع

الاقتصادي عموماً، وهذا يشجّعنا

على أن نكون حاضرين في هذه

الأسواق».

كما أشارت إلى أن السوق

المكتبية، مقرها الرئيسي في الإمارات، منذ سنوات طويلة، وتمتلك رصيداً كبيراً في تصنيع الآلات المكتبية، ولديها حلول مكتبية في هذا الشأن، وخبرة تتجاوز 25 عاماً في السوق، ما يعني أنها قديمة وعريقة، وتتميز ببافكو بأن لديها مصانع خاصة بها للتأليف المكتبية بإحجام كبيرة و ضخمة

ويمكن القول بأن خدمات بافكو

شاملة تتضمن تصميم وتوريد

وتركيب، وحلول للآلات المكتبية

في مكان واحد، وبيئة مميزة، حيث

تعمل بافكو على خلق بيئة مثيرة

للاهتمام، في ظل حسن اختيار

نوعية السات ذات جودة عالية

و مبتكرة ومتعددة الوظائف، ولدى

بافكو تشكيلة من الوان والشكال

الآلات التي تؤلّف إيجابياً على بيئة

العمل.

بافكو رائدة الآلات في الإمارات،

وفي التصنيع، وفي تصميم

المكاتب، وهي واحدة من أكبر

وأنجح شركة متخصصة في عالم

الآلات المكتبية وتجهيزاته.

لدى الشركة مقر كبير تتجاوز

مساحتها 180 ألف قدم مربعة،

و200 ألف قدم مربعة لاستودعات

التسليم والتصدير والتكامل محلياً

والتي يفيها دول الخليج العربي،

بالإضافة إلى صالات العرض

في أبو ظبي ودبي، كما أن بافكو

مستثمر مالي في التصميم

الداخلي للمكاتب في دبي و أبو

ظبي، ولديها فريق عمل يتجاوز

260 موظفاً وكماراً وعمالاً، كل

يعمل وفق مهماته المحددة مسبقاً

ضمن خطط الشركة في ظل تكامل

الأدوار.

مع القطاعين الحكومي والخاص، وبإمكاننا نقل هذه التجربة المباشرة في الشركة، وتوافر الإمكانيات المالية وللتخصصات المتخصصة للمعدات، لفريق الشركة هو من يقوم بتصنيع المعدات، في ظل سيطرة تامة على نوعية وجودة المنتجات وتصاميمها المميزة، بالإضافة إلى الأسعار التنافسية التي تناسب المستهلك مقارنة بالشركات الأخرى، ووفق كل هذا هناك ميزة مهمة تتعلق بسرعة إيصال المنتجات للعملاء بوقت قياسي إذا ما قورن الأمر مع الشركات المنافسة».

وباستئصال حول أي قطاع تفضل

الشركة التعامل بشكل عام،

الحكومي أم الخاص أكدت أنه

«نظر الماشئكله من خبرات تراكمية

على مدار أكثر من 25 سنة، فإننا

حقلنا نجاحات مميزة في التعامل

الكويتي سوق مزدهر دائماً وفي حالة نمو مستمر، وأضافت الشركة «دراسة السوق بشكل جيد، ووفقاً على كثير من التفاصيل، كما تربطنا علاقات متميزة مع القطاع العام والقطاع الخاص والسوق عموماً، وبعد انتهائنا من دراسة السوق ومعرفتنا بمدى غناء وحيويته قررنا التوجه إلى السوق الكويتي، فالطلب كبير والسوق يحتاج إلى خبرات متنوعة، ونحن نلقى بما لدينا من إمكانيات وخبرات، وبالمالتي ستكون قريباً جداً في الكويت التي اعتدنا منها الترحيب بكل المستثمرين النشطاء والجادين، وبجهدنا الحقيقي عن كل مستثمر يمكن أن يشكل حالة نوعية وقيمة مضافة لما هو متوافر في السوق وعالم الاستثمار؛ ونؤكد

لهم أننا ندخل السوق الكويتي

ونحن نمتلك ميزات وسمات مهمة

المركزي الكويتي يصدر سندات

بقيمة 100 مليون دينار

يُذكر أن البنك المركزي أصدر، (سندات وئورق) بقيمة 240 مليون دينار، يستحق أجلها بعد 3 أشهر، فيما تبلغ فائدتها 1%.

والتورق هو شراء سعة بتمن أجل ثم بيعها

وتحصل منها نقداً.

وسعى الحكومة الكويتية إلى تمويل عجز

الموازنة المالي عبر إصدار سندات محلية

ودولية، بالإضافة إلى السحب من الاحتياطي

العام، حيث تتوقع الحكومة تحقيق عجز بموازنة

2016-2017 التي تبدأ في شهر أبريل بنحو

يبلغ 12.2 مليار دينار، بعد استقطاع 10% من

الإيرادات لصالح صندوق احتياطي الأجيال

القادمة.

أظهرت أحدث بيانات للبنك المركزي الكويتي، إصدار أدوات دين طويلة الأجل من سندات خزينة بقيمة بلغت 100 مليون دينار وبفائدة بلغت 1.25%، فيما تستحق تلك السندات في يونيو 2017.

ولتت تغطية السندات التي طرحها المركزي

أكثر من 4 مرات، حيث تهدف إلى تمويل عجز

الموازنة.

ومنذ بداية العام، ارتفعت وتيرة إصدار أدوات

الدين العام طويلة الأجل من سندات الخزينة

لتصل منذ بداية العام المالي الحالي 2016-2017

الذي يبدأ في أبريل نحو 900 مليون دينار،

وبمتوسط فائدة 1.5%.

بنك مسقط يعين رئيساً تنفيذياً جديداً لفرع الكويت



نجاح السليمان

وذلك ضمن سياسة وإستراتيجية البنك في دعم الروابط والتدفقات الاستثمارية والتجارية بين السلطة ودولة الكويت.

الجدير بالذكر أن لبنك مسقط مجموعة من الفروع خارج السلطة وذلك في الكويت والمملكة العربية السعودية ومكتب تمثيلي في كل من دولة الإمارات العربية المتحدة وسنغافورة ، كذلك شركة مسقط (ش . م .) وهي شركة شقيقة وتعمل في مجال الوساطة وأعمال بنوك الاستثمار في المملكة العربية السعودية .

حيث ستحل نجاح السليمان محل أسامة العبدالمطيف، الرئيس التنفيذي السابق لبنك مسقط بالكويت والذي عاد إلى المقر الرئيسي للبنك في السلطنة ليشغل منصباً مرموقاً في الإدارة العليا.

واستهل بنك مسقط أعماله المصرفية من خلال فرع بدولة الكويت في شهر أبريل 2010 ليصبح بذلك أول بنك من سلطنة عمان يفتتح فرعاً للخدمات المالية في الكويت، ولايزال بنك مسقط في الكويت يقدم سلسلة متكاملة من الأعمال المصرفية والمالية والخدمات التجارية

البنك التجاري يطلق خدمة «ويسترن يونيون»

الرميح، مدير عام قطاع الائتمان التجاري ومدير عام

قطاع الخدمات المصرفية للأفراد بالوكالة في البنك

التجاري الكويتي، أن ويسترن يونيون هي واحدة من

الشركات الأكثر شهرة واستخداماً في العالم، ومن خلال

هذه الشراكة معهم سوف يستفيد عملاء البنك التجاري

من هذه الخدمة الإلكترونية.

وأضافت سحر المريح قائلة أن البنك التجاري الكويتي

يسعى دوماً إلى توفير أفضل الخدمات لعملائه وذلك

بالتعاون مع مؤسسات وجهات مرموقة ومعروفة

عالمياً مما يوفر المزيد من السهولة والبرونة لعملاء البنك

التجاري عند قيامهم بتحويل الأموال إلى الخارج غير

أعلن البنك التجاري الكويتي عن إطلاق خدمة ويسترن

يونيون لتحويل الأموال وسوف تتمتع هذه الخدمة لكافة

أصحاب الحسابات المصرفية لدى البنك إمكانية إرسال

الأموال بكل سهولة وسرعة، حيث أصبح بإمكان العميل

تحويل الأموال إلى جميع أنحاء العالم من خلال الهاتف

الشخصي أو جهاز الكمبيوتر. هذا، وأوضح التجاري أن

خدمة التحويل متاحة لعملاء البنك التجاري على مدار

الساعة طوال أيام الأسبوع إلى أي من فروع ويسترن

يونيون في أكثر من 200 دولة عن طريق استخدام تطبيق

التجاري موبايل أو التجاري أون لاين.

تعليفاً على إطلاق هذه الخدمة الجديدة، قالت سحر